

178

ПЛАНОВОЕ ХОЗЯЙСТВО

6

1957



ПРОЛЕТАРИИ ВСЕХ СТРАН, СОЕДИНЯЙТЕСЬ!

ПЛАНОВОЕ ХОЗЯЙСТВО

ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ПОЛИТИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ
ГОСПЛАНА СССР

6

ИЮНЬ

1957

МОСКВА

СОДЕРЖАНИЕ

	Стр.
Передовая — Победа творческого марксизма-ленинизма	3
Я. Чадаев — Перестройка управления промышленностью и строительством в РСФСР	10
Д. Казакевич — Комплексная механизация и автоматизация производства в машиностроении	20
Б. Гаускер — К вопросу о показателях планирования промышленной продукции	31
М. Дьячков — Резервы снижения стоимости строительства	41
Т. Басюк — Методика исчисления себестоимости колхозной продукции	53
Ю. Васильев, К. Поспелова — Структурные сдвиги в топливном балансе США	66
На отраслевые темы	
Г. Исхандеров — Пути улучшения добычи и использования газа в Азербайджанской ССР	80
Х. Гуревич — Улучшить географическое размещение предприятий пищевой промышленности	84
Критика и библиография	
Н. Лебединский — Неуклонный подъем социалистической промышленности	89

Из писем и предложений читателей

Победа творческого марксизма-ленинизма

Решения состоявшегося 22—29 июня 1957 года Пленума Центрального Комитета Коммунистической партии Советского Союза войдут в историю нашей партии яркой страницей борьбы и победы творческого, прогрессивно развивающегося марксизма-ленинизма над догматизмом и консерватизмом.

Сокрушительной силой удары по догматизму, консерватизму и начетническому пониманию марксизма-ленинизма были нанесены XX съездом Коммунистической партии Советского Союза, который осудил культ личности, вскрыл связанные с этим культом ошибки и недостатки, мешавшие нашему продвижению вперед. XX съезд КПСС сказал новое слово по коренным вопросам внутренней и внешней политики Советского Союза и международного рабочего движения применительно к условиям современного исторического этапа. Вся партия, весь советский народ понимают, что в современных условиях живой марксизм-ленинизм в действии, борьба за коммунизм означают претворение в жизнь исторических решений XX съезда КПСС.

Но небольшая горстка закоренелых людей в лице Маленкова, Кагановича, Молотова, повинных в ошибках и извращениях, допущенных в прошлом, находясь в плену старых представлений и методов, не сумела понять новых условий, продолжала цепляться за изжившие себя, не отвечающие интересам нашего движения вперед формы и методы руководства. Они затаяли свое несогласие с линией творческого марксизма-ленинизма с тем, чтобы при удобном случае выступить против линии партии, захватить в свои руки ключевые позиции в партии и государстве, изменить политику партии, восстановить осужденные XX съездом КПСС методы работы.

На протяжении последних 3—4 лет, когда Коммунистическая партия упорно и настойчиво с ленинской последовательностью исправляет допущенные в прошлом ошибки и недостатки, связанные с культом личности, борется против ревизионистов марксизма-ленинизма внутри и вне страны и достигла в этой неустанной работе больших успехов, — участники раскрытой теперь и полностью разоблаченной антипартийной группы постоянно оказывали прямое или косвенное противодействие этому курсу, одобренному XX съездом КПСС. Теперь всей партии, всему советскому народу известно, что отщепенцы, догматики, начетчики Маленков, Каганович и Молотов, которые на разных этапах раскопались между собой во многих вопросах, объединились потом в антипартийную фракционную группу для борьбы против решений XX съезда КПСС. Такова известная из истории презренная, де разбитая партия логика фракционной борьбы.

В то время, — говорится в Постановлении июньского Пленума ЦК КПСС, — когда партия под руководством Центрального Комитета, опираясь на всепартийную поддержку, ведет огромную работу по выполнению исторических решений XX съезда, направленных на дальнейшее

развитие народного хозяйства и непрерывный подъем жизненного уровня советского народа, на восстановление ленинских норм внутрипартийной жизни, ликвидацию нарушений революционной законности, на расширение связи партии с народными массами, развитие советской социалистической демократии, на укрепление дружбы советских народов, проведение правильной национальной политики, а в области внешней политики — на разрядку международной напряженности в целях обеспечения прочного мира; и когда достигнуты уже во всех этих областях серьезные успехи, о которых знает каждый советский человек, — в это время антипартийная группа Маленкова, Кагановича, Молотова выступила против линии партии.

Антипартийная группа Маленкова, Кагановича, Молотова объединилась на почве сопротивления проводимым партией мероприятиям по ликвидации последствий культа личности, по устранению допущенных в свое время нарушений революционной законности и созданию таких условий, которые исключают возможность ее повторения в дальнейшем. Антипартийная группа поставила перед собой преступную цель изменить политику партии, вернуть партию к тем неправильным методам руководства, которые были осуждены XX съездом партии, обнаружив свой отрыв от жизни партии и страны, консерватизм, догматизм и сектантство, непонимание новых условий и требований жизни, в соответствии с которыми наша партия на XX съезде и после него творчески развивает марксистско-ленинскую теорию, отвечая на новые вопросы нашего движения вперед, к победе коммунизма.

Осуществляя гигантскую работу по руководству страной, Коммунистическая партия последовательно проводит в жизнь принципы демократического централизма в государственном, хозяйственном и культурном строительстве, творчески развивает его применительно к новым условиям, выработывает новые формы и методы руководства, соответствующие требованиям современного этапа коммунистического строительства. Учитывая возросшие масштабы народного хозяйства и новые задачи развития экономики и культуры нашей страны, Коммунистическая партия провела большую работу по расширению прав союзных республик и местных государственных и хозяйственных органов, по реорганизации управления промышленностью и строительством, по осуществлению нового порядка планирования сельского хозяйства, по дальнейшему укреплению и развитию социалистического принципа материальной заинтересованности трудящихся города и деревни в росте производительности труда и общественного производства. Практическое осуществление этих мер привело к укреплению и дальнейшему развитию принципа демократического централизма, создало благоприятные условия для нового мощного расцвета производительных сил нашей страны, для нового подъема производственной активности трудящихся всех отраслей народного хозяйства, для быстрого подъема благосостояния нашего народа.

Оказывая упорное противодействие осуществлению этой политики Коммунистической партии, отвечающей коренным интересам советского народа, антипартийная группа Маленкова, Кагановича, Молотова выступала против проводимого партией ленинского принципа демократического централизма в партийном, государственном и хозяйственном руководстве. Участники антипартийной группы были против расширения прав союзных республик и усиления роли местных Советов в области государственного, экономического и культурного строительства. Они упорно сопротивлялись и пытались сорвать такое важнейшее мероприятие, как реорганизация управления промышленностью и строительством по территориальному принципу, создание совнархозов в экономических административных районах, одобренное всей партией и народом. Они выступали против отмены старого, бюрократического порядка планирования

в колхозах, против введения нового порядка планирования, вызвавшего инициативу колхозов в ведении своего хозяйства. Антипартийная группа не только не понимала, но и сопротивлялась мероприятиям партии по борьбе с бюрократизмом, по сокращению раздутого государственного аппарата.

Во всей своей раскольничьей антипартийной деятельности участники этой группы проявили неперие в огромные возможности, заложенные в социалистическом хозяйстве, и барски пренебрежительное отношение к людским жизненным интересам широких народных масс. Полностью оторвавшись от жизни и не будучи в состоянии понять новые возросшие задачи, участники антипартийной группы выступали против осуществления выработанных ЦК КПСС мер, направленных на усиление материальной заинтересованности колхозного крестьянства в расширении производства продуктов сельского хозяйства, против отмены обязательных поставок сельскохозяйственных продуктов в дворов колхозников и вел ничем не оправданную борьбу против активной поддержки колхозами, областями, республиками призыва партии — догнать в ближайшие годы США по производству молока, масла и мяса на душу населения. Проявляя консерватизм и косность, участник антипартийной группы Молотов не только не понял необходимости освоения целинных земель, но и сопротивлялся этому делу, которое приобрело такое огромное значение в экономике нашей страны.

Марксизм-ленинизм учит, что вместе с изменением конкретных исторических условий и усложнением хозяйственно-политических задач должны также меняться формы и методы руководства. Неодолима сила творческого марксизма-ленинизма в том именно и состоит, что он не терпит застоя, косности, консерватизма, а требует постоянного движения вперед, всестороннего учета новых условий развития и умелого выбора новых форм и методов работы, соответствующих этим новым условиям. Наша партия всегда вела непримиримую борьбу как с ревизионизмом, стремящимся извратить основополагающие принципы великого революционного учения марксизма-ленинизма, так и с догматизмом, нечетчивостью и сектантством, неспособным понять новые задачи общественного развития, целящимся за изжившие себя старые представления, боющимся новых форм и методов работы, выдвигаемых самой жизнью. Опасность догматизма состоит в том, что он тянет назад, к тому, что устарело и изжило себя, противится решению новых задач, встающих перед партией, мешает укреплению и развитию связей партии с широкими массами трудящихся, препятствует тем самым общему движению вперед.

XX съезд партии на основе творческого развития марксизма-ленинизма вооружил нашу страну величественной программой строительства коммунизма, выработал формы и методы практического осуществления этой программы. Разоблачение и разгром антипартийной группы Маленкова, Кагановича, Молотова будет способствовать еще большим успехам в осуществлении исторических решений XX съезда партии, потому что устранены те силы, которые всячески пытались помешать выполнению этих решений.

Жизнь опровергнула все злонамеренные домыслы антипартийной группы раскольников и фракционеров, целиком и полностью подтвердила великую правоту генеральной линии партии, недолимою жизненную силу всех осуществляемых ею хозяйственно-политических мероприятий. Неоспоримым фактом является огромное плодотворное значение, какое имеет для развития всего нашего народного хозяйства проведенная по инициативе Центрального Комитета Коммунистической партии, получившая всенародное одобрение, перестройка организации управления промышленностью и строительством. Уже первые недели работы 105 совнархозов, созданных в экономически административных районах, показы-

вают, что переход от ведомственного принципа управления промышленностью и строительством к территориальному принципу управления создает наиболее благоприятные условия для всестороннего использования всех преимуществ, возможностей и резервов социалистического производства. Промышленность, переданная Советам народного хозяйства, не только успешно выполняла, но и перевыполнила производственную программу июня. Промышленность совнархоза Московского областного экономического административного района выполнила план первого полугодия 1957 года на 104,8%, совнархоза Московского областного экономического административного района — на 104,4%, совнархоза Ленинградского экономического административного района — на 104,5%, Горьковского — на 104%, Свердловского — на 103%, Омского — на 105%, Тульского — на 104%. Промышленность, переданная совнархозам Украинской ССР, выполнила полугодовой план на 106,6%, Азербайджанской ССР — на 100,1%. Значительно перевыполнил план совнархозам Белорусской ССР, Литовской ССР, Латвийской ССР, Эстонской ССР, Грузинской ССР, Армянской ССР и многими другими. Деятельность совнархозов полностью подтвердила правильность курса партии на укрепление и развитие принципа демократического централизма в руководстве народным хозяйством.

За последние годы, после сентябрьского Пленума ЦК КПСС 1953 года, Коммунистическая партия провела огромную работу по ликвидации отставания сельского хозяйства и организации его крупного подъема. Руководствуясь великим учением творческого марксизма-ленинизма, Коммунистическая партия вырабатывает соответствующие новым требованиям формы и методы руководства социалистическим сельским хозяйством, приводит в движение новые ресурсы и резервы его подъема. Важнейшее значение в подъеме сельского хозяйства имело освоение целинных и залежных земель, повышение затраточивых и закупочных цен на сельскохозяйственные продукты, изменение порядка планирования в колхозах и совхозах, улучшение системы оплаты труда в колхозах, совхозах и МТС и ряд других мер, проведенных партией в области сельского хозяйства. Осуществленные партией меры дали возможность значительно расширить посевные площади, резко увеличить производство зерна и других сельскохозяйственных продуктов. Никогда наша страна не собирала столько хлеба, сколько было получено в прошлом году. Самостоятельным трудом советских патриотов за короткий срок освоено 35 миллионов гектаров новых земель. Это дало возможность в 1956 году, несмотря на неблагоприятные погодные условия, собрать рекордный в истории нашей страны урожай. В результате роста сельскохозяйственного производства заготовки хлеба в стране увеличались с 1953 по 1956 год на миллиард четырех миллионов пудов, заготовки картофеля и овощей — более чем на три миллиона тонн, или на 54,4%, сахарной свеклы — на 36%, мяса — на 25%, молока — в 1,7 раза. Все это прямой результат мудрой политики Коммунистической партии, ее неустанной заботы о подъеме сельского хозяйства, о создании обилия предметов потребления в нашей стране, о росте материального благосостояния и культурного уровня жизни советского народа.

Советские люди с большим патристическим подъемом встретили призыв Коммунистической партии — догнать в ближайшие годы США по размерам производства молока, масла и мяса на душу населения. Развернувшееся по всей стране социалистическое соревнование колхозов и совхозов показало, что наше сельское хозяйство обладает всеми необходимыми условиями и возможностями для того, чтобы в ближайшие годы решить эту задачу крупнейшего государственного и народнохозяйственного значения. Колхозы и совхозы берут на себя обязательство получать на 100 гектаров сельскохозяйственных угодий 400 и больше центнеров

молока, 100 и больше центнеров мяса, то есть намного выше тех показателей, которые необходимы для того, чтобы догнать США по производству животноводческих продуктов на душу населения. Об огромных возможностях решения этой задачи в самые ближайшие годы говорит также тот замечательный факт, что на 20 июня 1957 года было сдано и продано молока государству по всем категориям хозяйств на 1 миллион 726 тысяч тонн, или на 26% больше чем за этот же период прошлого года; на 1 мая 1957 года было заготовлено мяса 689 тысяч тонн, или на 48% больше первых 4 месяцев 1956 года. Не может подлежать сомнению, что вопреки домыслам выжиков и малеров наша страна обладает всеми возможностями выполнить призыв Коммунистической партии и уже в 1957 году догнать США по производству масла на душу населения, в 1958 году — по производству молока и в ближайшие 3—4 года по производству мяса на душу населения. Это будет большой силой победой в борьбе за расцвет социалистического сельского хозяйства и подъем материального благосостояния советского народа.

С горячим одобрением встретили трудящиеся нашей страны постановление Центрального Комитета КПСС и Совета Министров СССР об отмене с 1 января 1958 года обязательных поставок сельскохозяйственных продуктов государству хозяйствам колхозников, рабочих и служащих. Это новое мероприятие партии и правительства является ярким свидетельством возросшего экономического могущества нашего государства. Оно стало возможным в результате огромных успехов колхозов и совхозов в развитии общественного производства и будет иметь большое значение для дальнейшего повышения уровня материального благосостояния колхозного крестьянства, рабочих и служащих нашей страны.

Подвергая нападкам мероприятия по осуществлению ленинского принципа демократического централизма, по перестройке управления промышленностью и строительством, по введению нового порядка планирования сельского хозяйства, — антипартийная группа Маленкова, Кагановича, Молотова стремилась навязать партии и советскому государству неленинские, бюрократические методы также и в области планирования народного хозяйства. Ленинские принципы социалистического планирования предлагают необходимость сочетания централизованного руководства народным хозяйством с широким развитием хозяйственной инициативы мест и разрыванием производственной активности масс трудящихся, они не терпят застоя, жесткости и шаблона. Планирование лишь тогда достигает должных результатов, когда оно опирается на производственную активность широчайших масс трудящихся, ориентируется на передовой опыт, на прогрессивные формы и методы организации производства и хозяйственного руководства.

Бюрократические методы руководства несовместимы с ленинскими принципами социалистического планирования народного хозяйства. Проведенные партией и правительством меры по устранению чрезмерной централизации в руководстве народным хозяйством, по расширению прав союзных республик и местных органов, по осуществлению территориального принципа хозяйственного руководства, по широкому привлечению масс трудящихся к активному участию в разработке планов, создали прочную основу для дальнейшего совершенствования народнохозяйственного планирования, для укрепления планового начала в народном хозяйстве, для мобилизации творческой активности масс на решение задач коммунистического строительства.

Единодушное осуждение Пленумом Центрального Комитета партии фракционной деятельности антипартийной группы Маленкова, Кагановича, Молотова и примкнувшего к ним карьериста и политического двурушника Шеннилова послужило дальнейшему укреплению единства рядов нашей ленинской партии, укреплению ее руководства, делу борьбы за

генеральную линию партии. Сокрытый отпор, который вся партия, весь советский народ дали раскольникам и фракционерам, еще раз убедительно показал, что никому и никогда не удастся поколебать единство Коммунистической партии, единство советского народа, сбить партию с единственно правильного ленинского пути.

Советский народ беззаветно поддерживает мудрую ленинскую политику своей родной Коммунистической партии. В результате последовательного проведения в жизнь ленинской генеральной линии, воплощенной в исторических решениях XX съезда партии, наша страна добилась крупнейших успехов во всех областях хозяйственного и культурного строительства. В 1956 году валовая продукция промышленности составила 205% к уровню 1950 года, в том числе производство средств производства (группа «А») — 213%, производство предметов потребления (группа «Б») — 193%. В результате неуклонно осуществляемого партийного курса на преимущественный рост производства средств производства, в 1956 году вылавка стали возросла до 48,6 миллиона тонн против 27,3 миллиона тонн в 1950 году, добыча угля увеличилась за этот период с 261,1 миллиона тонн до 429,2 миллиона тонн, добыча нефти с 37,9 миллиона тонн до 83,8 миллиона тонн, производство электроэнергии — с 91,2 миллиарда киловатт-часов до 192 миллиардов киловатт-часов, выпуск металлорежущих станков возрос за указанный период с 70,6 тысячи до 121,3 тысячи штук.

На основе преимущественного роста тяжелой индустрии и серьезного подъема сельского хозяйства достигнуто большое увеличение производства предметов народного потребления. Например, производство животного масла и молочных продуктов (в переводе на молоко) возросло в 1956 году до 17,3 миллиона тонн против 8,5 миллиона тонн в 1950 году, производство мяса выросло за этот период с 1,5 миллиона тонн до 2,7 миллиона тонн, сахара-песка — с 2,5 миллиона тонн до 4,4 миллиона тонн, хлопчатобумажных тканей — с 3,9 миллиарда метров до 5,4 миллиарда метров и т. д.

Только за период с 1950 по 1956 год национальный доход нашей страны увеличился на 92%, реальная заработная плата рабочих и служащих возросла на 44% и доходы крестьян от общественного и личного хозяйства по расчету на одного работающего — на 68%. Особенно много сделано для улучшения благосостояния советского народа в последнее время, после XX съезда КПСС. Введен новый закон о государственных пенсиях, повышена заработная плата низкооплачиваемым рабочим и служащим, сокращен рабочий день в предвыходные и предпраздничные дни, отменена плата за обучение в средних и высших учебных заведениях, увеличена продолжительность отпусков женщинам по беременности. Проводятся практические мероприятия по переходу предприятий и учреждений на сокращенный рабочий день. Забота о благе народа является высшим законом всей деятельности Коммунистической партии. Борьба раскольников и фракционеров против ленинской политики партии — это борьба против жизненных интересов народа, против подъема его материального благосостояния и культурного уровня жизни.

Антипартийная группа Маленкова, Кагановича, Молотова пыталась также противодействовать осуществлению внешней политики партии, ее ленинскому курсу на мирное сосуществование между государствами с различными социальными системами, на ослабление международной напряженности и установление дружественных отношений СССР со всеми народами мира. Она выступала против этого ленинского курса внешней политики, выражающего коренные интересы советского народа и трудящихся всех стран, и всячески мешала проведению назревших новых мероприятий, рассчитанных на смягчение международной напряженности, на укрепление мира во всем мире. Не может подлежать сомнению, что

разгром этой антипартийной группы будет содействовать еще более успешному осуществлению внешней политики нашей партии, политики мира и дружбы между народами.

Решения июньского Пленума ЦК КПСС получили широкий отклик за рубежом нашей страны. Братские коммунистические и рабочие партии всех стран горячо одобряют решения Пленума и выражают свою полную солидарность с непоколебимой ленинской политикой нашей партии, осуждают и клеймят позором раскольников и фракционеров, пытавшихся нанести улар единству Коммунистической партии Советского Союза. Трудящиеся всех стран понимают, что решения июньского Пленума ЦК КПСС имеют огромное значение для дальнейшего укрепления сил социализма и мира во всем мире.

По всей нашей стране прокатилась волна народного гнева против разоблаченной на июньском Пленуме ЦК КПСС антипартийной группы Маленкова, Кагановича, Молотова и примкнувшего к ним Шепилова. Прошедшие после Пленума собрания партийных активов, первичных партийных организаций и общие собрания трудящихся явились замечательной демонстрацией непоколебимого ленинского единства рядов нашей партии, несокрушимой сплоченности советского народа вокруг Коммунистической партии. Советский народ с юной силой продемонстрировал перед всем миром свое нерушимое морально-политическое единство, свою беззаветную преданность идеям марксизма-ленинизма, готовность выполнять исторические решения XX съезда партии, великие задачи строительства коммунизма в нашей стране.

Перестройка управления промышленностью и строительством в РСФСР

Проведенная по решениям партии и правительства перестройка управления промышленностью и строительством по территориальному принципу знаменует собой новый этап в развитии нашей страны и является ярким выражением творческого применения ленинских принципов организации управления народным хозяйством в новых условиях современного этапа коммунистического строительства в СССР. Интересы развития экономики СССР потребовали дальнейшего совершенствования организационных форм управления промышленностью и строительством, создания более гибких методов управления народным хозяйством, дающих еще больший простор развитию производительных сил страны. В этих целях и осуществлен переход от управления промышленностью и строительством через отраслевые министерства и ведомства к новым формам руководства промышленными предприятиями и стройками по территориальному принципу. Эта перестройка системы управления хозяйством стала возможной в результате огромного роста производительных сил нашей страны и больших успехов в подготовке квалифицированных кадров во всех республиках, краях и областях.

Переход к новым формам управления промышленностью и строительством открывает большие просторы для дальнейшего развития всех отраслей народного хозяйства и особенно для обеспечения комплексного развития экономических районов, расширения специализации и кооперирования производств, наиболее полного использования местных ресурсов в интересах непрерывного роста народного хозяйства. Теперь создаются исключительно благоприятные возможности для всемерного развития инициативы трудящихся в деле совершенствования производств, распространения и широкого внедрения в производство передового опыта и достижений новаторов промышленности.

Претворение в жизнь новых, более совершенных форм управления промышленностью и строительством имеет также огромное значение для дальнейшего успешного развития народного хозяйства всех союзных республик, еще большего повышения их роли в хозяйственном и культурном строительстве, а также усиления их ответственности за выполнение заданий государственного плана. С передачей союзной промышленности и строительства в союзно-республиканское подчинение все коренные вопросы хозяйственного строительства на территории каждой республики могут решаться непосредственно республиканскими органами. Эти органы, как подчеркивал тов. Н. С. Хрущев в докладе на седьмой сессии Верховного Совета СССР, в новых условиях будут разрабатывать планы дальнейшего развития народного хозяйства и осуществлять организаторскую работу по выполнению планов на всех предприятиях и стройках республики, исходя при этом из общегосударственных интересов. Они должны активно участвовать в решении задач рационального размещения производительных сил и правильной специализации хозяйства республик. Все это позволит полнее учитывать географические, экономические и национальные условия республик для развития хозяйства каждой республики и экономического района, для дальнейшего возрастания экономического могущества нашей страны в целом.

Переход к управлению промышленностью и строительством по территориальному принципу имеет особенно большое значение для Российской Федерации, которая занимает более 1/4 всей территории Советского Союза и имеет высокоразвитую промышленность. В РСФСР размещено 126 тысяч промышленных предприятий, выпускающих 2/3 всей промышленной продукции СССР. Объем капитальных вложений в народное хозяйство республики составляет 67% к общему размеру капитальных вложений по стране в целом.

Благодаря мудрой политике Коммунистической партии, в Российской Федерации широкое развитие получили отрасли тяжелой промышленности, в том числе черная и цветная металлургия, угольная и нефтяная промышленность, энергетика, машиностроение и химическая промышленность. В настоящее время в Российской Федерации производится почти 29 миллионов тонн стали в год, или 59% к общесоюзному производству, 29 миллионов тонн стали в год, или 49%, и 61 миллион добавляется 149 миллионов тонн каменного угля, или 49%, и 1 миллиард производится 149 миллионов тонн каменного угля. Общая выработка электроэнергии составляет в республике 129 миллиардов квтч., что превышает дореволюционный уровень в 99 раз.

Огромный размах получили в РСФСР машиностроение, включающее в себя все современные отрасли, в том числе станкостроение, энергетическое и электротехническое машиностроение, судостроение, транспортное и сельскохозяйственное машиностроение, судостроение, строительное и дорожное машиностроение. В республике почти целиком сосредоточено производство паровых турбин и паровых котлов, дизелей, генераторов, контрольно-измерительных приборов, легковых автомобилей, зерновых комбайнов и многих других видов машин и оборудования. Объем продукции машиностроения и металлообработки в целом по РСФСР превысил в 1956 году дореволюционный уровень более чем в 200 раз.

Химическая промышленность РСФСР имеет крупные, оснащенные современной техникой предприятия, поставляющие народному хозяйству удобрения, красители, химическое сырье и синтетические материалы. Насколько выросло производство этих видов продукции, можно судить по тому факту, что в 1956 году в РСФСР выработано 5,7 миллиона тонн минеральных удобрений, тогда как в 1913 году на всей территории царской России было произведено этих удобрений только 89 тысяч тонн.

Крупная высоко развитая промышленность имеется во всех экономических районах РСФСР, в том числе в районах, где в прошлом совершенно отсутствовала промышленная база. На Севере РСФСР создана нефтяная и угольная промышленность, черная металлургия и большое развитие получила лесная промышленность, осуществляющая поставку лесоматериалов в центральные и южные районы страны. На северо-западе, в зоне Мурманской области построены крупные предприятия химической промышленности и цветной металлургии, а также немало выросло рыбная промышленность. В Ленинграде и прилегающих районах создано высококвалифицированное машиностроение, снабжающее всю страну энергетическим и силовым оборудованием, станками и приборами, средствами связи и многими другими видами машин. В районах Центра за годы пятилетки возникли мощные узлы машиностроения, создана угольная и металлургическая промышленность, крупная химическая промышленность и промышленность строительных материалов. В районах Поволжья большое развитие получили качественная металлургия и машиностроение. Районы Урала превратились в крупную базу страны по производству черных и цветных металлов, машиностроения, станков и продуктов химической промышленности. Мощная тяжелая промышленность создана во многих областях Сибири.

В результате бурного роста промышленности по всем районам РСФСР возникли и развиваются новые индустриальные центры. Всего в республике за время с 1926 по 1956 год создано 380 новых городов, а численность городского населения за эти годы возросла с 16,5 миллиона человек до 54,6 миллиона человек, то есть в 3,3 раза.

За годы пятилеток особенно значительное развитие получила промышленность в автономных республиках и областях, которые в прошлом представляли собой наиболее отсталые районы царской России. В 1956 году объем продукции крупной промышленности на территории Коми АССР был больше, чем в 1913 году, в 84 раза, Удмуртской АССР — в 103 раза, Татарской АССР — в 106 раз, Башкирской АССР — в 109 раз.

При наличии столь значительной промышленности во всех районах Российской Федерации управление предприятиями из одного центра через отраслевые министерства затруднило решение многих неотложных вопросов работы предприятий, создавало искусственные перегородки в осуществлении комплексного развития промышленности отдельных районов и мешало наиболее полному использованию природных богатств. В последние годы ведомственные перегородки замедляли создание в районах Урала и Сибири необходимой базы по производству станков, литья и поковок, строительных материалов, а также товаров народного потребления, хотя только в Сибири сосредоточено до 75% всех имеющихся в стране запасов угля, до 80% гидроэнергетических ресурсов, четыре пятых лесных богатств страны, а также крупные месторождения цветных и редких металлов, железной руды, химического сырья. Ведомственные перегородки порождали на территории республики множество иррациональных перевозок, затраты по которым достигали более 1 миллиарда рублей в год. Поэтому в целях перестройки управления промышленностью и строительством по территориальному принципу продиктована жизненными потребностями развития народного хозяйства и полностью отвечает новым задачам подъема экономики, выдвинутым XX съездом КПСС.

В соответствии с решениями IV сессии Верховного Совета РСФСР, принятыми в полном соответствии с решениями VII сессии Верховного Совета СССР, в Российской Федерации создано 70 экономических административных районов, в пределах которых управление союзно-республиканской промышленностью и строительством возложено на вновь образованные Советы народного хозяйства.

Каждый из экономических административных районов РСФСР по своим границам совпадает с существующим в республике административным территориальным делением. Исключением являются Ленинградский экономический район, объединяющий предприятия и стройки союзно-республиканского подчинения, размещенные в Ленинграде, Ленинградской, Псковской и Новгородской областях, а также Калининский экономический район, в состав которого входят союзно-республиканская промышленность и строительство, размещенные на территории Калининской и Великолукской областей. Это объединение вызвано тем, что союзно-республиканская промышленность в Псковской, Новгородской и Великолукской областях представляет сравнительно небольшое число предприятий, которые по своему профилю аналогичны промышленности Ленинграда, Ленинградской и Калининской областей и находятся с ней в непосредственной кооперации. Кроме того, с учетом большого количества предприятий города Москвы и значительного объема их продукции, образован самостоятельный Московский городской экономический административный район. В Тувинской автономной области, имеющей ограниченную союзно-республиканскую промышленность, все предприятия подчинены непосредственно облпунктому.

Большинство созданных экономических административных районов РСФСР располагает высокоразвитой промышленностью. Можно, например, указать на Горьковский, Ярославский, Владимирский, Ивановский, Куйбышевский, Краснодарский, Свердловский, Новосибирский, Челябинский, Кемеровский и другие экономические административные районы, каждый из которых имеет промышленность, дающую продукцию примерно в объеме от 10 до 30 миллиардов рублей в год, и включающий в себя предприятия с общей численностью работников до 400—500 тысяч человек. В тех экономических административных районах РСФСР, где теперь имеется менее мощная промышленность, проводится в широких масштабах строительство новых и расширение действующих предприятий. Это относится, например, к Марийскому, Чувашскому, Кабардино-Балкарскому, Северо-Осетинскому, Белгородскому, Орловскому, Балаховскому, Курганскому, Читинскому экономическим административным районам, на территории которых осуществляются в настоящее время значительные работы по созданию новых промышленных баз.

При образовании отдельных экономических административных районов в РСФСР были также учтены большая отдаленность и значительная разбросанность промышленных предприятий на территории ряда республик и областей, что затрудняет управление этими предприятиями из других районов. Эти соображения были положены в основу создания таких, например, экономических административных районов, как Магаданский, Сахалинский, Якутский и др.

Как предусмотрено решениями, принятыми седьмой сессией Верховного Совета СССР, Советам народного хозяйства, созданным в экономических административных районах Российской Федерации, передано большое количество предприятий и строительных организаций управленных министерств СССР: бумажной и деревообрабатывающей промышленности, городского и сельского строительства, легкой промышленности, лесной промышленности, нефтяной промышленности, промышленности мясных и молочных продуктов, промышленности продовольственных товаров, промышленности строительных материалов, угольной промышленности, цветной металлургии, черной металлургии, рыбной промышленности.

Кроме того, согласно решению Верховного Совета РСФСР совхозам передана значительная часть предприятий и организаций управленных министерств РСФСР — городского и сельского строительства, легкой промышленности, промышленности мясных и молочных продуктов, промышленности продовольственных товаров, рыбной промышленности, текстильной промышленности, местной промышленности и топливной промышленности. Другая часть предприятий и организаций этих республиканских министерств передана по спискам, утвержденным Советом Министров РСФСР, в ведение Советов Министров автономных республик, крайисполкомов и облисполкомов. При этом из числа указанных республиканских предприятий в состав совхозов включены предприятия, выпускающие продукцию преимущественно для общесоюзных нужд, то есть для поставки в другие районы, а Советам Министров автономных республик, крайисполкомов и облисполкомов подчинены предприятия, изготавливающие продукцию в основном для местных нужд. В подчинении Советов Министров автономных республик и местных исполкомов находятся в настоящее время предприятия, имеющие годовой объем продукции примерно 120 миллиардов рублей.

Наряду с управлением указанных выше министерств и передачей их предприятий в подчинение совхозов и местных советских органов сохранены и преобразованы в республиканские Министерство лесной промышленности и Министерство бумажной и деревообрабатывающей промышленности, а также вновь создано Министерство строительства. Необходимость сохранения Министерства лесной промышленности объяс-

яется тем, что в Российской Федерации заготавливается 92% всей деловой древесины по стране и вырабатывается 85% всех пиломатериалов. Продукция лесной промышленности РСФСР поставляется всем отраслям народного хозяйства страны, хотя основные лесопромы, как правило, размещены в отдаленности от промышленных центров районов. В этих условиях координация работы лесозаготовительной промышленности через республиканское министерство вполне оправдывает себя и будет способствовать наиболее полному выявлению и учету потребностей народного хозяйства в лесоматериалах, а также успешному решению задачи по перебазированию лесозаготовок в многочисленные районы республики. То же относится и к организации управления предприятиями бумажной и деревообрабатывающей промышленности РСФСР, продукция которых также занимает решающее место в общесоюзном производстве. Достаточно отметить, что в РСФСР вырабатывается 81% всей бумаги по стране.

Следует, однако, иметь в виду, что функции этих республиканских министерств значительно отличаются от тех функций, которые выполняли ранее существовавшие промышленные министерства РСФСР. Их главными задачами являются не оперативное управление предприятиями, а планирование соответствующих отраслей промышленности и обеспечение высокого технического уровня в развитии производства.

Что касается Министерства строительства, то в его состав включены крупные специализированные строительно-монтажные организации, выполняющие работы по сооружению нефтепромыслов, монтажу оборудования домен, мартенов, прокатных станов, коксохимических заводов, а также специальные работы по монтажу других видов оборудования. Основная особенность этих специализированных строительных организаций заключается в том, что они, выполнив заданные работы в данном районе, перебазированы затем вместе со своими материально-техническими ресурсами в другие районы для производства новых работ. Поэтому вполне понятна необходимость единого руководства подобными межобластными строительно-монтажными организациями через республиканское Министерство строительства. В то же время другие строительные организации, входившие в состав управлений министерств, переданы в подчинение союзных, а строительные организации бывшего Министерства городского и сельского строительства РСФСР, выполняющие главным образом работы по хозяйству местных Советов, переданы в непосредственное подчинение Советов Министров автономных республик, крайисполкомов и облисполкомов.

С учетом состава промышленности и строительных организаций, переданных в ведение союзных, установлена и их структура. Характерным для многих союзных крупных экономических районов является наличие в них отраслевых управлений, которые объединяют предприятия родственных отраслей и осуществляют руководство ими. К числу таких отраслевых управлений, созданных во многих союзных, относятся управления: машиностроения, металлургической промышленности, химической промышленности, промышленности строительных материалов, лесной промышленности, строительства и др. Кроме того, в этих союзных имеются функциональные подразделения, среди которых отделы — производственный, технический, планово-экономический, труда и заработной платы, кооперирования и межрайонных связей, капитального строительства, кадров и учебных заведений. В союзных, объединяющих сравнительно небольшое число предприятий, отраслевых управлений не создано, а все предприятия и организации подчинены непосредственно союзным, в составе которых имеются отделы производственно-технический, планово-экономический, кадров, труда и заработной платы, материально-технического снабжения и сбыта и др.

При многих союзных РСФСР на правах совещательного органа созданы Технико-экономические советы, рассматривающие вопросы, связанные с внедрением новой техники, осуществлением специализации и кооперацией предприятий, распространением и внедрением передового производственного опыта. В состав Технико-экономических советов включены начальники управлений, директора и главные инженеры предприятий, ученые, рабочие — передовики производства, рационализаторы, представители партийных, советских, профсоюзных и комсомольских организаций.

Советы народного хозяйства экономических административных районов РСФСР во всей своей деятельности подчинены непосредственно Совету Министров РСФСР. Это создает необходимые предпосылки для правильной координации работы союзных, с учетом интересов развития всего народного хозяйства, и отвечает задачам дальнейшего укрепления централизованного планового начала в нашей стране.

Главными обязанностями каждого союзного являются обеспечение выполнения государственных планов подведомственными предприятиями и достижение высоких экономических показателей в их работе, выполнение заданий по поставкам продукции, в соответствии с установленным планом, проведение мероприятий по развитию специализации и кооперации предприятий, по внедрению новой техники, осуществление материально-технического снабжения и финансирования подведомственных предприятий. Это требует от каждого союзного проведения большой организаторской работы по руководству предприятиями и стройками, систематического выявления и наиболее полного использования резервов роста производства, повышения производительности труда и снижения себестоимости продукции.

Приваждая особо важное значение выполнению заданий по кооперированным поставкам, правительство установило, что производственный план предприятия или хозяйственного объединения считается невыполненным, если не обеспечено выполнение кооперированных поставок, предусмотренных государственным планом, отраслевыми решениями правительства и планами соответствующих министерств. При этом правительство возложило ответственность за своевременное выполнение кооперированных поставок на директоров предприятий, руководителей хозяйственных объединений и на соответствующие союзные. Отсюда следует, что вопросы выполнения заданий по кооперированным поставкам должны находиться в центре внимания всех союзных, в центре их повседневной деятельности по управлению предприятиями.

Для обеспечения должного руководства подведомственными предприятиями и организациями союзным предоставлены широкие права. В области планирования, финансирования и материально-технического снабжения председатели союзных наделены такими же правами, какими пользуются министры СССР. Это значит, что союзные имеют возможность самостоятельно решать важнейшие вопросы, связанные с установлением плановых заданий для подведомственных предприятий, использованием ассигнований, выделяемых на капитальное строительство, перераспределением материальных ресурсов между предприятиями в интересах успешного выполнения заданий государственного плана.

Во главе союзных РСФСР стоят высококвалифицированные руководители, имеющие большой опыт практической работы в промышленности и строительстве. В качестве председателей многих союзных работают товарищи, которые ранее являлись министрами или заместителями министров общесоюзных и республиканских министерств. В аппаратах союзных работает значительное количество квалифицированных инженерно-технических работников, переведенных с предприятий и центрального аппарата управлений министерств. Наличие опытных кадров

создает необходимые предпосылки для успеха во всей работе совнархозов.

Одновременно с реорганизацией управления союзно-республиканской промышленности и строительством внесены значительные изменения в структуру управления местной промышленностью РСФСР. По предварительным данным, в непосредственное подчинение местных советских органов РСФСР дополнительно передано более 3500 промышленных предприятий, среди которых имеется большое число предприятий строительных материалов, легкой и текстильной промышленности, пищевой промышленности, топливной промышленности, а также металлообрабатывающих предприятий. Кроме того, в ведение местных исполкомов переданы строительные организации бывшего Министерства городского и сельского строительства РСФСР, выполняющие подрядные работы в объеме более 4 миллиардов рублей в год.

Значительное расширение круга отраслей и предприятий местного подчинения при одновременном упрощении соответствующих республиканских министерств вызвало необходимость перестройки методов руководства промышленностью местного подчинения. Теперь все вопросы производственной деятельности местных предприятий стали решаться непосредственно местными советскими органами, которые руководствуются общими заданиями, устанавливаемыми для промышленности местного подчинения, и несут всю полноту ответственности за ее работу.

Что касается структуры управления промышленностью местного подчинения, то до сих пор в автономных республиках, краях и областях РСФСР имелись соответственно министерства АССР, краевые и областные управления и отделы, которые объединяли предприятия родственных отраслей, причем министерства АССР, краевые и областные управления и отделы подчинялись по вертикали соответствующим министерствам РСФСР. В настоящее время организация управления промышленностью местного подчинения претерпевает. В ряде автономных республик, краев и областей вместо ранее существовавших ведомств создаются единые управления промышленности местного подчинения, которые объединяют все предприятия местной промышленности. В некоторых краях и областях организуются крупные управления, включающие в себя несколько родственных отраслей местной промышленности.

В целом, хотя реорганизация управления промышленностью осуществлена недавно, но уже сейчас видно, насколько возросла ответственность в руководстве предприятиями и повысилась внимание местных органов к вопросам успешного выполнения заданий государственного плана. При этом местные советские органы и совнархозы тесно увязывают свою работу по руководству промышленностью, совместно рассматривают общие вопросы работы предприятий, стремясь обеспечить наиболее целесообразные формы кооперирования смежных предприятий союзно-республиканской и местной промышленности.

Разумеется, в деле реорганизации управления не все еще сделано и, в частности, не закончена работа по подбору и расстановке кадров, созданию на местах соответствующих органов для осуществления материально-технического снабжения предприятий и по проведению ряда других практических мероприятий, вытекающих из новых форм управления промышленностью и строительством. Быстрейшее завершение всей этой работы является неотложным делом совнархозов и местных советских органов.

* * *

Перестройка управления промышленностью и строительством вызывает серьезные изменения в организации плановой работы в республике.

В Законе «О дальнейшем совершенствовании организации управле-

ния промышленностью и строительством в РСФСР», принятом Верховным Советом РСФСР, установлено, что Госплан РСФСР должен являться научным плано-экономическим органом народного хозяйства республики. На Госплан РСФСР возложено осуществление всестороннего изучения потребностей народного хозяйства республики и разработка текущих и перспективных планов развития народного хозяйства с учетом достижений науки и техники, проведение единой централизованной политики в развитии важнейших отраслей народного хозяйства и на основе этого обеспечение правильного размещения производительных сил на территории РСФСР и пропорционального развития всех отраслей народного хозяйства. Вместе с тем Госплану РСФСР вменяется в обязанность разработка планов материально-технического снабжения народного хозяйства республики, обеспечение контроля за неуклонным соблюдением государственной дисциплины в осуществлении поставок промышленной продукции и принятие оперативных мер к выполнению установленных планов.

Госплан РСФСР в своей работе по планированию народного хозяйства должен опираться на совнархозы экономических административных районов, а также на местные плановые органы и министерства РСФСР, обеспечивать координацию плановой работы в республике, руководствуясь при этом задачами непрерывного роста социалистического производства, преимущественного развития тяжелой промышленности, комплексного развития хозяйства экономических районов, правильного размещения производительных сил и пропорционального развития всех отраслей народного хозяйства как республики, так и всего Советского Союза в целом.

Наряду с разработкой перспективных и текущих планов, Госплан РСФСР должен также подготавливать предложения по развитию отдельных отраслей народного хозяйства, по использованию дополнительных резервов, выявляемых в ходе выполнения государственных планов, а также по обеспечению выполнения установленных заданий по отдельным отраслям хозяйства и экономическим административным районам. Госплан РСФСР должен проводить повседневный контроль за выполнением государственного плана, принимать меры через совнархозы и министерства по преодолению отставания отдельных районов или отраслей, не допуская при этом каких-либо элементов администрирования или вмешательства в управление предприятиями.

Для выполнения этих обязанностей намечено придать Госплану РСФСР некоторые оперативные функции, связанные с осуществлением народнохозяйственных планов. В частности, имеется в виду, что Госплан будет утверждать планы распределения ряда фондируемых материалов, сырья, топлива и оборудования, за исключением важнейших видов материальных ресурсов, распределяемых правительством, утверждать задания по технико-экономическим показателям работы отдельных отраслей хозяйства, планы работы проектных организаций, планы проведения важнейших научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. В ходе выполнения плана Госплан РСФСР по согласованию с заинтересованными организациями будет иметь возможность вносить изменения в задания по отдельным отраслям хозяйства в пределах общего плана, установленного по республике.

Для проведения всей этой работы, в составе Госплана РСФСР создаются сводные экономические отделы и отделы по соответствующим отраслям промышленности и другим отраслям народного хозяйства. При этом должно быть обеспечено правильное сочетание работы сводных отделов и отраслевых отделов, занимающихся комплексным планированием отдельных отраслей хозяйства.

Функции материально-технического снабжения предприятий и орга-

низаций, переданных совнархозам из подчинения управленческих общесоюзных и союзно-республиканских министерств, временно в 1957 году возложены на Госплан РСФСР. Для выполнения этих функций при образованных отделах Госплана РСФСР сохраняется необходимый аппарат Главнабсов управленческих министерств. Сохраняются также временно в 1957 году периферийные конторы и базы этих набов.

Указанные конторы и базы снабжения будут находиться в двойном подчинении: Госплану РСФСР — по всем вопросам, связанным с планированием снабжения, обеспечением выполнения планов снабжения и регулированием отгрузок, и совнархозам соответствующих экономических функций административных районов — по выполнению хозяйственных функций. Кроме того, имеется Главное управление снабжения и сбыта при Совете Министров РСФСР, в обязанности которого входит материально-техническое снабжение хозяйства, подведомственного местным исполкомом и не промышленным министерствам РСФСР. Перед органами снабжения поставлена задача — всемерно развивать наиболее целесообразную и выгодную форму снабжения и продукции на основе прямых связей предприятий с непосредственными поставщиками сырья и материалов.

Госплан РСФСР, занимаясь планированием материально-технического снабжения и координацией работы органов снабжения, обращает главное внимание на обеспечение плановых заданий материальными ресурсами, на повышение выходов готовой продукции путем широкого внедрения прогрессивных норм расхода сырья и материалов, на изыскание необходимых материальных ресурсов для обеспечения ритмичной работы предприятий.

Наряду с перестройкой работы Госплана РСФСР, вносятся существенные изменения также в организацию работы местных плановых органов. В новых условиях значительно повышается роль и ответственность местных плановых органов за разработку планов развития хозяйства по каждой автономной республике, краю и области. Это вытекает не только из значительного расширения круга отраслей и предприятий, входящих в состав местного хозяйства, но и из того факта, что планы по этим отраслям хозяйства будут разрабатываться непосредственно на местах, в пределах общих заданий, устанавливаемых Советом Министров республики для промышленности местного подчинения. Местные плановые комиссии должны увязывать свою работу с плановыми органами совнархозов, имея в виду необходимость наиболее целесообразного использования имеющихся в автономной республике, крае и области материальных ресурсов и организацию должной кооперации предприятий союзно-республиканской и местной промышленности.

В настоящее время серьезные коррективы вносятся и в содержание работы органов статистики. Если ранее органы статистики в своей работе опирались на соответствующие подразделения министерств, получавших и обрабатывавших первичные данные от предприятий, то ныне отчетность от предприятий будет поступать непосредственно в местные управления статистики. В этих условиях главной задачей республиканских и местных органов статистики является тщательное и всестороннее обобщение всей первичной отчетности, усиление анализа и улучшение разработки материалов, необходимых для проверки выполнения установленных планов, выявление и использование внутрихозяйственных резервов на предприятиях. Органами статистики проводятся мероприятия по дальнейшему упрощению и резкому сокращению отчетности и повышению ее качества.

В новых условиях значительно возросла роль финансовых органов республики. На Министерство финансов РСФСР и его местные управления возложено финансирование всех отраслей хозяйства, переданных из союзного в союзно-республиканское и местное подчинение. Это потребо-

вало поставить во главу угла всей работы республиканских финансовых органов проведение строгого контроля за осуществлением хозяйственного расчета во всех звеньях народного хозяйства, организацию правильного финансирования совнархозов, местных хозяйственных органов, министерств и ведомств РСФСР в соответствии с заданиями государственного плана. Перед финансовыми органами поставлена задача добиваться безусловного выполнения финансовых планов и обязательств перед бюджетом, оперативно использовать накопления, прибыли и другие финансовые ресурсы для развития народного хозяйства и отраслей культурно-бытового обслуживания населения.

В РСФСР создан также Государственный научно-технический комитет, на который возложено изучение достижений отечественной и зарубежной науки и техники, а также передового опыта производства, осуществление широкой пропаганды этих достижений, издание научно-технической литературы и контроль за развитием и внедрением новой техники в народное хозяйство республики. Перед этим комитетом поставлена задача привлечь к своей работе широкий актив инженеров, техников и рабочих, имеющих ценные открытия и изобретения по вопросам внедрения новой техники, с тем, чтобы всемерно способствовать росту творческой инициативы новаторов производства, рационализаторов и изобретателей.

Проведенная в РСФСР перестройка управления промышленностью и строительством основывается на решениях февральского Пленума ЦК КПСС и тех конкретных мероприятиях, которые были выработаны Президиумом Центрального Комитета КПСС и Советом Министров СССР и одобрены седьмой сессией Верховного Совета СССР. Эта перестройка управления хозяйством встретила всеобщее одобрение и поддержку трудящихся, справедливо видящих в ней важнейшее звено дальнейшего успешного движения нашей страны вперед к коммунизму.

Новые формы организации управления промышленностью и строительством тянут в себе огромные возможности по наиболее полному использованию преимуществ социалистической системы народного хозяйства. Приближение руководства к предприятиям и стройкам позволит в полной мере использовать творческую инициативу трудящихся, оперативно решать все вопросы практической работы предприятий, вовлекать все новые и новые резервы на дело роста производства. Поэтому быстрое освоение новых форм и методов управления промышленностью и строительством является залогом дальнейших успехов в развитии социалистической экономики и претворения в жизнь величественной программы хозяйственного и культурного строительства, выработанной XX съездом КПСС. Дальнейший подъем индустрии будет также способствовать выполнению поставленной партией задачи — догнать в ближайшие годы Соединенные Штаты Америки по производству мяса, молока и масла на душу населения, что явится большим вкладом в дело повышения экономического могущества нашей родины и роста благосостояния народа.

Комплексная механизация и автоматизация производства в машиностроении

Историческими решениями XX съезда КПСС намечен новый подъем социалистической экономики СССР и выдвинуты большие задачи по дальнейшему совершенствованию техники и технологии производства. Как подчеркивается в Директивах съезда, повышение производительности труда в шестой пятилетке «должно быть осуществлено главным образом за счет роста технической вооруженности труда и внедрения передовой техники и технологии, всемерного расширения комплексной механизации и автоматизации производственных процессов, модернизации оборудования, широкого развития специализации предприятий и внедрения на этой основе поточных методов производства, коренного улучшения организации труда и ликвидации потерь рабочего времени, а также сокращения затрат на вспомогательных работах».

Механизация и автоматизация производственных процессов в промышленности проходит последовательный ряд взаимосвязанных этапов, к ним относятся: 1) частичная механизация, когда наряду с отдельными механизированными участками производства имеется еще большое количество немеханизированных участков, особенно на вспомогательных и подсобных работах, и сохраняется в больших размерах ручной труд; 2) комплексная механизация, когда механизацией охватываются не отдельные операции и участки производства, а комплексы технологических операций, работ и производственных участков, не только основных, но и вспомогательных, а ручной труд сводится к минимуму и необходим в основном для управления работой механизмов; 3) частичная автоматизация, когда автоматизированы отдельные участки производственного процесса без достаточной взаимной увязки между собой, и соответственно часть функций по управлению механизмами автоматизирована, а остальные осуществляются вручную; 4) комплексная автоматизация, когда автоматизацией охватываются все участки производственного процесса, входящие в единый производственный технологический комплекс.

Решающее значение на нынешнем этапе развития социалистической промышленности СССР имеет широкое развитие комплексной механизации во всех отраслях промышленности и переход от частичной автоматизации к комплексной автоматизации и автоматической системе машин в тех отраслях промышленности, где уже широко развита частичная автоматизация производства. Комплексность механизации и автоматизации производства лежит в основе технической политики Коммунистической партии и Советского государства. Она является одним из конкретных проявлений планомерного развития техники при социализме и последовательности в осуществлении технического прогресса.

Однако на многих предприятиях существует еще разрыв между высоким уровнем механизации основных производственных процессов и сравнительно низким уровнем механизации остальных участков производства, особенно вспомогательных и подсобных работ. Наличие такого разрыва тормозит рост производительности труда, снижение себестоимости

сти продукции и приводит к тому, что вспомогательные и подсобные работы, осуществляемые в значительной мере с применением ручного труда, зачастую поглощают всю ту экономию, которая достигается механизацией основных процессов производства. В связи с недостаточной механизацией вспомогательных и подсобных работ, их удельный вес в общей трудоемкости производства остается слишком высоким и по мере осуществления механизации основных производственных процессов не падает, а, наоборот, возрастает.

Насколько важна комплексность в осуществлении механизации и автоматизации производственных процессов и к каким результатам приводит ее недостаточное соблюдение, можно судить по следующему примеру из практики Томского завода «Сибэлектромотор».

Изменение трудоемкости и структуры затрат труда на двигатель А 31—4 за 1951—1956 годы

Наименование технологических процессов	Трудоемкость (в % к 1951 году)		Структура затрат труда (в %)	
	1951 год	1956 год	1951 год	1956 год
Литейное производство	100	23,0	24,9	17,2
Штамповка	100	35,3	12,9	13,7
Механическая обработка	100	25,4	14,8	11,2
Обмоточно-изоляционные работы	100	37,6	30,9	34,5
Изготовление крепежных деталей	100	50,5	2,1	3,3
Окраска	100	40,5	1,5	1,8
Сборочно-сборные работы	100	44,5	6,8	9,2
Изготовление тары и упаковки	100	49,9	6,1	9,1
Всего:	100	33,2	100	100

За 1951—1956 годы завод снизил трудоемкость двигателя А31-4 в 3 раза. В результате проведенной механизации литейного цеха, внедрения автоматов и полуавтоматов, агрегатных станков, автоматической линии для обработки валов, в механическом цехе по литейным работам и механической обработке трудоемкость снижена почти в 4,2 раза. В то же время по обмоточно-изоляционным работам, изготовлению крепежных деталей, окраске, сборке, изготовлению тары и упаковке, где механизация еще слаба и широко применяется ручной труд, трудоемкость снижена в 2,4 раза. Вследствие этого возрос удельный вес затрат труда по этим технологическим процессам в общей трудоемкости двигателя и эффективность проведенной заводом механизации и автоматизации производства markedly снизилась. В настоящее время на обмоточно-изоляционные работы, осуществляемые вручную, завод тратит времени в два раза больше, чем на изготовление литья для двигателя, и в три с лишним раза больше, чем на механическую обработку деталей двигателя. Изготовление крепежных деталей и слесарно-сборочные работы поглощают времени больше, чем механическая обработка, а на окраску и упаковку готового двигателя завод тратит времени почти столько же, сколько тратится на механическую обработку.

В литейном цехе завода имеющаяся механизация носит пока некомплексный характер. Механизация землерегуляторных процессов и формовки привела к снижению трудоемкости литья по двигателю А31-4 за 1951—1956 годы по землерегуляторным процессам в 9 раз и по формовке — в 4,5 раза. Трудоемкость процессов заливки металла и выбивки литья, осуществляемых еще вручную, снизилась за этот период толь-

ко в 2 раза, вследствие чего резко повисла удельная вес этих процессов в общей трудоемкости литья, и экономическая эффективность осуществленной механизации литейного цеха в целом оказалась недостаточно высокой. Экономия, получаемая в результате механизации одних участков, в значительной степени теряется на других участках производственного процесса, остающихся немеханизированными.

Таким образом, в осуществляемой на «Сибкраспромоторе» механизации и автоматизации имеются существенные проблемы. В настоящее время на заводе возник разрыв между уровнем механизации главных технологических процессов и остальных участков производства. Преодоление этого разрыва — важнейший резерв дальнейшего снижения трудоемкости и себестоимости выпускаемых заводом электродвигателей.

Одной из наиболее острых проблем, стоящих перед машиностроительной промышленностью, является механизация вспомогательных операций при обработке деталей на металлорежущих станках.

В послевоенный период широко распространение получило в машиностроении скоростное резание металлов. Например, на предприятиях автомобильного, тракторного и сельскохозяйственного машиностроения на скоростные режимы переведено более 20 тысяч металлорежущих станков. В указанных отраслях машиностроения уже в 1954 году удельный вес станков, переведенных на скоростное резание, достиг по токарным универсальным станкам 78%, по токарным полуавтоматам — 55—65%, по revolverным станкам — 40—45%, по фрезерным станкам — 25—35%, по сверлильным станкам — 5—10%.

Повышение скорости резания и величины подачи — важнейшие факторы сокращения основного технологического машинного времени обработки деталей, то есть времени, в течение которого производится снятие стружки и изменение формы и размеров обрабатываемой детали. Но кроме машинного времени станочник затрачивает время: 1) на установку и закрепление детали перед обработкой, 2) на съем со станка обработанной детали, 3) на управление станком — пуск, остановка, изменение скорости, изменение величины подачи и т. д., 4) на подов и отвод инструмента, 5) на установку, закрепление и переносу инструмента, 6) на измерение детали во время обработки. Все эти затраты образуют вспомогательное время и наряду с машинным временем входят в оперативное время обработки детали. Их сокращение является поэтому не менее важным фактором повышения производительности труда и снижения себестоимости механической обработки деталей, чем увеличение скорости резания и подачи.

Опыт многих предприятий свидетельствует о том, что без снижения затрат вспомогательного времени, а также времени на организационное и техническое обслуживание рабочего места нельзя достичь больших результатов в деле повышения производительности труда даже при увеличении скорости резания и величины подачи в несколько раз.

Чтобы показать это, достаточно ограничиться следующим примером, в котором приведены обобщенные данные о внедрении силового резания на заводе «Красный пролетарий» (см. стр. 23)¹.

Цифры этой таблицы показывают, что в целом по заводу при увеличении подачи по 199 деталям в 2,8—5,4 раза и сокращении машинного времени в 2,6—5,5 раза производительность труда станочников повысилась только на 12,5—28,2%; причем коэффициент использования металлорежущих станков снизился с 23—25% до 7—12%, время работы станков в течение смены (480 минут) снизилось с 110—120 до 34—58

¹ Для таблиц использованы данные из «Альбома описаний опыта работы передовых производств» завода «Красный пролетарий» имени А. И. Ефремова, ЦБТИ Министерства станкостроительной и инструментальной промышленности СССР, 1955 год.

Наименование деталей	Средняя скорость резания (м/мин)		Средняя подача (мм/об)		Сокращение машинного времени (%)	Сокращение вспомогательного времени (%)
	до внедрения силового резания	при силовом резании	до внедрения силового резания	при силовом резании		
По 140 стальным деталям	139	142	0,41	1,15	-61,0	-2
По 39 чугунным деталям	125	129	0,30	1,06	-76,7	-3
По 20 бронзовым деталям	188	197	0,28	1,52	-81,8	

Наименование деталей	Сокращение трудоемкости (%)	Повышение производительности труда (%)	Удельный вес (%)			
			машинного времени		вспомогательного времени	
			до внедрения силового резания	при силовом резании	до внедрения силового резания	при силовом резании
По 140 стальным деталям	-16,1	+19,2	25	12	75	88
По 39 чугунным деталям	-22,2	+28,2				
По 20 бронзовым деталям	-11,0	+12,5	23	7	77	93

минут, а время ручных операций и простоев возросло с 360—370 до 422—446 минут.

Результаты этого анализа свидетельствуют о том, что дополнительные резервы повышения производительности труда станочников и снижения себестоимости обработки деталей на металлорежущих станках следует в настоящее время искать в максимальном сокращении вспомогательного времени на основе комплексной механизации и автоматизации процессов механической обработки.

Практика «Красного пролетария» и многих других заводов свидетельствует о том, что при организации социалистического соревнования станочником и внедрении скоростных режимов опыт новаторов используется односторонне, почти все внимание обращается на то, чтобы достигнуть возможно большего числа станков, переведенных на скоростное резание, рекордных скоростей резания и подачи, и мало уделяется внимания механизации и автоматизации ручных приемов и сокращению вспомогательного времени.

Следует подчеркнуть, что инициаторы массового движения скоростников — Бортевич, Быков, Колесов, Семинский и тысячи их последователей достигли большого роста производительности труда за счет сокращения не только машинного, но и вспомогательного времени, за счет сочетания высоких скоростей резания и максимальных подач с механизацией и автоматизацией вспомогательных операций.

«... Для повышения производительности труда, — пишет П. Быков, — недостаточно только уменьшить скорость резания, надо сократить вспомогательное время. Именно сокращая вспомогательное время, расчленив технологию, применяя жесткие упоры, используя лимбы, производя обработку без перестановки реза и, разумеется, в разумных пределах увеличивая скорость резания, я добился высокой производительности труда»¹.

¹ П. Быков. «Путь к счастью». Профиздат, 1952 г., стр. 98.

Механизация вспомогательных операций металлообработки тормозится медленным развитием централизованного изготовления станочных приспособлений. Машиностроительные заводы в настоящее время в основном сами изготавливают для себя станочные приспособления, что, во-первых, крайне нерентабельно и, во-вторых, задерживает механизацию и автоматизацию вспомогательных операций и повышение производительности труда. Например, даже на таком крупном предприятии, как Горьковский автозавод, приспособления с ручным зажимом составляют 85,7% общего числа приспособлений.

Для оснащения машиностроительных предприятий механизированными быстродействующими установочными, зажимными, измерительными и другими приспособлениями необходимо организовать централизованный выпуск этих приспособлений предприятиями станкостроительной промышленности. То количество приспособлений, которое выпускают станкостроительные заводы в настоящее время, недостаточно для удовлетворения даже минимальной потребности машиностроительных заводов в средствах механизации и автоматизации вспомогательных операций. Согласно Директивам XX съезда КПСС в шестой пятилетке намечено увеличить выпуск наладок, приспособлений и различной оснастки на специализированных заводах примерно в 10 раз.

Для осуществления комплексной механизации и автоматизации процессов металлообработки, сокращения затрат вспомогательного времени и повышения производительности труда особенно важное значение имеет обеспечение машиностроительных предприятий новым высокопроизводительным оборудованием непрерывное увеличение в общем парке оборудования количества многошпиндельных и многорудийных станков, автоматов и полуавтоматов и сокращение доли станков общего назначения.

Анализ динамики и структуры выпуска металлорежущих станков свидетельствует об отставании станкостроительной промышленности в развертывании производства станков наиболее прогрессивных групп (см. таблицу на стр. 25).

В 1955 году в общем выпуске металлорежущих станков специальные и агрегатные станки составили 14,2%, расточные станки — 0,5%, протяжные — 0,3%, зубообрабатывающие — 1,7%, шлифовальные — 3,4%. При общем росте выпуска станков за 1940—1955 годы в 2 раза выпуск токарных станков возрос в 2,7 раза, а револьверных — в 1,3 раза, в результате чего удельный вес револьверных станков в общем выпуске станков снизился с 3,6% в 1940 г. до 2,4% в 1955 г., а удельный вес универсальных токарных станков возрос с 19,7% до 26,7%.

Анализ структуры имеющегося в машиностроении металлорежущего оборудования показал, что в действующем парке металлорежущих станков токарные станки составляют в автотракторной промышленности, подшипниковой промышленности и сельхозмашиностроении — 17,2%, в станкостроительной и инструментальной промышленности — 22,2%¹.

Таким образом, в 1955 году доля токарных станков в общем выпуске металлорежущих станков была не только не ниже, но даже намного превышала их удельный вес в действующем парке металлорежущего оборудования указанных выше отраслей машиностроения.

Недостаточными темпами развертывается в станкостроении производство станков-автоматов и полуавтоматов. Для обеспечения прогресса автоматизации машиностроительного производства удельный вес

Динамика и структура производства металлорежущих станков за 1940—1955 годы

Группировка станков	Производство станков по видам (в штуках)				Структура выпуска (в %)	
	1940 год	1945 год	1950 год	1955 год	1940 год	1955 год
Общий выпуск металлорежущих станков . . .	58 437	38 419	70 507	117 057	100,0	100,0
В том числе:						
токарные	11 523	13 063	24 140	31 292	19,7	26,7
револьверные	2 088	2 920	1 402	2 825	3,6	2,4
автоматы и полуавтоматы тракторные	2 039	419	863	1 524	3,5	1,3
фрезерные	3 701	1 333	3 857	7 339	6,3	6,2
зубообрабатывающие	543	265	1 658	1 973	0,9	1,7
расточные	124	42	227	643	0,2	0,5
строгальные и долбежные	2 379	653	2 883	4 517	4,1	3,9
протяжные	68	5	179	307	0,1	0,3
шлифовальные	2 094	1 832	3 574	3 959	5,0	3,4
зачальные	4 298	907	1 575	1 864	7,3	1,6
сверлильные	15 861	7 211	10 759	26 921	27,2	23,0
специальные, специализированные и агрегатные	6 688	5 046	8 623	16 685	11,5	14,2

станков-автоматов и полуавтоматов в общем выпуске станков предприятий станкостроения должен намного превышать их удельный вес в действующем парке станков в машиностроительной промышленности.

В шестой пятилетке должен резко возрасти выпуск станков наиболее прогрессивных групп. Их удельный вес в общем выпуске станков должен достичь уже в 1957 году 43%.

Разрешившей задачей машиностроительной промышленности является всемерное развитие автоматической системы машин. Еще перед Великой Отечественной войной в советском машиностроении были внедрены первые автоматические линии. Последующий период в развитии машиностроительной промышленности характеризуется уже созданием широкого фронта работ по внедрению автоматической системы машин. Наряду с автоматизацией и включением в автоматические линии действующего на предприятиях оборудования, в последующий период являто производство автоматических линий станкостроительной промышленности. За 1946—1955 годы предприятиями Министерства станкостроительной и инструментальной промышленности было создано для заводов различных отраслей машиностроения 66 автоматических линий.

Приведенные данные не отражают общего количества автоматических линий, внедренных на машиностроительных заводах, так как большое количество автоматических линий создано за эти годы силами самих предприятий. Например, только на заводах бывшего Министерства автомобильного, тракторного и сельскохозяйственного машиностроения на 25 мая 1955 года насчитывалось 72 действующих автоматических линий, 18 автоматических линий на стадии отладки и 20 автоматических линий на стадии изготовления. На предприятиях Министерства автомобильной промышленности за один 1955 год внедрено 25 автоматических линий и к концу 1955 года имелось уже 65 действующих автоматических линий.

¹ Исчислено по данным переписи оборудования 1955 г. Министерства станкостроительной и инструментальной промышленности СССР и Министерства автомобильного, тракторного и сельскохозяйственного машиностроения СССР.

Если в годы четвертой пятилетки создавались в основном автоматические линии для обработки отверстий в корпусных деталях, то в годы пятой пятилетки достигнут дальнейший прогресс в развитии автоматической системы машины, выразившийся в создании автоматических линий для механической обработки плоскостей и валов, термической обработки деталей и обработки деталей давлением.

На автоматических линиях изготавливаются в настоящее время многие десятки массовых деталей различных машин, в том числе многие корпусные детали автомобилей, тракторов и других машин, валы и роторы электродвигателей, поршни, поршневые кольца, поршневые пальцы, шариковые и роликовые подшипники, водяные радиаторы, лемехи, отвалы, грабельные зубья, комбайновые цепи и другие детали сельскохозяйственных машин, ресоры, вентили, болты, гайки и т. д. Например, только на имеющихся автоматических линиях в автотракторной промышленности и сельскохозяйственном машиностроении в 1955 году обрабатывались наиболее массовые детали автомобилей, тракторов, комбайнов и почвообрабатывающих машин 30 наименований, а в ближайшие годы предполагается перевести на автоматические линии обработку еще 70 наиболее массовых деталей.

К главным преимуществам автоматических линий следует отнести: 1) вытеснение ручного труда, резкое сокращение количества обслуживающего персонала и облегчение труда; 2) повышение культурно-технического уровня и производственной квалификации обслуживающего персонала; 3) организацию непрерывного ритмичного производства; 4) повышение культуры производства; 5) повышение точности обработки и качества выпускаемой продукции; 6) сокращение требующихся производственных площадей и затрат на чистое строительство; 7) рост производительности труда, снижение трудоемкости и материалоемкости изделий; 8) снижение себестоимости выпускаемой продукции.

Например, пуск автоматической линии для обработки валов и роторов электродвигателей на Томском заводе «Сибэлэктромотор» позволил высвободить 22 станка, сократить на 32 человека количество рабочих, занятых на обработке валов и роторов, и снизить трудоемкость обработки валов в 2,5 раза.

В помещенной ниже таблице приведены показатели экономической эффективности автоматической линии для обработки поршневых пальцев на Горьковском автозаводе.

	Количество рабочих	Трудоемкость (в чел.ч)	Трудоемкость (в руб.)	Затраты на материалы (в руб.)	Часовая заработная плата рабочих на 100 руб. затрат (в руб.)	Количество требующихся станков (штук)	Средняя годовая производительность станка (в тыс. штук)	Затраты на годовую выработку (в тыс. руб.)			
								затраты на материалы	инструменты	электроэнергию	и всего
До внедрения автоматической линии	45	3,2	19,1	8,8	2,75	21	430	463,2	31,5	72,4	567,1
После внедрения автоматической линии	2	0,1	0,6	0,4	4,00	6	352	22,2	26,0	21,8	70,0
Высвобожденные рабочие, снижение трудоемкости и экономия средств	43	3,1	18,5	8,4	—	15	68	441,0	5,5	50,6	497,1

С большой эффективностью используются в машиностроении автоматические линии в кузнечно-штамповочном производстве. Например, автоматическая линия для обработки грабельных зубьев на Пермском заводе сельскохозяйственных машин позволила высвободить для других работ 40 рабочих, повысить в 5 раз производительность труда, высвободить 600 квадратных метров производственной площади, снизить на 30% себестоимость продукции и получить около 1 миллиона рублей годовой экономии (при затратах на создание этой линии в сумме 2,5 миллиона рублей). Внедрение автоматической линии для штамповки и сборки крочковых цепей на Таганрогском комбайновом заводе позволило высвободить 36 единиц оборудования и 1275 квадратных метров производственной площади, сократить на 122 человека количество рабочих на этом участке и снизить почти в 2 раза себестоимость продукции. При капитальных затратах в сумме 750 тысяч рублей завод получил годовую экономию в сумме 4860 тысяч рублей.

Машиностроительная промышленность располагает уже необходимыми предпосылками для широкого развития автоматической системы машин. Этому способствуют успехи отечественной науки в развитии автоматики и телемеханики, накопленный опыт в области конструирования и создания автоматических агрегатов, транспортных средств и автоматической аппаратуры. Но имеющиеся возможности полностью не используются, и темпы развития автоматической системы машин остаются пока еще медленными.

Качество некоторых созданных автоматических линий и их технико-экономические показатели также оставляют желать лучшего. Наряду с автоматическими линиями, повышающими производительность труда в 5—10 и более раз и снижающими себестоимость на 25—50%, имеются автоматические линии рентабельные, дающие очень небольшой рост производительности труда и не обеспечивающие снижения себестоимости. Причиной низкой рентабельности ряда автоматических линий является их высокая стоимость и соответственно высокие отпущенные цены, по которым получают машиностроительные заводы это оборудование.

Недостатком является также медленное конструирование, строительство и освоение автоматических линий, нередко растягивающееся на 5—6 и более лет. Например, на ряд лет растянулась отладка и освоение автоматического производства поршней на Ульяновском заводе малолитражных двигателей, автоматического производства поршневых колец на Одесском заводе сельскохозяйственных машин, пять лет ушло на проектирование, создание и отладку автоматических линий по производству шариковых и роликовых подшипников на Первом Государственном подшипниковом заводе; в течение 5—6 лет налаживались и осваивались некоторые автоматические линии на Московском автозаводе и других предприятиях.

В результате чрезмерно длительного процесса строительства, наладки и освоения автоматических линий, созданные автоматические линии подчас не могут быть достаточно эффективно использованы, так как за такой период они успевают во многом устареть, или изменяется конструкция деталей, для обработки которых они предназначены. Поэтому бываю случаи, когда созданные автоматические линии сразу же переводятся, заменяется часть оборудования и аппаратуры, начинается новая отладка. Длительная наладка и освоение автоматических линий связаны с громадными расходами, удорожающими автоматические линии и делающими их менее рентабельными. Например, за весь период отладки и освоения поршневых линий ЭНИМС и Ульяновский завод израсходовали средства в 2,5 раза больше себестоимости изготовления этих линий. На отладку автоматического цеха поршневых колец тракторных двигателей на Одесском заводе сельскохозяйственных машин

израсходована сумма, равная 68,7% себестоимости изготовления оборудования для этого цеха.

Одной из причин удорожания автоматических линий, медленного их конструирования, строительства, освоения, излишних простоев и больших расходов по отладке, является проектирование автоматических линий в основном на базе уникального оборудования, хотя опытом многих предприятий доказана возможность и целесообразность создания автоматических линий на базе автоматических станков и агрегатов, оправданных себя в индивидуальной эксплуатации и производимых станкостроением серийно.

Проектирование автоматических линий в основном на базе типовых станков, допускающих переадаптацию, позволило бы в значительной мере устранить нередко возникающее с введением автоматических линий препятствие для изменения технологии и конструкции изделия.

Конструкторские организации станкостроительной промышленности до последнего времени проектировали автоматические линии в основном на базе дорогого уникального оборудования, и в станкостроении сложилось явно ненормальное положение, когда производство автоматических линий возникло и из года в год расширяется, а выпуск станков-автоматов развертывается очень медленно.

Далее, одной из существенных причин медленного строительства и освоения автоматических линий являются недостатки, имеющиеся в организации работы по проектированию и внедрению автоматических линий. В настоящее время автоматические линии для обработки автомобильных деталей, тракторных деталей, деталей сельскохозяйственных машин, электродвигателей и других машин проектируются конструкторскими бюро станкостроения. При таком положении конструкторы станкостроительной промышленности должны одинаково хорошо разбираться в технологии и специфике всех отраслей машиностроения, а так как таких универсалов нет, требуется много времени на изучение особенностей технологии в отрасли, для которой конструируется автоматическая линия, проектирование затягивается, допускаются ошибки в проектах. При существующем положении предприятие, для которого разрабатывается и создается автоматическая линия, остается в стороне от проектирования этой линии, ее отладки и не заинтересовано в быстрейшем ее освоении.

Реорганизация системы управления промышленностью и строительством открывает большие возможности для изменения практики проектирования автоматических линий и ускорения автоматизации производства. Переход от прежних организационных форм управления промышленностью через отраслевые министерства и ведомства к новым формам управления, создание в экономических районах страны Советов народного хозяйства, сосредоточение основной работы по руководству предприятиями в подчиненных союзархозам хозяйственных объединений, построенных по отраслевому принципу, переход в ведение союзархозов большинства проектных, научных и конструкторских организаций — все это позволяет по-новому организовать проектирование автоматических линий и производство.

Ведущими проектиантами автоматических линий должны быть сами предприятия, использующие эти линии. Проектные задания на автоматические линии должны разрабатываться хозяйственными объединениями и предприятиями с участием находящихся в ведении союзархозов отраслевых проектно-конструкторских организаций и в отдельных случаях с привлечением центральных научно-исследовательских учреждений. Конструкция отдельных станков и аппаратов по проектным заданиям предприятия-потребителя должны разрабатываться непосредственно заводом-изготовителем. Расходы по монтажу и отладке автоматических линий должны нести сами предприятия-потребители, а не предприятия

станкостроительной промышленности. Задача проектных институтов и конструкторских бюро станкостроительной промышленности должна состоять в том, чтобы возглавить всю работу по изучению возможности применения автоматических линий в различных отраслях машиностроения, по созданию в соответствии с этим типового высокопроизводительного оборудования для автоматических линий, по конструированию новейших, отвечающих современным требованиям, станков, встраиваемых в автоматические линии, с учетом которых проектировались бы автоматические линии в различных отраслях машиностроения.

Отказ от существующего порядка организации всей работы по проектированию автоматических линий, их монтажу и отладке имел бы большое значение. Речь идет о более широком использовании принципа материальной заинтересованности в борьбе за ускорение автоматизации производства. Если во главе всей работы по проектированию автоматических линий станут сами предприятия и объединения, использующие эти линии, если сами они будут нести расходы по монтажу и отладке этого оборудования и если автоматические линии будут разрабатываться на основе широкого использования типового оборудования, производимого станкостроением серийно, то это приведет к сокращению сроков проектирования автоматических линий и производства, к ускорению и удешевлению их производства, создаст материальную заинтересованность предприятий в более быстром освоении автоматических линий, повысит экономическую эффективность автоматических линий и создаст большой простор для их широкого применения.

Важным средством ускорения развития автоматической системы машины является создание автоматических линий на базе действующего оборудования путем его модернизации, агрегатирования, снабжения грузочными устройствами, автоблокировкой, автооператорами и т. д. Возможность и целесообразность создания автоматических линий на основе использования имеющегося оборудования доказана практикой. Например, на Пермском Государственном подшипниковом заводе по проектам инженеров тт. Морозова, Князькова, Сигодзинского внедрены 4 автоматические линии на базе 120 имеющихся на заводе автоматов — две для токарной обработки и две для шлифовки подшипниковых колец, позволившие высвободить много рабочих, повысить более чем на 30% производительность труда и снизить на 8—10% себестоимость обработки колец. На заводе разработан проект полной реконструкции цеха роликовых подшипников, предусматривающий сооружение 10 типовых автоматических станочных линий на базе имеющегося оборудования и 5 конвейерных поточных линий для сборки подшипников. Осуществление этого проекта позволит полностью автоматизировать в цехе технологические процессы и механизировать все вспомогательные ручные операции. По имеющемуся расчету все работы по реконструкции цеха обойдутся в 10 раз дешевле, чем сооружение нового автоматического цеха.

На СТЗ по проекту известного новатора т. Иночкина внедрены 2 автоматические линии для механической обработки корпуса уплотнителя трактора ДТ-54, каждая из которых обслуживается одним квалифицированным рабочим. На создание этих линий завод затратил 500 тысяч рублей при головной экономии от снижения себестоимости 442 тысячи рублей. На предприятиях автотракторной промышленности и сельхозмашиностроения из 110 автоматических линий, находящихся в действии, отладки и изготовлены на 25 мая 1955 года, 44 линии изготовлялись силами самих заводов и в основном на базе действующего оборудования.

Более широко внедрению автоматических линий на базе действующего оборудования способствовали бы разработка проектными институтами станкостроительной промышленности и выпуск заводами типовых конструкций грузочных устройств, автооператоров и различной

аппаратуры, необходимой для модернизации, агрегатирования и включения в автоматические линии выпущенных в предыдущие годы станков.

Насущной задачей машиностроительной промышленности является подготовка высококвалифицированных кадров для автоматического производства.

Между тем подготовка кадров для автоматических линий и производств во многих случаях организована неудовлетворительно. Она осуществляется в настоящее время главным образом непосредственно на предприятиях на краткосрочных курсах. Качество подготовки во многих случаях очень низкое. Общеобразовательный уровень рабочих, проходящих эту подготовку, нередко также является недостаточным. Все это приводит к отрицательным последствиям: к большому простоям автоматических линий и затяжкам сроков освоения их проектных мощностей, к завышению расходов по освоению, расходов по ремонту, в конечном счете к снижению рентабельности автоматических линий.

В настоящее время, в связи с приходом на производство большого количества выпускников средних школ, складываются особенно благоприятные возможности для подготовки высококвалифицированных рабочих, способных с большой эффективностью использовать автоматическую технику. Для этого надо шире организовать в машиностроении специальные технические училища. Следует также значительно расширить подготовку кадров для автоматического производства в средних специальных учебных заведениях и вузах. Необходимо преодолеть имеющиеся недостатки в подготовке и повышении квалификации рабочих непосредственно на производстве в соответствии с новыми требованиями и задачами технического прогресса, памятуя, что рост культурно-технического уровня и производственной квалификации кадров является одним из главных факторов совершенствования производства, высокоэффективного использования техники и повышения производительности общественного труда.

Выпуск автоматических и полуавтоматических линий и оборудования для автоматических цехов и заводов должен увеличиться в шестой пятилетке в 5 раз. В машиностроении должно быть введено в действие не менее 220 автоматических и полуавтоматических линий и цехов, не считая автоматических линий, создаваемых силами самих заводов. Устранение имеющихся недостатков в проектировании, создании и использовании автоматических линий будет способствовать успешному выполнению задач шестой пятилетки.

К вопросу о показателях планирования промышленной продукции *

Перестройка управления промышленностью и строительством по территориальному принципу на основе экономических административных районов открывает новые, неиспользованные до этого резервы для ускорения темпов развития всех отраслей социалистической экономики и культуры.

Приближение оперативного руководства к предприятиям и стройкам, устранение ведомственных барьеров, ликвидация имеющихся недостатков в деле специализации и кооперирования промышленности позволяют более эффективно использовать материальные и трудовые ресурсы каждого экономического района в общегосударственных интересах.

Новые формы управления вносят серьезные изменения во всю систему народнохозяйственного планирования. Речь идет не только об изменении порядка разработки планов в центре и на местах, о расширении прав и повышении ответственности республиканских и местных органов в деле планирования, о новых функциях Госплана СССР, но также и о новых, весьма существенных изменениях в самой методологии планирования.

Одним из важных вопросов, связанных с перестройкой организационных форм управления промышленностью и строительством, является вопрос о системе показателей плана.

Существуют некоторые общие принципы, которые лежат в основе построения системы показателей любого плана, будь то плана отдельного предприятия, экономического административного района, республики или общегосударственного, народнохозяйственного плана. Эти принципы вытекают из самой сущности и задач социалистического планирования.

Главная задача планирования состоит в том, чтобы обеспечить планомерное, то есть постоянное, сознательно поддерживаемое пропорциональное развитие производства в целях максимального удовлетворения потребностей общества. Это означает, что в любом производственном плане должны содержаться, во-первых, задания, определяющие объем производства и важнейшие условия, обеспечивающие выполнение этих заданий, и, во-вторых, задания и соответствующие показатели, позволяющие обеспечить согласованность в развитии отдельных отраслей и районов страны, необходимую пропорциональность между отдельными сторонами общественного производства. Система показателей плана должна отличаться внутренним единством, выражающим единство всего процесса расширенного социалистического воспроизводства.

Вместе с этим необходимо иметь в виду, что план есть государственное, адресное задание. Тот, кому план адресован, несет ответственность за его выполнение. Адресность и обязательность плановых заданий делает планирование важнейшим орудием хозяйственного руковод-

* В порядке обсуждения

ства, инструментом стимулирования наилучших производственных результатов. Но эту свою роль планирование может выполнять лишь при том условии, если оно обеспечивает правильное сочетание интересов отдельных работников общества и целей предприятий с общесоциальными интересами.

В планах предприятий и экономических административных районов содержится показатель, по которому оценивается их работа. План теряет смысл как обязательное задание, как только выполнение его перестает приниматься во внимание при оценке производственной деятельности предприятия, совнархоза и т. д. Но каждое отдельное предприятие может отвечать только за результаты своей собственной деятельности. Из этого следует, что если идет, например, речь о плане отдельного предприятия, то в него должны быть включены только те задания, которые характеризуют результаты производственной деятельности именно данного предприятия. То же можно сказать и в отношении плана совнархоза, министерства и т. д. Поэтому при безусловном сохранении единства всех основных показателей планов сверху донизу, необходимо в то же время в известной мере дифференцировать круг показателей, устанавливаемых в плане для предприятий, совнархозов, республик и для всего народного хозяйства в целом.

Деятельность планирования предполагает организацию систематического учета, четкую продуманную систему проверки выполнения перспективных и годовых планов. Но между показателями плана, с одной стороны, и показателями учета и статистики, с другой, имеется существенное различие.

Круг показателей учета и статистики шире круга показателей плана. И это понятно. Учет и статистика призваны обеспечивать хозяйственников достоверными данными о ходе выполнения планов. Но этим задачи учета и статистики не исчерпываются. Они призваны также обеспечивать хозяйственников необходимыми данными, которые позволяют выявить недостатки в работе отдельных предприятий и отраслей, более полно и глубоко изучить экономические процессы и явления, скрывать имеющиеся в хозяйстве резервы для выполнения и перевыполнения планов. Но важное познательное значение того или иного экономического показателя отнюдь не является основанием для его планирования. На это элементарное положение необходимо указать потому, что нередко встречается стремление включить в план показатели, имеющие чисто учетное, аналитическое значение. Мы имеем в данном случае в виду, в частности, предложение о планировании (вплоть до предприятия) показателя «конечной продукции отрасли». Планирование имеет свои особые задачи и оно не может быть подчинено задачам статистики.

• • •

Теперь уже все признают, что показатель валовой продукции не является вполне пригодным для планирования и оценки производственной деятельности промышленных предприятий. Валовая продукция предприятий более или менее точно характеризует конечные результаты его производственной деятельности, если иметь в виду общую массу произведенных предприятием потребительских стоимостей, физический объем его продукции. Но она не характеризует результаты производственной деятельности предприятия со стороны созданной на этом предприятии стоимости. Речь идет в данном случае не о том, что в силу известных перераспределительных процессов, в отдельных отраслях имеет место несоответствие между ценами на отдельные изделия и их стоимостью. Мы имеем в виду в данном случае то обстоятельство, что в стоимости (цене) изделий воплощен труд работников не только данного предприятия, но и многих других предприятий, поставляющих сырье, материалы и т. д. Валовая продукция — это показатель объема промышленной продукции.

Между тем, на практике он используется как показатель объема производственной работы данного предприятия. Исходя из валовой продукции, осуществляется контроль за расходованием фонда заработной платы, производится премирование руководящих и инженерно-технических работников предприятия и т. д. Тем самым стимулируется увеличение затрат оштетавленного труда работников как данного, так и других предприятий.

Валовая продукция не является единственным показателем, по которому оценивается работа предприятий. План промышленного предприятия включает в себя также задания по производству продукции в натуральном выражении, кооперированно, себестоимости, рентабельности, и все эти задания являются для предприятия обязательными. Если необходимость выполнения плана по валовой продукции, взятая сама по себе, нередко толкает предприятия к невыполнению плана по наиболее важным изделиям и перевыполнению плана по второстепенным изделиям, если она стимулирует наиболее быстрый рост производства изделий с относительно высокими удельным весом стоимости сырья и материалов и т. д., то необходимость выполнения плана по номенклатуре, себестоимости, рентабельности действует в обратном направлении.

Известно, что серьезным недостатком в работе промышленности является нарушение многими предприятиями планового ассортимента продукции, невыполнение плана по наиболее важным и дефицитным изделиям при перевыполнении плана по второстепенным изделиям. На этот недостаток неоднократно указывалось в партийных документах по вопросам хозяйственного строительства. Факты, взятые из практики работы предприятий различных отраслей промышленности, показывают, что в большом количестве случаев нарушение планового ассортимента продукции связано именно с тем, что одни изделия являются для предприятий «выгодными», а другие «невыгодными» с точки зрения выполнения плана по валовой продукции.

Этот вопрос представляет интерес факты, имевшие место до недавнего времени, в частности в швейной промышленности. На протяжении 1956 года многие торгующие организации предъявляли требования к швейной промышленности об изменении установленного планом ассортимента швейных изделий с учетом спроса населения. Однако во многих случаях выполнение таких требований влекло за собой прямую потерю в объеме валовой продукции и ухудшение других экономических показателей швейных предприятий. Так, например, замена по требованию Московской торговой базы «Ланторголежда» выпуска на фабрике № 7 им. Тельмана 12 тысяч дорогостоящих зимних пальто женскими костюмами означала бы потерю валовой продукции в сумме около 20 миллионов рублей. Увеличение по требованию Министерства торговли выпуска хлопчатобумажных изделий для детей (костюмов на 800 тысяч штук, брюк на 800 тысяч штук, платьев на 700 тысяч штук, сорочек на 500 тысяч штук) за счет уменьшения выпуска изделий для взрослых привело бы к снижению валовой продукции на 154 миллиона рублей и потере по накоплениям в сумме 18 миллионов рублей. Поэтому такого рода замены встречали категорические возражения со стороны швейных предприятий в ущерб интересам населения.

В консервной промышленности, как и в других отраслях, основным показателем работы заводов является выполнение плана по валовой продукции. При этом соотношения между оптовыми ценами на отдельные изделия весьма существенно расходятся с соотношениями трудоемкости этих изделий. Так, например, оптовые цены на консервы «Икра кабачковая», «Кабачки, нарезанные кружками», «Голубы фаршированные» установлены одинаковые. Вместе с тем, если трудовые затраты на «кабачки, нарезанные кружками» принять за 100%, то по «Икре кабачковой» они

составляет 90%, по «Голубым фаршированным» — 135%. Предприятиям выгоднее выпускать помидор, чем компот, икру из зеленых томатов, чем «Томаты красные консервированные». Как указывают работницы консервной промышленности, применение метода валовой продукции на консервных заводах является одной из причин нарушения планового ассортимента продукции, создания залежей в торговой сети дорогих и не пользующейся спросом консервной продукции.

Все эти и другие факты позволяют сделать вывод о том, что речь идет не об отдельных возможных неточностях, а о серьезных недостатках, связанных с действующей практикой планирования.

Некоторые экономисты, предлагая исключить валовую продукцию при оценке производственной деятельности отдельных промышленных предприятий, считают вместе с тем возможным сохранить планирование валовой продукции. Такой позиции придерживаются, в частности, тов. Л. Володарский. В его статье «О показателях планирования и учета промышленной продукции» («Плановое Хозяйство» № 4 за 1957 год) предлагается производить оценку деятельности промышленных предприятий «на основе сочетания показателя товарной продукции и себестоимости продукции», то есть без учета выполнения плана по валовой продукции.

Вопрос о круге показателей плана и показателей оценки производственной деятельности предприятий — это не два разных вопроса. Это две стороны одного и того же вопроса. План теряет смысл как плановое задание, если выполнение его не принимается во внимание при оценке работы предприятия.

Вопрос стоит именно так: либо мы оставляем в плане показатель валовой продукции и при оценке работы предприятий принимаем во внимание выполнение плана по валовой продукции, либо мы отказываемся от валовой продукции в планировании и оценке производственной деятельности предприятий.

Предложение об исключении валовой продукции из числа показателей оценки производственной деятельности предприятий по существу означает отказ от планирования валовой продукции.

Представляет интерес следующий факт. В начале 1957 года в Госэкономкомиссии обсуждался вопрос о замене в полиграфической промышленности показателя валовой продукции объемом полиграфических работ, исчисляемым как валовая продукция, за вычетом стоимости бумаги, картона и переплетных тканей, используемых для производства печатной продукции. Первоначально имелось в виду произвести эту замену только при оценке производственной деятельности типографии. Но в ходе обсуждения выяснилось, что при таком решении вопроса валовая продукция теряет свое значение как плановый показатель. В связи с этим с апреля 1957 года на полиграфических предприятиях валовая продукция не планируется.

Тов. Володарский в упомянутой статье выдвигает соображение о том, что валовая продукция характеризует весь объем промышленного производства, а товарная продукция только часть этого объема. Исходя из объема валовой продукции, определяется ряд важных общезакономерных показателей.

Действительно, для планирования темпов и структуры промышленного производства, темпов роста производительности труда и ряда других показателей и балансовых расчетов общезакономерного характера товарная продукция, которая планируется в действующем, то есть текущих ценах, недостаточна. Для этих целей при разработке народнохозяйственных планов необходимо иметь объем валовой продукции промышленности.

Но, для этого не требуется в народнохозяйственном плане утверж-

дать задания союзным республикам и экономическим административным районам по объему валовой продукции промышленности и доводить этот план до предприятий. Для этого вполне достаточно ограничиться расчетами объема валовой продукции, которые могут быть произведены в централизованном порядке или в крайнем случае представляются союзными республиками в обоснование проекта плана. Ведь на том основании, что для ряда важных экономических расчетов в планировании используется, например, показатель валовой продукции сельского хозяйства, никто не требует, чтобы колхозам и совхозам устанавливались задания по валовой продукции.

Известно, что, начиная с 1955 года, колхозы и совхозы получают задания только по объему товарной продукции, поступающей в централизованный фонд государства (объем заготовок). Исходя из этого, они сами планируют посевные площади, урожайность, валовой сбор сельскохозяйственных культур, продукцию животноводства. Подобно этому целесообразно и в промышленности установить порядок, по которому вышеуказанные организации устанавливали бы предприятиям задание только по выпуску товарной продукции. Для народного хозяйства важен выпуск не валовой, а именно товарной продукции, реально вступающей в экономический оборот.

В пользу сохранения в планах валовой продукции выдвигаются соображения практического характера. Как известно, в товарную продукцию не входит стоимость прироста незавершенного производства, стоимость давальческого сырья, а также внутриваловой оборот в отраслях, где в порядке исключения в объем валовой продукции входит стоимость продукции, используемой на промышленно-производственные нужды на том же предприятии. В связи с этим высказывается опасение, что отказ от валовой продукции может создать неблагоприятные условия в обеспечении нормального задела незавершенного производства, организации ритмичной работы предприятий, вызовет затруднения с фондом заработной платы и т. д.

Однако это опасение лишено основания. Создание необходимого задела незавершенного производства является условием для выпуска товарной продукции. Необходимость выполнения плана по выпуску товарной продукции потребует иметь постоянный задел незавершенного производства в размерах, необходимых для выполнения установленного задания. Что касается действующей в настоящее время несовершенной системы контроля за расходом фонда заработной платы (об этом речь идет ниже), то необходимо найти иные формы расчета, при которых расход заработной платы был бы поставлен в более тесную зависимость от объема выполненных предприятием работ.

Следует иметь в виду, что валовая продукция в отличие от товарной планируется и учитывается в сопоставимых для ряда лет ценах. Но для обеспечения сопоставимости (для определения темпов роста промышленного производства, производительности труда и ряда других показателей) не требуется планировать и товарную продукцию в сопоставимых для ряда лет ценах. Для этого достаточно, чтобы отчет по товарной продукции за год, являющийся для плана базисным, составлялся также и в ценах планируемого года. Сопоставимость за ряд смежных периодов может быть обеспечена путем построения системы индексов цен.

Отказ от планирования валовой продукции и установление предприятиям задания только по товарной продукции устранил возможности перевыполнения плана за счет чрезмерного (а в ряде случаев фиктивного) роста незавершенного производства и вместе с тем намного упростит всю работу по планированию и учету продукции.

Планирование валовой продукции наряду с товарной продукцией необходимо сохранить лишь на предприятиях ограниченного небольшого

крупя отраслей машиностроения, с особо длительным производственным циклом (например, более 3-х месяцев). Однако нет необходимости устанавливать эти задания из центра. План по валовой продукции этим предприятиям должен устанавливаться самими совнархозами в соответствии с государственным планом по товарной продукции.

* * *

Мы отдаем себе отчет в том, что замена показателя валовой продукции товарной не устранит ряда недостатков, связанных с применением валовой продукции в качестве основного показателя при оценке производственной деятельности промышленных предприятий. Речь идет, прежде всего, о стимулировании производства наиболее материалоёмких изделий, а также об увеличении объема кооперированных поставок за счет ненужных, а в ряде случаев, переборос изделий с одного предприятия на другое для мелких, незначительных доработок, не вызываемых мотивами организационно-технического характера (или об искусственном занижении в плане объема кооперированных поставок). Эти недостатки не устраняются и при планировании товарной продукции, ибо как и валовая продукция, она подвержена влияниям ассортимента продукции и масштабов межзаводского кооперирования.

В связи с этим отдельные экономисты вносят предложения о включении в систему показателей плана по промышленности новых показателей: «чистой продукции», «реальной продукции» и т. д. Но устраняя одни недостатки, присущие показателю валовой продукции, эти показатели порождают другие, не менее существенные недостатки и в ряде случаев предполагают коренную ломку системы ценообразования. Между тем, система ценообразования имеет свои особые, специфические цели и задачи и не может быть целиком подчинена задаче правильной оценки производственной деятельности предприятий.

Подробная и аргументированная критика этих предложений дана в статье гг. Любимова и Петрова («Планоное Хозяйство» № 1 за 1957 год). Авторы статьи справедливо отмечают, что показатель «чистой продукции» не решает проблему «выгодных» и «невыгодных» изделий, предлагают ввести в систему показателей плана «валовой доход», исчисляемый в виде разницы между валовой продукцией и материальными издержками производства в сопоставимых ценах. «Валовой доход» не является показателем всего объема продукции, поскольку для исчисления его принимается не вся цена изделий, а только часть цены; это не показатель произведенной предприятием чистой продукции в силу, имеющего место, несоответствия между стоимостью и ценами промышленных изделий; это и не показатель объема производственной работы предприятия. Но будем его рассматривать просто как показатель чистой продукции, реализованной в цене соответствующих изделий.

В увеличении объема валового дохода найдут одновременно свое выражение усилия коллектива предприятия как по увеличению объема производства продукции, так и по экономии общественного труда. Если выполнение плана по валовой продукции стимулирует сверхплановое производство материалоёмких изделий, то выполнение плана по валовому доходу должно, по мысли гг. Любимова и Петрова, стимулировать экономию материальных затрат. Таким образом, представляется на первый взгляд, что планирование валового дохода должно устранить существенные недостатки, связанные с планированием валовой продукции. Так ли это?

На размер валового дохода, как и на размер валовой продукции, оказывает влияние (хотя и в меньшей степени) изменение в структуре продукции по трудоемкости изделий. При этом особенно существенным является то обстоятельство, что для выполнения плана по валовому доходу, как и по валовой продукции, по-прежнему выгодным оказываются

материалоёмкие изделия, поскольку они являются одновременно и наиболее прибыльными.

При сохранении в плане валовой продукции, как это предполагается гг. Любимовым и Петровым, планирование валового дохода не устраняет тенденции к искусственной перебороске изделий с одного предприятия на другое, не вызываемой мотивами организационно-технического характера, в порядке кооперированных поставок. Не уменьшая размера валового дохода, такая кооперация дает прямой «выигрыш» в валовой продукции. Это обстоятельство особенно важно иметь в виду в современных условиях, когда возможности для взаимных кооперированных поставок предприятий в пределах экономического административного района будут значительно расширяться.

Планирование валового дохода будет стимулировать экономию материальных затрат. Но разве рост производительности труда и уменьшение расхода заработной платы на единицу изделий имеет меньшее значение, чем экономия сырья и материалов?

В целях устранения «выгодных» и «невыгодных» изделий, то есть имеющего место в ряде случаев выполнения плана выпуска продукции в денежном выражении за счет более материалоёмких изделий, некоторые экономисты предлагают ввести учет выполнения плана по товарной продукции, по планоному ассортименту. При этом имеется в виду включать в отчет о выполнении плана по товарной продукции сверхплановый выпуск отдельных изделий, а также изделий, не предусмотренных планом, лишь в том случае, если по всей, без исключения, планоовой номенклатуре продукции установленное задание выполнено или перевыполнено. Тов. Контрович («Планоное Хозяйство» № 3 за 1957 год) вносит еще более радикальное предложение. Он предлагает «вести в журнал учета выполнения плана по планоному ассортименту, при котором в отчет включаются данные о фактическом выпуске отдельных видов продукции, но в пределах планоовой номенклатуры изделий и не выше 100% планоового задания».

Необходимо отметить, что идея об учете выполнения плана по планоному ассортименту возникла еще до войны. Однако она не нашла почти никакого практического применения. Стимулируя выполнение плана в заданном ассортименте, такая система учета лишила бы, вместе с тем, предприятия всякой заинтересованности в выявлении и использовании имеющихся резервов для увеличения выпуска важных видов продукции даже в тех случаях, когда план по тем или иным видам продукции оказывается невыполненным по независящим от предприятия причинам (недостаток сырья, некомплектность поставок и т. д.)

Тем более не приемлема предлагаемая система учета в современных условиях, когда ставится задача дальнейшего расширения прав директоров предприятий, предполагающая также ограничение круга устанавливаемых сверху планоовых заданий (в том числе и производства продукции в натуральном выражении) лишь важнейшими показателями.

* * *

Показатели, применяемые для планирования работы отдельных предприятий, должны дать возможность получить обобщающие данные, характеризующие развитие всей промышленности в целом. Это не означает, однако, что на всех предприятиях и во всех отраслях промышленности должна применяться одна и та же система показателей плана и оценки работы предприятий. При сохранении в планировании единых для всех звеньев т. н. «сквозных» показателей (таким показателем мы считаем, в частности, товарную продукцию) возможно и целесообразно, по нашему мнению, в отдельных отраслях применять дополнительно другие экономические показатели, учитывающие специфику каждой отрас-

ли. Перестройка управления промышленностью по территориальному принципу создает исключительно благоприятные возможности для применения более гибких форм и методов планирования.

В современных условиях особенно важное значение приобретает выполнение предприятиями взаимных обязательств по поставке промышленной продукции. Всякая задержка с поставкой деталей, узлов, комплектующих изделий, нарушение взаимных обязательств дезорганизует производство, создает трудности, ведет к большим потерям. В связи с этим Совет Министров СССР установил, что хозяйственный план предприятия или объединения считается невыполненным, если не обеспечено выполнение кооперированных поставок, предусмотренных государственными планами, отдельными решениями правительства и планами министерств. Обобщающим показателем, характеризующим выполнение обязательств предприятия по поставке продукции, является выполнение плана по поставке (отгрузке) товарной продукции. Именно этот показатель и должен стать основным при оценке результатов производственной деятельности предприятий.

Советам народного хозяйства должны устанавливаться государственные задания по объему производства (товарная продукция в целом и в ассортименте) и для этой цели выделяться определенные материальные и денежные средства (материальные фонды, общая сумма затрат на выпуск товарной продукции, фонд заработной платы). В соответствии с этим совнархозы могут и должны устанавливать предприятиям задания по показателям, которые учитывали бы специфику отдельных отраслей. Одним из таких показателей является, как уже указывалось, валовая продукция. Заслуживает внимания также предложение о планировании в отдельных отраслях показателя так называемой «стоимости обработки», исчисляемой по единым для плана и отчета нормативам. Наиболее часто встречающееся возражение против этого показателя сводится к тому, что введение этого показателя должно стимулировать производство трудоемких изделий, сдерживая тем самым процессы механизации труда, внедрение новой техники и т. д. Это возражение исходит по-видимому из того предположения, что нормативы стоимости обработки должны устанавливаться для каждого норматива предприятия на уровне их фактических затрат. В таком случае, разумеется, наиболее выгодными для предприятий окажутся изделия, которые называются наиболее отсталыми методами.

Однако применение метода «стоимости обработки» безусловно оправдывает себя, если устанавливать для предприятий данной отрасли единые плановые нормативы на уровне общественно необходимых затрат труда. В этом случае фактическая трудоемкость изделий на отдельных предприятиях будет отклоняться от установленных нормативов в ту и другую сторону. Но ведь с точки зрения «выгодности» и «невыгодности» отдельных изделий имеет значение не абсолютная величина применяемых нормативов, а то, в какой степени соответствует на каждом данном предприятии соотношение применяемых нормативов фактической трудоемкости изделий (взаимозаменяемых по условиям технологии и организации производства).

На предприятиях, которые по техническому уровню и организации производства стоят ниже средних условий производства в данной отрасли, установленные подобным образом нормативы будут ниже фактических затрат труда на данном предприятии. И наоборот. Что же касается соотношений между индивидуальными и средними в отрасли затратами труда на данные изделия, то они являются примерно одинаковыми, поскольку они определяются общим организационно-техническим состоянием предприятий.

Конечно, при указанном методе отдельные изделия могут оказаться более «выгодными» по сравнению с другими. Но такими окажутся не трудоемкие изделия, как это утверждается в статье тов. Которовича, а, напротив, изделия, производство которых организовано на данном предприятии лучше, чем на других предприятиях отрасли, требующих для своего производства меньших затрат труда. Это будет стимулировать развитие специализации производства, освобождение предприятий от производства продукции, не свойственной их технологическому профилю.

Нормативы трудоемкости не должны быть постоянными, как, например, цены, применяемые при исчислении объема валовой продукции. При изменении условий производства в данной отрасли совнархозы должны пересматривать эти нормативы (например, раз в год) с учетом изменений соотношений в трудоемкости изделий.

Вопрос о пригодности и целесообразности того или иного экономического показателя не может быть окончательно решен кабинетным путем, как бы ни казалось обоснованным с теоретической стороны то или иное предложение.

Для правильного решения вопроса о стоимости обработки необходимо тщательно изучить имеющийся опыт, а также провести ряд экспериментальных работ для проверки целесообразности других экономических показателей. В экономике и планировании экспериментирование, проверка на практике, также необходимы, как и в технике.

• • •

Необходимо также пересмотреть существующую систему материального поощрения работников предприятий и в частности руководящих инженерно-технических работников. В настоящее время размер премии зависит от процента выполнения плана по товарной продукции. Выполнение плана по валовой продукции и ассортименту, а также плана по себестоимости являются лишь условиями премирования. При этом получается, что два предприятия, перевыполнившие план по товарной продукции в одном размере, но одно из которых только выполнило задание по снижению себестоимости, а другое превысило это задание, скажем на 5%, получают один и тот же премиальный фонд. Это приводит к тому, что предприятия, получившие большую экономию, лучше использующие имеющиеся у них возможности для снижения себестоимости, ставятся в относительно невыгодное положение. Такой порядок не стимулирует предприятия на выявление и использование всех имеющихся резервов для сокращения издержек производства.

Необходимо изменить условия поощрения предприятий и премирования их руководителей. Премировать нужно за выполнение и перевыполнение плана по снижению себестоимости и накоплением при условии выполнения плана по выпуску товарной продукции в заданной номенклатуре. Такая система материального поощрения окажет большое организующее воздействие на весь процесс производства, будет ориентировать на лучшее использование средств производства и повышение производительности труда. Вместе с тем изменится критерий «выгодности» и «невыгодности» работ. Тем самым существенно будут ослаблены стимулы к перевыполнению плана за счет «материалоемких» изделий.

Необходимо также пересмотреть действующий порядок контроля за расходованием фонда заработной платы со стороны Госбанка. Порядок, по которому предприятия имеют право расходовать фонд заработной платы в соответствии с процентом выполнения плана по валовой продукции, страдает серьезными недостатками, связанными, во-первых, с существенным влиянием на объем валовой продукции сдвигов в ассортиме-

те продукции и кооперированных поставок, и, во-вторых, с тем, что затраты труда на производство продукции (и расход заработной платы) не находятся в прямой пропорциональной зависимости от объема производства. Необходимо найти иные формы расчета, при которых расход заработной платы был бы поставлен в более тесную зависимость от фактически выполненного предприятием объема работ. Для контроля за расходованием фонда заработной платы нужно исходить не из общего объема валовой (товарной) продукции, а по крайней мере из этого объема за вычетом стоимости узлов и деталей, поступающих в порядке кооперированных поставок. Целесообразно также, чтобы контроль за расходованием заработной платы со стороны Госбанка осуществлялся по данным выполнения плана не за месяц, а по крайней мере за квартал.

* * *

Наши основные выводы можно сформулировать следующим образом:

1. Вопрос о показателях оценки производственной деятельности предприятий и о показателях планирования этой деятельности — это не два разных вопроса, это две стороны одного и того же вопроса. Показатель валовой продукции из планов предприятий целесообразно исключить. Устанавливать задания союзным республикам и совнархозам по валовой продукции также нецелесообразно. Задания по валовой продукции могут устанавливаться совнархозами для предприятий в порядке исключения (для предприятий с особо длительным производственным циклом и некоторых других) в соответствии с заданиями государственного плана по товарной продукции.

2. Основным критерием работы предприятий, а также оценки производственной деятельности хозяйственных объединений, совнархозов должен стать показатель товарной продукции (не по выпуску, а по поставке).

3. Целесообразно предоставить совнархозам право применять в планировании и другие объемные показатели (трудоемкость, стоимость обработки и др.), которые должны устанавливаться в соответствии с основными заданиями государственного плана. Вопрос о пригодности того или иного показателя должен быть решен путем тщательного изучения применения их на практике.

4. Необходимо пересмотреть систему материального поощрения работников предприятий. Основным показателем для премирования руководящих и инженерно-технических работников должен стать показатель выполнения плана по себестоимости и рентабельности. Выполнение плана по товарной продукции в заданной номенклатуре должно стать условием премирования.

5. Целесообразно пересмотреть также порядок контроля за расходованием фонда заработной платы, упростить его и привести в соответствие с объемом производственной работы предприятий.

Резервы снижения стоимости строительства

Снижение стоимости строительства — одна из важных народнохозяйственных задач, значение которой определяется грандиозными масштабами строительства, осуществляемого в настоящее время в нашей стране.

В деле снижения стоимости строительства за последние годы достигнуты известные успехи. Этому способствовало внедрение в практику работы проектных и строительных организаций широкой программы мероприятий, предусмотренной решениями партии и правительства по строительству.

Однако успехи, достигнутые в области снижения стоимости строительства, все еще недостаточны. Они далеко не в полной мере отвечают тем требованиям, которые в данный момент предъявляются к строительству. Проблема снижения стоимости строительства, вытекающая из заданий шестого пятилетнего плана, по-прежнему требует дальнейших усилий со стороны работников проектных и строительных организаций, а также соответствующих научно-исследовательских учреждений.

Снижение стоимости строительства зависит прежде всего от рационального проектирования, от устранения излишеств в проектах, от выбора более совершенных планировочных и конструктивных решений, от внедрения типовых проектов, позволяющих применять более экономичные конструкции и материалы, более целесообразную планировку объекта.

Другая группа вопросов касается производственно-хозяйственных факторов деятельности строительных организаций. Внедрение передовых методов производства строительных работ, повышение уровня механизации и индустриализации строительства, ликвидация непроизводительных потерь в хозяйстве, повышение производительности труда и снижение накладных расходов, ускорение темпов строительного производства, использование местных материальных ресурсов — все эти мероприятия целиком относятся к строительному производству; успех их выполнения зависит от самих строительных организаций, от слаженности производственного процесса, организации труда и материально-технического снабжения.

Уровень сметной стоимости строительства (себестоимость плюс плановые накопления) определяется качеством проектирования, действующими расходными нормами и ценами. Что касается фактической себестоимости строительства, характера и размера ее отклонений от сметной стоимости, то здесь решающее значение имеет производственная, хозяйственная деятельность самих строительных организаций, выполнение ими установленных качественных заданий плана. При успешном их выполнении обеспечивается снижение не только фактической себестоимости строительства, но и его сметной стоимости, поскольку создаются пред-

посылки для пересмотра действующих сметных норм затрат труда, материалов и других элементов производственных затрат.

Большую роль в снижении стоимости строительства играет также стоимость строительных материалов, конструкций и деталей. При большем удельном весе материалов в общих затратах на строительное производство, снижение расходов по их производству и доставке является одним из важных факторов снижения стоимости строительства. В данном случае речь идет о промышленности строительных материалов, деталей и конструкций. Непрерывное совершенствование этой отрасли промышленности, повышение в ней производительности труда и снижение издержек производства являются естественной базой снижения отпускных цен на ее продукцию. Резервы снижения себестоимости этой продукции огромны. Это обусловило неоднократное снижение отпускных цен на все основные виды строительных материалов и конструкций, имевшее место за последние годы, и обеспечивает возможность значительного дальнейшего снижения отпускных цен в ближайшем будущем.

Говоря о путях снижения стоимости строительства, мы имеем в виду мероприятия, которые в своей совокупности охватывают все упомянутые основные факторы. Фактическая стоимость квадратного или кубического метра здания, той или иной единичной мощности сооружения определяется не только результатами производственной деятельности строительной организации или отпускными ценами на строительные материалы. Эта стоимость порой в большей мере зависит от предварительного выбора проектных и конструктивных решений, принятых для данного строящегося объекта.

Рациональная планировка здания, правильность проектирования технологического процесса, умелая расстановка оборудования, рациональный выбор конструкций — все это оказывает решающее влияние на уровень фактической стоимости единицы площади или мощности любого объекта строительства. В зависимости от проектирования, производственная площадь, например, вагоностроительного завода на один выпускаемый вагон может колебаться в 3 и более раза и составлять в одном случае 30 квадратных метров, а в другом — менее 10 квадратных метров. Кубатура здания хлебозавода мощностью 200 тонн хлеба в сутки может составлять в одних случаях 65 тысяч кубических метров, а в других — менее 20 тысяч кубических метров и т. д.

Для любой строительной организации проект является исходной базой, на основе которой должны производиться работы. Поэтому в своей производственной деятельности строительная организация исходит из установленных проектов и смет к ним. Как правило, при производстве работ не должно быть отклонений от утвержденных проектов, не должно быть тем самым никаких отступлений в затратах на строительство за счет изменения проектных и конструктивных решений.

Случай таких отступлений, целиком оправдываемые и технически и экономически, конечно, возможны, но они бывают обычно ограничены проведением строительной организацией тех или иных рационализаторских мероприятий, обеспечивающих повышение рентабельности работы строительных организаций, получение ею дополнительных прибылей.

В составе технической документации предусматриваются не только проектные, объемно-планировочные и конструктивные решения строителя объекта, но и проект организации самого строительного производства, необходимого для возведения этого объекта. Исходя из такого проекта, определяются район и способы заготовления материалов, уровень механизации работ и т. д. Инициатива строительной организации в процессе выполнения работ может проявиться здесь в самых разнообразных формах. В ходе разрешения тех или иных производственных и хозяйственных вопросов строительная организация может заготовлять

материалы в других районах, чем предусмотрено в смете, транспортировать материалы иным способом, чем намечалось сметой, повысить против сметы уровень механизации работ, снизить расход материалов против нормы, повысить производительность труда, ускорить темпы работ, снизить накладные расходы и фактические затраты по другим статьям издержек строительного производства.

Поскольку все такого рода отступления от установленных норм не затрагивают собой самого проекта, не вызывают необходимости изменения объемно-планировочных, архитектурных или конструктивных решений, они не только возможны, но и необходимы, ибо ведут к снижению стоимости строительства. Подобные изменения отразятся на общей сумме затрат строительной организации по производству работ, на их отклонении от нормативных затрат, то есть от сметной стоимости строительства.

Таким образом, задача строительной организации состоит в том, чтобы обеспечить точное выполнение проекта в смысле архитектурных, объемно-планировочных и конструктивных решений, которые в нем приняты, при наиболее рациональном, экономном расходовании средств, предусмотренных по проекту на строительство.

Снижение стоимости строительства имеет исключительно большое значение для успешного выполнения программ строительства, так как позволяет при меньших затратах выполнить больший объем работ, ввести в действие больше объектов жилищного и гражданского строительства и новых производственных мощностей по различным видам промышленных предприятий.

В конечном счете стоимость строительства и ее изменения нужно оценивать по затратам на объем готовой строительной продукции — зданий и сооружений. Понятно, что фактическая стоимость единицы площади или объема здания, так же как и стоимость строительства на единицу производственной мощности, — все подобного рода показатели зависят как от проектирования, так и от производства работ.

При комплексном подходе к решению вопроса о снижении стоимости строительства необходимо, следовательно, учитывать резервы как в области проектирования, так и в строительном производстве. Еще в постановлении правительства от 1950 года предусматривалось снижение стоимости строительства путем более рационального проектирования, устранения наблюдающихся в практике больших излишеств в архитектурном оформлении, в запасах прочности и т. д., а также путем снижения производственных расходов в строительстве.

В дальнейшем такой же подход отражается и в Директивах по шестому пятилетнему плану, в которых подчеркивается необходимость снизить стоимость жилищного строительства за пятилетие не менее, чем на 20% за счет широкого применения типовых проектов, внедрения архитектурных излишеств, внедрения индустриальных методов работ и сокращения сроков строительства, а также снижения стоимости строительных материалов и деталей заводского изготовления. Само задание по снижению стоимости жилищного строительства на 20% включает в себя мероприятия как по линии проектирования, так и по линии производства работ.

В целом ряде случаев основные резервы снижения стоимости строительства заключаются в проектных факторах. Этим объясняется, почему с такой остротой ставится в последние годы вопрос о широком внедрении в практику строительства типовых проектов и связанной с ним типизации строительных конструкций и блоков.

Строительство по типовым проектам должно стать обычной практикой не только в области жилищного, школьного и других видов гражданского строительства, но также во многих отраслях промышленного

строительства. До 42% всего нашего строительства ведется в настоящее время по типовым проектам, в том числе до 26% промышленного строительства и свыше 70% жилищного строительства. Но для жилищного строительства вопрос не ограничивается типизацией проектов. Здесь ведь на стоимости строительства весьма существенно сказывается не только несовершенство проекта, но и характер самой застройки, ее плотность.

Опыт показывает, что строительство на территории, требующей сноса строений из-за реконструкции, обходится значительно дороже, чем на свободной территории. Кроме того, получается выигрыш и в природе новой площади. Нередко снос достигает 20 и более процентов объема нового жилищного строительства. Убыль жилого фонда в процентах к вновь введенной площади достигает в Киеве и Харькове 9—11%, во Фрунзе и Ташкенте — 25—40%. Только за два года (1954—1955), по реконструкции было снесено около 600 тысяч квадратных метров жилой площади, годной для дальнейшей эксплуатации.

При строительстве на свободной территории такого рода потери жилой площади легко избежать. Но тогда возникают большие расходы на благоустройство и внешние инженерные коммуникации, которые часто решают вопрос не в пользу строительства на свободных площадях. Однако, все эти соображения верны лишь для строительства, которое ведется по отдельным небольшим объектам. Там же, где строительство ведется крупными массивами, затраты резко снижаются. Имеются убедительные доказательства того, что застройка целыми кварталами обходится значительно дешевле, чем отдельными домами, при пользы отними и теми же типовыми проектами.

Так установлено, что стоимость одного квадратного метра жилой площади на Ново-Песчаной улице на 6—7% ниже, чем стоимость квадратного метра таких же домов в других местах. В Магнитогорске по той же причине жилые дома, расположенные на правобережной стороне, где застройка производилась крупными массивами, стоят дешевле, чем на левобережье, на 7—8%, а трудоемкость строительства — ниже на 10—11%.

Важным резервом снижения стоимости строительства является правильный выбор этажности. Преобладающая часть жилищного строительства и в настоящее время состоит из 1—2-этажных домов. По данным за 1953—1955 гг., на дома этого типа приходится 64,3% всего прироста жилой площади, тогда как 29,4% падает на 3—4-этажные, а остальные 6,3% площади выстроены в более высоких домах.

Многоэтажные дома, как показывают расчеты, уступают по своей экономичности малоэтажным домам. Так, например, по выборочным данным регистрации проектов жилых домов оказывается, что сметная стоимость одного квадратного метра жилой площади в Москве в 6—8-этажном доме составляет 2140 рублей, а в 4—5-этажном доме — 1980 рублей, в Ленинграде соответственно — 2010 рублей и 1930 рублей, а в других городах — 1986 рублей и 1800 рублей. Главная причина более высокой сметной стоимости многоэтажных домов заключается в расходах, связанных с необходимостью устройства лифтов, мусоропроводов и повысительных насосных станций водоснабжения.

Что касается 1—2-этажных домов, то в зависимости от конкретных условий, в которых ведется строительство, их экономичность может быть неодинаковой. При известных обстоятельствах квадратный метр жилой площади в этих домах может оказаться даже дешевле, чем в 4—5-этажных домах. Снижение плотности застройки по 1—2-этажному строительству приводит, конечно, к неизбежному относительному росту затрат (на единицу площади) на инженерные коммуникации и благоустройство территории. Однако подобного рода удорожание не только уравновешивается, но даже перекрывается той экономией, которая может быть в данном случае получена за счет других факторов. Так, в строительстве одно-

двухэтажных домов гораздо шире можно использовать местные материалы, внедрять облегченные типовые конструкции, строить по типовым проектам.

Снижение этажности оказывает положительное влияние на снижение издержек строительного производства. Это не трудно понять, если учесть, что производственный цикл по строительству многоэтажных домов является относительно более длительным, что приводит в свою очередь к более высокому уровню накладных расходов. Известно, например, что строительство 4—5-этажного дома требует меньше времени, чем 6—8-этажного дома того же объема.

Снижение стоимости проектируемых объектов в немалой степени зависит от правильного выбора конструктивных решений и материалов для строительства. Особое значение имеет внедрение сборного железобетона. Однако здесь не должно быть шаблона. Как правило, применение крупноблочных и крупнопанельных стеновых конструкций, междуэтажных железобетонных перекрытий и ряда других конструкций оправдывает себя не только в смысле снижения стоимости и экономии металла и леса в строительстве. Одновременно нужно учитывать и большую экономию труда — снижение трудоемкости работ.

Но так обстоит дело не со всеми конструкциями. В частности, сборные железобетонные фундаменты и стены подвалов оказываются еще значительно дороже бутобетонных. Это вовсе не говорит о том, что сборный железобетон вообще не пригоден для данного вида строительных работ. Дело, очевидно, в несовершенстве самих конструкций сборных железобетонных фундаментов. Уменьшение в них запасов прочности, увеличение пустотности и другие конструктивные улучшения могут значительно снизить их стоимость. Дальнейшее усовершенствование техники и технологии производства железобетонных конструкций также должно способствовать удешевлению сборных железобетонных изделий. Большое значение имеет и правильный выбор материалов для отделочных работ. На два и более процента снижается стоимость строительства при замене облицовки наружных стен плитками кирпичной кладкой с расшивкой швов, при окраске стен санузлов вместо облицовки их глазурованными плитками.

Необходимым условием правильного проектирования любого объекта строительных работ должен быть экономически вполне обоснованный выбор конструкций и материалов. Применяемые конструктивные решения должны вытекать из необходимости использования наиболее прогрессивных видов конструкций с учетом при этом тех типов и размеров, которые реально имеются уже в производстве, с учетом также максимального использования местных материалов, наиболее доступных и выгодных для данного строительства. Игнорирование этой стороны вопроса нередко приводит к отрыву проекта от условий строительного производства и не способствует, конечно, снижению стоимости строительства. Факты проектирования на базе устаревших конструкций, снятых с производства, к сожалению, встречаются еще и теперь. В этом и состоит один из основных недостатков проектирования, сказывающийся самым неблагоприятным образом на стоимости строительства.

Улучшение дела проектирования строительства, особенно непромышленных объектов, может обеспечить снижение стоимости возводимых зданий и сооружений на 13 и более процентов. Для промышленных объектов вопрос не ограничивается улучшением строительного проектирования, ибо рационально разработанная технологическая часть проекта сама по себе может дать значительное снижение стоимости строительства на единицу производственной мощности за счет более рационального использования площади и кубатуры промышленных сооружений.

Остановимся теперь особо на вопросах, непосредственно касающихся уровня затрат на строительное производство. Анализ работы строительных организаций показывает, что за последние годы уровень этих затрат несколько снижается. В целом по народному хозяйству фактическая стоимость строительно-монтажных работ составляла в 1954 году (в процентах к уровню предыдущего года) 99%, а в 1955 году — 95%. По строительству Гламвострой уровень фактической стоимости 1954 года был ниже 1953 года, но все еще превышал сметную стоимость на 5,3%. В дальнейшем, однако, положение меняется. В 1955 году фактическая стоимость становится ниже сметной, по отношению к последней она составляет 98,2%, а в 1956 году — 96,4%. Таким образом, процент снижения стоимости строительных работ из года в год увеличивается.

Речь идет о реальном снижении издержек строительного производства, не связанном с пересчетом сметной стоимости строительных работ по новым, единым порайонным расценкам. Эти расценки, введенные в 1956 году, способствовали значительно упорядочению сметного дела, упрощению и нормализации расчета сметной стоимости строительства, по которой производится оплата выполненных работ строительным организациям.

Единые, порайонные расценки составлены в ценах действующих с 1 июля 1955 г. взамен старых индивидуальных (непорайонных) расценок, исчисляемых по каждой стройке отдельно. Поскольку эти индивидуальные расценки составлялись в ранее действовавших сметных ценах (на 1 июля 1952 года) к ним были установлены поправочные коэффициенты, в связи с изменением с 1 июля 1955 года отпускных цен и тарифов. До новых, порайонных единых расценок сметная стоимость строительства в ценах на 1 июля 1955 года определялась, таким образом, при помощи поправочных коэффициентов к расценкам, составленным в ценах на 1 июля 1952 года. Имеющиеся данные свидетельствуют, однако, о том, что в ряде случаев новые порайонные расценки оказались несколько завышенными, и поэтому сопоставление фактических затрат со сметной стоимостью строительства, исчисленной на основе этих новых расценок, не всегда правильно характеризует фактическое снижение издержек строительного производства. Независимо от этого факт улучшения финансовых показателей работы строительных организаций бесспорен. Строительная промышленность уже в 1955 году не давала убытков, тогда как еще в недалеком прошлом убытки достигали весьма внушительных размеров.

Если принять фактическую стоимость строительно-монтажных работ 1950 года за 100, то затраты 1955 года составили только 82,5%. Не следует думать, что такое снижение целиком характеризует собой деятельность строительной организации. Большая часть снижения была получена за счет факторов, не зависящих от работы строительных организаций, так как за период с 1950 по 1955 год было проведено четыре раза снижение отпускных цен на строительные материалы, конструкции и детали. Само по себе это снижение обеспечило сокращение издержек строительного производства в среднем примерно на 10%, но и тогда все же известная часть снижения (7,5%) получена путем улучшения работы самих строительных организаций. Задача состоит в том, чтобы закрепить эти успехи, которые характеризуют известный перелом в развитии строительной промышленности. Необходимо обеспечить дальнейшее снижение стоимости строительства не только в тех строительных организациях, в которых преобладают монтажные или специальные строительные работы, но и в тех общестроительных организациях, где процент снижения все еще остается небольшим.

По ряду причин монтажные и специальные строительные работы являются более рентабельными, чем общестроительные. В этом смысле

положение остается без изменения на протяжении многих лет, однако следует отметить, что в последнее время рентабельными становятся и общестроительные организации. В системе Гламвострой фактическая себестоимость в 1956 году была ниже плановой себестоимости по общестроительным работам на 3%, а по монтажным и специальным работам — на 12% с лишним. Снижение стоимости работ, выполняемых организациями Гламвострой, способствовало проведению широкой программы мероприятий по укреплению организации производства и развитию индустриализации строительства. Сюда относится укрупнение строительных организаций, которое привело к заметному снижению расходов на содержание управленческого аппарата, внедрение сборного крупноблочного и крупнопанельного строительства, обеспечение значительное снижение трудоёмкости работ и сроков строительства.

Среднегодовая программа работ на одно строительное управление Гламвострой увеличилась с 11,4 миллиона рублей в 1953 году до 16,8 миллиона рублей в 1956 году. За этот же период резко снизился трудоёмкость работ. Для возведения 1 кубометра железного здания в 1956 году требовалось 1,3—1,4 человеко-дня, тогда как еще в 1953 году расходовалось на тот же кубометр здания 1,8—2 человеко-дня. Выду расходовалось на 1 рабочего возроста на 47%, а фактическая стоимость строительно-монтажных работ снизилась на 18%. В 1956 году Гламвострой получил 114 миллионов рублей прибыли, тогда как до укрупнения строительные организации имели за год 232 миллиона рублей убытков.

Укрупнение строительных организаций и улучшение производства работ сказалось на снижении накладных расходов, за счет которых в первую очередь произошло снижение стоимости строительства. В 1953 году фактические накладные расходы превышали их плановый уровень на 31,6%, а в 1956 году они составляли только 98,8% той суммы, которая была установлена по плану. Снижение трудоёмкости работ является показателем роста производительности труда, чему в первую очередь способствовала индустриализация строительного производства, непрерывный рост механизации работ. По сравнению с 1950 годом парк строительных машин увеличился в несколько раз: экскаваторов — почти в 4 раза, бульдозеров — в 7 раз, кранов — почти в 6 раз. Все это обеспечило бурный рост строительства при относительно незначительном увеличении численности рабочих. Достаточно сказать, что численность рабочих в строительстве в 1956 году увеличилась по сравнению с 1950 годом на 25%, тогда как объем работ за тот же период возрос вдвое.

В росте производительности труда и сокращении, собственно, основных резервов снижения стоимости строительных работ.

Решающее значение здесь имеют непрерывность и равномерность строительного производства. Ритмичность — обязательное условие индустриального метода производства работ. При отсутствии ритмичности возникают потери не только вследствие простоя рабочих, но также и в результате простоя механизмов, при этом увеличиваются накладные расходы.

Между тем строительные работы все еще ведутся у нас неравномерно, хотя сезонность строительного производства, как правило, давно уже преодолена. Главное заключается в недостатках организации работ, в отсутствии нормального задела. Это видно хотя бы из того, что ежегодный объем работ первого квартала оказывается ниже, чем в четвертом квартале прошлого года, хотя строительство из года в год непрерывно возрастает. В целом по всему строительству объем работ первого квартала 1957 года был ниже объема работ четвертого квартала 1956 года на 16%. Не удивительно поэтому, что наиболее высокая стоимость работ оказывается как раз в первом квартале. Так, по Гламвострою фактическая

стоимость строительства в первом квартале 1956 года была выше среднегодовой за 1956 год более чем на 2%.

Задача снижения стоимости строительства неотделима от решения вопроса об устранении неравномерности в производстве строительных работ, от борьбы за ликвидацию спада работ в начале года. В целях устранения неравномерности в ходе строительства необходимо улучшить систему планирования строительного производства, в частности, планировать строительство на более длительное периода, чем календарный год.

Важное значение имеет улучшение планирования материально-технического снабжения строек. В ряде случаев недостатки планирования материально-технического снабжения приводят к завышению стоимости строительства, поскольку потребность в материалах определяется на 1 миллион рублей сметной стоимости строительства.

Недостатки и перебои в снабжении — одна из основных причин простоев рабочих. Из-за недостатка в снабжении строительным организациям приходится организовывать самовывоз материалов, а это связано с дополнительными крупными непроизводительными расходами. Самовывоз производится, как правило, автотранспортом, поскольку железнодорожный транспорт предоставляется поставщику. Это приводит к перевозкам материалов автотранспортом на дальние расстояния. Так, строительные организации Москвы возят автомашинами цемент из Львова, стекло — из Гомеля, кирпич — из Смоленска и т. д.

Большие резервы снижения стоимости строительства заложены в более широком использовании местных материалов и замены дефицитных материалов другими. Можно было бы привести немало примеров полезной инициативы, проявляемой в этом деле строительными организациями, которые без ущерба для качества строительства с полным сохранением эксплуатационных требований предотвращают, путем соответствующей замены материалов, перебои в работе и добиваются дополнительного снижения производственных затрат. Замена, например, труб сечением 500 миллиметров трубами 400 миллиметров на одной из строек Москвы оказалась не только технически вполне приемлемой, но и дала значительную экономию, так как погонный метр труб с меньшим диаметром оказался дешевле на 40%.

Но, пожалуй, наиболее важным вопросом материально-технического снабжения в строительстве является вопрос о правильном маневрировании имеющимися у строек материальными ресурсами. Распыление материальных ресурсов по многочисленным строительным организациям приводит к оседанию излишних оборотных средств в строительстве, мешает ускорению их оборачиваемости, препятствует правильному и всестороннему их использованию, а следовательно, и бесперебойному ходу работ.

Опыт Главмостстрой, в системе которого материально-техническое снабжение централизовано, дает положительные результаты. При централизации снабжения работа по обеспечению потребностей отдельных строек материальными ресурсами становится более оперативной, появляется возможность полнее использовать внутренние резервы не только своего строительства, но и других строек своей системы.

Простой в работе, в частности из-за недостатка материалов, далеко не единственная причина отставания многих строек по производительности труда. Сама организация работ и создание материальной заинтересованности работников строек в выполнении и перевыполнении производственной программы должны быть необходимой предпосылкой непрерывного роста производительности труда.

Правильная организация работ зависит прежде всего от линейного инженерно-технического персонала, его умения наладить производство,

правильную расстановку и использование рабочей силы. Этому вопросу до сих пор не уделялось должного внимания. У инженерно-технического персонала строек не было достаточных материальных стимулов в работе непосредственно на стройплощадках, на производстве. Теперь положение иное. Созданы условия, стимулирующие работу на стройплощадке. Постановлением Совета Министров СССР от 17 апреля 1957 года предусмотрены новые единые должностные оклады для линейного инженерно-технического персонала строительства, то есть для старших производителей работ (начальных участков), производителей работ, участков механиков, мастеров, техников и нормировщиков. Повышение окладов должно быть обеспечено за счет экономии расходов по содержанию административно-хозяйственного персонала.

Заинтересованность линейного инженерно-технического персонала в результатах своей работы сочетается с повышением их ответственности за выполнение производственной программы, экономное расходование материалов, а также за выполнение заданий по производительности труда рабочих. В соответствии с этим начальникам участков, производителям работ и мастерам устанавливается месячное задание по объему работ, расходу материалов, производительности труда на одного рабочего, а также по фонду заработной платы рабочих.

За каждый процент перевыполнения плана по производительности труда рабочих, при отсутствии при этом перерасходов по фонду заработной платы на объем выполненных работ, линейным инженерно-техническим работникам должно выплачиваться по 3% их должностных окладов. Мастерам подразделений строительных организаций предоставляется право премировать рабочих за образцовое выполнение производственных заданий и отличное качество работ, для чего в распоряжение мастеров выделяется премиальный фонд в размере до 3% от фонда заработной платы по участку работ, руководимому данным мастером. Использование премий разрешается при отсутствии перерасходов по фонду заработной платы.

Все эти меры должны обеспечить необходимые условия для значительного роста производительности труда в строительстве и выполнения установленных заданий по объему работ.

При успешном выполнении плана работ и заданий по выработке на том или ином участке работники соответствующего производственного подразделения получают возможность материального поощрения за результаты своей работы, независимо от того, каковы результаты по другим участкам той же строительной организации. Таким образом, принцип хозрасчета вводится в действительность первичных производственных звеньев стройки — строительных участков и отдельных площадок, усиливается значение оперативного низового планирования в строительстве, как одного из важных рычагов улучшения производственной работы строек, повышения производительности труда и снижения себестоимости строительства.

Говорю о значении бесперебойного хода работ и выполнения заданий по выработке, как одного из основных условий снижения стоимости строительства, нельзя упускать из виду качество выполняемых работ. Нередко неравномерное выполнение плана работ приводит к потерям не только на простоях, но и на том, что связано со спешкой, с необходимостью наверстать упущенное и т. д. Строительные организации вынуждены тогда прибегать к сверхурочным работам, что вызывает дополнительные расходы по доплатам за сверхурочные часы работы.

Но главное даже не в этом. Практика такой работы обычно приводит к снижению качества работ, к увеличению брака в производстве, к перекладкам и вследствие этого к большим дополнительным расходам как материальных, так и денежных средств.

По 29 строительным организациям Министерства строительства предприятий нефтяной промышленности в 1956 году была выплачена заработная плата за переделку выполненных работ в размере 1790 тысяч рублей, а по 33 строительных организациям Министерства предприятий металлургической и химической промышленности те же расходы составили в 1956 году 730 тысяч рублей. В строительных организациях Министерства транспортного строительства на исправление брака было в 1956 году дополнительно израсходовано много материалов: в тресте «Оренбургтрансстрой» — на 670 тысяч рублей, в тресте «Сахалинтрансстрой» — на 320 тысяч рублей, в тресте «Печортрансстрой» — на 150 тысяч рублей и т. д. Задача состоит в том, чтобы организовать повседневную борьбу с браком в строительстве и в этих целях улучшить организацию текущего контроля за качеством выполненных работ, а также своевременно выявлять причины обнаруженных дефектов.

Как было уже отмечено, большая роль в снижении стоимости строительства принадлежит себестоимости производства строительных материалов, конструкций и деталей. Еще до сих пор значительная часть этой продукции выпускается подобными производствами самих строительных организаций, их управлений и контор. Уровень себестоимости добываемых или производимых ими строительных материалов и полуфабрикатов — нерудных материалов, кирпича, бетона, строительных железобетонных конструкций и блоков, искусственного камня и т. п. оказывает непосредственное влияние на себестоимость строительных работ там, где эти подобные производства не выделены на хозрасчет и учитываются на общем балансе строительной организации.

Однако распыление подобных производств между отдельными строительными организациями экономически себя не оправдывает, затрудняет полное использование их мощностей. Углубление этих производств, сосредоточение их руководства непосредственно в строительном тресте или же выделение их из состава строительных организаций в самостоятельные производственные комбинаты позволяет более рационально вести их эксплуатацию, организовать их работу на основе хозрасчета и добиваться снижения себестоимости выпускаемой ими продукции. Не следует при этом забывать, что снижение себестоимости производства строительных материалов и конструкций является необходимой предпосылкой снижения оптовых цен на них.

Отпускные цены должны устанавливаться на уровне, необходимом для обеспечения нормальных хозрасчетных условий деятельности предприятий, стимулирующих снижение себестоимости производства. Поскольку условия работы предприятий по производству строительных материалов и конструкций не однородны и зависят от ряда местных факторов, отпускные цены на строительные материалы дифференцируются. Они устанавливаются как посылные или порайонные цены. Это относится ко всем основным строительным материалам: цементу, кирпичу, строительному камню и блокам, нерудным материалам, железобетонным и бетонным конструкциям и т. д.

Технический прогресс в промышленности строительных материалов и конструкций ведет к сокращению издержек на их производство. Это создает предпосылки и для снижения отпускных цен. Тем не менее, задержки в пересмотре отпускных цен в этих случаях — явление нередкое. Это не только искусственно завышает стоимость строительства, но и приводит к нездоровым явлениям в работе предприятий строительных материалов. Имеются также предприятия строительных материалов, рентабельность продукции которых достигает чрезмерно высоких процентов. Себестоимость тысячи штук кирпича на Челябинском кирпичном заводе 209 рублей, при отпускной цене 255 рублей, а на Никольском кирпичном заводе себестоимость тысячи штук кирпича 180 рублей, отпускная

цена 250 рублей. Себестоимость квадратного метра сухой штукатурки на заводах бывшего Министерства промышленности строительных материалов РСФСР составляет 2 рубля 50 копеек, а отпускная цена на нее колеблется от 3 рублей 22 копейки до 5 рублей 97 копеек.

Отсюда видно, что рентабельность кирпича составляет на отдельных заводах около 40%, а сухой штукатурки — около 130%. Эти цифры говорят о больших резервах снижения отпускных цен на строительные материалы, а тем самым и снижения стоимости строительства.

Широкое внедрение в производство и строительство новых видов материалов, конструкций и деталей, в первую очередь железобетонных и бетонных, делает особенно актуальной задачу снижения цен на те виды материалов, которые являются основными компонентами сборных изделий — железобетонных и других.

Известно, что технический прогресс в строительстве, его индустриализация требуют применения бетонных и железобетонных сборных конструкций, деталей и блоков, что диктуется соображениями экономии общественного труда. Внедрение сборных бетонных и железобетонных конструкций дает большую экономию металла и леса, резко снижает трудоемкость работ, сроки возведения объектов и их стоимость. Выпуск сборных железобетонных изделий должен в 1960 году увеличиться по сравнению с 1955 годом почти в шесть раз. В 1956 г. производство сборных железобетонных и бетонных конструкций и деталей составило около 9 миллионов кубических метров в год против 1,7 миллиона кубических метров в 1956 году 85 кубических метров сборных железобетонных и бетонных изделий, тогда как в 1951 году производилось только 27 кубических метров. Увеличение расхода сборного железобетона на единицу работ в тресте «Челябметаллургстрой» в 1956 году по сравнению с 1952 годом примерно в четыре раза привело к резкому сокращению расхода металла (на 25%) и особенно леса (на 60%). В настоящее время стоимость бетонных изделий резко колеблется, что находится в зависимости от стоимости тех исходных материалов, из которых производятся бетонные изделия, а также от условий организации и технологии производства этих изделий. В связи с вопросом о себестоимости бетонных и железобетонных изделий нужно особо остановиться на нерудных материалах — песке, гравии, щебне, а также на цементах. В себестоимости бетонных изделий нерудные материалы и цемент составляют 60—70% всех производственных расходов. Примерно $\frac{1}{3}$ этих затрат состоит из цемента, $\frac{2}{3}$ — из нерудных материалов.

При освоении индустриальных методов производства сборных бетонных и железобетонных изделий, добыча нерудных материалов отличается низкой техникой. Многочисленные карьеры этих материалов до последнего времени использовались нерационально, находились в одном и том же районе в руках различных ведомств и организаций. Себестоимость добычи нерудных строительных материалов поэтому сильно колеблется даже в пределах одного и того же района.

Задача эффективного использования местных ресурсов строительных материалов, применение наиболее передовой техники и улучшение организации технологии производства требуют изменения организационных форм управления этой отраслью промышленности. Карьерное хозяйство нерудных материалов в каждой области должно быть объединено, обеспечено соответствующим техническим руководством, оснащено необходимой техникой, иметь общий план развития в соответствии с потребностями строительства и производства строительных конструкций.

Рост строительной техники, внедрение индустриальных методов производства работ, широкое применение сборных бетонных и железобетонных конструкций — все это предъявляет особые требования к разви-

тию цементной промышленности. В 1960 году должно быть произведено свыше 55 миллионов тонн цемента, что превышает объем производства 1955 года в два с половиной раза, а 1960 года — в шесть раз.

Необходимость такого роста производства цемента диктуется потребностями строительства и развития промышленности сборного железобетона. Увеличение производства цемента частично должно быть обеспечено строительством новых цементных заводов, но главное внимание должно уделяться увеличению производства на действующих предприятиях путем лучшего использования их производственных мощностей, усовершенствования технологического процесса.

В цементной промышленности уровень механизации весьма высок и позволяет вести производство непрерывно, на основе полной его автоматизации. Этот путь развития цементной промышленности решает одновременно вопрос и повышения качества цемента и снижения его стоимости, а тем самым и отпускных цен на продукцию цементной промышленности. Однако уровень техники по отдельным заводам цементной промышленности остается все еще низким, поэтому невысокой оказывается и производительность труда.

В известной мере такое положение объясняется наличием большого процента устаревшего оборудования. К устаревшим относится до 30% всех печей цементных заводов, но даже это оборудование при более полном его использовании, при соблюдении установленной технологии производства, может дать намного больше продукции. К сожалению, этому вопросу уделяется еще мало внимания, а в то же время около 1/3 цемента в шестой пятилетке должно быть получено за счет более эффективного использования действующих мощностей.

В связи с индустриализацией строительства особое значение приобретает развитие производства стандартных стolarsных изделий, в первую очередь дверей щитовой конструкции, оконных и дверных блоков. О неудовлетворительном положении этой отрасли производства свидетельствует, в частности, крайняя нестрога типоразмеров стolarsных изделий, выпускаемых в настоящее время для строительства. Так, например, в жилищном строительстве Москвы применяется свыше 300 типоразмеров дверных блоков и окон, 200 типоразмеров оконных блоков. Возникает настоятельная необходимость пересмотра действующих стандартов на окна и двери, с целью резкого сокращения типов и размеров их, повышения их качества, более экономного расходования древесины и сокращения трудовых затрат на отделку их на стройке.

Мелкие мастерские и строительные дворы по производству стolarsных изделий, имеющиеся в большом количестве на стройках, должны быть максимально сокращены. На их базе следует создать укрупненные специализированные предприятия с поточно-механизированным способом производства стандартных деревянных изделий и конструкций. Все это обеспечит не только массовый выпуск изделий, но и более экономное расходование древесины, снижение себестоимости и повышение качества продукции.

Методика исчисления себестоимости колхозной продукции*

Себестоимость колхозной продукции — один из важнейших экономических показателей производственной деятельности колхоза, позволяющий определять, во что обходится данному колхозу производство каждого вида сельскохозяйственной продукции. Поэтому самая тщательная разработка проблемы себестоимости колхозной продукции является насущной задачей советской экономической науки. Однако разработка проблемы себестоимости колхозной продукции находится еще в начальной стадии. Такое положение объясняется прежде всего тем, что среди наших экономистов долгое время господствовала ошибочная точка зрения, будто издержки производства и себестоимость колхозной продукции невозможно исчислять потому, что значительная часть колхозной продукции не получает денежной оценки и что, в частности, невозможно дать денежную оценку труду.

Утверждение о невозможности калькуляции и исчисления себестоимости в колхозах явилось большой аргументацией в пользу развития колхозной экономики и нуждалось в решительном пересмотре. Особенно очевидной стала необходимость исчисления себестоимости колхозной продукции после принятия в 1955 году постановления «Об изменении практики планирования сельского хозяйства».

Новый порядок планирования сельского хозяйства означает, что государство осуществляет контроль за производством основных сельскохозяйственных продуктов в том количестве, которое нужно для снабжения городов и промышленных центров, для нужд торговли и создания государственных резервов, и в то же время колхозам предоставляется широкая инициатива для развития общественного производства.

Новый порядок планирования сельского хозяйства потребовал от руководителей колхозов, исходя из местных природно-экономических условий, подсчитать, как лучше использовать землю, выбрать наиболее выгодные культуры для хозяйства, получать больше продукции при наименьших затратах труда и средств. А это возможно решить только путем сопоставления производственных затрат с результатами производства, то есть путем исчисления себестоимости колхозной продукции.

Этим, в первую очередь, объясняется тот значительный интерес к изучению экономики колхозного производства и то сравнительно большое количество предложений по вопросам исчисления себестоимости колхозной продукции, которые появились в последнее время в нашей печати.

Основные расхождения между этими предложениями касаются оценки колхозного труда и учета затрат МТС. Одна часть авторов предлагает осуществлять оценку трудодня в колхозах в условных денежных

* В порядке обсуждения.

единицах, исходя из среднего уровня заработной платы рабочих совхозов, другая часть — по фактической оплате в каждом колхозе.

Предложение исходить из условной оценки колхозного труда по суту дела отрицает возможность найти объективную оценку колхозного труда, а следовательно, и возможность исчислить действительные затраты и себестоимость колхозной продукции. Не менее ошибочно предложение нечислять себестоимость продукции колхозов в двух показателях — в трудоднях и деньгах. Поскольку нормы выработки и расценки за норму в трудоднях устанавливаются в каждом отдельном колхозе, постольку в разных колхозах нормы выработки и расценки на одних и тех же работах, как правило, значительно расходятся. Это означает, что трудодней одного колхоза не сопоставимо с трудоднем другого колхоза. Поэтому и исчисление затрат трудодней на единицу продукции не дает возможности установить степень экономии затрат труда в одном колхозе по сравнению с другим колхозом.

То же следует сказать и в отношении денежных затрат. В одних колхозах значительное количество семян, удобрений и кормов покупается, и затраты на их приобретение входят в состав денежных затрат. В других колхозах все семена, удобрения и корма собственного производства, и поэтому они не входят в денежные затраты. Это значит, что состав денежных затрат в разных колхозах различен и несравним. Поэтому отнесение денежных затрат на единицу продукции не дает представления о степени экономии этих затрат в одних колхозах по сравнению с другими колхозами.

Серьезное расхождение обнаруживается и по вопросу учета затрат МТС. Большая часть авторов считает, что для колхоза стоимость затрат МТС есть стоимость натуроплаты за работы, выполненные для него машино-тракторной станцией. Поэтому, по их мнению, при исчислении себестоимости колхозной продукции следует натуроплату за работу МТС рассматривать в качестве издержек колхоза и оценивать по себестоимости продукции данного колхоза.

Сторонники этого рода предложений в своих рассуждениях отталкиваются по существу от экономической действительности, сложившейся в колхозном производстве. Хотя колхозное производство базируется на двух формах собственности — государственной и колхозно-групповой, но МТС и колхоз являются единым производственным организмом, имеющим единую программу производства сельскохозяйственной продукции. В силу этого общественные затраты на производство всех видов колхозной продукции складываются из совокупных затрат МТС и колхозов. Поэтому натуроплата — это не категория затрат, а категория распределения произведенной МТС и колхозом продукции, выражающая долю МТС в произведенной продукции. Рассматриваемые же предложения превращают эту долю МТС в произведенной МТС и колхозом продукции в затраты колхоза, тем самым искажают экономическую суть отношений МТС и колхоза и уменьшают на величину натуроплаты фактическую, существующую в действительности величину валовой продукции.

Все рассуждения о том, что колхоз не должен в себестоимости своей продукции учитывать затраты МТС, следует признать неправильными. Ошибка состоит в том, что при таком подходе упускается основное — общественно необходимые затраты на производство колхозной продукции, складывающиеся из затрат как колхозов, так и МТС.

При исчислении себестоимости колхозной продукции необходимо наряду с затратами колхоза учитывать и затраты МТС. Те и другие, вместе взятые, и составляют себестоимость колхозной продукции. Причем, с возрастанием роли МТС в колхозном производстве растет и удельный вес затрат МТС на производство колхозной продукции.

Исчисление себестоимости колхозной продукции требует проведения значительной подготовительной работы. Она состоит, главным образом, в необходимой систематизации материалов колхозного учета и проверке всех данных производственной деятельности колхоза за рассматриваемый период.

Перечень данных, необходимый для исчисления себестоимости колхозной продукции, следующий: посевные площади полевых культур, фактические площади уборки, урожайность и оприходованный сбор; поголовье скота по видам, продуктивность, оприходованная продукция животноводства; распределение продукции растениеводства и животноводства; амортизация основных фондов, исчисленная на основе инвентарной описи колхоза; денежные доходы колхоза по каждой культуре, каждому виду продукции животноводства и по другим статьям (продажа и сдача государству, продажа кооперации и на рынке); распределение денежных доходов (выполнение обязательств перед государством и удовлетворение общественных нужд колхоза, денежная оплата различных привлеченных лиц, оплата трудодней); производственные затраты колхоза (на приобретение семян, кормов, удобрений, ядохимикатов, мелочевки); выработка трудодней по растениеводству, по животноводческим фермам и начисление трудодней колхозникам, административно-хозяйственному персоналу, работникам тракторных бригад и т. д.; выдана на трудодней; расходы по фонду помощи, на культурные нужды и другие расходы; транспорт (автопарк, грузоперевозки, километраж, тонно-километраж пробега, расходы на горюче-смазочные материалы, на ремонт); выполнение работ МТС за год в разрезе каждой культуры; фактическая себестоимость тракторных работ МТС.

Все эти данные можно получить из годовых отчетов колхоза, соответствующих счетов, инвентарной описи по колхозу, актов приемки работ, выполненных МТС в колхозе, и других материалов, составленных в каждом колхозе и МТС.

Полученные данные позволяют определить затраты на производство продукции в колхозах и внести их по каждому виду колхозной продукции.

Производственные затраты МТС определяются стоимостью тракторных работ, выполненных ею для колхоза под урожай данного года в прошлом и текущем годах. Если МТС выполняла для колхоза такие работы, которые выливаются на продуктивность земельных угодий ряд лет (например, мелиоративные работы), то погашение таких затрат относится на соответствующее число лет. Затраты МТС, как материальные, к которым относятся затраты на горючее, ремонт машин и др., так и затраты по оплате труда, распределяются по отраслям и культурам колхозного производства в соответствии с количеством выполненных МТС по каждой из них работ.

Затраты колхоза учитываются в натуральной и денежной формах. При этом среди них необходимо различать прямые затраты и косвенные. Последние в свою очередь подразделяются на общепользовательские и общехозяйственные.

В связи с неспособностью существующего колхозного учета и с целью облегчения разнесения материальных затрат колхоза по отраслям и культурам в практике исчисления себестоимости колхозной продукции следует подразделять эти затраты на такие группы: затраты по отдельным культурам (по группам скота), по группам культур (по ферме в целом), общепользовательские, общеколхозные.

При учете затрат наиболее целесообразно начинать с общеколхоз-

ных затрат и переходить к общеотраслевым, а затем к затратам по группе культур, отдельной группе и виду скота.

Каждая из названных групп охватывает следующие затраты: Общеколхозные затраты — оплата административно-управленческого персонала и командировок; затраты на приобретение мелкого инвентаря, текущий ремонт и оплата электроэнергии; амортизация построек производственного назначения в жилых постройках общеколхозного пользования, таких как котельная, пожарный сарай и т. д.; амортизация инвентаря и оборудования конторы, кузницы и пр.; трудозиды, начисленные административно-управленческому и обслуживающему персоналу и работникам подсобных предприятий.

Общеколхозные затраты распределяются между отраслями и по культурам, пропорционально затраченным по каждой из них трудозидым. При этом следует принимать те нормы амортизации, которые применяются для аналогичных средств в совхозах.

Общеотраслевые затраты по земледелию — затраты по рабочему скоту, амортизационные отчисления по инвентарю и оборудованию, транспортным средствам, упряжи, плугам и боронам, оплате агронома, затраты на ядохимикаты для борьбы с вредителями сельскохозяйственных культур. Распределяются эти затраты по культурам, пропорционально выработанным по ним трудозидым.

Затраты по группе культур: по зерновым — амортизация по зерновым севлкам, молотилкам, зерноочистительным машинам, зернохранилищам; по картофелю — амортизация по картофелехранилищам и специальным машинам; по овощным культурам — амортизация по специальным сельскохозяйственным машинам, парникам и теплицам в части, падающей на выращивание рассады; по кормовым культурам — амортизация по специальным сельскохозяйственным машинам, применяемым в кормопроизводстве; по салу — амортизация по садовым насаждениям, садовому инвентарю, садовой изгороди, в том числе оплате садовода и привлекаемых на уборку урожая не членов колхоза.

Все этого рода затраты по отдельным культурам распределяются пропорционально посеваемым площадям, занятым этими культурами.

Затраты по отдельным культурам — затраты на семена, удобрения и затраты трудозидей. Учитываются они по каждой из возделываемых культур.

В первом году исчисления себестоимости колхозной продукции встречаются затруднения в оценке семян собственного производства и в оценке навоза, учитываемых в колхозах в натуральном выражении. Для исчисления себестоимости семян можно воспользоваться простым методом — собственные семена исключить из затрат и одновременно уменьшить на соответствующее количество валовой сбор этих культур. Такой прием значительно упрощает расчет и вместе с тем обеспечивает достаточную его точность. В отношении навоза должна быть применена общепринятая оценка, — по себестоимости подстилки.

Общеотраслевые затраты по животноводству — затраты по рабочему скоту, амортизационные отчисления по инвентарю и оборудованию, транспортным средствам и упряжи, оплате зоотехника и ветврача, затраты на лечение скота. Общеотраслевые затраты по животноводству распределяются по фермам пропорционально затраченным трудозидым по видам скота — крупный рогатый скот, свиньи, ошвы, птицы.

Затраты по ферме в целом — амортизация скотных дворов, свинарников, овчарен, птичников, их оборудования и соответствующего инвентаря.

Затраты по группам скота. Основные среди них: затраты на корма — покупные и собственного производства. Истрасходованные за год

корма распределяются по видам скота, по нормам кормления, принятым в колхозе, и поголовью скота и птицы каждого вида.

Покупные корма оцениваются по фактическим затратам на их приобретение, а собственные — по их себестоимости. При этом надо учитывать, что в каждом данном году используются корма разных лет производства и, как правило, различной себестоимости. Поэтому и оценивать использованные корма собственного производства надлежит по фактической себестоимости соответствующего года. Однако в первый год исчисления себестоимости такие данные отсутствуют. Поэтому для этого периода в виде исключения можно допустить оценку всех использованных кормов по себестоимости текущего года. Что же касается кормов, использованных для кормления рабочего скота, закрепленного за сельскохозяйственными отраслями, то надлежит воспользоваться уже описанным выше методом исключения их из затрат и валовых сборов соответствующих культур.

В затратах колхозного производства важное место занимают расходы на содержание автотранспорта и рабочего скота.

Затраты по автотранспорту складываются из оплаты шоферов, амортизации автомашин, гаража, бензохранилища и инвентаря гаража, а также затрат на горючее и смазочные материалы. Расходы по автотранспорту распределяются по отраслям и культурам пропорционально удельному весу их в перевозках автотранспортом.

Затраты по рабочему скоту составляют амортизационные отчисления по рабочему скоту, конюшням и инвентарю конюшен, затраты по покупным кормам и кормам собственного производства, а также выработанные на рабочем скоте трудозиды. Затраты по рабочему скоту по отраслям распределяются в следующем порядке: трудозиды соответственно тому, как они выработаны по отраслям; денежные затраты — соответственно закрепленному по отраслям количеству рабочего скота.

Перечисленные выше различный рода денежные затраты должны балансироваться с фактическими суммами затрат по валомости распределения денежных доходов колхоза за отчетный год. Точная увязка названных сумм между собой является основным показателем правильности учета затрат колхоза и одним из важнейших условий правильной исчисления себестоимости колхозной продукции.

Так же, как и денежные затраты, подлежат распределению по культурам и фермам выработанные в колхозе трудозиды. При этом общеколхозные и общеотраслевые затраты трудозидей распределяются по культурам и фермам пропорционально выработанным по ним прямым трудозидым. Между общим количеством трудозидей, начисленных в колхозе, и количеством трудозидей, распределенных по культурам и фермам, необходима точная увязка.

В связи с недостатками существующей постановки учета в колхозах, главным образом, в результате отсутствия учета по отраслям и культурам прямого учета многих затрат, таких, как использование удобрений, кормов, транспорта и других, обнаруживается ряд трудностей, которые могут быть преодолены только путем разработки специальной методики разнесения таких затрат. По сопряженным видам продукции эти затраты можно распределить по среднему коэффициенту перевода соломы в зерно: зерно — 0,22, пшеницы озимой — 0,20, пшеницы яровой — 0,22, овса — 0,31, ячки на зерно — 0,33; в животноводстве — 1 центнер мяса за 5,5 центнера молока, 10 янц — за 1 килограмм мяса птицы.

Условное разнесение отдельных затрат по отраслям и культурам неизбежно влечет за собой некоторую неточность распределения этих затрат по отраслям и культурам. Важна однако не столько абсолютная точность распределения, сколько точный учет всех сумм действительных затрат колхоза и МТС. То или иное отклонение в их распределении

по видам продукции не имеет существенного значения, если оно не изменяет общей тенденции в себестоимости отдельных видов продукции.

Самым сложным вопросом при исчислении себестоимости колхозной продукции является оценка колхозного труда. Многие экономисты стоят на точке зрения условно-денежной оценки труда, но на среднем уровне заработной платы рабочих совхозов. По нашему мнению, это неправильно. Ошибка этих экономистов состоит в том, что существующую оплату труда рабочих совхозов они пытаются представить в качестве общественно необходимых затрат труда в производстве сельскохозяйственных продуктов. Сторонники условно-денежной оценки труда отрываю от существующей проблемы исчисления себестоимости колхозной продукции от реальной основы, от колхозного производства, и переносят ее в область условных расчетов.

Другая часть авторов предлагает при исчислении себестоимости колхозной продукции оценивать трудозадел по фактической оплате в каждом данном колхозе или по средней выдче на трудозадел в районе или группе районов, сходных по экономическим условиям производства. По нашему мнению, эти предложения приняты быть не могут, в связи с тем, что выдча на трудозадел включает в себя не только действительные затраты на оплату труда, но и часть дифференциальной ренты. Кроме того, на уровне оплаты труда колхозников сказывается также колебание цен на колхозном рынке. При оценке трудозадела по фактической оплате в каждом данном колхозе все эти моменты нашли бы отражение в себестоимости колхозной продукции, хотя они и не зависят от трудовых затрат членов данного колхоза.

По нашему мнению, оценка труда в колхозах может быть найдена только исходя из товарно-денежных отношений, в которые вступают колхозы. Товарно-денежные отношения колхозов находят свое выражение в реализуемой колхозами продукции и денежной выручке, получаемой за реализованную продукцию. Они то и являются экономическим основанием для отскакивания объективной оценки себестоимости труда.

Для исчисления себестоимости одного трудозадела требуется точно установить: 1) валовую продукцию колхоза по каждому ее виду в натуральном выражении; 2) ту часть валовой продукции, которая реализована по всем каналам (обязательные поставки, натуроплата, продажа государству, кооперации и на колхозном рынке, а также использованную на внутрихозяйственные нужды); 3) фактическую сумму выручки за реализованную продукцию и 4) сумму чистого дохода колхоза. Все эти данные нетрудно получить, так как они имеются в бухгалтерских книгах и годовом отчете колхоза.

Требует, однако, некоторого пояснения вопрос о составе чистого денежного дохода колхоза. В состав чистого денежного дохода, созданного колхозом входят: 1) государственные платежи колхоза в виде налогов и страховых платежей (за вычетом страховых компенсаций, если таковые колхозом были получены от Госстраха) и 2) фонды на развитие общественного хозяйства и социально-культурные мероприятия колхоза (отчисления в недельный фонд, отчисления на культурные нужды и расходы на начало года).

Рассмотрим методику исчисления себестоимости колхозной продукции и, в частности, определения чистого денежного дохода на примере колхоза «Заветы Ильича» Красногорского района Московской области. В 1955 году на покрытие своих обязательств перед государством и общественных потребностей хозяйства колхоз употребил 689 878 рублей чистого дохода. Помимо привлечения этих данных необходимо подсчитать: 1) все затраты на производство валовой продукции колхоза, выделенные в том числе затраты, приходящиеся на реализованную продукцию и 2) об-

щие затраты труднее на производство валовой продукции, выделенные в том числе трудозадел, затраченные на производство реализованной продукции.

Эти расчеты по колхозу «Заветы Ильича» могут быть представлены в следующей таблице.

Реализация валовой продукции по видам и затраты на реализованную продукцию в колхозе «Заветы Ильича» за 1955 год

Виды реализованной продукции	Количество продукции			Затраты (в рублях)		Трудозадел	
	всего (в центнерах)	реализовано		всего	на реализованную продукцию	всего	на реализованную продукцию
		в колхозах	в %				
Рожь	154,5	5,6	3,6	12 244	440	321	11,5
Пшеница	790,8	121,3	15,1	32 940	4 973	343	203
Овес	269,8	27,9	10,3	25 603	2 646	1481	152,5
Картофель	4163,5	1461,0	35,1	134 999	47 394	4844	1700
Капуста	7319,5	2246,1	30,6	213 335	65 280	9519,6	2913
Огурцы	192,6	192,6	100,0	25 748	25 748	1227	1227
Помидоры	632,8	478,4	75,6	25 062	19 627	1262,9	955
Марковь	143,3	84,3	59,5	12 274	8 076	603	397
Свекла столовая	27,2	22,9	84,2	11 783	9 921	596	502
Лук	360,6	300,6	100,0	46 870	46 870	1888,5	1888,5
Прочие овощи	41,0	24,6	60,0	17 877	11 326	889	531
Сид	334,0	334,0	100,0	14 363	14 363	2933,5	2933,5
Кормовые культуры, реализованные в продуктах животноводства	—	—	—	—	—	1477,5	1477,5
Масло крупяное, ороговатого скота	96,4	75,6	76,8	70 320	54 005	2164	1662
Молоко (астров)	343200	302475	88,1	403 338	408 200	16740	13867
Свиныня	122,56	122,56	100,0	173 394	173 394	8078	8078
Утка (штук)	55300	55300	98,5	28 969	28 534	1450	1428
Масло птичь	6,48	6,48	100,0	3 304	3 304	162	162
Итого	—	—	—	1313 403	924 081	55990	40088,5

Поскольку в настоящее время капитальный ремонт и расширение производства в колхозах осуществляются не за счет амортизационных отчислений, а за счет денежного недельного фонда, образуемого из чистого дохода от реализованной продукции, то, чтобы избежать увеличения затрат за счет повторного счета, следует сумму затрат, падающих на реализованную продукцию, уменьшить на приходящуюся на нее сумму амортизации. В нашем примере сумма затрат, падающих на реализованную продукцию, составляет 924 081 рубль, что по отношению к общей сумме материальных затрат на всю произведенную за год продукцию, равную 1 398 389 рублям, составляет 66%. Поскольку общая сумма начисленной амортизации в нашем примере равняется 95 973 рублям, то на 66% этой суммы мы должны уменьшить затраты на реализованную продукцию. Поэтому в расчетах себестоимости трудозадела сумма затрат на реализованную продукцию будет равна 860 739 рублям (924 081 — 95 973 × 66%).

Этим и исчерпываются подготовительные расчеты для исчисления

себестоимости одного трудодня в колхозе. Самый подсчет себестоимости трудодня можно выразить следующей формулой:

$$C_t = \frac{C_p - (З_p + Д_p)}{T_p}$$

где C_t — себестоимость трудодня, C_p — сумма выручки за реализованную продукцию, $З_p$ — затраты на реализованную продукцию, $Д_p$ — чистый доход колхоза, T_p — количество трудодней, затраченных на реализованную продукцию.

Подставив в эту формулу конкретные цифры, взятые из материалов колхоза «Заветы Ильича», получим себестоимость одного трудодня в этом колхозе, равную $\frac{1800608 - (960739 + 689875)}{40088} = 8$ рублей 48 копеек.

Себестоимость трудодня есть та реальная величина, какую колхоз может вылачивать на трудодень при распределении доходов и включать в калькуляцию при исчислении себестоимости продукции. Она охватывает как денежную, так и натуральную ее часть, представленную в денежном выражении.

Себестоимость трудодня, исчисленная по реальным плановым показателям, представляет ту величину, какую колхоз может гарантировать в качестве твердой оплаты трудодня на планируемый год, и на ее основе составлять плановую калькуляцию.

Выразив затраты трудодней по каждому виду продукции в денежной форме и сложив их с исчисленными ранее другими затратами, получим общую сумму затрат. Поделить ее на количество продукции каждого данного вида, получим действительную себестоимость единицы продукции. При этом надо иметь в виду, что чем выше урожай сельскохозяйственных культур и продуктивность скота в колхозе, тем большую часть своей продукции колхоз реализует по закупочным ценам и ценам колхозного рынка, тем выше у него булет и сумма, выручаемая для оплаты труда. Хотя себестоимость трудодня у передовых колхозов булет выше, чем у отстающих, но поскольку она будет относиться к значительно большему количеству продукции по сравнению с отстающими колхозами, то себестоимость единицы продукции у первых значительно ниже, чем у вторых.

Как рассчитать затраты и себестоимость продукции земледелия и животноводства в каждом хозяйстве показывает пример по колхозу «Заветы Ильича» Красноярского района Московской области (см. таблицу на стр. 61).

Важно однако знать не только структуру затрат и их движение, но также уровень себестоимости различных видов продукции и его изменение в данном колхозе по годам. Для выяснения этих вопросов уже булет недостаточно принятой нами оценки трудодня по текущим ценам, то есть по ценам каждого данного года.

Для успешного решения этой задачи нужно найти и соответствующий ей способ оценки трудодня. Для решения подобных вопросов в промышленности используются единые цены. Но какую единую оценку труда можно рекомендовать в колхозе? Некоторые экономисты рекомендуют оценку труда, принятую в совхозе. Но это предложение неизбежно велеет к отрыву от затрат данного колхоза и переносит анализ в область абстрактных рассуждений, ничего общего не имеющих с действительными затратами колхоза. Нам представляется, что такую оценку нужно искать в самом колхозе. Очевидно, наиболее близкой к действительности булет средняя себестоимость трудодня в данном колхозе за изучаемые годы. Она наиболее близка к действительным затратам колхоза и позволяет наиболее полно характеризовать уровень развития и характер движения его производства.

Расчет затрат и себестоимости продукции растениеводства колхоза «Заветы Ильича» Красноярского района Московской области в 1955 году (в рублях)

	Зерновые культуры	В том числе: семена	Кормовые культуры	В том числе: многолетние травы
Затраты МТС				
Материальные	6 698	—	7 792	—
По оплате труда	12 221	—	14 280	—
Всего	18 889	9 433	22 072	2 814
Затраты колхоза				
Материальные				
в том числе:				
по семенам — из них:				
собственным	30 797	8 308	—	—
покупным	663	—	8 387	7 988
по удобрениям — из них:				
собственным	—	—	21 630	—
покупным	1 401	1 052	5 764	4 957
По группе культур	2 926	1 922	362	218
Общекотловские	7 528	2 934	3 190	510
Общеколхозные	21 991	9 821	27 695	9 455
Всего	55 306	23 507	67 028	23 128
Оплата трудодней	28 290	11 389	12 529	1 848
Итого затрат колхоза и МТС	102 485	44 329	101 629	27 790
Получено продукции (в центнерах)				
основной	1253,6	799,3	5 288	2 170
либочной	1555	1039	—	—
Себестоимость центнера продукции	64,02	44,01	19,21	12,8

Средней фактической оценкой себестоимости трудодня, по нашему мнению, следует пользоваться и при изучении себестоимости любого из видов сельскохозяйственной колхозной продукции в пределах района, области, зоны.

Следует, однако, иметь в виду, что рассматриваемую среднюю оценку трудодня нельзя безоговорочно считать величиной, отражающей или определяющей общественно-необходимые затраты на оплату колхозного труда. Поскольку затраты на производство колхозной продукции составляют затраты колхоза и МТС, необходимо знать как долю колхоза, так и долю МТС в образовании себестоимости. Такая необходимость диктуется задачей отыскания путей снижения себестоимости колхозной продукции как по линии колхоза, так и по линии МТС.

Для определения роли колхоза и МТС в образовании себестоимости можно воспользоваться удельным весом их затрат в общих затратах на производство каждого из видов продукции. А по удельному весу уже легко разложить на составные части и себестоимость. Соответствующий расчет представлен в следующей таблице:

Удельный вес колхоза и МТС в затратах и себестоимости продукции земледелия в колхозе «Заветы Ильича»*

Виды продукции	Удельный вес в затратах (%)		Удельный вес в себестоимости 1 центнера продукции (в руб.)	
	колхоз	МТС	затраты колхоза	затраты МТС
Зерновые	81,6	18,4	52,25	11,77
Рожь	85,2	14,8	54,89	10,38
Пшеница	78,8	21,2	34,68	9,33
Овес	82,7	17,3	88,33	18,47
Вика зерно	84,8	15,2	113,48	20,34
Картофель	87,4	12,6	36,96	5,32
Овощи	96,1	3,9	63,96	2,18
Капуста	95,0	5,0	38,17	2,00
Огурцы	97,3	2,7	182,61	5,06
Помидоры	97,0	3,0	56,21	1,73
Морковь	97,4	2,6	118,17	3,15
Свекла столовая	96,9	3,1	296,97	19,09
Лук	98,1	1,9	171,10	3,31
Прочие овощи	100	—	619,90	—
Кормовые культуры	78,9	21,7	15,05	4,16
Кукуруза на силос	73,9	26,1	18,61	6,57
Одоложные травы	54,4	45,6	14,44	12,10
Многолетние травы	89,9	10,1	11,51	1,29
Естественные сенокосы	100	—	14,82	—
Сад	89,8	10,2	105,74	12,00

Данные приведенной таблицы показывают, как может быть определен удельный вес колхоза и МТС в затратах и себестоимости каждого из видов производимой продукции, по каким культурам относительно более высоки удельный вес затрат колхоза или МТС и, следовательно, по какой линии прежде всего надлежит искать резервы снижения себестоимости. Для выяснения же факторов снижения затрат и себестоимости приведенных данных недостаточно. Для этого требуется разложение этих затрат колхоза, так и затрат МТС на составные части и сравнение этих данных за ряд лет, а также с соответствующими данными передовых колхозов и МТС.

Исчисление себестоимости колхозной продукции не самоцель, а важнейшее средство мобилизации всех колхозных масс на борьбу за экономно и высокопродуктивное производство. Однако, чтобы себестоимость действительно стала таким средством, необходимо показателями материальных затрат, затрат труда, показателей производства валовой продукции довести до бригад, звеньев, ферм. В МТС такие же показатели должны быть доведены до каждой тракторной бригады, обслуживающей данный колхоз.

Сельскохозяйственная продукция, производимая колхозами, весьма разнообразна. Это разнообразие, различный выход отдельных видов продукции в сравнении с планом практически лишают возможности установить оплату труда в зависимости от выхода всех видов продукции в натуральном выражении. Сведение же всего многообразия сельскохозяйственной продукции посредством себестоимости к одному выражению позволяет ввести более совершенную систему оплаты труда в колхозах — оплату труда в зависимости от валового сбора продукции.

Исчисление себестоимости дает возможность начислять трудодни во всех отраслях хозяйства по одному показателю — со 100 рублей выхода валовой продукции. Исчисление себестоимости дает также возможность разработать действенную систему поощрения за перевыполнение плановых показателей.

Исчисление себестоимости колхозной продукции позволяет полнее

осуществить принцип материальности и мобилизованности колхозников в развитии колхозного производства и активизировать всех колхозников на борьбу за осуществление режима экономии в колхозном производстве. С этой целью следует в конце года в виде дополнительной оплаты распределить среди колхозников, бригад, звеньев, животноводческих ферм, перевыполнивших план, 40—50% валовой продукции, исчисленной по себестоимости, полученной сверх плана. Кроме того, следует выплачивать колхозникам бригады, звеньев, ферм 25—30% суммы достигнутой ими экономии денежных и материальных средств, а также денег, приходящихся на сэкономленные трудодни.

С колхозников бригады, звена, фермы, не выполнивших годового плана по выходу валовой продукции (за исключением невыполнения плана по причине стихийных бедствий), в конце года следует производить списание трудодней по одному проценту выработанных трудодней за каждый процент невыполнения плана валового сбора продукции, но не более 25%.

Осуществление подобного рода мероприятий обеспечит вовлечение всех колхозников в борьбу за экономно и высокопродуктивное.

* * *

Исчисление себестоимости колхозной продукции делает возможным исчисление валовой продукции, валового и чистого дохода.

Наиболее сложным при этом является вопрос о том, как оценивать колхозную продукцию, по какому ценнику. Практика показывает, что наиболее правильной будет дифференцированная оценка — оценка по фактическим ценам реализации, то есть затовариальным, закупочным, контрактным, комиссионным ценам и ценам колхозного рынка в соответствии с количеством продукции, реализуемой по каждому из названных каналов реализации. При этом, чем лучше результаты производственной деятельности колхоза, тем большую часть своей продукции он реализует по закупочным ценам и ценам колхозного рынка, которые значительно выше государственных затовариальных цен. Поэтому, чем выше урожай и продуктивность скота, тем выше и средняя фактическая цена реализации. Что касается натуроплаты за работы МТС, то колхоз должен считать ее реализованной по фактической себестоимости. По себестоимости должна исчисляться и продукция всех видов, используемая на внутриагровые потребности колхоза. Все они, вместе взятые, составят валовую продукцию колхоза.

Валовая продукция колхоза включает в себя всю продукцию, созданную хозяйством за год. В колхозе «Заветы Ильича» за 1955 год она составляет (в рублях):

По зерновым культурам	105 681
• картофеля	202 623
• овощей	770 281
• кормовым культурам	101 629
• скоту	328 480
• крупному рогатому скоту	917 034
• свиноводству	286 552
• птицеводству	61 774
• пчеловодству	продукции не получено

Всего по колхозу 2774 054

Валовой доход колхоза является продукцией, созданной вновь затраченными трудами. Исчисляется он по каждой отрасли сельскохозяйственного производства, по каждой культуре и виду скота и хозяйству в целом. Он равняется валовой продукции колхоза за вычетом возмещенных израсходованных средств производства (в рублях):

Производственные отрасли	Валовая продукция	Возмещение израсходованных средств производства колхоза и МТС	Чистой дохода
Зерновые культуры	105 681	61 974	43 707
Картофель	202 623	120 600	82 023
Овощи	770 281	341 369	428 912
Кормовые культуры	101 629	74 820	26 809
Сад	328 480	60 311	268 169
Крупный рогатый скот	917 034	547 834	369 200
Свиноводство	286 552	194 226	92 326
Птицеводство	61 774	32 365	29 409
Пчеловодство		продукцию не дало	
Всего по колхозу	2 774 054	1 433 499	1 340 555

Чистый доход колхоза является валовому доходу колхоза за вычетом личного дохода колхозников и работников МТС (в рублях):

Производственные отрасли	Валовой доход	Личный доход колхозников и работников МТС	Чистый доход колхоза
Зерновые культуры	43 707	40 511	3 196
Картофель	82 023	55 476	26 547
Овощи	428 912	148 021	280 891
Кормовые культуры	26 809	26 809	—
Сад	268 169	30 901	237 268
Крупный рогатый скот	369 200	151 826	217 374
Свиноводство	92 326	68 502	23 824
Птицеводство	29 409	13 670	15 739
Пчеловодство	—	—	6 714 убыток
Всего по колхозу	1 340 555	535 716	798 125

Следовательно, исчисление себестоимости колхозной продукции дает возможность определить другие экономические категории колхозного производства и вооружает важнейшими экономическими показателями, позволяющими судить о рентабельности производственной деятельности колхозов.

Валовая продукция — один из важнейших экономических показателей колхозного производства. Общая сумма ее характеризует размер производства. В расчете на 100 гектаров сельскохозяйственных угодий она показывает степень использования земли. Исчисленная на одного среднегодового работника или на один отработанный человеко-день она характеризует уровень производительности труда.

Валовой доход колхоза характеризует величину вновь созданного за год продукта. Наконец, чистый доход, в отношении к общей сумме затрат, показывает степень рентабельности, доходности хозяйства. В рассматриваемом нами колхозе она составляет 40% $\left(\frac{798125 \times 100}{1973925}\right)$.

Практически рентабельность в колхозах выражается в превышении денежной выручки за реализованную продукцию над затратами на ее

производство, то есть над ее себестоимостью. Это превышение равняется чистому денежному доходу колхоза. В нашем примере — 689 878 рублям. По отношению к общей сумме затрат он составит 34% $\left(\frac{689878 \times 100}{1973925}\right)$.

Приведенные выше расчеты показывают, однако, что не все отрасли и культуры в колхозе «Заветы Ильича» доходны. Необходимо поэтому поведению вести настоятельную борьбу за повышение доходности, рентабельности каждой отрасли и культуры колхозного производства. Задача состоит в том, чтобы все колхозы и все отрасли колхозного производства были рентабельными. Основной путь решения этой задачи — снижение себестоимости колхозной продукции.

Структурные сдвиги в топливном балансе США (обзор)

Одним из важных требований к планированию нашего народного хозяйства является изучение и критическое использование новейших технических сдвигов в наиболее развитых капиталистических странах. В этой связи, наряду с другими вопросами, существенное значение имеет изучение основных тенденций развития топливной промышленности США.

В отличие от многих стран капиталистического мира, США обладают большими запасами всех основных видов минерального топлива — угля, нефти и природного газа. По оценке Геологического Управления США, величина разведанных природных ресурсов всех видов ископаемых углей, доступных для использования, составляет 862 миллиарда тонн¹. Из этого количества 55,3% приходится на каменные (битуминозные) угли, 24,4% — на бурые угли (лигнит), 19,6% — на угли переходные от бурых к каменным (суббитуминозные) и 0,7% — на антрациты и подуглянтциты. США обладают также большими запасами нефти. На их территории сосредоточено 61,8% разведанных запасов нефти всего Западного полушария и 16,7% всего капиталистического мира². На 31 декабря 1955 года разведанные запасы нефти в США составили 4045,9 миллиона тонн, природного газа — 6334 миллиарда кубических метров. Кроме того, США обладают большими запасами горючих сланцев и торфа. Ископаемые ресурсы торфа (в пересчете на сухой торф), залегающего на территории США, определены в 12,5 миллиарда тонн.

Наличие в США богатых природных ресурсов различных видов минерального топлива определяет, в отличие от Англии, Западной Германии и других стран капиталистического мира, возможность выбора в использовании любого из перечисленных видов топлива. В связи с этим изучение основных причин, под действием которых происходят изменения в уровне добычи того или иного вида топлива в США, приобретает не только научный интерес, но и известное практическое значение.

Из всех видов минерального топлива уголь, нефть и газ занимают сейчас определяющее место в топливном балансе США. Торф и горючие сланцы, несмотря на их обилие в США, используются в весьма незначительных количествах, даже не учитываемых в топливном балансе.

За период с 1929 по 1955 год общий уровень добычи минерального топлива в США: угля, нефти и природного газа возрос на 59,2%. Однако это увеличение происходило весьма неравномерно. Так, за период с 1929 по 1937 год имело место сокращение добычи минерального топлива за

счет снижения добычи угля при возрастании добычи нефти и природного газа.

Вторая мировая война, быстрое расширение военных отраслей, а также связанных с ними других отраслей промышленности вызвали резкое увеличение спроса на минеральное топливо как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Немаловажную роль в увеличении этого спроса сыграл дефицит горючего в европейских странах, непосредственно участвовавших в военных действиях. К 1946 году по сравнению с довоенным 1937 годом добыча угля в США возросла на 19,5%, нефти — на 35,5%. Особенно высокими темпами увеличивалось производство природного газа, добыча которого за этот период возросла на 68%.

Однако движение уровня добычи минерального топлива, как и всего промышленного производства в США в послевоенный период, не имеет собой здоровой экономической основы, происходит весьма неравномерно и имеет ярко выраженный скачкообразный характер, что можно видеть из следующей таблицы (1946 год = 100):

	1947 г.	1948 г.	1949 г.	1950 г.	1951 г.	1952 г.	1953 г.	1954 г.	1955 г.
А. Общий индекс промышленного производства	112	116	107	125	134	139	149	139	155
Изменение по сравнению с предыдущим годом	+12	+4	-9	+18	+9	+5	+10	-10	+16
Б. Индекс добычи трех главных видов минерального топлива (нефти, угля и газа в пересчете на условное топливо)	114	117	99	112	123	120	121	115	127
Изменение по сравнению с предыдущим годом	+14	+3	-18	+13	+11	-3	+1	-6	+12

Если в 1947 году наблюдался общий прирост добычи минерального топлива по сравнению с 1946 годом на 14,8% (миллиона тонн условного топлива, или на 14,1%), то в 1948 году этот прирост по сравнению с предыдущим годом составил всего 25,9 миллиона тонн условного топлива, или 2,2%, а в 1949 году произошло уже значительное падение добычи на 182,8 миллиона тонн условного топлива, или на 15,4%. После трехлетнего периода увеличения добычи в 1952 году снова началось ее сокращение, продолжавшееся вплоть до 1954 года, когда общий уровень добычи всех трех видов минерального топлива упал почти до уровня 1947 года. В 1955 году падение снова сменялось ростом.

Из данных таблицы видно, что за 9 приведенных послевоенных лет добыча минерального топлива в США увеличилась всего на 27%. Однако следует отметить, что в этой цифре нашли отражение также существенные изменения в области повышения эффективности использования минерального топлива, связанные с совершенствованием нагревательных приборов и различных энергетических установок. Так, если для выработки 1 квтч электроэнергии на тепловых электростанциях США требовалось угля в 1937 году 0,65 кг, то в 1946 году его требовалось 0,59 кг, а в 1955 году — 0,44 кг. В результате этого производство электроэнергии на тепловых электростанциях, работающих на угле, выросло в 1955 году по сравнению с 1937 годом в 4,8 раза, в то время как потребление этих электростанциями угля увеличилось за тот же период лишь в 3,2 раза. Эти технические сдвиги оказывают определенное действие в сторону со-

¹ «Mineral Facts and Problems», Washington, 1956 г., стр. 121; «Coal Ages, декабрь, 1955 г., стр. 88.

² Подсчет произведен по данным о величине разведанных ресурсов нефти в странах капиталистического мира, опубликованным в «Oil and Gas Journal», 26 декабря 1955 г., стр. 141—142; 12 марта 1956 г., стр. 122—123.

Баланс добычи основных видов минерального топлива в США

Годы	Добыча угля			Итого угля	Добыча природного газа				Итого газа	Итого угля и газа топлива
	каменный уголь	бурый уголь	лигнит		жидкого природного газа	газ в газовых скважинах	газ в нефтяных скважинах	Итого газа		
А. В натуральном выражении										
в миллионах тонн										
1929	549,7	2,6	552,3	138,1	...	54,3
1937	448,3	2,9	451,2	172,9	...	70,0
1946	536,8	2,4	539,2	294,3	...	117,6
1947	621,4	2,6	624,0	251,0	13,9	129,8
1948	592,9	2,8	595,7	273,0	15,9	145,8
1949	433,2	2,8	436,0	248,9	17,1	153,5
1950	505,3	3,1	508,3	266,7	19,6	177,9
1951	519,9	3,0	522,0	303,8	23,0	212,2
1952	457,6	2,7	460,3	309,4	24,6	226,9
1953	436,5	2,5	439,0	318,9	26,1	242,1
1954	375,8	2,5	378,3	312,9	25,9	245,4
1955	446,5	2,5	449,0	335,8	27,6	294,3
Б. В процентах к 1937 году										
1946	119,7	82,8	119,5	135,5	...	168,0
1947	138,6	89,7	138,3	145,2	...	185,4
1948	132,3	96,6	132,0	157,9	...	208,3
1949	96,6	96,6	96,6	144,0	...	219,3
1950	112,7	106,9	112,7	164,3	...	254,1
1951	116,0	103,4	115,9	175,7	...	303,1
1952	102,1	93,1	102,0	178,9	...	324,1
1953	97,4	86,2	97,3	184,4	...	345,9
1954	83,8	86,2	83,8	181,0	...	350,0
1955	99,6	86,2	99,5	194,2	...	377,9
В. В млн. тонн условного топлива¹										
1929	519,7	0,9	520,6	197,3	...	68,3	68,3	816,2
1937	448,3	1,0	449,3	247,1	...	88,0	88,0	784,4
1946	536,8	0,9	537,7	334,8	...	147,8	147,8	1020,3
1947	621,4	0,9	622,3	358,7	19,9	163,2	183,1	1164,1
1948	592,9	1,0	593,9	390,1	22,7	183,3	206,0	1190,0
1949	433,2	1,0	434,2	355,7	24,4	152,9	217,3	1007,2
1950	505,3	1,1	506,4	381,1	28,0	223,6	251,6	1139,1
1951	519,9	1,1	521,0	434,1	32,9	266,7	299,6	1254,7
1952	457,6	1,0	458,6	442,1	35,2	285,2	320,4	1221,1
1953	436,5	0,9	437,4	455,7	37,3	304,3	341,6	1234,7
1954	375,8	0,9	376,7	435,3	37,0	305,3	345,5	1169,3
1955	446,5	0,9	447,4	479,9	39,4	332,5	371,9	1299,2
Г. В процентах к итогу по трем основным видам минерального топлива										
1929	67,3	0,1	67,4	24,2	...	8,4	8,4	100,0
1937	57,2	0,1	57,3	31,5	...	11,2	11,2	100,0
1946	52,6	0,1	52,7	32,8	...	14,5	14,5	100,0
1947	53,4	0,1	53,5	30,8	1,7	14,0	15,7	100,0
1948	49,8	0,1	49,9	32,8	1,9	15,4	17,3	100,0
1949	43,0	0,1	43,1	43,3	3,4	19,2	21,6	100,0
1950	44,4	0,1	44,5	33,4	2,5	19,6	22,1	100,0
1951	41,4	0,1	41,5	34,6	2,6	21,3	23,9	100,0
1952	37,5	0,1	37,6	36,2	2,9	23,3	26,2	100,0
1953	35,3	0,1	35,4	36,9	3,0	24,7	27,7	100,0
1954	32,1	0,1	32,2	38,1	3,2	25,4	29,6	100,0
1955	34,4	0,1	34,5	36,9	3,0	25,6	28,6	100,0

¹ Пересчет в условное топливо сделан по следующим коэффициентам: 1 тонна каменного угля = 7 миллионов больших калорий = 1 тонне условного топлива; 1 тонна бурого угля = 2,5 миллиона калорий = 0,357 тонны условного топлива; 1 тонна нефти = 10 миллионов калорий = 1,429 тонны условного топлива; 1000 кубических метров природного газа = 8,8 миллиона калорий = 1,257 тонны условного топлива.

кращения спроса на минеральное топливо, что отражается соответствующим образом и на динамике его добычи.

Как показывают фактические данные, динамика структуры топливного баланса США характеризуется прежде всего тенденцией роста удельного веса наименее трудоемких видов топлива — газа и нефти. Эта тенденция проявилась уже в предвоенные годы (1929—1937 гг.) и продолжалась действовать и после войны. В целом, на протяжении всех последних 25 лет в США наблюдались быстрое увеличение удельного веса нефти и природного газа в общем балансе их добычи при одновременном сокращении удельного веса угля. Общий удельный вес нефти и природного газа вырос с 32,6% в 1929 году до 42,7% в 1937 году и в настоящее время превышает 65% (см. таблицу на стр. 68).

Рост потребления нефти и природного газа в послевоенные годы продолжался по трем основным направлениям использования минерального топлива: непосредственно для энергетических целей, в качестве сырья для производства нефтепродуктов и в качестве сырья для химической промышленности. Наиболее высокими были темпы роста удельного веса природного газа. За сравнительно короткий промежуток времени он превратился в один из ведущих видов энергоресурсов страны. Особенно быстро росло использование газа для бытового потребления, увеличившееся за десятилетие с 1945 по 1955 год более, чем в 3,5 раза.

О вытеснении угля жидким и газообразным топливом для отопления зданий можно судить, в частности, по следующим данным:

Установки, работающие на	Число автоматических установок центрального отопления зданий в США (в тысячах, на начало года) ¹		
	1941 г.	1946 г.	1955 г.
Нефтяном топливе	2135	2517	8200
Газе	1187	1434	7990
Угле	638	1029	767
Итого	3960	4980	16975
На нефтяном топливе (в % к итогу)	53,9	50,5	48,4
На газе	30,0	28,8	47,1
На угле	16,1	20,7	4,5
Итого	100,0	100,0	100,0

Из таблицы видно, что число автоматических установок центрального отопления зданий, использующих в качестве топлива природный газ, растет настолько быстрыми темпами, что это отражается на уменьшении удельного веса автоматических установок, работающих не только на угле, но и на нефтяном топливе, несмотря на большой абсолютный рост последних.

Природный газ находит все большее применение в качестве топлива в различных отраслях производства. Примером может служить сталелитейная промышленность, потребление природного газа в которой за период с 1946 по 1954 год выросло почти вдвое.

Широко используются в качестве топлива на нефтеперерабатывающих заводах как природный газ, так и газ, выделяющийся при переработке нефти в виде побочного продукта. В 1953 году удельный вес природного и заводского газа в общем потреблении всех видов топлива нефте-

¹ «Petroleum Facts and Figures», 1951 г., стр. 99; 1954 г., стр. 73.

перерабатываемыми заводами составил 73,3%, на долю тяжелого нефтепродукта приходилось 15,9% и совсем незначительная доля — 5,2% приходилось на уголь и кокс.

Общая величина потребления природного газа в промышленности за период с 1945 по 1955 год возросла с 60,7 миллиарда кубических метров до 133,1 миллиарда кубических метров, то есть в 2,2 раза.

Нефтяные монополии США придают добыче природного газа большое значение. Если при бурении на нефть скважина начинает давать газ, то немедленно приступают к его утилизации. Так, из общего числа компаний, добывающих нефть в США, более 6 тысяч занимается одновременно добычей и нефти, и природного газа. Добычка природного газа является для нефтяных монополий таким же источником огромных прибылей, как и добычка нефти.

Наряду с увеличением потребления природного газа быстро расширяется потребление для энергетических целей жидкого нефтяного топлива, о чем свидетельствуют данные следующей таблицы:

Потребление (сбыт потребителям) газа, дистиллятов и мазута в США в энергетических целях (1937, 1946, 1955 гг.)¹

(в тысячах тонн)

Основные потребители	1937 г.	1946 г.	1955 г.	В % к уровню в 1935 г.
Газоиль и дистилляты				
Потребление силовыми установками в добывающей и обрабатывающей промышленности	763	2 858	5 898	11,06
Отопление зданий	10 890	18 718	45 577	85,43
Газовые заводы и электростанции	401	1 418	804	1,51
Потребление нефтяными компаниями	108	253	1 072	2,00
Итого	12 162	23 247	53 351	100,00
Мазут				
Потребление силовыми установками в добывающей и обрабатывающей промышленности	9 264	13 272	25 976	44,59
Отопление зданий	4 743	6 067	12 913	22,16
Газовые заводы и электростанции	3 153	6 826	11 411	19,59
Потребление нефтяными компаниями	5 646	7 782	7 958	13,66
Итого	22 806	34 547	58 258	100,00

За период с 1937 по 1955 годы потребление газа и дистиллятов возросло в стране в 4,4 раза, а потребление мазута — в 2,6 раза. Под-

¹ «Petroleum Facts and Figures», 1950 г., стр. 69; 1954 г., стр. 52; Fuel Oil and Oil Heat, сентябрь, 1956 г., стр. 140.

В таблицу включены всеобщие количества топлива, использованные указанными потребителями в качестве горючего для двигателей внутреннего сгорания,

лежащая часть газа и дистиллятов расходуется для отопления зданий, мазут же в большей своей части расходуется в качестве топлива в добывающей и обрабатывающей промышленности.

В погоне за увеличением добычи нефти и природного газа нефтяные компании увеличивают размах буровых работ. Так число ежегодно буримых скважин возросло с 30 230 в 1946 году до 54 051 в 1954 году (из них около трети приходится на долю «сухих» скважин, в которых не оказалось ни нефти, ни газа; в 1954 году их насчитывалось 19 285)¹.

Однако, несмотря на расширение буровых работ, имеется отставание в применении прогрессивных методов бурения скважин с помощью турбобуров и электробуров, получивших широкое распространение в Советском Союзе. Высокая эффективность этих методов бурения отмечается в зарубежной печати, в том числе и в американской. Журнал «Ойл энд гэс джорнэл» пишет, например, что «в прошлом году в Бакинских советские специалисты-нефтяники демонстрировали турбобур американским наблюдателям. Проходя через пласт твердой породы, турбобур погружался с фантастической скоростью, составившей 30,5 метра в час против 0,6 метра в час при роторном бурении».

Несмотря на столь высокую эффективность турбобуров, применение их в США находится пока еще в стадии экспериментов, бурение же ведется в основном роторным способом.

* * *

Быстрое расширение использования нефти для производства нефтепродуктов в послевойенный период связано с дальнейшим развитием автомобильного транспорта, авиации, а также с расширением применения двигателей внутреннего сгорания на железнодорожном и водном транспорте и в других отраслях народного хозяйства.

О масштабах увеличения спроса на бензин можно судить по развитию автотранспорта. Только за период с 1946 по 1954 год производство легковых и грузовых автомобилей, а также автобусов увеличилось с 3089 тысяч до 6601 тысяч штук в год, то есть более чем вдвое. Автотранспорт в США потребляет около 80% производимого в стране бензина. Значительную часть бензина потребляют вооруженные силы США в связи с ростом уровня моторизации армии.

Рост спроса на высокооктановый бензин со стороны авиации также стимулировал увеличение его производства. За период с 1946 по 1953 год производство авиационного бензина в США возросло в 3,5 раза — с 2,9 миллиона тонн до 10,1 миллиона тонн. Резко возросло его потребление военно-воздушными силами США².

Основным сырьем для производства бензина в США является нефть. Она почти вся идет на переработку для производства натуральных нефтепродуктов и химических продуктов. Лишь самое незначительное и с каждым годом все более сокращающееся количество нефти используется непосредственно для энергетических целей. Так, в 1946 году на переработку было пущено 97,7% нефти, потребленной в США, а в 1953 году — 99,3%. Сокращение потребления нефти непосредственно для энергетических целей отражает стремление нефтяных компаний максимальным образом использовать нефть для получения возможно большего количества светлых нефтепродуктов, реализация которых обеспечивает более высокие прибыли. Для энергетических же целей используется в основном тяжелое нефтетопливо, получаемое в результате переработки нефти

¹ «Petroleum World and Oil», 20 октября 1955 г., стр. 179.

² В 1955 бюджетном году расходы на авиацию составили 44,2% всех расходов Министерства обороны в США.

и не содержащее уже в своем составе дорогостоящих светлых нефтепродуктов.

В последние два десятилетия и особенно после второй мировой войны в качестве сырья для производства нефтепродуктов, главным образом высококачественного бензина, стал широко использоваться природный газ. В настоящее время доля бензина, получаемого из природного газа, составляет более 10% всего производства бензина в стране.

Помимо нефти и природного газа сырьем для производства бензина может служить также и уголь. Однако при современном уровне техники производство синтетического топлива из угля в широких масштабах в условиях США оказывается экономически неэффективным по сравнению с производством горючего из нефти и природного газа. Значительно более широкие перспективы открываются для производства синтетического бензина из нефтеносных сланцев, имеющих в США в огромном количестве. Однако в настоящее время стоимость производства синтетического бензина из сланцев все еще остается значительно выше стоимости его производства из нефти. Так, в 1953 году стоимость производства 1 тонны синтетического бензина путем переработки угля составила 128,98 долларов, стоимость производства 1 тонны бензина из нефтеносных сланцев — 50,47 долларов, а средняя оптовая цена на месте производства на бензин, получаемый на нефтеперерабатывающих заводах, составила 34,89 долларов за 1 тонну¹.

В послевоенный период расширилось также использование в качестве горючего нефетоплива более тяжелых фракций: газойля, мазута и т. п., что связано с ростом морского флота, а также с широким внедрением двигателя внутреннего сгорания на железнодорожном транспорте. Так, за период с 1946 по 1954 год удельный вес тепловозов в общем количестве используемых в стране локомотивов вырос с 11% до 72%. Естественно, что это нашло свое отражение в существенном уменьшении потребления угля и увеличении потребления дизельного топлива.

Известную роль в общем росте потребления нефтепродуктов сыграло увеличение их потребления для военных целей. С 1950 по 1955 год общая сумма закупок нефтепродуктов военными организациями США увеличилась с 17,3 миллиона тонн до 28 миллионов тонн, в основном за счет увеличения закупок горючего для реактивных самолетов и высокооктанового авиационного бензина. Огромные расходы, связанные с непроизводительным военным потреблением нефтепродуктов, ложатся дополнительным бременем на плечи американских налогоплательщиков. Только одно потребление вооруженными силами нефтепродуктов обходится налогоплательщикам США около 1 миллиарда долларов в год². Огромное военное потребление нефтепродуктов отнюдь не является необходимой непосредственной обороной границ США. Большая часть их идет на снабжение вооруженных сил США за пределами страны, где они используются в агрессивных целях американскими империалистическими кругами.

Увеличение в последние десятилетия потребности в нефтепродуктах привело к созданию в США крупной нефтеперерабатывающей промышленности. За период с 1 января 1937 года по 1 января 1956 года годовая мощность всех действующих нефтеперерабатывающих заводов увеличилась с 198,4 до 440,8 миллиона тонн, то есть на 122,2%. За этот же период число действующих нефтеперерабатывающих заводов сократилось по одну треть — с 471 до 313. Таким образом, рост производства в

¹ Некоторые американские специалисты считают, что стоимость производства бензина из нефтеносных сланцев можно снизить до 45,80 доллара за тонну (Stockpile and Accessibility of Strategic and Critical Materials to the United States in Time of War, т. 6, стр. 547).

² Stockpile and Accessibility of Strategic and Critical Materials to the United States in Time of War, т. 6, стр. 552.

нефтеперерабатывающей промышленности сопровождается дальнейшей концентрацией производства на крупных предприятиях, что дает возможность нефтяным монополиям извлекать выгоды из преимуществ производства крупного масштаба.

Рост мощностей в нефтепереработке США позволил увеличить количество перерабатываемой нефти. За период с 1946 по 1955 год общее количество перерабатываемой нефти увеличилось на 58%. Количество же производимого бензина выросло на 82%. Рост производства бензина превалирует рост общей величины перерабатываемой в США нефти.

Это объясняется техническими сдвигами в нефтеперерабатывающей промышленности США, выразившимися, в частности, в значительном увеличении выхода бензина и дистиллятов за счет соответственного снижения выхода керосина и мазута.

Переработка нефти и выход нефтепродуктов в США
(в процентах к переработанной нефти)¹

Выход нефтепродуктов	1946 г.	1953 г.
Бензин	37,7	43,5
Керосин	5,8	4,2
Дистилляты	16,5	22,0
Мазут	27,8	17,1
Смазочные масла	2,8	2,2
Парафин	0,2	0,2
Нефтяной кокс	0,8	0,4
Асфальт	3,2	3,7
Прочие нефтепродукты	5,2	5,7

Совершенствование технологического процесса в нефтепереработке США в послевоенный период выразилось в увеличении мощностей крекинговых установок, которое шло в основном за счет быстрого развития каталитического крекинга.

Мощность крекинговых установок (по выходу бензина)
в нефтеперерабатывающей промышленности США
по типам установок
(на начало года, в тысячах тонн в год)²

Типы установок	1946 г.	1954 г.
Установки реформинга	11 806	17 703
Термические установки	35 904	31 227
Каталитические установки	16 694	47 577
Итого	64 404	96 507

Мощность каталитических установок составляет почти половину всей крекинговой мощности. Все большее распространение получает каталитический крекинг, дающий возможность не только увеличить выход бензина из нефти, но и получать бензин более высокого качества, по сравнению с термическим крекингом. За последние десятилетие каталитический крекинг завоевал ведущее место в нефтеперерабатывающей промышленности США, вытесняя постепенно термический крекинг.

¹ Petroleum Facts and Figures, 1950 г., стр. 218; 1954 г., стр. 157; Petroleum Times, London, 1955 г., 15 апреля, стр. 388; National Petroleum News Factbook, Cleveland, март, 1956 г., стр. 208.

² Petroleum Facts and Figures, 1950, стр. 263; 1954, стр. 178.

Минеральное топливо служит в настоящее время важнейшим сырьем не только для производства нефтепродуктов, но и для химической промышленности.

К началу второй мировой войны химическая промышленность, использующая в качестве сырья нефть и природный газ, настолько выросла, что стала постепенно превращаться в самостоятельную отрасль. В 1942 году эта отрасль впервые была названа в печати «нефтехимической промышленностью». Большинство химических продуктов, которые стали вырабатываться этой отраслью, производилось ранее путем переработки угля, сланцев, а также сельскохозяйственного сырья и даже отходов мясной промышленности. Однако преимуществом производства многих продуктов из нефти и природного газа является обилие и более низкая стоимость сырья, что дает возможность снизить издержки производства многих продуктов.

Это послужило причиной быстрого развития нефтехимической промышленности США, особенно в послевоенный период. В 1953 году она вырабатывала уже 82% всех алифатических соединений, 47% всех ароматических соединений и 7% неорганических соединений. В этом же году в ней было произведено свыше 75% всего бутадиена, используемого в производстве синтетического каучука, 14—19% всех произведенных в США пластмасс, 77% синтетических моющих средств, около 50% всего азота, используемого для производства удобрений, 70% аммиака, 13% синтетического волокна и т. д. Общая стоимость продукции нефтехимической промышленности достигла в 1953 году примерно 3 миллиарда долларов, то есть почти половины стоимости продукции всей химической промышленности США, составившей в 1953 году 6,1 миллиарда долларов.

Следует отметить, что нефтехимическая промышленность использует все еще сравнительно немного нефти. В 1954 году ею было потреблено менее 3% всей нефти, добытой в США, то есть примерно 9,3 миллиона тонн, причем лишь около 1% было использовано для переработки, а 2% потреблено в качестве топлива. То же относится и к природному газу. В настоящее время в химической промышленности США используется пока всего лишь около 8% потребляемого в стране природного газа.

Существенную роль в производстве химических продуктов продолжает играть уголь. Однако, несмотря на постоянное совершенствование процессов химической переработки угля, выход первичных химических продуктов все еще остается довольно низким. Так, при переработке 1 тонны угля в США получают 30 килограммов каменноугольной смолы, около 6 килограммов бензола, около 8 килограммов толуола и 9 килограммов сульфата аммония. Основным направлением переработки угля является коксохимическое производство, потребляющее почти четвертую часть всего битуминозного угля и лигнита в США.

Одним из важнейших факторов, способствующих быстрому расширению потребления нефти и газа, являются также относительно низкие издержки их транспортировки. В целях снижения расходов, связанных с транспортировкой нефти и нефтепродуктов, монополии создали в США густую сеть нефтепроводов общей протяженностью в 273 530 километров, охватывающих почти всю страну. Причем основная их масса проложена в направлении от южных штатов к северо-восточным. В 1954 году по нефтепроводам транспортировалось 82% всей сырой нефти и 33% нефтепродуктов.

Трубопроводы являются главным средством транспортировки природного газа в США. То обстоятельство, что основные районы добычи

расположены на юге США, а основные потребители на северо-востоке, определило необходимость строительства огромной сети газопроводов, которая особенно быстро разрослась после второй мировой войны. Протяженность только одних магистральных газопроводов увеличилась с 134 287 километров в 1946 году до 222 042 километров в 1955 году, то есть на 65%. На начало 1956 года общая длина всех линий газопроводов, включая сборные, магистральные и распределительные, составила 716 тысяч километров. Кроме того, проложено свыше 80 тысяч километров газопроводов, предназначенных для транспортировки искусственного и смешанного газов (смесь природного газа с искусственным). Наряду с увеличением протяженности линий газопроводов американцы идут и по линии увеличения диаметра труб магистральных газопроводов. Если в годы второй мировой войны для их прокладки использовались трубы диаметром от 40 до 65 сантиметров, то в настоящее время предпочтение отдается трубам с диаметром от 75 до 90 сантиметров.

В связи с тем, что спрос на природный газ сильно колеблется в зависимости от времени года (зимой часто наблюдается дефицит газа, а летом — избыток), а также в целях бесперебойного снабжения потребителей с помощью минимальной сети газопроводов, в США прибегают к созданию вблизи крупных районов потребления природного газа подземных газохранилищ. В летние месяцы во время снижения потребления газа эти газохранилища постепенно заполняются газом, а зимой газ расходуется, покрывая возникающий дефицит. В качестве резервуаров для подземных газохранилищ используются старые, уже истощившиеся месторождения природных газов, которые имеются в большом количестве не только в северо-восточном районе, но и в других районах страны. Самым крупным в США является Окфордское газохранилище в штате Пенсильвания емкостью в 3 миллиарда кубических метров.

Рост топливной промышленности в США происходит в обстановке ожесточенной конкурентной борьбы между нефтяными монополиями, занятыми добычей нефти и природного газа, и угольными компаниями. Каждая из сторон стремится захватить рынки топлива, добиться установления на них своего монопольного положения, чтобы обеспечить выгодные позиции для реализации своего товара по высоким монопольным ценам.

Перенес долгое время находился на стороне нефтяных монополий. Используя это обстоятельство, они, в погоне за увеличением прибыли, сильно взвинтили цены на нефтяное топливо и особенно на природный газ.

В то время как цены на уголь на протяжении всего послевоенного периода колебались в пределах определенного уровня, цены на жидкое и газообразное топливо стремительно росли. Это видно из нижеследующих данных (см. таблицу на стр. 76).

Из таблицы отчетливо виден монополичный характер роста цен на нефть и газ, приведший к значительному удорожанию в ущерб потребителю единицы количества тепла, получаемого за счет использования в качестве топлива нефти и газа по сравнению с углем. При этом рост цен на природный газ и нефтяное топливо происходит наряду со снижением цен на уголь. Естественно, что в конечном итоге в ряде отраслей экономики более выгодным оказалось использование угля. В связи с этим уже в 1955 году добыча угля начала быстро увеличиваться и произошло даже некоторое снижение удельного веса нефти и природного газа в общем балансе добычи минерального топлива, несмотря на некоторый абсолютный рост их добычи. В этом же году многие предприятия

Изменение цен на основные виды минерального топлива в США
(1946 год = 100)

Годы	Уголь		Нефть	Мазут	Природный газ
	средняя цена				
	бегун-шпатель	активат	средняя цена по 4 базовым рынкам США	средняя цена по 6 базовым рынкам США	средняя цена с учетом акте потребителей
1947	119	108	138	141	105
1948	140	120	185	188	119
1949	98	92	184	127	115
1950	97	96	183	130	121
1951	98	98	109	184	145
1952	100	109	184	126	151
1953	100	118	195	126	161
1954	93	107	203	130	173
1955	93	99	203	149	185

Соотношение в ценах на основные виды минерального топлива в США после второй мировой войны
(в долларах за 1 миллион больших калорий)

	1946 г.	1947 г.	1948 г.	1949 г.	1950 г.	1951 г.	1952 г.	1953 г.	1954 г.	1955 г.
Индекс отношения цены нефти к цене угля	113	131	150	212	214	211	209	223	246	249
Индекс отношения цены природного газа к цене угля	97	86	76	115	122	133	146	157	180	195

начали переходить от потребления природного газа и нефтяного топлива к потреблению угля; оживилась и продажа угля в розницу.

Наряду с этим увеличение потребления угля тепловыми электростанциями и коксовыми заводами, являющимися крупнейшими потребителями угля в стране, стало сказываться на общем увеличении потребления угля.

В своем стремлении снизить цены на уголь под давлением конкуренции угольные компании стали изыскивать новые возможности снижения издержек добычи угля путем переоборудования шахт и открытых угольных карьеров, оснащения их новейшей техникой, механизации процессов добычи, транспортировки и очистки угля.

Переоборудование шахт привело к значительному росту механизации добычи угля. За период с 1946 по 1952 год удельный вес угля, добываемого врубными машинами, увеличился с 90,8 до 95,1% всей подземной добычи угля. Подземная механическая погрузка угля в 1953 году составила 79,6% величины всей погрузки угля под землей против 58,4% в 1946 году. В настоящее время процесс переоборудования угольных шахт идет в направлении создания в каждой шахте комплексной системы механизмов, позволяющих повысить производительность труда в целях увеличения конкурентоспособности угля на топливном рынке.

Одним из важнейших путей повышения производительности труда в угольной промышленности является увеличение добычи угля открытым способом. Так, средняя добыча угля за смену на одного рабочего при добыче угля открытым способом примерно в 2,5 раза выше по сравнению с добычей угля в шахтах. В 1953 году в США добыча угля одним

рабочим за смену составила на открытых разработках в среднем 18 тонн, а при подземной добыче — 7 тонн угля. Стоимость добычи угля на открытых разработках была от 16% до 29% ниже стоимости добычи угля под землей. В 1953 году средняя стоимость добычи угля открытым способом составила 3,75 доллара за тонну, в то время как при добыче угля под землей — 5,27 доллара за тонну. Удельный вес угля, добываемого в карьерах, в общей величине добычи угля в США увеличился с 7,1% в 1937 году и 21,1% в 1946 году до 23,2% в 1955 году.

В последние годы в добыче «мягких» углей в США получил распространение буровой метод добычи. Он применяется в тех случаях, когда месторождение угля, пересекаясь глубокими каньонами или долинами, образует высокую стену. За период с 1953 по 1955 год добыча угля этим методом выросла с 2 до 6 миллионов тонн в год. И хотя это составляет всего лишь 1,3% всей добычи угля в США, указанный метод, в смысле дальнейших перспектив его использования, несомненно представляет известный интерес.

За последние годы в США были проведены значительные работы, направленные на изыскание новых путей снижения транспортных расходов, связанных с доставкой угля от месторождения до потребителя. О значении этих работ свидетельствует тот факт, что около 80% всего биоминерального угля в США перевозится по железным дорогам, причем стоимость его перевозки доходит до 70% его стоимости в районе добычи. Это в значительной мере снижает конкурентоспособность угля по сравнению с природным газом и нефтью, транспортируемыми на большие расстояния по трубопроводам.

Стремясь сократить транспортные расходы, американские угольные компании расширяют использование автотранспорта (особенно на короткие расстояния), а также водного транспорта.

Наряду с этим, в США ведутся работы по изучению возможности использования специальных трубопроводов для транспортировки на большие расстояния раздробленного угля в смеси с водой. Первый такой трубопровод протяженностью в 175 километров, рассчитанный на транспортировку 1,3 миллиона тонн угля в год, стоимостью в 12 миллионов долларов, недавно построен и проходит испытания. По расчетам крупнейшей в США угольной компании «Питсбург Консолидейшн Коул Компани», которой принадлежит этот трубопровод, он позволит значительно сократить транспортные издержки.

Обоюдная заинтересованность угольных компаний и крупных потребителей угля в сокращении расходов по его транспортировке и, следовательно, снижению его стоимости в районе потребления, находит свое отражение в стремлении размещать предприятия ряда отраслей промышленности, являющихся крупными потребителями угля, в районах добычи угля. Так, например, размещение тепловых электростанций в районе угольных месторождений дает определенную выгоду компаниям, занятым эксплуатацией данных электростанций, в связи с тем, что из-за отсутствия больших транспортных расходов уголь обходится им дешевле, что снижает стоимость производства электроэнергии. Передача же электроэнергии по проводам на большие расстояния оказывается более экономичной по сравнению с перевозкой угля. Что касается угольных компаний, то они получают, таким образом, возможность относительно устойчивого сбыта угля.

Угольные компании США развивают также активную деятельность, направленную на повышение спроса на уголь. В этих целях совершенствуются всевозможные нагревательные приборы и установки, работающие на угле; повышается степень автоматизации их управления, подачи топлива, их экономичность и эффективность. При этом изыскиваются все новые и новые направления использования угля. Например, проекти-

руется новый локомотив, приводимый в движение газовой турбиной, использующей в качестве топлива уголь. По мнению американских специалистов, такая турбина может найти широкое применение также для различных стационарных установок¹. Другим примером новых направлений использования угля является расширение использования антрацита в металлургии. Как показали экспериментальные работы, проведенные в Питсбурге, антрацит, смешанный в определенной пропорции с коксом, вполне может быть использован для производства стали. Так, например, дома может хорошо работать на топливе, в котором кокс составляет всего лишь 40%, а остальные приходится на долю антрацита. По данным американской печати, использование антрацита в металлургии позволит сократить издержки производства стали за счет сокращения использования кокса, производство которого требует дополнительных затрат.

Угольные компании США стремятся увеличить рынок сбыта угля не только за счет расширения сбыта внутри страны, но и за счет усиления своих позиций на внешних рынках, в частности, на рынке Западной Европы, особенно в связи с дефицитом топлива в западноевропейских странах. В 1955 году произошло значительное оживление экспорта битуминозного угля, составившего свыше 10% всей величины его добычи внутри страны.

Все эти действия угольных компаний, направленные на расширение внутреннего и внешнего рынков сбыта угля, в условиях роста цен на нефть и газ, привели к тому, что в 1955 году добыча угля заметно возросла, что отразилось на соответствующем понижении удельного веса нефти и природного газа.

* * *

Преимущества нефтяного топлива и природного газа определяли значительное расширение спроса на нефть и газ, что в свою очередь создало благоприятную обстановку для увеличения прибылей нефтяных монополий, стимулирует тем самым рост добычи нефти и природного газа.

Особенно сильно возросла прибыль крупнейших нефтяных монополий. Так, за послеполоенный период (1946—1955 гг.) чистая прибыль десяти наиболее крупных нефтяных монополий США увеличилась в 3,5 раза, причем прибыль «Стандарт ойл Компани оф Нью Джерси» увеличилась почти в 4 раза, прибыль «Филлипс Петролеум Компани» — более, чем в 4 раза и т. д.

Однако монополии, занятые добычей, транспортировкой и сбытом природного газа, а также производством и сбытом жидкого нефтетоплива, использовали преимущества жидкого и газообразного топлива для увеличения своих прибылей путем систематического повышения цен. Рост монопольных цен в конечном итоге свел к минимуму те выгоды, которые ранее получал потребитель от использования природного газа и нефтяного топлива. Стремление нефтяных монополий увеличить свои прибыли путем искусственного завышения цен привело к тому, что наиболее экономичные в смысле затрат общественного труда виды топлива, какими являются нефтяное топливо и природный газ, подчас оказываются менее выгодными для потребителя, нежели уголь.

Результатом этих противоречий капиталистической экономики явилось сокращение за последние годы удельного веса добычи природного газа. Высокий уровень монополизации в добыче, транспортировке и распределении природного газа позволяет монополиям систематически повышать цены на природный газ, которые нередко в несколько раз

превышают цену на газ при скважине. Этот разрыв с каждым годом все более увеличивается. Разница между средней ценой на газ для всех потребителей и средней ценой при скважине возросла с 5,90 доллара за 1000 кубометров в 1946 году до 9,85 доллара в 1954 году, разница между средней ценой на газ для бытового потребления и средней ценой при скважине возросла с 22 долларов за 1000 кубометров в 1946 году до 27,97 доллара в 1954 году.

Рост средних цен на природный газ в США по основным группам потребителей (в долларах за 1000 кубометров)¹

Годы	Цена при скважине	Продажные цены по группам потребителей			
		все потребители	бытовое потребление	потребление в торговле, промышленности	потребление в промышленности
1946	1,87	7,77	23,57	14,97	3,78
1954	3,57	13,42	31,54	22,85	6,78

Данные таблиц свидетельствуют также о большой разнице между ценами на газ для бытовых потребителей и ценами на газ для промышленных предприятий. Эта разница в ценах также растет, увеличившись с 20,09 доллара за 1000 кубометров в 1946 году до 24,76 доллара в 1954 году. Это означает, что наиболее высокие цены устанавливаются компаниями на газ, сбываемый бытовым потребителям. Иными словами, население, потребляющее природный газ, вынуждено переплачивать огромные суммы монополиям, занятым добычей, транспортировкой и распределением газа.

Искусственное повышение цен на газ монополиями, снижающее выгоды от его использования для потребителей, оказывается существенным фактором, сдерживающим рост спроса на газ, что в свою очередь ограничивает расширение его добычи. Монополии являются тормозом для развития промышленности природных газов, что свидетельствует о том, что монополии по своей природе неизбежно порождают тенденцию к застою и загниванию.

¹ «Mechanization, the Magazine of Modern Coal», Washington, февраль, 1955, стр. 63.

¹ «Commodity Year Book», 1956 г., стр. 160.

Пути улучшения добычи и использования газа в Азербайджанской ССР

В Директивах XX съезда Коммунистической партии Советского Союза по шестому пятилетнему плану развития народного хозяйства СССР на 1956—1960 годы поставлены важные задачи в области дальнейшего развития газовой промышленности, увеличения производства и добычи газа, расширения использования газа в народном хозяйстве как химического сырья и топлива, а также для бытовых нужд населения. Осуществляя Директивы XX съезда КПСС нефтяники Азербайджана добились в 1956 году значительных результатов в деле дальнейшего развития газовой промышленности республики. По сравнению с 1955 годом добыча природного газа увеличилась на 531,8 миллиона кубометров, или в 2,2 раза, попутного нефтяного газа — на 7,2 миллиона кубометров, или на 7,8%, а производство искусственного газа возросло на 8,4%.

Природный и искусственный газ — важнейший вид сырья для производства синтетического каучука, спарта, изолака и другой продукции химической промышленности. Вместе с тем, природный газ является самым дешевым видом топлива, себестоимость которого в несколько раз ниже себестоимости искусственного газа, вырабатываемого из угля, сланца, торфа и даже из нефти.

Недра Азербайджанской ССР таят в себе огромные запасы не разведанных богатств газа. За последние годы открыты на суше и на море крупные месторождения нефти и газа. Выявлена и подготовлена к разработке площадь Кюрюадак, верхний отряд продуктивной толщи у острова Песчурово, расширена эксплуатационная площадь в районе «Нефтяных камней». На южном крыле Лоботанской скважины разведочные скважины позволили установить большие запасы газа на этом месторождении.

В юго-западной части Апшеронского полуострова подтверждена высокая продуктивность Каратского газово-конденсатного месторождения с давлением свыше 400 атмосфер и запасом газа в несколько миллиардов кубометров. На этой площади в начале 1956 года были пробурены две разведочные скважины № 70 глубиной 3924 метра и № 78 глу-

биной 3823 метра, которые дали исключительно хорошие результаты. Первая скважина фонтанировала при буферном давлении 105 атмосфер с суточным дебитом 390 тысяч кубометров газа и 48 тонн конденсата, а вторая — фонтанировала при давлении 228 атмосфер с дебитом 450 тысяч кубометров газа и 80 тонн конденсата. В марте 1956 года была опробована и пущена в эксплуатацию третья разведочная скважина № 115 глубиной 3464 метра с дебитом 620 тысяч кубометров газа и 105 тонн конденсата. В настоящее время на этой площади количество работающих скважин доведено до 12 единиц с суммарным дебитом около 5 миллионов кубометров газа и 800 тонн конденсата в сутки. В 1955 году добыча газа здесь составила 27,4% от общей добычи по Азербайджанской ССР.

Геологическими и разведочными работами было также установлено наличие ряда газовых и газоконденсатных месторождений в пределах глубокого разведочного бурения, к числу которых относятся Калмас, Мишолдак, Кинизадак, Дагшлак, Аварат, Дуванлий, Утаглы, Тургагай и другие. Так, например, в ноябре 1955 год на площади Аварат была опробована разведочная скважина № 6 (глубиной 800 метров), которая фонтанировала при буферном давлении 119 атмосфер с суточным дебитом 36 тысяч кубометров газа. В октябре 1955 года на площади Дагшлак разведочная скважина № 24 (глубиной 2636 метра) фонтанировала при давлении 203 атмосфер с дебитом 119 тысяч кубометров газа и 12 тонн конденсата в сутки. В сентябре в октябре 1956 года на площади Калмас были пробурены три разведочные скважины № 2, 3 и 6 (глубиной от 1780 метров до 1828 метров), которые фонтанировали при давлении 160—210 атмосфер с дебитом каждой скважины порядка 50—100 тысяч кубометров газа в сутки.

За последние два года в результате проведенной на ряде промыслов герметизации добычи нефти и газа по новой технологической схеме сократился потеря попутного газа, добываемого одновременно с нефтью и увеличилось содержание ценных бензиновых фракций в нефти, сданной в переработку. Были построены новые и рекон-

струированы некоторые существующие дожимные и вакуумные компрессорные станции, что позволило существенно сократить потери газа и улучшить его транспортировку. Построены и введены в эксплуатацию магистральные газопроводы Дуванлий — Баку, Карадаг — 30 участков — Беловодск, разведочный газопровод в Шаумяновском районе и газопроводные линии в городских районах г. Баку общей протяженностью свыше 120 километров.

Переведя с жидкого топлива на газ ряд промышленных предприятий и коммунально-бытовых объектов. В 1956 году в Баку диффузорно 9,5 тысяч квартир переоборудовано. Подана газа нефтеперерабатывающим заводам объединения «Азнефтегаз» для топлива в котлах по сравнению с 1955 годом увеличился на 291,4 миллиона кубометров и электростанциям Азербэнерго — 159,1 миллиона кубометров, что высвободило за год около 400 тысяч тонн высококалорийного мауита, эквивалентно в республике из восточных районов страны. На предприятиях, против 1955 года подана искусственного газа как сырья для химической промышленности.

Государственным планом развития народного хозяйства Азербайджанской ССР на 1957 год предусмотрены добычи природного и попутного газа в количестве 1 миллиарда кубометров, что превышает уровень фактической добычи газа в 1956 году на 52,2%.

Нефтяники республики разрабатывают социалистическое соревнование за досрочную реализацию программы 1957 год до конца года. Участники соревнования в марте 1957 года собрания актировали рабочие возможности и подсчитали резервы производства, от имени всех рабочих, инженерно-технических работников и служащих нефтяной промышленности республики приняли на себя социалистические обязательства увеличить в 1957 году добычу газа по сравнению с 1956 годом на 1 миллиард 150 миллионов кубометров и добыть сверх плана 50 миллионов кубометров газа; усилить геологические и геолого-разведочные работы, направленные на выявление и открытие новых нефтяных и газовых месторождений; в течение 1957 года ввести в промышленную разработку одно нефтяное и одно газовое месторождение и в целях высвобождения жидкого топлива и газификации коммунально-бытовых и промышленных объектов города Сумгаита досрочно закончить строительство и сдать в эксплуатацию магистральный газопровод Карадаг — Сумгаит.

Значительные развитие получат газовая промышленность республики и в последующие годы. К концу года будет добыто 3,8 миллиарда кубометров газа в 1959 году — до 4,7 миллиарда кубометров и в 1960 году — до 6 миллиардов кубометров, что превышает уровень добычи газа в 1955 году в 4,4 раза.

За 1957—1960 годы будет осуществлено разведочное бурение на газ 395 тысяч метров, что обеспечит создание в промышленную разработку газоконденсатных и газовых месторождений Карадага, южного крыла Лоботанской скважины, Дагшлак, Калмас, Мичкин, а также даст возможность полностью разработать равнинно-буферные площади Кинизадак (в 1957 году), Аварат (в 1958 году), Утаглы (в 1959 году) и Тургагай (в 1960 году). За это время будет построено четыре магистральных газопровода: Карадаг — Сумгаит, Карадаг — ГРЭС «Северная», Сизань — Сумгаит, Калмас — Кирюадак общей протяженностью 500 километров и четыре промышленные газопровода: Калмас — Карадак, Дагшлак — Карадак, Кинизадак — Карадак и Тургагай — Дуванлий протяженностью 108 километров.

К строящемуся в настоящее время магистральному газопроводу Карадаг — Сумгаит покажу будут построены и присоединены две газопроводные линии: Дагшлак — Карадак и Кинизадак — Карадак, по которым будут транспортированы ресурсы газа как самых этих месторождений, так частично и ресурсы газа Калмаса, Утаглы, Мичкин и Аварат.

Магистральный газопровод Карадаг — ГРЭС «Северная» газопроводной линией Калмас — Дагшлак даст возможность обеспечить подачу газа в первую очередь двум электростанциям и другим промышленным предприятиям, что позволит высвободить в год 250 тысяч тонн высококалорийного и высокоэнергетического мауита в 1160 тысяч тонн каменного угля. Затраты на сооружение этого газопровода окупятся в течение двух лет только за счет транспортных расходов по перевезению жидкого и твердого топлива.

Что касается магистрального газопровода Сизань — Сумгаит, то он будет служить дополнительным источником газоснабжения города Сумгаита. Предварительные подсчеты показывают, что затраты на сооружение магистрального газопровода с головной компрессорной станцией окупятся в полтора-два года, а запасы газа Сизаньского района обеспечат газурку газопровода в течение 10—12 лет.

Строительство магистрального газопровода Калмас — Кинизадак с газопроводными линиями от северных нефтяных месторождений Кюрюадак и Мишолдак имеет большое народнохозяйственное значение для республики. Второй промышленный центр Азербайджанской ССР город Кирюадак из года в год расширяется. Здесь строятся крупнейшие промышленные предприятия, в том числе Кирюадакский газомеханический завод на базе Загаскинского месторождения. Для того чтобы полностью обеспечить промышленность и газифицировать 50% коммунально-бытовых объектов Кирюадак в 1960 году потребуется свыше 500 миллионов кубометров газа. Поэтому так важно иметь надежную газификацию городов и районных центров, распо-

дожженных на трассе магистрального газопровода Калмас — Киранола. Потребность этих городов в газе на 1960 год определена свыше 80 миллионов кубометров. Начиная с расширением добычи природного газа большое народохозяйственное значение имеет также дальнейшее увеличение добычи попутного нефтяного газа за счет увеличения потерь, допускаемых на промыслах в огромных размерах.

На начало 1957 года из 75 промыслов Министерства нефтяной промышленности Азербайджанской ССР только 55 имели скважины на сбор нефти и газа. Несмотря на некоторые успехи, достигнутые в результате герметизации промыслов, потеря газа, нефти и ее легкой фракции еще велика. Излишки добываемого из общего комплекса работ, предусмотренных в генеральной схеме герметизации промыслов, были осуществлены лишь работы по закрытому сбору нефти и газа, без перевода компрессорных скважин с артезиана на газлифт и без удаления продуктов испарения нефти и газа низкого давления из отстойников и резервуаров.

При компрессорном способе эксплуатации количество потерь нефтяного газа, сбрасываемого в атмосферу вместе с отработанным воздухом, достигает до 420 миллионов кубометров в год, а улавливаемая газозахватная смесь в большей части содержит до 50—70% воздуха, что приводит к обесщелачиванию около 370 миллионов кубометров попутного газа в год.

Одной из неотложных задач, стоящей перед нефтяниками в области сокращения потерь нефти и нефтяного газа, являются пресорные скважины с лифтами на газлифт прежде всего на 7 и 11 промыслах «Орджоникидзефтега», на 3 и 5 промыслах «Бузовнянефтега» и 9 промыслах «Сталлинефтега»; это позволит сократить потери газа примерно до 70 миллионов кубометров в год и несколько десятков тысяч тонн бензина и нефти.

Серьезным недостатком в работе промыслов и газопроводов нефтяного газа, на которых управление является то, что они почти не интересуются улучшением сбора и транспортировки вакуумного газа и повышением его качества. Своевременный ремонт вакуумных газосборных сетей и газопроводов не производится. Из-за негерметичности устьев глубиннонасосных скважин наблюдаются большие потери газа и внос воздуха в вакуумную сеть. В результате содержание воздуха в вакуумном газе составляет не менее 30%. Это значит, что ежедневно вакуумными компрессорами перекачивается вместе с газом масса одного миллиона кубометров воздуха, что увеличивает себестоимость газа и нефти.

На территории 35 промыслов многие газораспределительные и газосборные сети, а также вакуумные станции находятся в неудовлетворительном состоянии вследствие чего теряется свыше 130 миллионов кубометров газа в год. Особенно велики потери газа на промыслах Киранола, Киранола

(28 миллионов кубометров), Артемиюнефть (27 миллионов кубометров), Ленинонефть (23 миллиона кубометров), Сталиннефть (17 миллионов кубометров) и др.

На 1 и 2 промыслах нефтеремонтно-восстановительного Управления «Сизалланефть» отсутствует герметизация добычи нефти и газа, потребности газа на месте и магистральных газопроводов в связи с тем, что газ выпускается в атмосферу свыше 500 тысяч кубометров попутного газа, содержащего в среднем до 150 граммов бензина в кубометре, и теряется несколько десятков тонн метановой высококалорийной нефти, содержащей до 20% бензина и устья скважины.

На морском промысле «Нефтяные каньоны» из-за отсутствия магистральных газопроводов газ по трубопроводам в атмосферу около 400 тысяч кубометров попутного газа. В целях использования ресурсов газа здесь в марте месяце 1957 года была смонтирована и пущена в эксплуатацию артезианская законтракция, работающая на газ. Однако ее полное потребление не превышает даже 20% газа, теряемого в настоящее время.

В таком же положении находится и попутный нефтяной газ в месторождении Киранола, где ежедневно выпускается в атмосферу более 75 тысяч кубометров попутного газа. До сих пор не герметизированы 2, 4, 5, 8, 10 и 13 промысла нефтеремонтно-восстановительного Управления «Ленинонефть», 2, 3, 4 и 5 промыслов Управления «Артемиюнефть», 8 и 9 — «Сталлинефть» и некоторые другие промыслы, где ежедневно выпускается в атмосферу тысячи кубометров газа и теряется значительное количество нефти и бензина.

Несмотря на наличие в Азербайджанской ССР значительных ресурсов природного и попутного газа, на многих промышленных предприятиях и коммунально-бытовых объектах г. Баку и его районов сжигается большое количество жидкого топлива. Только в 1956 году было сожжено свыше 2340 тысяч тонн мазута, в том числе из дальних восточных районов страны в Баку мазута завезено 1225 тысяч тонн высококалорийного мазута, перевозка которого обходилась государству в миллионы рублей.

Неполнота еще перевезена в жидкого топлива, а также газопроводов, нефтезаводов, термоэлектрических и электростанций, термоэлектрических заводов, в результате чего на заводах объединения «Азнефтезавод» за январь и февраль месяцы 1957 года было сожжено свыше 58 тысяч тонн жидкого топлива. По тресту «Азнефтегаз» не газифицированы заводы: имени Минтина, имени Ленина, передаточных буровых машин. На заводе имени Шимда, несмотря на то, что основная работа по переводу коммунальных и маршевых печей с жидкого топлива на газ были начаты еще несколько лет тому назад, эти печи все еще работают на жидком топливе. Только за 2 месяца 1957 года здесь было сожжено свыше 2,5 тысячи тонн миллионерского мазута.

Из-за отсутствия газоподводящих линий в Баку не газифицированы также судоремонтный завод имени Заифедерации, Бакинский электромеханический завод, сталепрокатный завод и многие другие. В городских районах Баку насчитывается свыше 54 тысячи негазифицированных квартир.

Многие руководители предприятий и организаций полагают, что использование газа, как топлива, несложно и поэтому не требует разработки серьезных мероприятий по его рациональному сжиганию. На большинстве газифицированных предприятий в качестве газовых горелок используются, в основном, горелки диффузионного типа, которые дают низкий коэффициент использования газа из-за большого химического недожога, между тем как применение двухуровневых и турбулентных горелок в паровых котлах, нагревательных и термических печах позволяет получить более экономное беспламенное горение газа.

Как известно, сжигание газа находит широкое применение в быту и промышленности, они являются перекислосодержащими и теплоемкими топливом, используются в качестве горючего для автотранспорта, замены бензина. Сжигание газов вырабатывается на газотопивных заводах после увеличения из естественного газа газового бензина, что является одним из важнейших мероприятий по борьбе с потерями в газовом хозяйстве. Между тем, имеющиеся в настоящее время в республике мажоритарные установки в промышленном районе и углеобогатительный завод в Орджоникидзевском районе обеспечивают отбензинивание лишь незначительной части товарного газа. В целях увеличения выработки сжиганных газов в шестой пятилетки предусматривается реконструкция имеющихся установок, что увеличит их пропускную способность и даст

возможность дополнительно получить для народного хозяйства несколько десятков тысяч тонн газового бензина, сжигаемого в данное время вместе с газом в топках печей.

Подавая большое народохозяйственное значение использованию сжиганных пропан-бутановых газов для газификации городов и населенных пунктов, в первую очередь расселенных в безземельных и безлесных районах, ЦК КП и Совет Министров Азербайджанской ССР 25 января 1957 года принял развернутое постановление о проведении первоочередных мероприятий по газобаллонной газификации города Киранола и некоторых пунктов Апшеронского полуострова, где отсутствуют магистральные газопроводы. Эти мероприятия, наряду с расширением обантинивания ресурсов республики, позволят значительно улучшить культурно-бытовые условия трудящихся.

В связи с развитием добычи газа, конденсата и легкой нефти в южных районах требуется осуществлять отбензинивание товарного газа и стабилизацию конденсата и нефти. В этих целях в шестом пятилетки предусматривается строительство двух газостабильных и стабилизационных заводов в Карадагском районе.

В борьбе за новый мощный подъем газовой промышленности важная роль принадлежит Академии наук Азербайджанской ССР и научно-исследовательским институтам, которые должны более активно помогать работникам предприятий в решении задач дальнейшего развития добычи и использования природного газа в Азербайджанской ССР.

Г. Исхандер
(г. Баку)

Улучшить географическое размещение пищевой промышленности

На основе мощного развития тяжелой промышленности и ее сервизов — машиностроения в СССР создана крупная пищевая индустрия, вооруженная современной техникой. В настоящее время производительность труда этой отрасли насчитывает свыше 11 тысяч предприятий. В 1956 году выпуск основных видов продовольственных товаров (сахар, растительное масло, консервы, кондитерские и мясные изделия и др.) в 2—3 раза превысил уровень 1940 года.

Рост производства пищевых продуктов был достигнут не только за счет коренного качественного перевооружения и широкого расширения старых предприятий, уже сделанных от дорожной промышленности, но и за счет строительства значительного числа новых предприятий. Так, за годы Советской власти к началу шестой пятилетки в системе промышленности продовольственных товаров было построено 926 хлебозаводов, 59 сахарных заводов, 112 маслобойных, жировых и маргариновых предприятий, 122 консервных заводов, 58 парфюмерно-косметических, синтетических и эфиромаслических предприятий, 69 крахмалопаточных и 267 виноделических заводов.

Как известно, географическое размещение пищевой промышленности в дореволюционной России производилось стихийно. Около 74% промышленного производства продовольственных изделий — почти 50% производства мясных консервов было сосредоточено в Москве и Ленинграде. Сахарная промышленность была сосредоточена на Украине, которая давала в 1913 году 81,5% общей выработки сахара. За годы Советской власти размещение промышленности продовольственных товаров значительно улучшилось. Взяв, например, сахарную промышленность, следует отметить и приращение ее мощностей в новые районы Центра, в Поволжье, на Урал, в Сибирь, на Дальний Восток, в Казахстане, Киргизию, Грузию, Армению, Белоруссию. Это позволило увеличить производительность труда сахарных предприятий и приблизить сахарную промышленность к районам потребления.

Однако, несмотря на большую работу, проведенную в области строительства новых предприятий и в целях устранения дисбаланса и потребности продукции, в размещении предприятий пищевой промышленности и в настоящее время все еще имеются крупные недостатки. До сих пор имеют место большие перебои с поставками сахарной свеклы и маслосемян в готовых изделиях (кондитерских, макаронных, явля, парфюмерно-косметических, табачных и др.), нерациональное использование большого количества железнодорожных вагонов.

В ряде районов наращение производственных мощностей сахарных заводов отстает от роста ресурсов сахарной свеклы.

Это особенно заметно в Краснодарскому краю, западных областях Украины, Молдавской ССР. На шестой сессии Верховного Совета СССР (февраль 1957 года) депутат от Краснодарского края тов. Петуков своим выступлением заявил, что имеющиеся в ряде сахарных заводов уже установленные перерабатывающие лишь 50% получаемой в настоящее время валовой сбора свеклы, а половина урожая вывозится для переработки в другие районы страны.

В связи с невозможностью своевременно перерабатывать все поступающие ресурсы сахарной свеклы, за отсутствием в настоящее достаточного количества сахарных заводов, свеклу из ряда районов приходится перевозить на сахарные заводы других районов, причем расстояние этих перевозок достигает 800—1000 километров. В сезон 1956/1957 год из Краснодарского края было вывезено свыше 300 тысяч тонн свеклы на сахарные заводы Воронежской и Белгородской областей. Из Молдавской ССР в СССР перевезено около 300 тысяч тонн сахарной свеклы. В западных областях СССР свекла была перевезена на сахарные заводы Сумской, Полтавской, Винницкой и Киевской областей, в Латвийскую ССР и другие районы и количество около 2 миллионов тонн. Для этого потребовалась такую массу вагонов, потребовалось 90 тысяч железнодорожных вагонов. Стоимость перевозки этой свеклы обошлась в 130 миллионов рублей. Но, кроме того, дальние перевозки свеклы увеличивают потери и ведут к снижению выхода сахара.

Чтобы уменьшить дальние перевозки сахарной свеклы, а также продлить производство сахара в новые районы сельскохозяйственного строительства, необходимо строить новых сахарных заводов. В 1957 году строится 33 сахарных завода, в том числе на Украине — 14, в Краснодарском крае — 7, в Белоруссии — 2, в Татарии — 1, в БССР, Орловской, Белгородской, Липецкой и Валуйской областях — по 1 заводу. В течение шестой пятилетки намечено построить 10 новых сахарных заводов, в том числе на Украине — 19, в Краснодарском крае — 14, в Молдавии — 4, в Татарии — 2, в Башкирии — 1, в Алтайском крае — 1, в районах Центра — 6, в Киргизии, Казахстане и Казахской ССР — по одному.

Следует отметить, что в ряде районов Сибири, особенно в Новосибирской и Кемеровской областях, в Алтайском и Красноярском краях имеются благоприятные географические и технические условия для развития свекловодства и производства сахара. Необходимо поэтому подготовить строительство нескольких сахарных заводов в этих районах в следующей пятилетке, чтобы устранить большие расстояния и перевозки сахара в Сибирь и на Дальний Восток.

Надо сказать, что строительство новых и расширение мощностей действующих

сахарных заводов необходимо проводить не только для устранения дальних перевозок свеклы, но и в целях увеличения переработки свеклы во втором полугодии, когда имеется возможность получить на следующий вымысок выхода сахара из свеклы. Дело в том, что во многих районах страны, вследствие недостатка мощностей сахарных заводов, значительное количество свеклы приходится вывозить на следующий год. Однако при этом выход сахара из свеклы, претерпевшей длительное хранение (особенно в южных районах), уменьшается примерно на 2,5—3%. Поэтому чем больше свеклы будет переработано в этот же год, тем меньше будет выработано сахара из свеклы урожая данного года. Если бы, например, все количество свеклы урожая 1956 года могло быть переработано во втором полугодии этого же года, то страна получила бы дополнительно 1,8 миллиона центнеров сахара стоимостью около 1,7 миллиарда рублей в розничных ценах.

Потому строительство и ввод в действие новых сахарных заводов позволяют не только сократить дальние перевозки свеклы, увеличить выработку и уменьшить потери сахара, но и обеспечить выработку сахара, вымыаемые длительным хранением свеклы. Госплану СССР необходимо учитывать это обстоятельство при установлении лимитов капитальных вложений для сахарной промышленности.

Имеют место недостатки и в размещении производства рафинада, которое недостаточно распределено по стране. Сахарное производство составляет 40 советских республик (РСФСР, УССР, Казахской, Латвийской и Литовской ССР). При этом в РСФСР возмещено Кубышевской области рафинад на 100 тысяч тонн, в Амурской области — на 70 тысяч тонн, в Киргизии ССР, где выпуск сахарного песка довольно большой.

В результате такого размещения производства, сахар-рафинад вывозится в Сибирь и на Дальний Восток с Тамбовского завода Кубышевской области и частично с Красноярского завода в Белгородской области и Краснодарского завода в УССР. Это вывозит не только менее выгодно, чем сахарного песка. В настоящее распространены 60-тонный вагон грунтового сахара-песка 60 тонн, а сахара-рафинада — 51 тонна.

Намечается построить рафинадный цех при Уваровском заводе в Тамбовской области, между тем в центральных районах имеется 7 рафинадных цехов в заводе.

Было бы более целесообразным построить рафинадный завод примерно в Новосибирской или рафинадный цех при намеченном к строительству сахарном заводе в Алтайском крае. Здесь большой и растущий район потребления (в том числе Кузнецкий край) и поэтому в нем имеется благоприятные условия для расширения свекловодства и роста производства сахара. Перевозка рафинада в Восточную Сибирь и на Дальний Восток стану тогда

намного короче. Целесообразно также переосмотреть рафинадный цех при намеченном к строительству сахарном заводе в Киргизской ССР, которая не имеет собственного производства рафинада.

В маслобойной промышленности имеет место недостаток производственных мощностей действующих маслозаводов на Востоке для переработки бобов сои. В результате этого около 300 тысяч тонн сои было вывезено в 1956 году с Востока на заводы в УССР, район Центра и другие районы Европейской части СССР, находящихся в расстоянии до 8 тысяч километров. При этом стоимость перевозки сои составила около 70 миллионов рублей в год. Кроме того, производственные мощности маслобойной промышленности недостаточны в районах растущего хлопководства — в Средней Азии и в Азербайджане, что вызывает межреспубликанские перевозки хлопковых семян.

В целях уменьшения перевозок сои и хлопковых семян в настоящее время ведется строительство маслоэкспериментальной в Хабаровске, Иркутске и Ташкенте, маслоэкспериментальной в Шадринске, маслоэкспериментальной заводов — Делу, в Кемеровской области — Удмуртской ССР, Кавказа, Курган-Тюбе Таджикской ССР и в Аля-Байрам Азербайджанской ССР.

В настоящее состоит в том, чтобы быстрее внести в эксплуатацию на полную мощность Хабаровский и Иркутский маслоэкспериментальные, что позволит ликвидировать нерациональные перевозки 250—300 тысяч тонн сырья. Восточный и Северо-восточную часть СССР и даст возможность улучшить снабжение растительным маслом и маргарином районов Восточной Сибири и Дальнего Востока. Строительство маслоэкспериментальной в Амурской области позволит обеспечить переработку хлопковых семян в местах их поступления.

Что касается строительства новых экстрационных заводов, то ввод их в эксплуатацию не только увеличит выпуск растительного масла, но и увеличит также выработку растительного масла за счет дополнительного извлечения его из жмыхов. Народнохозяйственным заданием пятилетки является внедрение метода выработки масла из жмыха, что в шестой пятилетке намечается получить за счет внедрения этого способа около 200 тысяч тонн растительного масла. Для этого необходимо в течение шестой пятилетки в основном завершить переход с выработки растительного масла на прессовом оборудовании и к выработке на прессовом — экстракционном, удельный вес которого в 1956 году составлял лишь 32% всей переработки маслосемян.

В настоящее время на-за недостатка производственных мощностей на Востоке и в Средней Азии маргарин перерабатывается в дальних расстояниях. Так, например, в среднеазиатских республиках маргарин вывозится из Баян, Тбилиси, Еревана, Краснодар и других городов. В Западную и

Восточную Сибирь маргарин завозится из Украины. В целях приближения производства маргарина к местным потребностям необходимо форсировать строительство маргаринных заводов в Саратов (второй очередь), Свердловске, Хабаровске, Ташкенте, Алматы и в других городах.

В каждой стране имеются большие сырьевые возможности для увеличения производства консервов, особенно плодоовощных, в районах преимущественного размещения консервных предприятий (Украина, Молдавия, СССР, Узбекистан, Кавказ, Крым, Закавказье, Средняя Азия). Кроме того, имеются сырьевые возможности для организации производства консервов и в ряде центральных районов РСФСР, в районах Поволжья, Урала, Сибири и Дальнего Востока, в западных и других районах, где производство консервов за счет местного плодоовощного сырья развито очень слабо. Достаточно сказать, что во всей Западной и Восточной Сибири было выработано плодоовощных консервов в 1956 году только 4,6 миллиона банок, что составляет не более 3% к объему производства плодоовощных консервов комбината «Июнь» в станице Кривенькой. На Дальнем Востоке в 1956 году выработано лишь 2,8 миллиона банок этих консервов.

В результате отсутствия производства консервов на местах их потребления по многим областям (например, в Великолукскую, Орловскую, Калужскую, Пензенскую, Горьковскую, Ульяновскую, в Западную Сибирь и др.) завозятся также консервы, как из натуральных и маринованных овощей, натуральных морских и свежих, обеды ие базы, которые могут производиться на небольших консервных заводах в районах потребления, где имеются для этого достаточные ресурсы сырья.

Для дальнейшего увеличения производства консервов в стране и резкого уменьшения нерациональных перевозок консервной продукции необходимо широко использовать не только возможности больших и средних консервных предприятий, но и небольших консервных заводов и цехов при райпромышленкомбинатах производительностью 1—2 миллиона банок консервов в год за счет накопленной районной, городской и областной промышленности.

В соответствии с этим в текущем году в РСФСР ведется строительство 80 небольших консервных предприятий и цехов местного значения в 38 областях и уездах, в том числе в Великолукской, Орловской, Пензенской, Тюменской, Кемеровской областях и в Алтайском крае.

С целью дальнейшего географического размещения строительства сырьевых предприятий должно идти по двум направлениям. Больше и средние заводы надо строить в районах, богатых плодоовощным сырьем (Средняя Азия, Кавказ, Крым, Молдавия, Молдавская ССР, Средняя Азия и др.). Небольшие консервные заводы и цеха при райпромышленкомбинатах необходимо строить по возможности в каждой области и в каждом крае, где это позволяет сырьевые

ресурсы, без ущерба для потребления населением сырьевых продуктов. Такая широкая сеть заводов консервного производства позволит использовать местные ресурсы сырья, особенно соевого (лагуза, агурчи, кабачки, зеленый горошек и т. п.), а также сырьевые ресурсы, которые не содержатся их нерациональными перевозками.

Мероприятия, проводимые партией и правительством по крупному подъему всех отраслей сельского хозяйства, в частности, по развитию зотовых культур, не только и особенно на полях, которые затаиваются по ценам колхозного зерна, снижении норм обязательных поставок зерна при сдаче колхозами, колхозно-кооперативных колхозов, пригородных районов и совхозов, крамлоплаточной, сушальной и консервной промышленности, а также продажа колхозам, специализировавшимся на производстве картофеля и овощей, зерна со скидкой создадут весьма благоприятные условия для обеспечения сырьем консервной и других отраслей пищевой промышленности.

Вместе с тем введение нового порядка планирования посевов сельскохозяйственных культур, стимулирующего рост сельскохозяйственного производства, требует от районных комитетов усиления работы с колхозами сырьевых заводов, с тем чтобы обеспечить в должных размерах посевы овощей, необходимых для выработки консервов, особенно таких культур, как лук, чеснок, бамби корень, кориандр и др.

Как известно, размещение консервной промышленности в прошлом характеризовалось большой централизацией. Так еще к началу второй пятилетки на Московских и Ленинградских фабриках выработывалось свыше 70% всей консервной продукции. Из-за неравномерного размещения промышленности, неудовлетворенности от зернодобывающей России, вызвало дальние перевозки консервных изделий, что является экономически неоправданным. Вель основными сырьевыми продуктами консервности является сахар и мука, транспортная стоимость которых очень высока — по 50 тонн на пятнадцатитонный вагон. Поэтому с народнохозяйственной точки зрения является задачей создать в районах консервных фабрик, где заводы в районах потребления готовые консервные изделия.

В соответствии с этим производством консервных изделий, как правило, приближалось к местам потребления. В различных городах СССР было построено большое количество консервных фабрик, в результате чего, удельный вес продукции в общем объеме изделий консервных фабрик уменьшился в общей выработке консервных изделий до 23%. Незначительно возросло производство консервных изделий в отдельных районах, в частности в Казахской, Киргизской и Азербай-

джанской союзных республиках, а также в Западной и Восточной Сибири. Однако следует признать, что рост производства консервных изделий в Востоке страны и в среднеазиатских республиках является еще недостаточным. В частности это касается Казахстана, Украины и БССР приходится завозить на Дальний Восток, в Восточную и Западную Сибирь, среднеазиатские республики и другие районы около 300 тысяч тонн консервных изделий. Перевозки этих изделий вызваны не только отсутствием консервных фабрик в районах потребления, но и пониженным качеством, а также низким уровнем культуры производства, вырабатываемых местными консервными предприятиями. Задача состоит в том, чтобы в шестой пятилетке значительное строительство консервных фабрик в Казахстане, Ираутске, Свердловске, Челябинске, Янг-Юле, Ашхабаде и осуществит строительство их в Омске, Алма-Ате, Сталинобске и других городах и тем самым разрешить проблему производства консервных изделий на Восток к местам потребления.

Наряду с организацией крупных консервных предприятий, в шестой пятилетке должно быть осуществлено строительство небольших консервных фабрик и цехов при райпромышленкомбинатах и хлебокомбинатах за счет лимитов капитальных вложений, из которых районной промышленности и банковских кредитов. Консервные цеха должны строиться особенно широко в Новосибирской, Читинской, Кемеровской областях, Приморском и Хабаровском краях, в среднеазиатских республиках.

Наряду с сырьем консервная промышленность широко потребляет крахмальную патоку, применение которой увеличивает качество консервных изделий. В связи с недостаточностью производства крахмальной патоки перевозятся на консервные фабрики за тысячи километров. Так, например, в Илобском районе Новосибирской на Дальний Восток патока завозится с Бельяновского и Ярославского комбинатов и Иредского завода в Рязанской области на расстояние от одной до десяти тысяч километров. В Среднюю Азию крахмальную патоку завозится с Бельяновского комбината, Хоботовского завода в Тамбовской области и Казахского комбината в Тименской области. Задача состоит в том, чтобы организовать производство крахмальной патоки в местах расположения консервных фабрик и, в частности, изыскать возможности для строительства крахмалопаточных комбинатов в районе Новосибирского на базе зернового сырья и кукурузообрабатывающего цеха при Алма-Атинском сахарном заводе, ныне в виду использования его мощностей в период сезонного производства сахара.

Должно быть улучшено также размещение предприятий по производству макаронных изделий. В настоящее время макаронные изделия в основном производятся в Среднеазиатской республике, а

Казахскую ССР, Казахскую АССР, Архангельскую и Новгородскую области, а также в центральные районы страны, в то время, как на перевозки отменяется свыше 40 тысяч железнодорожных вагонов в год. Между тем перевозки макаронных изделий в значительной степени нерациональны из-за их малой транспортной емкости (24 тонны на пятнадцатитонный вагон). Задача в настоящее время состоит в том, чтобы значительное осуществление строительства и широко развернутое строительство макаронных цехов при хлебозаводах, особенно на Востоке (в Первоуральске, Бердске, Агитске, Находке, Ворошино, Ташкенте, Алматы, Новосибирске, Талды-Кургане и т. д.). Необходимо усилить финансирование строительства макаронных фабрик в Ижевске, Брянске, Иваново.

Как известно, в некоторых городах монументальное строительство пинозаводов промышленностью развито недостаточно. В результате этого на Ленинградском пивоварении в Горьковскую, Кировскую, Брянскую, другие области. Московские пивоварни вывозятся по Владимирскую, Воронежскую, Тульскую области. В Дюбаск пивоварения из Львова, Станислава, Житомира на расстояние свыше полторы тысячи километров.

В целях организации производства пива в районах потребления в шестой пятилетке должно быть закончено строительство Челябинского, Сталинского, Тульского, Актюбинского, Сталинградского, Краснодарского, Горьковского, Воронежского и других строящихся пивозаводов. Наряду с этим намечается построить пивозаводы в Чите, Красноярске, Магнитогорске, в Кемеровской области и Казахской ССР, Дюбаске и других городах и промышленных центрах. Необходимо также развернуть строительство мелких пивозаводов производительною мощностью 170—350 тысяч литров в год.

В шестой пятилетке должно быть развернуто строительство пивозаводов с цехами розливной линии в Бурятии на Урале, в Западной и Восточной Сибири, в Казахстане, в Восточке, в Казахстане, с тем чтобы расширить перевозки пиноматериалов в бочках и цистернах и уменьшить нерациональные перевозки пиноматериалов в вагонах, требующие больше транспортных средств.

Важно также улучшить географическое размещение предприятий парфюмерной и табачной промышленности, приближая их к районам потребления. В шестой пятилетке должно быть закончено строительство парфюмерно-мыловаренных комбинатов в Куйбышевском и Индоловском пивозаводов в Первоуральском, пивозаводов в Ираутске. Намечается строительство табачных фабрик в Челябинске и Хабаровске, Ташкенте, Саратове и др.

Ввиду расширения гитудных списков работ в промышленности в шестой пятилетке необходимо тщательно учитывать значение новых строек с точки зрения улучшения географического размещения промышленности изделий, не только по аннотации, но только стоимостью строительства объекта,

но и размеры экономики, которая будет получена народом хозяйством от уменьшения дально- и нерациональных перевозок сырья или готовой продукции. При этом надо учесть исключительно быстрый рост промышленного населения в нашей стране и особенно в ее восточных районах, связанный с развитием тяжелой промышленности. Отставание с организацией производства продовольственных товаров в этих районах может повлечь за собой увеличение нерациональных перевозок.

Приближение производства продоволь-

ственных товаров к новым промышленным районам, в которых вместе с быстрым ростом населения значительно возрастает потребность в продуктах питания — важная народнохозяйственная задача. Правильное географическое размещение предприятий пищевой промышленности позволит не только устранить нерациональные перевозки продовольственных грузов, но и ускорит продвижение товаров в торговую сеть, и тем самым будет способствовать улучшению обслуживания населения.

Х. Гуревич

Неуклонный подъем социалистической промышленности

«Промышленность СССР», Статистический сборник, Государственное статистическое издательство, Москва, 1957 год.

С развитием экономики нашей страны все более сложными и многогранными становятся связи между отдельными отраслями народного хозяйства и особенно между отраслями промышленности. Все более ответственной становится роль экономических и хозяйственных кадров страны, призванных осуществлять планомерные и конкретные руководящие функции промышленными предприятиями и цехами отраслями промышленности. Без глубокого знания дела, без всестороннего анализа цифр, фактов и экономических связей не может теперь обойтись ни один хозяйственник и экономист.

Для практического изучения положений дела в промышленности важное значение имеют систематизированные статистические данные, которые позволяют проанализировать за ряд лет сложившиеся пропорции и уровень развития отдельных отраслей, помогают найти слабые и сильные стороны наших планов, позволяют оценить, насколько хозяйственные планы отвечают требованиям закона планомерного, пропорционального развития народного хозяйства.

В рецензируемом статистическом сборнике приведены систематизированные сведения о росте промышленного производства за послевоенные годы в сопоставлении с дореволюционными данными, а также с данными периода восстановления промышленности после гражданской войны и бурного ее развития в годы довоенных пятилеток.

Чем больше вытылаешься во внешне сухие колонки цифр статистического сборника, тем шире развертывается перед глазами величественная картина достигнутой социалистической промышленности в СССР.

За 40 лет Советской власти, из которых почти 18 лет занимали периоды войны и восстановления разрушенного хозяйства, наша страна сделала невиданный в истории скачок в своем экономическом развитии.

Социалистический способ производства безраздельно господствует во всех отраслях промышленности СССР. Как видно из цифр, приведенных на стр. 14 сборника, уже в 1928 году доля социалистического сектора в промышленности составляла 82,4%, и это являлось определяющим усло-

вием таких высоких темпов роста промышленного производства в нашей стране, о которых не могли и мечтать капиталистические страны даже в период их наибольшего «процветания».

Особенно быстрое развитие получила тяжелая индустрия, являвшаяся основой экономического могущества социалистического государства. Следуя заветам Ленина о необходимости преимущественного развития тяжелой промышленности, наш народ, руководимый Коммунистической партией, добился огромных успехов в деле ее развития. В 1956 году чугуна выплавлялось в 8,5 раза больше, чем в 1913 году, стали и проката производилось в 11 раз больше, угля — в 15 раз, нефти — в 9 раз, цемента — в 16 раз. Еще более высокими темпами развивались отрасли тяжелой промышленности, от которых в решающей степени зависит технический прогресс. Выработка электроэнергии возросла за этот период в 99 раз, продукция химической промышленности уже в 1955 году преисполнила уровень 1913 года более чем в 102 раза, а продукция машиностроения и металлообработки — почти в 162 раза. Приведенные в сборнике данные убедительно показывают, что неуклонный технический прогресс является характерной чертой социалистической экономики.

В результате индустриализации страны не только в огромной степени возрос объем промышленного производства, но и произошла коренная сдвиги в отраслевой структуре промышленности. Если в 1913 году удельный вес производства средств производства (группа «А») составлял в общей сумме валовой продукции промышленности всего лишь 33,3%, а производства предметов потребления (группа «Б») — 66,7%, то в 1955 году удельный вес группы «А» достиг 70,5%, а группы «Б» снизился до 29,5%.

Серьезные изменения в отраслевой структуре промышленности произошла и по основным промышленно-производственным фондам. В 1933 году удельный вес чистой металлургии в основных фондах всей промышленности составлял 2,9%, в 1940 году он возрос до 3,9%, а в 1955 году — до 5,6%. Удельный вес основных фондов тяжелой промышленности увеличился с 11,3% в 1933 году до 18,4% в

1955 году, электростанций и электростроения — соответственно с 9,6% до 11,4% и промышленности строительных материалов с 4,5% до 5,1%.

Указанные выше данные позволяют сделать важные выводы о сложившихся процессах в промышленности. К сожалению, более детально анализу мешает то, что в сборнике отсутствуют сведения о размерах и удельном весе капитальных вложений по отраслям промышленности, а данные о численности рабочих в отдельных отраслях приведены по группировке, отличающейся отраслевой структурой основных фондов.

Следовало бы также поместить в сборнике данные о доле продукции отдельных отраслей промышленности в общем объеме промышленного производства, а также привести на стр. 39 сборника таблицу порядковости мест отраслей промышленности, хотя и представлял несомненный интерес, но является материалом для глубокого анализа структурных изменений в промышленности.

В ретроспективном сборнике, наряду с общими данными о росте промышленного производства в целом, по значительное место занимает таблица, посвященная развитию промышленности союзных республик, основных экономических районов, краев и областей. В заключение последовательного осуществления денациональной политики бурно расширяла экономика ранее отсталых окраин царской России, находившихся при царизме на положении колоний. Валовая продукция промышленности Казахской ССР в 1955 году возросла по сравнению с 1913 годом в 33 раза, Кыргызской ССР — в 38 раз, Таджикской ССР — в 24 раза, Узбекской ССР — в 16 раз. В годы переноса производства в республиках, воссоединенных с Советским Союзом накануне Отечественной войны. Особое значение для капиталистического района — Латвии, Литвы, Эстонии и Молдавии ССР — это, конечно, по мощью всех братских республик Советского Союза не только сумели быстро восстановить довоенный уровень производства, но и превзойти уровень промышленного производства 1940 года (Латвия — в 7 раз, Эстония по темпам роста все остальные республики. Это убедительно свидетельствует о том, какие колоссальные преимущества имеют социалистические страны в области производства и советском государственном строе, основанном на взаимной поддержке, полном равноправии и дружбе всех народов, населяющих нашу страну.

Статистические материалы о развитии основных экономических районов страны за послевоенный период в сравнении с 1940 годом дают возможность проследить за постепенным продвижением промышленности в составлении ее структуры. Основная часть топливно-энергетических ресурсов, огромные запасы руд черных, цветных и редких металлов и необозримые лесные массивы. При увеличении промышленного производства в 1955 году по сравнению со ССР в 3,2 раза против 1940 года, валовая продукция промышленности районов

Урала возросла за это время в 4,2 раза, районов Западной Сибири — в 5,6 раза, Восточной Сибири — в 3,4 раза. Несомненно благоприятными темпами, а в целом по СССР — в 1,5 раза, развивался район Дальнего Востока, где объем валовой продукции возрос по сравнению с довоенным периодом в 2,5 раза. В 1955 году только одна область — Хабаровский край — в 1,7 раз на тонну больше чем его производилось во всей стране в 1928 году, прота черных металлов — на 116 тысяч тонн больше, электроэнергия — в 2,3 раза, минеральных удобрений — в 1,5 раз, железных стальных — в 2,3 раза, деловой древесины больше половины от вывозил ее в стране в 1928 году и вчетверо — две трети всего производства за этот период. Наряду с районом Дальней Сибири бурно развивалась промышленность районов Поволжья, в которых валовая продукция возросла за 1940—1955 годы в 5,2 раза. Такие быстрые темпы образования в азиатской мере особенно гидроэнергетических ресурсов Волги и стартового в районах Татарской АССР и Саратовской области богатейших месторождений нефти и газа. Большую роль в развитии экономики сыграли также строительство и ввод в действие целого ряда машиностроительных заводов, в результате чего продукция машиностроения и металлургии возросла за этот период почти в два раза.

Большая часть сборника состоит из таблиц, характеризующих развитие отдельных отраслей промышленности. Из этих статистических материалов можно почерпнуть много ценных сведений о развитии черной металлургии, топливной промышленности, электрификации, машиностроения, лесной и деревообрабатывающей промышленности, промышленности строительных материалов, легкой и пищевой промышленности. Интересны таблицы об уровне механизации трудовых работ, энерговыработки, наличия парка основных машин и оборудования, о развитии легкой промышленности, легкой и пищевой промышленности. Интересны таблицы об уровне механизации трудовых работ, энерговыработки, наличия парка основных машин и оборудования, о развитии легкой промышленности, легкой и пищевой промышленности. Интересно также отметить, что в динамических рядах объемов производства в натуральном и относительном выражении. Помогает анализ ряда важных группировок, приведенных по некоторым отраслям промышленности.

В разделе черной металлургии прежде всего обращает на себя внимание данные о развитии производства чугуна и проката стальных труб, приведенные за длительный период, охватывающий 55 лет, начиная с 1900 года. Из этих данных видно, что черная металлургия в довоенный период весьма развивалась, крайне медленно. С 1901 по 1913 год, то есть за 13 лет прирост производства чугуна, также как и проката, составил всего лишь 1,6 миллиона тонн, или в среднем немногим более 100 тысяч тонн чугуна и 147 тысяч тонн проката в год. В последние годы первой мировой и гражданской войны и без того небольшой объем производства черных металлов быстро снижались и достиг в 1920 году пятилетнего уровня (1,6 миллиона тонн чугуна и 1,4 миллиона тонн проката). Довоенный размер выработки чугуна был восстановлен только в

1929 году и размер производства сталей и проката — в 1928 году. Затем наступил период быстрого подъема черной металлургии, в 1940 году производство чугуна составило 14,9 миллиона тонн, сталей — 18,3 миллиона тонн в проката 13,1 миллиона тонн, или в 3,5 раза больше чем в 1913 году. Во время Великой Отечественной войны, в результате разрушения металлургических заводов Юга, Урала и металлургического производства значительно снижались и составили в 1945 году по чугуна 59% и прокату 69% довоенного 1940 году. За годы послевоенных пятилеток снова имел место быстрый рост черной металлургии. В 1928 году в отношении которого в 1955 году уровень 1940 года был превзойден по вылавке чугуна в 2,2 раза и по производству проката в 2,2 раза.

Несмотря на огромный ущерб, причиненный черной металлургией нашей страны в годы гражданской и Отечественной войны, Советский Союз, который по производству черных металлов в 1928 году находился далеко позади главных капиталистических стран, в настоящее время производит стали значительно больше, чем такие развитые страны, как Англия и Западная Германия, вместе производящие в настоящее время к уровню производства, достигнутому в США. Можно определенно предположить, что не будь второй мировой войны, то при темпах роста, сложившихся за последние 8 лет после восстановления довоенного объема производства, советская металлургия уже к началу шестой пятилетки смогла бы выплавить 70—76 миллионов тонн стали, а в конце ее было бы произведено бы к уровню производства черных металлов в Соединенных Штатах Америки.

В сборнике на стр. 110 приведены цифры, из которых следует, что за послевоенный период, по ряду основных показателей, произошло увеличение в его сортаменте. Повысился удельный вес листового проката с 22,2% в 1940 году до 29,5% в 1955 году и катанки — с 6,0% до 7,2%. Снизился удельный вес железнодорожных рельсов. Однако приведенные в сборнике сведения о сортаменте проката являются довольно скудными и не дают сколько-нибудь полной картины о развитии производства проката. Серьезно отсутствуют данные о производстве толстого и, в частности, холоднокатаного листа, мелкосортной и высококачественной стали и других наиболее прогрессивных видов проката, всемерное развитие которых является одной из важных задач черной металлургии.

Значительный интерес представляют данные, характеризующие технико-экономические показатели работы металлургических агрегатов и внедрения передовых технологических процессов. В ряде таблиц приведены цифры, которые говорят о серьезных успехах, достигнутых советскими металлургами в этой области, особенно за по-

следние годы. Если в 1950 году объем доменных печей, перерабатывающих руду с повышенным давлением газа под вакуумом, составлял всего лишь 6,4% от общего объема всех доменных печей, то в 1955 году их осталось уже 67,1%. Производство доменной железной руды возросло за этот период с 12 миллионов тонн до 33,8 миллиона тонн, что в 6,7 раза больше по сравнению с 1940 годом, в том числе в 1955 году — в 1,5 раза. В 1955 году 1,8 миллиона тонн до 2,4 миллиона тонн. Резко возросло применение кислорода при выплавке стали и высокотехнологических агрегатов для выплавки марганцевых печей. В 1955 году в доменных печах разных технологических агрегатов использовано 1,5 миллиона тонн, коэффициент использования полезного объема доменных печей заметно улучшился и составил в 1955 году 0,8 против 0,7 в 1940 году, среднестатистический сьем стали с 1 квадратного метра площади пола мартиновских печей возрос за 1940—1955 годы с 4,24 тонны до 5,6 тонны. По отношению доменных и марганцевых печей Советский Союз занимает теперь первое место в мире. При этом надо иметь в виду, что резервы по дальнейшему увеличению работы металлургических агрегатов, достигнутых черными, особенно в металлургических заводах Юга, где показатели их использования, как правило, несомненно выше, чем на передовых заводах Урала и Сибири.

В разделе топливной промышленности наиболее подробно представлена угольная промышленность, которая была и остается основным источником топлива в стране. Приведем также интересные данные по производству газа и электрической энергии промышленности. В начале раздела помещена своя таблица о добыче отдельных видов топлива в пересчете на условное топливо. Все эти статистические сведения позволяют сделать вывод, что достигнуты успехи в развитии топливной промышленности за годы Советской власти и особенно за послевоенный период.

Появились новые отрасли топливной промышленности, из которых особое значение имеет газовой. Успешные результаты газодобывающих работ последних лет создали необходимые предпосылки для быстрого развития добычи природного газа, в том числе в условиях труднодоступных мест. В развитии топливной промышленности за годы Советской власти и особенно за послевоенный период.

Появились новые отрасли топливной промышленности, из которых особое значение имеет газовой. Успешные результаты газодобывающих работ последних лет создали необходимые предпосылки для быстрого развития добычи природного газа, в том числе в условиях труднодоступных мест. В развитии топливной промышленности за годы Советской власти и особенно за послевоенный период.

за по сравнению с 1913 годом, его удельный вес снизился до 30%, а бассейны и месторождения в районах Центра, Урала, Сибири и Дальнего Востока, которые в 1913 году давали всего лишь 12,1% общего количества угля, теперь дают его 48,3%. К этому следует добавить и экспорт угля из Караганды, который в настоящее время уже был впервые начат только в конце первой пятилетки, а сейчас добывается около 39 миллионов тонн угля, или на 1/3 больше, чем во всей царской России в 1913 году.

Благодаря работам партии и правительства, в угольную промышленность было направлено огромное количество высокопроизводительных машин и оборудования. В 1940 году в комбайнах выросло с 24 а 1940 году до 2145 в 1955 году, доводочных машин — с 36 до 3662, ленточных конвейеров — с 2920 до 9457. Последние приростом новых машин: промышленские комбайны, обечно-бурильные машины, скрепающие конвейеры и другие. Все это позволило довести в 1955 году уровень механизации добычи угля в отдельных шахтах до 98,7%, доставки угля в окрестных забоях — до 99,7% и откачки угля и пород — до 99,9%. Механизация плавки угля в окрестных забоях на пластах толстого и среднего пласта достигла в 1940 году до 33%, а в 1955 году, с а погрузка угля и пород при передвижении основных горизонтальных подготовительных выработок, которая до была механизирована в 1955 году была механизирована на 47,1%.

Важное народнохозяйственное значение имеет быстрый рост открытого способа добычи угля, позволяющего не только резко сократить трудоемкость добычи, но и повысить мощность его производительности. Если до революции этот способ можно было добыть только 185 тысяч тонн угля, то уже в 1940 году размер добычи угля открытым составился в 1,5 миллиона тонн, а в 1955 году почти 65 миллионов тонн. Еще большее развитие должен получить открытый способ добычи угля в шестой пятилетке.

В нефтяной промышленности в связи с освоением месторождений новых богатейших нефтяных месторождений значительно улучшилось также территориальное размещение добычи и переработки нефти. Доля Азербайджана, являвшегося раньше основным поставщиком нефти и нефтепродуктов для всей страны, снизилась с 74,6% в 1913 году до 21,9% в 1955 году, несмотря на удвоение абсолютных размеров добычи в этой республике, а удельный вес районов РСФСР возрос соответственно с 12,6% до 69,6%. Построены и введены в эксплуатацию нефтеперерабатывающие заводы в районах Центра, Поволжья, Западной Сибири и Дальнего Востока. На тысячи километров протянулись новые магистральные трубопроводы, соединяющие районы добычи нефти с местами ее переработки и потребления нефтепродуктов. На нефтепромыслах в широких масштабах вне-

дряется новая техника и прогрессивные способы эксплуатации месторождений. Удельный вес турбинного бурения в общем объеме бурных работ возрос с 2,4% в 1940 году до 83,1% в 1955 году, а на промыслах Татарстана достиг 100%.

Следует, однако, заметить, что в структуре отсутствует ряд важных показателей, характеризующих положение в нефтедобывающей промышленности. Нет данных о развитии добычи нефти по отдельным районам, о числе обобществленных скважин на нефтепромыслах, о внедрении таких современных технологических процессов, как заквашивание в пласт, гидравлический разрыв нефтяных пластов и другие. Необходимо издать сборника, желательно дополнить указанными материалами.

Вопрос электрификации всегда был в центре внимания партии и правительства. В сборнике помещен ряд очень важных сведений об электрификации страны и приведены соответствующие группировки. За годы пятилетки выработка электроэнергии, как и объем промышленной продукции. При увеличении объема промышленного производства в 1955 году по сравнению с 1928 годом в 21 раз, выработка электроэнергии выросла в 10 раз. При этом увеличение производства электроэнергии происходило как за счет роста мощностей электростанций, так и за счет повышения числа часов использования их среднегодовой установленной мощности. Однако, несмотря на огромные успехи в области электрификации страны, развитие нашего энергетического хозяйства еще не всегда соответствует требованиям строительства. Этим объясняется, что в ряде энергосетей нередко ощущался недостаток электрической мощности и имели место ограничения потребителей в часы пиковых нагрузок. Главнейшим источником строительства электростанций является одна из важных проблем шестой пятилетки.

Серьезные изменения произошли в структуре мощностей электростанций. Удельный вес гидроэлектростанций, составивший в 1913 году в общей мощности всего лишь 1,4%, возрос в 1955 году до 16%, а мощность их увеличилась в 374 раза. Большие успехи достигнуты в деле внедрения новой техники на электростанциях. В 1955 году в ряде электростанций Министерства электростанций более половины мощности тепловых станций составляли установки высокого давления. Почти полностью автоматизирован процесс регулирования питательной воды — процесс, ранее в котельных агрегатах. На двух третях мощности гидроэлектростанций внедрена телемеханизация управления их работой. Все это позволило значительно снизить удельный расход топлива на одну выработанную киловатт-час электрэнергии, а также численность промышленно-производственного персонала на 1000 киловатт установленной мощности. Однако в текущей пятилетке предстоит еще много сделать в области дальнейше-

го улучшения этих показателей, особенно удельной численности персонала. Что касается удельного расхода топлива, то правильное было бы оценивать его в будущем не только на выработанных киловатт-час, но и на отпущенный киловатт-час, так как это позволит дать более объективную оценку работе электростанций, на ряде которых еще велик расход электрэнергии на собственные нужды.

Ни одна крупная отрасль промышленности не развивалась при Советской власти такими высокими темпами, как машиностроение. Подавляющее большинство отраслей машиностроения в развитии либо вообще не существовало, либо лишь жалкое существование. Поэтому при анализе изменений в производстве тех или иных видов машин и оборудования за длительный период времени приходится делать, как правило, с 1928 годом, а то и с 1932 и даже с 1940 годом. Но в таком сравнении достаточно, чтобы убедиться, каких огромных масштабов развития достигло наше машиностроение.

В 1955 году производство металлургических станков составило 117 тысяч штук, кузнечно-прессовых машин — 19,4 тысячи штук, металлургического оборудования — 13,5 тысячи тонн, а станков — более 4 миллионов киловатт и гидравлических около 1,5 миллиона киловатт, грузовых автомобилей — 329 тысяч штук, тракторов — 163 тысячи штук, комбайнов зерновых — 48 тысяч штук, вагонов грузовых — 34 тысячи штук. Теперь наши машиностроительные предприятия в состоянии производить любые, самые сложные виды машин. О яркости советского машиностроения говорят и другие факты как оснащение сложнейшим оборудованием самых мощных в мире гидроэлектростанций и линий электропередач, выдвинутое вперед в строительстве и освоение производства реактивных современных видов станков, самолетов и других видов техники. В этой связи представляется интерес таблица на стр. 238 о количестве важнейших новых типов машин и оборудования, созданных в 1950—1955 годах. Из этой таблицы видно, что за истекшую пятилетку страна получила почти 4 тысячи новых конструкций машин и оборудования, причем число их достигло в 1955 году 105, а в 1950 году — 10. В 1950 году. Заслуживает серьезного внимания и ряд других таблиц, характеризующих развитие отдельных отраслей машиностроения.

Однако следует высказать в некоторых замечания по машиностроительному разделу сборника. Данные по некоторым разделам машиностроения оказались менее полными, чем опубликованные в прошлом году сборнике Народного хозяйства СССР. В частности, естественно было ожидать, что помещенная в разделе изданном сборнике и в таблицах о парке металлургического и кузнечно-прессового оборудования будет дополнена данными по отдельным его видам, возрастному составу, данным о парке других машин и

оборудования, его использования и т. д. Между тем в новом сборнике, специально посвященном вопросам промышленности, эта таблица почти полностью отсутствует, а в таблице о парке и развитии основных отраслей наличия и использования оборудования.

Желательно в дальнейшем несколько расширить помещенную в сборнике информацию по производству и использованию в металлостроении, так как в сборнике ощущается недостаток данных о ряде видов продукции и даже отраслей. Естественно же представлять, например, такие отрасли, как автомобилестроение, легкость и просторнее, нет данных о производстве детских и деревообрабатывающего оборудования, о производстве инструментов, запасных частей к автомобилям и тракторам, других важных изделий. Не приведены данные о динамике производства грузовых автомобилей по маркам и грузоподъемности, которые очень нужны для анализа сложившихся тенденций в развитии автомобильных стран.

В сборнике помещено много таблиц о росте производительности труда в целом по промышленности и по отдельным ее отраслям, но все они, как правило, составлены в относительных величинах, не дают по большей части отраслей представления об абсолютной выработке продукции в натуральном выражении на одного работника. Отсутствуют сведения о трудоемкости производства отдельных видов продукции за ряд лет. Между тем, без абсолютных данных нельзя судить о достигнутом уровне производительности труда в СССР и сравнивать ее с производимостью труда в зарубежных странах. На эти дефекты уже указывалось в печати в связи с выходом в свет справочника «Народное хозяйство СССР» (см. статью в журнале «Коммунист» № 9 за 1956 год), однако, издание нового сборника исправила их лишь в незначительной мере.

Еще в меньшей мере представлены в сборнике вопросы себестоимости продукции без анализа, который правильно оценить действительность любого предприятия и отрасли. Те немногие сведения, которые можно найти по снижению себестоимости сравнимой товарной продукции и отдельных отраслей промышленности в целом по динамике, а данные о структуре затрат на производство промышленной продукции, хотя и даны по отраслям, но за один 1955 год, без сопоставления с другими годами, что не дает возможности сделать сколько-нибудь серьезный экономический анализ.

В сборнике приведены некоторые данные по концентрации производства как в целом по промышленности, так и по отдельным ее отраслям. Этот вопрос заслуживает серьезного изучения. Известно, что промышленность Советского Союза по уровню концентрации производства занимает первое место в мире. В обрабатывающей промышленности СССР на предприя-

ных с числом рабочих более тысячи в 1950 году насчитывалось 56,5% всех рабочих и в 1955 году было 61,9% всех рабочих, тогда как в капиталистических странах Северной США, это соотношение было значительно ниже. Удельный вес производства чугуна, выплавленного на заводах с годовым выпуском более 1 миллиона тонн, составил в 1955 году 77,3%, и в работе электродвигателей на автоматических станках с мощностью от 50 тысяч киловатт и выше — более 73%. Экономические показатели крупного предприятия, как правило, значительно лучше, чем небольшого. Примером может служить таблица, приведенная на стр. 281 сборника, в которой дана группировка цементных заводов Министерства промышленности строительных материалов СССР по размерам производства за 1955 год. Из этой таблицы видно, что на предприятиях с годовым объемом производства более 300 тысяч тонн было выпущено 68,6% всего цемента, произведенного в 1955 году, а количество рабочих этих предприятий составило только 56,5% всей численности рабочих данной отрасли. Выработка на одного рабочего в этой группе заводов находилась в пределах от 552 до 709 тонн в год, при средней выработке на цементных предприятиях Министерства 504 тонны в год.

Вместе с этим вопрос о концентрации производства нельзя рассматривать в отрыве от его специализации, поскольку именно приобретают большее значение статистические данные, характеризующие оба этих процесса и связанные с ними экономические факторы. К сожалению, данные о концентрации производства, помещенные в сборнике, являются очень неполными и несистематизированными, а по некоторым важнейшим отраслям, в частности по машиностроению, совсем отсутствуют. Что же касается вопроса социализации производства в промышленности, то, несмотря на всю их важность, они не нашли в рецензируемом сборнике никакого отражения. В последующих изданиях статистических материалов по промышленности СССР СССР должно восполнить этот серьезный пробел.

Одной из важных задач сборника по промышленности несомненно должна быть подборка необходимых статистических материалов, позволяющих выявить резервы дальнейшего роста промышленного производства и повышения качественных показателей работы предприятий. В этом отно-

шении бесспорный интерес представляют группировки, приведенные по некоторым отраслям промышленности. В частности, в разделе черной металлургии помещены таблицы коэффициентов использования полезного объема доменных печей и среднегодового ствеса стали с 1 квадратного метра площади пода мертвопечных печей в среднем по СССР и на заводах с лучшими показателями; в разделе строительных материалов показано производство цемента на одного рабочего в целом по Министерству промышленности строительных материалов СССР по лучшим цементным заводам; в разделе о легкой промышленности приведены данные о производительности оборудования предприятий хлопчатобумажной промышленности, достигших лучших результатов, и сопоставлены со средними показателями по отрасли. Однако ценность указанных таблиц была бы значительно выше, если бы в них были помещены сведения не только о лучших, но и об отставших предприятиях, показатели которых при одинаковых условиях производства значительно ниже средних. Это позволило бы более полно оценить внутренние резервы отрасли. Кроме того, необходимо в дальнейшем давать подобного рода таблицы по всем отраслям промышленности и по более широкому кругу показателей.

В сборнике приведены интересные данные о динамике производства важнейших видов промышленной продукции на душу населения в СССР.

В 1955 году на душу населения СССР производилось больше чем в 1928 году стали и угля, в 9 раз, электроэнергии — в 26 раз, цемента — в 9 раз, бумаги — в 5 раз, хлопчатобумажных тканей — в 69%, шерстяных — в 2,2 раза, шелковых — в 42 раза, сахара-песка — в 3 раза, масла животного и других животных продуктов — более чем в 5 раз. Известно, что в капиталистических странах за этот период темпы роста производства на душу населения были намного ниже. К сожалению, в сборнике не сделано даже попытки сравнить хотя бы наиболее важные показатели развития промышленности Советского Союза с другими странами. В следующие издания сборника следует включить специальный раздел об экономическом соревновании с капиталистическими странами.

Н. Лебедянский

Из писем и предложений читателей

Полнее использовать резервы производства фосфорных удобрений на Урале

В решениях XX съезда КПСС указывается на необходимость увеличения выпуска продукции на действующих предприятиях за счет лучшей организации производства и использования имеющихся производственных мощностей. Успешно выполненные в 1956 году планы производства фосфорных удобрений на заводах Урала являются результатом настоящего осуществления Урлх решений партии. Вместе с тем возможности дальнейшего увеличения фосфорных удобрений на уральских заводах далеко еще не исчерпаны.

Данные показывают, что на заводах имеются значительные резервы увеличения времени работы оборудования. Главной же причиной недогрузке сверхфосфатных заводов Урала является недостаточное снабжение их серной кислотой. Дефицитность серной кислоты в районах Урала является следствием узковедомственного подхода бывшего Министерства цветной металлургии к решению вопросов комплексного использования медресерных руд этого района. Улучшение использования отходных сернистых газов мелделапильной промышленности Урала для производства серной кислоты является важным условием лучшего использования производственных мощностей сверхфосфатных заводов этого района.

Подсчеты показывают, что при беспрерывном снабжении сырьем и улучшения использования оборудования производство сверхфосфата может быть доведено на Красноуральском заводе — до 100—130 тысяч тонн, на Актюбинском химическом комбинате — до 60 тысяч тонн, в пересчете на P_2O_5 . Однако этот уровень производства будет недостаточен, если учесть потребности в фосфорных удобрениях районов Сибири и Дальнего Востока. С учетом потребностей только этих районов производства фосфорных удобрений на Урале должно быть доведено минимум до 300 тысяч тонн створонитного P_2O_5 . путем введения действующих заводов и строительства новых. Одним из возможных пунктов строительства нового завода по производству фосфорных удобрений можно назвать район Радва, где может быть организовано крупное производство серной кислоты на базе использования отходных сернистых газов Среднеуральского мелделапильного завода.

Улучшение производства минеральных удобрений и, в частности, фосфорных удобрений, во многом определяется сырьевой базой. Особенно важно для решения этой задачи внимание и использование новых источников фосфоритного и другого минерального сырья, в настоящее время еще мало используемых в отдельных экономических районах. Этот вопрос приобретает особую важность и остроту также и потому, что в настоящее время освоение новых сырьев для производства фосфорных минеральных удобрений в стране являются химинский апатитовый концентрат и серная кислота, вырабатываемая из уральских колчеданов, то есть имеет место оторванность большинства заводов, в том числе и уральских, производящих фосфорные удобрения от сырьевых баз. Такое положение является с собой дальними перевозками апатитового концентрата и серной колчедана и понижением себестоимости производства фосфорных удобрений. Между тем в районах Урала имеются все условия для организации, в крупных масштабах и по самой низкой себестоимости, производства фосфорных удобрений на базе использования отходных сернистых газов и местного фосфатного сырья.

В районах развития цветной металлургии и особенно мелделапильной промышленности, все мелделапильные заводы Урала перерабатывают комплексные руды, содержащие в значительных количествах серу, которая переходит при металлургических операциях руды и концентрата в различные отходные сернистые газы.

Вопрос использования этих отходных сернистых газов остается пока практически нерешенным и ценное серосодержащее сырье терпится безвозвратно. Достаточно сказать, что на Урале в настоящее время из всего количества серы, находящейся в отходных газах мелделапильной промышленности, используется всего лишь около 15—16%. Остальная сера теряется с отходными сернистыми газами. Потери эти измеряются сотнями тысяч тонн.

Решению вопроса комплексного использования медресерных руд Урала, освоению мелделапильного производства с химическим медалуствием серы в цветной металлургии и химической промышленности в результате ведомственно-

сти огромные производственные мощности предприятий оставались неиспользованными, а, между тем, использование отходящих сернистых газов медной промышленности на Урале дало бы возможность дополнительно получить 700—800 тысяч тонн серной кислоты в год.

Серная кислота, получаемая из отходящих газов, является самой дешевой кислотой, так как здесь используются все экономические преимущества комбинированного производства. Практически себестоимость производства серной кислоты из отходящих сернистых газов цветной металлургии равна только себестоимости переработки готового сернистого газа.

Народнохозяйственная эффективность использования отходящих сернистых газов заключается также и в том, что при этом получается значительная экономия по капитальным затратам. Отпадает необходимость в строительстве сушильных и печных агрегатов и складов сырья при серно-кислотных цехах и капитальные затраты при этом снижаются на 35—40%.

Значительная часть дешевой серной кислоты, которая может быть получена на Урале в ближайшие годы за счет использования отходящих сернистых газов медной промышленности, является основой для организации в районах расположения мелеплавильных заводов производства серной кислоты и фосфорных минеральных удобрений в крупных масштабах.

На Урале имеется также значительная база фосфатного сырья, которая в настоящее время совсем не используется или используется мало эффективно. Фосфориты Вятско-Камского и Актюбинского месторождений отличаются низким (16—24%) содержанием полезного вещества и перерабатываются в настоящее время лишь на фосфоритную муку. Низкое содержание полезного вещества в фосфоритах уральских и других месторождений явилось одной из основных причин работы уральских и большинства других суперфосфатных заводов на дальнепривозном, но более богатом апатитовом концентрате.

Вместе с тем на Урале имеется возможность получить местный апатитовый концентрат, по качеству не уступающий дальнепривозному Хибинскому. По данным ин-

ститута «Уралмеханобр» организация открытой добычи и обогащения комплексных руд Волковского месторождения позволит получить одновременно медный, железонадидневый и апатитовый концентраты. Необходимость организации и обогащения руд этого месторождения диктуется, следовательно, запросами медной, фосфатотуковой промышленности, а также черной металлургии Урала.

При организации на Волковском месторождении рудника средней для цветной металлургии производительности может быть ежегодно получено на Урале несколько сотен тысяч тонн апатитового концентрата, который по содержанию P_2O_5 не будет уступать Хибинскому. Предварительные расчеты показывают, что при организации комплексного использования руд Волковского месторождения, себестоимость апатитового концентрата должна быть сравнительно невысокой, во всяком случае не выше себестоимости Хибинского апатитового концентрата.

Апатитовый концентрат Волковского месторождения является важной сырьевой базой для развития производства фосфорных удобрений. Уральский апатитовый концентрат является также сырьевой базой и для Актюбинского химического комбината, куда в настоящее время апатитовый концентрат завозится с Кольского полуострова на расстояние 3100 километров. Перевод Актюбинского химкомбината на использование уральского апатитового концентрата позволит сократить дальность перевозки фосфатного сырья для этого комбината на $\frac{2}{3}$, что также будет способствовать разгрузке железной дороги и значительному снижению себестоимости суперфосфата.

Таким образом, наличие на Урале ресурсов местного серного и фосфатного сырья позволяет организовать в этом районе дешевые по себестоимости производства фосфорные удобрения. Задача состоит в том, чтобы быстрее организовать использование местных ресурсов серного и фосфорного сырья и создать на Урале крупное производство фосфорных удобрений.

Н. Вайсберг, Ю. Зиновьев
(г. Свердловск)

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ: Г. М. Сорокин (главный редактор), Л. Б. Альтер, П. С. Иванов, В. А. Каламаров, Н. А. Паутин, А. И. Петров, Я. Е. Чадаев, Е. М. Чекменев.

Адрес редакции: Москва, Центр, Б. Комсомольский, 9, тел. К 4-95-24.

А65163 Сдано в набор 15/VI 1957 г. Подписано к печати 10/VII 1957 г.
Форм. бум. 70×108 $\frac{1}{16}$ —3 бум. л. Объем 8,22 печ. л. 8,4 уч.-изд. л.
Тираж 28 300 экз. Цена 3 руб. Зав. 1526

Министерство культуры СССР. Главное управление полиграфической промышленности.
13-я типография, Москва, Гарднеровский пер., 1а.