

ОТЧЕТ ПО ЛИНИИ ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ ЗА 1931г.

Общее положение на рынках внешней торговли.

1. Обострение мирового экономического кризиса сказалось в ухудшении торговых и расчетных балансов всех стран. Во всех капиталистических странах прибегали в течение отчетного периода к самым разнообразным мероприятиям по сокращению импорта и по увеличению экспорта. Прилагаемый список мероприятий этого рода со стороны основных капиталистических стран за одно второе полугодие показывает до какой изощренности дошли в придумывании мероприятий по сокращению импорта и по защите валютной системы. В большинстве стран мы имеем к концу года запретительные пошлины по самым разнообразным предметам импорта, систему контингентов и лицензий и даже монополию ввоза отдельных товаров, отказ от золотого стандарта, всевозможного вида валютные рестрикции, переход к системе клирингов во взаимных расчетах и т.д.

Торгово-политические мероприятия против СССР.

Вопрос о Демпинге.

II. Одновременно с этим в сильной степени сказывалось враждебное отношение к СССР и стремление максимально ущемлять внешнюю торговлю последнего.

1) С целью борьбы с Союзным экспортом в ряде стран был поставлен вопрос о том, что экспорт из Советского Союза проводится с целью разложения хозяйственной системы капиталистических стран. Советский Союз снижает же искусственно цены, проводит демпинг в широком масштабе. Особенно широко велась агитация в этом направлении в САСШ, во Франции, в ряде скандинавских стран и Юго-Восточной Европе. В начале года велась широкая работа под руководством Французского Правительства по созданию блока для бойкота нашего экспорта под лозунгом борьбы с демпингом. Противоречия внутри капиталистического мира и все увеличивающийся демпинг со стороны капиталистических стран друг против друга подорвали эту кампанию, направленную в начале исключительно против нас и в настоящее время по этой линии серьезных выступлений почти не имеется.

Кампания о принудительном труде.

2) В такой же острой форме велась агитация против нашего экспорта под видом борьбы против принудительного труда. В Америке был проведен специальный закон о запрещении ввоза в СССР предметов производственных принудительным трудом. Закон вошел в силу с 1-го января 1932 года. Правильная политика, проведенная нами по линии борьбы против басни о применении в СССР принудительного труда и опасения наших контрамер заставило Правительство САСШ проведение этого закона в жизнь обставить такими инструкциями, которые делают мало вероятным применение его в широком масштабе против нашего экспорта. Тем не менее, при помощи антидемпингового закона и закона о принудительном труде, САСШ держат все время наш экспорт под угрозой срыва.

В ряду других стран, в частности в Англии, все время ведется агитация против нашего экспорта специально для этого созданными организациями под видом борьбы с принудительным трудом и демпингом. Ряд муниципалитетов запретил своим учреждениям покупку наших товаров. На этот же путь вступили железные дороги Англии. Доклад посещавших СССР делегаций, правильная информационная работа, проводимая в САСШ и Англии, постепенно ослабляет влияние этой агитации.

Запретительные пошлины.

3) В ряде стран установлены запретительные таможенные тарифы, сплошь и рядом направленные против нашего экспорта. В Испании максимальная пошлина по лесу, превышающая в десять раз минимальную, направлена в основном против нас. Это же имеет место в Египте где установленные максимальные пошлины в отношении продуктов стран, не связанных торговым договором с Египтом, направлены в основном против нас, как единственной крупной экспортирующей страны, не имеющей торгового договора с Египтом, и начинают применяться против нас каждый раз, когда мы сокращаем закупку хлопка в этой стране, такие же запретительные пошлины, в основном направленные против нас, какие имеют место в Польше и в ряде других стран.

Законы о принудительном помоле.

4) Об объективно обернулись против нас законы о принудительном помоле местного зерна, установленные в последнем году в ряде стран. В большинстве этих стран в начале года устанавливается незначительный процент для импортного зерна с тем, чтобы заставить мельников в основном применять местное зерно. По мере приближения к концу года процент допускаемого иностранного зерна все повышается, достигая максимума в весенние месяцы. Проведение этих мероприятий

207 30

в Италии, Германии и в ряде др. стран сильно бьет по нашей возможности размещения экспортируемого хлеба как раз в те месяцы, когда мы являемся основным экспортером в Европу. Оно в гораздо меньшей степени затрагивает интересы стран южного полушария (Аргентины, Австралии), вывозящих хлеб во вторую половину года, и САСШ и Канады, могущих выжидать со своим хлебом до весенних месяцев.

Система контингентов и лицензий.

5) Система лицензий и контингентов в ряде стран направляется искусственно против нас. Получая возможность регулировать ввоз в порядке администрирования, правительства стараются в некоторых странах ущемить в первую очередь ввоз из СССР. Это имеет место во Франции, Чехословакии, имело место в Норвегии по отношению к лесу. Только острой борьбой против несправедливого установления контингентов для товаров из СССР можно побороть такого рода тенденции.

Эмбарго.

6) В некоторых странах (в Югославии, Румынии и Канаде) установлено эмбарго (запрещение ввоза) из СССР. Если бы не боязнь соответствующих контрамер со стороны СССР, на этот путь вступили бы и друг. капиталистические страны.

Разгром наших организаций.

7) В некоторых странах Южной Америки до сих пор не допускается даже въезд граждан СССР. В Аргентине, под влиянием нефтяных концернов и Правительства САСШ, была разгромлена наша организация Южамторг. Ей запрещено продолжать торговую работу и она находится в стадии ликвидации.

Торгово-Политическая наметка НКВТ в начале 1931 г.

Рынки сбыта.

III. 1) С самого начала перед НКВТ стал вопрос об обеспечении рынков сбыта для выполнения экспортного плана. С начала года НКВТ поставил себе задачей договориться с Германией относительно предоставления возможностей для расширения нашего экспорта в соответствии с размером нашего импорта из Германии.

Использован. размещен. импорта для укрепления позиций по экспорту.

2) В отношении Англии НКВТ с начала года считал необходимым увеличение размещения там заказов с доведением закупок в этой стране по товарам английского происхождения до 100 млн. рублей для большего равновесия импорта оттуда с тем большим планом экспорта, который был намечен на эту страну. С самого начала года НКВТ считал необходимым и принял меры к сокращению наших закупок

во Франции с удержанием их на уровне не свыше 15 млн.руб. в год. НКВТ считал также необходимым значительное сокращение наших закупочных операций в Польше и в САСШ с доведением их до уровня, соответств. нашему экспорту в эти страны.

Встречные сделки.

3) Одновременно всем организациям, ведущим в массовом масштабе работу по импорту, вменялось в течение года в обязанность увязывать наши закупки с обязательством поставщиков на соответствующие суммы закупать наше сырье. Такая задача была поставлена и перед фрактовыми организациями с целью усиления размещения нашего бункерного топлива. Таким образом, НКВТ с начала года (1931г.) повел работу по максимальному использованию нашей импортной и фрактовой работы для создания обеспеченных рынков для нашего экспорта.

План по странам.

4) С этой целью НКВТ был разработан план по странам как по экспорту, так и по импорту. В основе этого плана было положено стремление к увеличению нашего импорта из этих стран, где мы размещаем основные экспортируемые нами товары, к уменьшению нашего импорта из тех стран, где рынки сбыта для нас весьма ограничены и из тех стран, где ставятся искусственные преграды нашему ввозу.

Это был первый случай планирования внешней торговли по странам, проведенный под углом зрения продуманной торговой политики.

Реальная линия нашей торговой политики в первой половине 1931 года.

1У. 1931 год был мало благоприятен для полного проведения в жизнь тех мероприятий торгово-политического характера, которые с самого начала были нами намечены.

Форсированный массовый ввоз оборудования.

1) Широкий размах нашего строительства в третьем решающем году пятилетки требовал форсированного массового ввоза оборудования и полуфабрикатов. По наметке первой пятилетки по внешней торговле мы должны были ввезти оборудования в последнем году пятилетки на 525 млн.рублей. Нами фактически размещено заказов в 31 году на 575 млн.руб. оборудования. Тоже имеет место в отношении полуфабрикатов (прокат, цветные металлы). Необходимость массового ввоза в долгосрочный кредит и в снешном порядке не давала нам возможности проводить в чистой форме намеченную политику.

Политическое использование импорта.

2) Вместе с тем необходимо было использовать наш импорт для того, чтобы разбить политический блок против нас, который все в большей степени образовывался вокруг Франции в начале 1931 года. Прорывать фронт можно было только выдачей больших заказов наиболее слабым звеньям этого фронта.

Характер соглашения с Германией и Италией весной 1931г.

3) Нам пришлось поэтому весной 1931 года, при заключении соглашений с Германией и Италией, договариваться только по линии импорта и финансовых условий, оставляя в стороне интересы нашего экспорта. Нам пришлось по этой же причине выдавать крупные заказы Польше и Чехословакии, хотя интересы экспорта нам диктовали противоположную линию. Соглашения, которые заключались весной этого года, достигли тем не менее поставленной цели, а именно - дали нам возможность ввезти необходимые нам для строительства оборудование, получить его в сравнительно долгосрочный кредит и прорвать фронт экономического бойкота СССР, образовывавшегося под руководством Франции. В результате этого Франция принуждена была начать с нами переговоры о торговом договоре и о коммерческом соглашении, Англия предоставила нам кредит по импорту, против чего все время боролись консерваторы, в ряде других стран - создалась обстановка, давшая нам возможность впоследствии перейти к постановке в полном объеме тех задач по обеспечению нашего экспорта, которые НКВТ перед собой ставил еще в начале года.

С Соглашение с Германией, заключенное весной этого года, было подписано с одной стороны ВСНХ в качестве покупателя, с другой стороны - представительством объединения германской промышленности в качестве представительства поставщиков. Это соглашение устанавливало условия, на которых нами выдаются, а немецкой промышленностью принимаются - заказы по импорту. По этому соглашению нам предоставлялся кредит в размере 300 милл. марок на 14 месяцев по инструментам и легкому оборудованию, на 21 мес. по среднему оборудованию и на 28,4 мес. в среднем на тяжелое оборудование со дня сдачи товара. Размер процента был определен на 2% выше ставки германского Рейхсбанка. Ни в какой связи с экспортом импорт по этому соглашению не ставился. Это соглашение оставляло открытым ряд других вопросов, в частности, вопросе о валюте заказов. По этому соглашению все заказы должны были быть

даны до 31-го августа. На деле, по этому соглашению было выдано заказов на сумму около 500 милл. марок, при чем в дальнейшем были достигнуты под давлением НКВТ некоторые улучшения, в частности, было достигнуто, что при повышении ставок Рейхсбанка процентная ставка для нас не должна быть выше 10% годовых.

Соглашение с Италией было заключено на 2 года с правом денонсировать договор на второй год за 3 мес. до истечения первого года, т.е. не позже 1-го октября 1931 г. Это денонсирование не имело места, и договор, таким образом, автоматически продлен на 1932г.

По этому договору итальянское правительство ежегодно гарантирует фирмам за нас в пределах 35 мил. руб., выдаваемых нами заказов. Итальянское правительство гарантирует 75% суммы векселей, включая проценты /германское правительство брало на себя гарантию только в размере 60% заказа/. Длительность кредита по этому соглашению по всем заказам - в среднем 25 мес. со дня сдачи товара, за исключением судов, по которым допускаются более долгие сроки кредитования.

Переговоры, которые велись с английским правительством в этом же направлении, закончились соглашением в июле 1931 г. По этому соглашению было установлено, что по нашим заказам предоставляются гарантии в пределах от 60 до 75% стоимости заказов. Это дало нам возможность провести в жизнь намеченное расширение нашего импорта из Англии, в целях некоторого выравнивая нашего торгового баланса с этой страной, являющейся основным рынком для нашего экспорта. Слабой стороной соглашения с Англией является высокая стоимость гарантии, установленная в 7% годовых с гарантированной суммой. Длительность кредита по этому соглашению составляет 22,5 мес. /по подсчету кредитов фактически выданных заказов за 3 квартала 1931 г./.

По приходе консервативного правительства к власти, оно заявило об ограничении суммы заказов, подлежащих гарантированию, 6-ью милл. фунт., каковая сумма почти исчерпана.

Переговоры с Францией.

Переговоры с французским правительством, начатые еще весной после заключения договоров с Германией и Италией, велись под углом зрения заключения торгового договора между нами и Францией, для создания нормального статуса для Торгпредства в этой стране и для обеспечения нашему экспорту возможностей свободного размещения. По вопросу о статусе Торгпредства удалось договориться почти по всем пунктам на приемлемых для нас условиях. Спорными остались вопросы о предварительном аресте на имущество Торгпредства, об ответствен-

ности хозорганов своим имуществом за Торгпредство и о размерах экспортной территориальности помещения Торгпредства. Самыми серьезными оказались разногласия по линии предоставления нам необходимых условий для развития экспорта. Французы согласились на снятие 3/Х специального запрещения на ввоз наших товаров с тем, чтобы мы сняли наш запрет импорта из Франции, что нами было проведено 20/Х. Что касается предоставления нам скидок с генерального тарифа и допуска наших товаров по минимальному или среднему тарифу в пределах определенных контингентов, французы ставили это в зависимости от размера заказов, которые мы намерены разместить во Франции. При нашей попытке сговориться с французскими фирмами о размещении среди них заказов, в связи с давлением промышленников на правительство о предоставлении им правительственной гарантии по предоставленным нам кредитам или облегчений по учету наших векселей, французское правительство стало выдвигать новые требования об использовании нашей экспортной выручки для гарантирования наших будущих платежей по импорту. Французской стороной была выдвинута так называемая схема Ванжера, которая в конечном итоге сводилась к тому, что создается специальное общество, контролирующее все продажи на СССР и дающее гарантии по предоставляемым нам кредитам, через которое должна проходить выручка по экспорту СССР, с тем, что наша выручка сможет, в случае нашей неплатежеспособности, послужить обеспечением за выданные за нас гарантии. Проведение этой схемы было весьма опасно, так как, помимо того, что оно стало бы центром для контроля над нашей внешне-торговой работой во Франции и для борьбы против монополии внешней торговли, оно создало бы прецедент для других стран по линии связывания наших платежей по импорту с экспортной выручкой и регулирования нашей кредитной работы по импорту. Наш категорический отказ от этой схемы и отзыв нашей делегации временно приостановили дальнейшее ведение переговоров, которые возобновятся, вероятно, в конце января нашим новым Торгпредом во Франции.

2-ое полугодие 1931 г. и проводившаяся линия по торговой политике.

Все остальные переговоры, которые велись, начиная с лета 1931 г., имели своей целью в основном создание нормальных условий для нашего экспорта и по линии использования выручки от экспорта. В этом направлении велись переговоры с Австрией, Германией, Норвегией, Италией, Чехословакией и друг.

Австрийское правительство в конце апреля предприняло первое покушение против нашего экспорта яиц в Австрию. Наш энергичный протест с прекращением всех заказов на Австрию возымел действие, министр земледелия Дальфус, предпринявший шаги по ущемлению

913 75

нашего яичного экспорта, был дезавуирован своим правительством, и наши товары на старых условиях были допущены в Австрию. Начатые после этого торговые переговоры тянутся с июля м-ца по сей день и не привели к окончательным результатам. Затруднения в этих переговорах заключаются в том, что Австрия не желает давать нам возможность переводить выручаемые в Австрии за наш экспорт деньги за границу. Мы свою выручку в этой стране не можем использовать даже на покрытие платежей по импорту, так как последние, как правило, производятся в долларах в Нью-Йорке. Таким образом, при наших платежах в 1932г. почти в 20 мил.руб. по заказам, выданным в Австрии за прошлое время, мы только небольшую часть могли бы покрывать выручкой от экспорта в этой стране.

Затяжка переговоров имела место также по вине нашего аппарата, не сумевшего отчетливо выдвигать наши требования и не проводившего переговоров с достаточной энергией и настойчивостью.

Италия. введением летом этого года торгово-политических мероприятий по линии повышения пошлин и, в особенности, по линии установления обязательного помола местного зерна, сильно ударила по нашему экспорту. Мы начали вести переговоры с Италией о создании благоприятных условий для нашего экспорта и, в частности, экспорта пшеницы, игравшей всегда большую роль в нашем экспорте в эту страну. В результате переговоров нам удалось добиться значительного увеличения квоты на твердую пшеницу, которая является основным сортом пшеницы, вывозимой нами в Италию. Мы добились также обещания Муссолини предоставить нам наибольшее благоприятствование по всем товарам.

К сожалению, в данное время итальянское правительство добивается переговоров с нами по линии ухудшения наших кредитных условий по импорту по заключенному весной соглашению. Оно мотивирует это ухудшением своего финансового положения и невозможностью отпустить нам кредит на долгие сроки.

С Чехословакией нами были начаты переговоры по линии обеспечения за нами нормальных условий по экспорту. Так как мы являемся одним из основных покупателей оборудования в Чехословакии, и чехословацкая промышленность сильно заинтересована в наших заказах, мы решили использовать наши преимущества и заставить чехословацкое правительство установить с нами нормальные дипломатические отношения. Мы приостановили дальнейшую выдачу заказов на Чехословакию и надеемся таким путем поставить Чехословацкое правительство перед необходимостью пересмотреть свою линию поведения в отношении СССР.

С Норвегией нам следовало осенью этого года возобновить кре

итное соглашение, заключаемое каждый год и устанавливающее коммерческие условия наших закупок сельдей и металлов в этой стране. В продаже нам сельдей сильно заинтересована рыболовная промышленность Норвегии. Мы требовали, чтобы Норвежское правительство установило нормальный режим в отношении нашего экспорта, в частности, в отношении масла и леса. Эти требования были нами выдвинуты, так как находящееся сейчас у власти кулацкое правительство отдельными придирками стремится ухудшить условия нашей работы по этим товарам. Одновременно мы требовали, чтобы норвежское правительство отказалось от выдвинутых им требований, чтобы Торгпредство производило торговлю в Норвегии исключительно через посредников. Отказ от покупки сельдей, вероятно, заставит Норвежское правительство пойти нам навстречу.

В отношении прибалтийских стран нами проводилась политика сокращения импорта из Финляндии, против чего усиленно сопротивлялась наша бумажная промышленность, и к усилению закупок в Литве и в Эстонии. Наша политика сокращения заказов Финляндии отрезвляюще подействовала на финляндских фашистов и заставила их отказаться от открытых агрессивных действий против нас.

С Литвой нами заключено торговое соглашение о статусе Торгпредства и о предоставлении нам наибольшего благоприятствования.

С Эстонией нами ведутся переговоры о монопольной покупке у нас нефти и некоторых других товаров, на которые введена монополия ввоза, взамен чего мы готовы принять на себя обязательство закупить у них на определенную сумму с/х. продуктов для Ленинграда.

Латвия, установлением системы контингентирования импорта сильно бьет по нашему экспорту в эту страну. По старому договору с последней мы должны были вывозить товаров из этой страны ежегодно на 15 мил. руб., против предоставления нам ряда льгот по экспорту. Своими мероприятиями Латвийское правительство фактически ликвидировало все наши экспортные льготы и тем самым освободило нас от обязательства производить там покупки по вышеуказанному, невыгодному для нас договору.

Серьезное значение имеют переговоры с Германией, которые велись, начиная с осени этого года, под углом зрения тех требований по линии экспорта, которые мы выдвигали еще в начале 1931 г. То обстоятельство, что, благодаря выданным нами Германии заказам, значительно усилилась наша задолженность Германии, дало нам возможность поставить в Германии вопрос о том, что Германское правительство должно помочь нам размещать в этой стране наш экспорт в таком

количестве, который соответствовал бы нашим платежам. Мы выдвинули требование, чтобы германское правительство непосредственно или при помощи находящихся под его влиянием хозяйственных организаций производило бы значительные закупки нашего хлеба, нефти и леса, чтобы были облегчены таможенные тарифы по ряду наших товаров, чтобы были установлены более низкие железно-дорожные тарифы для некоторых наших товаров и т.п. Мы требовали создания возможности для размещения нашего экспорта на сумму в 750 мил. марок ежегодно. Немцы затягивали переговоры до конца года. Они были доведены до предварительного конца под нашим сильным давлением с тем, чтобы через пару месяцев их заново возобновить. Нам не удалось достигнуть полностью намеченной цели. Тем не менее, мы добились того, что германское правительство значительно расширило закупки, производимые его аппаратом по нашим товарам, что немецкие промышленники усилили закупку ввозимого нами сырья, и что в области валютной мы получили принципиальное согласие Германа допустить, чтобы полностью использовывали нашу выручку в Германии на оплату наших векселей даже в том случае, если они выставлены в иностранной валюте с платежом вне Германии. Последнее дает нашему экспорту значительные преимущества перед другими странами, что в особенности сильно скажется по мере углубления финансового кризиса в Германии и усиления трудностей вывоза оттуда.

Проблема наших взаимоотношений с САСШ была одним из самых серьезных вопросов этого года. Правительство САСШ все время продолжало оставаться крайне враждебным к нам. Оно всячески препятствовало нашему экспорту, не давало возможности на нормальных условиях давать нам кредиты по импорту и стояло во главе всяких кампаний против СССР. В прошлые годы мы принуждены были размещать большие заказы на оборудование и на сель/хоз. инвентарь в САСШ. Это диктовалось всем ходом нашего строительства. Мы надеялись при этом, что выдаваемые нами массовые заказы заинтересуют американскую промышленность в нашем рынке и заставят его воздействовать на правительство САСШ по линии пересмотра его политики в отношении СССР. На деле наша работа в САСШ не возымела ожидаемого эффекта. Необходимо было сделать резкий поворот в нашей политике в отношении САСШ: Создалось в высшей степени угрожающее положение, благодаря тому, что не только в САСШ, но и во всех других странах приводили доказательства на примере нашей работы в Америке, что можно получать выгодные заказы от нас даже без установления дипломатических отношений и даже при недопущении нашего экспорта. С лета этого года была нами принята линия полного прекращения выдачи новых заказов на САСШ, ограничиваясь только выполнением тех договоров, по которым мы были связаны твердыми обязательствами на ближайшее время. Эта политика

была неожиданной для Америки. Американцы только постепенно начинают верить в серьезность наших мероприятий, но результаты наших мер уже начинают сказываться. Американская печать бьет тревогу по поводу потери такого важного рынка, как СССР. В других странах уменьшаются упреки по поводу того, что мы выручаем у них валюту и используем для покупок за наличные в Америке. Американское Правительство забыло о том, что Северная Россия признана им районом принудительного труда, и пропустило без оговорок пароход с лесом из Архангельска в САСШ. Все это показывает на начинающиеся изменения настроений правительства САСШ.

Отметим, что в этом году мы имели обращение со стороны Правительств Венгрии и Чили о том, чтобы вступить с ними в торговые отношения в порядке натурального обмена. Этот вопрос не нашел у нас в течение 1931 г. окончательного разрешения по целому ряду причин, в частности, из опасения того, чтобы и другие страны, с которыми мы находимся в нормальных торговых отношениях, не сочли это прецедентом и не вступали бы на этот же путь.

Иностранные Делегации.

В 1931 г. по приглашению Наркомвнешторга СССР посетили 3 делегации: из Италии, Дании и Испании. Все три делегации вынесли положительное впечатление о хозяйственном положении СССР и о нашем строительстве, и их отзывы о нас сыграли положительную роль в нашей работе в соответствующих странах и вообще в Европе. В частности, в результате испанской делегации мы имеем теперь предложение испанского правительства послать туда ответную делегацию для ведения переговоров об установлении нормальных дипломатических отношений и об условиях расширения нашей работы по экспорту и по импорту с этой страной.

Экспортные конференции.

В 1931 году имели место конференции экспортеров пшеницы и леса для урегулирования в международном масштабе экспорте этих товаров. Конференции ставили себе целью сужение международной конкуренции и установление нормальных цен на экспортируемые товары. Из политических соображений мы должны были участвовать на этих конференциях. На конференциях нами выдвигались следующие требования: чтобы в результате конвенций не были установлены высокие цены во вред трудящимся, чтобы нам была дана такая квота по экспорту, которая была бы в соответствии с довоенным вывозом России и с нашими нынешними наметками по вывозу, чтобы не было принято мер по ограничению производства внутри каждой страны, распространяе-

ных на нас, чтобы задержка в экспорте с нашей стороны сопровождалась соответствующим финансированием нас со стороны капиталистических стран, и чтобы обязательства по экспорту, принимаемые различными странами, действительно выполнялись ими под гарантией соответствующих правительств или серьезных хозяйственных учреждений. Конференции по пшенице не привели ни к каким результатам, ввиду срыва их Америкой. Таким путем нам удалось доказать, что виновником в срыве цен на пшеницу и в обострении конкуренции является не СССР, а САСШ.

Конференции по лесу, имевшие место в Берлине, в Варшаве и в Копенгагене, тоже не привели ни к каким результатам. Сейчас происходит 4-ая конференция по лесу в Стокгольме. Есть основание думать, что, несмотря на наш отказ от обязательного финансирования нас за установление квот по экспорту, конференция все же будет сорвана, так как шведы и финны, не имея аппарата по монопольной торговле лесом, не в состоянии гарантировать нам выполнение принимаемых ими на себя обязательств по сокращению экспорта в пределах установленных квот.

Осенью происходила в Брюсселе конференция по маркировке яиц. Нами выдвинуто было требование сохранения свободного вывоза яиц без всякой маркировки, и, во всяком случае, только с маркировкой ящиков, а не каждого яйца. Страны-импортеры требовали маркировки каждого яйца, с установлением отличительного признака для каждой страны, вывозящей яйца, и для времени заготовки яиц. Нам удалось сколотить блок экспортеров против этих предложений. Но, так как большинство конференции состояло из импортеров, наши предложения были провалены. Тем не менее, так как на конференции выяснилось, что значительная часть европейских стран против решений конференции, мало вероятно, чтобы последние проводились в жизнь.

В течение этого года велись также переговоры об урегулировании экспорта ржи, которые сорвались из-за того, что мы в этом году оказались единственным серьезным экспортером этого товара; делались попытки сговориться по линии экспорта сахара, которые фактически ничем не кончились, в связи с сокращением нашего экспорта этого товара. За то, нами действительно были заключены соглашения об урегулировании в международном масштабе экспорта платины, магнетита и асбеста /последнее только на Европу/.

Торгово-Политические задачи на 1932 год.

На 1932 год перед Наркомвнешторгом стоят задачи, еще более сложные, чем в 1931 г. Экономический кризис продолжает углубляться

объем внешней торговли в денежном выражении катастрофически падает. Он достигает сейчас не больше половины в ценностном выражении внешнеторгового оборота 1929 г. Борьба за рынки все обостряется. Существование нашей системы хозяйства, где нет кризиса и безработицы и где имеются высокие темпы роста всей хозяйственной жизни возбуждает все в большей степени во всех капиталистических странах не только ненависть, но и страх перед Советским Союзом. Положение внешней торговли при этих условиях еще более усложняется и становится еще более ответственным.

Атака по линии платежеспособности.

Так как старые способы борьбы против нашей внешней торговли — обвинения в демпинге, в принудительном труде и т.п. — все больше притупляются и все в меньшей степени оказываются эффективными, против нас начинается наступление на другом участке этого фронта, а именно — по линии нашей платежеспособности. Нам предстоит производство крупных платежей в течение ближайших двух лет в расплату за ввезенное оборудование и полуфабрикаты. В ряде капиталистических стран откровенно выдвигается лозунг довести нас до банкротства и этим заставить пойти навстречу требованиям капиталистического мира. Этим путем надеются приостановить наше социалистическое строительство. Борьба за нашу платежеспособность является в данный момент серьезнейшей политической задачей Советского Союза.

Мы можем производить свои платежи только при помощи нашего вывоза. Мы должны форсировать наш экспорт по всем товарам, которые находят сбыт за границей. Для этого нам необходимо обеспечить себе соответствующие рынки сбыта.

Основным козырем в этой борьбе за рынки является наш импорт и, отчасти, наша фрахтовая работа. Но незначительность импортного плана этого года значительно усложняет использование импорта для торгово-политических целей. Нам необходимо, поэтому, при распределении нашего импорта, взвесить каждый заказ и разместить его исключительно по линии максимального торгово-политического использования. Тщательное составление плана по странам на ближайшие два года и твердое выполнение этого плана является серьезнейшей задачей всего аппарата Наркомвнешторга.

Вместе с тем, нам необходимо не допускать увеличения наших платежей в течение ближайших двух лет. Мы должны, поэтому, продолжать борьбу за нормальные кредиты по импорту, без которых мы не осуществим и того сокращенного импортного плана, который нами составлен на 1932 год. Эта борьба потребует от нас серьезных жертв, как со стороны промышленности, так и со стороны других отраслей

нашего народного хозяйства. Но без этих жертв нам не выйти победителями из этой борьбы. Они являются неизбежными при нынешней обстановке. Нам предстоит серьезная борьба и на валютном фронте. Мы должны принимать платежные обязательства платить только в тех валютах, которые мы в состоянии получать в качестве выручки по нашему экспорту. Продавать мы должны в таких валютах, которые мы в состоянии использовать для платежей по старым обязательствам.

Мы должны выговаривать такие условия финансирования нашего импорта, которые удешевили бы стоимость получаемых кредитов. Нам необходимо будет провести серьезную борьбу за удешевление стоимости гарантии правительства в Англии, за повышение гарантированной части заказов в Германии, Англии и Австрии и за нормальное финансирование, как гарантированной, так и негарантированной части заказов в этих и в других странах.

7/1-32г.-
1-ЕД/3.-
1-т. Розенгольцу,
2-т. Ланда,
3-в дело.-