

В. И. Зейлигер и Б. А. Гухман

К методике построения баланса народного хозяйства СССР¹

Основной задачей является исследование процессов накопления, происходящих в отдельных сферах народного хозяйства (в отдельных группах предприятий и хозяйств, с подразделением их по социальным секторам), на основе данных о состоянии имущественных фондов к началу года (частью которых являются капиталы производственных предприятий), далее — годового производства, распределения и перераспределения народного дохода между основными участниками производства и всеми прочими группами хозяйств и, наконец, непроизводственного потребления во всех его формах и видах. Процесс образования доходов, их распределения и перераспределения рассматривается здесь лишь, как звено в едином, внутренне связанном процессе воспроизводства.²

Это исследование может быть произведено только путем законченного анализа всего экономического оборота страны, т.е. и производственных и непроизводственных предприятий и хозяйств. Тем самым основной дефиницией подлежащего этой схеме являются предприятия и хозяйства.

Современные государственные и кооперативные предприятия представляют собой, большей частью, сложные хозяйственные организмы с разнообразными производственными и вообще хозяйственными функциями. То же относится и к основной массе предприятий Союза — к крестьянским хозяйствам. Последние сплошь да рядом сочетают в себе не только сельскохозяйственное производство, но

¹ Окончание. См. „План. Хоз.“ № 4 за 1928 г.

² „Экономисты много толковавшие и толкующие о недостаточном внимании классиков (и Маркса) к „распределению“ и „потреблению“, не смогли разъяснить ни на иоту самых основных вопросов „распределения“ и „потребления“, это и понятно, так как нельзя и толковать о „потреблении“, не поняв процесса воспроизводства всего общественного капитала и возмещения отдельных составных частей общественного продукта. На этом примере подтвердилось еще раз, как нелепо выделять „распределение“ и „потребление“, как какие-то самостоятельные отделы науки, соответствующие каким-то самостоятельным процессам и явлениям хозяйственной жизни... Вопрос о „национальном доходе“ и о „национальном потреблении“, абсолютно неразрешимый при самостоятельной постановке этого вопроса и плодивший только схоластические рассуждения, дефиниции и классификации, — оказывается вполне разрешенным, когда проанализирован процесс производства всего общественного капитала“ („Ленин“, Собр. сочинений, т. IV, стр. 36—37).

и так называемые, промысла, ремесленно-кустарное производство, торговую деятельность, отпуск рабочей силы на фабрики и заводы, в строительство и т. д. Согласно известному определению В. Г. Громана, крестьянское хозяйство есть не что иное, как „совокупность владений, предприятий и занятий лиц, связанных общим или частичным бюджетом потребления“.

Табл. 2 должна быть построена таким образом, чтобы обеспечить возможность детального анализа этих разнообразных производственных и хозяйственных функций в недрах сложных комбинированных предприятий. Достичь этого возможно следующим путем: в пределах групп предприятий и хозяйств выделяются отдельные технико-производственные отрасли, выражающие те „чистые“ производственные и хозяйственные функции, которые сочетаются в предприятии, как целостном хозяйственном организме. Таким образом, например, в крестьянских хозяйствах должны быть выделены сельскохозяйственное производство, как таковое, промышленное производство (ремесленно-кустарные промыслы), строительство, торговля и т. д. То же относится и к сложным комбинированным государственным и кооперативным предприятиям. Эти внутренние членения по технико-производственным отраслям не должны быть обязательно проведены по всем графам хозяйственного оборота соответствующих предприятий. Достаточно, если мы сможем расчленить по соответствующим „чистым“ отраслям имеющиеся у нас данные о капиталах к началу и концу года и о продукции („валовой оборот“, производственное потребление и чистая продукция).

Лишь табл. 2 позволяет нам достаточно всесторонне исследовать динамику отдельных социальных секторов, процессы накопления в них и всю совокупность факторов, относящихся к сфере производства, распределения и перераспределения, которые определяют как объем накопления, так и всю сложную систему взаимоотношений между секторами в процессе накопления. Если в табл. 1 это расчленение данных по социальным секторам возможно лишь в некоторых разделах, каковыми являются фонды к началу и концу года, продукция и потребление, то в табл. 2 членение по социальным секторам есть такой же основной принцип группировки хозяйства, как и группировка их по отраслям труда. В этой таблице расчленение по социальным секторам проводится не в сказуемом, а в подлежащем, что, таким образом, дает возможность построить замкнутый баланс хозяйственного оборота не только по каждой отрасли труда, но и по каждому социально-экономическому сектору. Тем самым она вскрывает полностью и весь баланс взаимоотношений между социальными секторами.

Выше, мы уже дали общую классификационную схему социальных секторов. Приводим ее здесь вновь: сектора 1) обобществленный с выделением: а) государственного хозяйства (без коммунального), б) коммунального, в) кооперативного; 2) государственно-

капиталистический, в том числе концессионные предприятия 3) частно-капиталистический; 4) простой товарный; 5) полупролетарский.

Из изложенного выше о сложной хозяйственной структуре отдельных предприятий и хозяйств (как в технико-производственном, так и нередко в социальном отношении) с неизбежностью вытекает, что распределение их по отраслям труда может быть произведено лишь согласно принципу преимущественного направления их хозяйственной деятельности. Точно также распределение их по социальным секторам может быть произведено лишь по принципу преобладания в них социально-экономических признаков того или другого сектора.

Исследование ведется по следующим основным разделам: 1) Народное богатство (в его материальном выражении) в пользовании отдельных хозяйств к началу года. 2) Межхозяйственные имущественные связи к началу года. Общий итог материальных фондов, находящихся в пользовании отдельных хозяйств, сложенный с положительным или отрицательным сальдо по межхозяйственным имущественным связям, определяет общий размер имущества, находящегося в распоряжении отдельных групп предприятий или хозяйств. 3) Продукция и народный доход. 4) Распределение народного дохода между непосредственными участниками производства (основные доходы). 5) Внутреннее (в пределах СССР) перераспределение народного дохода и фондов. 6) Внешнее (по расчетам с границей) перераспределение народного дохода и фондов. 7) Непроизводственное потребление. 8) Потери. 9) Народное богатство к концу года. 10) Межхозяйственные имущественные связи к концу года. Эти основные разделы дают все элементы, необходимые для построения балансового уравнения имущественного оборота в народном хозяйстве.

Исследование начинается с определения общих размеров к началу года народного богатства страны (в его материальном выражении) и распределения его (по признаку пользования) между отдельными группами предприятий и хозяйств. В основу распределения должен быть положен именно признак пользования, так как лишь таким образом мы получаем возможность изучить экономические зависимости между капиталобеспеченностью и имущественной обеспеченностью той или другой хозяйственной группы, с одной стороны, и объемом ее хозяйственной деятельности — с другой. То же приходится сказать относительно связи между фактической обеспеченностью потребительскими фондами и воспроизводством рабочей силы.

В табл. 1 народное богатство распределялось в подлежащем по конкретным группам продуктов. Основные разделы соответствующей технико-производственной группировки должны быть сохранены и в сказуемом табл. 2. Это вполне соответствует основной познавательной задаче табл. 2, так как процессы производства и воспроиз-

водства в отдельных хозяйственных сферах зависят не только от общего размера материальных фондов, которыми они располагают на протяжении периода своей хозяйственной деятельности, но в значительной степени и от технико-производственной и экономической структуры этих фондов.

Тем самым обосновывается следующая группировка народного богатства (материальных фондов):

А. Производственные фонды.

1. Основные:

а) здания, сооружения, насаждения; б) оборудование; в) скот.

2. Оборотные фонды.

Б. Потребительские фонды.

1. Основные фонды (предметы длительного пользования) в том числе жилищный фонд.

2. Прочая движимость.

В. Товарные запасы (у производителей и в каналах обращения).

1. Средства производства.

2. Средства потребления.

Г. Деньги (в монете и слитках).

За пределами этого первого раздела балансовой схемы остается земельный фонд (по условной оценке). Хотя земельный фонд и не подлежит в наших условиях купле-продаже, но это не мешает ему состоять в общем хозяйственном обороте страны и переходить от одних групп хозяйств к другим либо в порядке аренды, либо в порядке государственного перераспределения. Нечего и говорить о том, какое значение имеет исследование распределения наличного земельного фонда, в особенности между отдельными группами сельскохозяйственных предприятий (по социальным секторам), точно так же, как и процесса перераспределения земельного фонда (безусловного и условного), которое осуществилось на протяжении исследуемого периода.

Что касается основных производственных фондов, то в балансе они проводятся по их реальной современной оценке, с учетом износа к началу и к концу периода. Большое экономическое значение имеет и восстановительная оценка производственных фондов. Соответствующая величина, во всяком случае, является исходной для исчисления годового износа основных фондов.

Следующий раздел сказуемого таблицы дает характеристику межхозяйственных имущественных связей к началу года. Эти связи имеют место, главным образом, между предприятиями и хозяйствами, функционирующими на территории СССР (включая концессионные), но отчасти и между предприятиями и хозяйствами СССР с границей. Указанные две категории межхозяйственных связей должны быть отчетливо разграничены как с точки зрения исследования наших экономических взаимоотношений с внешним миром, так и потому, что общий итог по народному хозяйству в целом первой группы величины, при правильном статистическом

определении их, обязательно сводится к нулю. Между тем, общий итог по второй группе даже для народного хозяйства в целом никогда не дает нуля, но ту или иную величину, характеризующую степень нашей хозяйственной зависимости от мирового рынка и иностранного капитала.

Основные виды межхозяйственных связей следующие. Инвестирование капитала в условиях СССР не имеет столь большого экономического значения, как в капиталистическом хозяйстве, но все же и у нас оно представляет довольно заметную величину. В этом подразделении мы определяем положительное или отрицательное сальдо между инвестированием капиталов той или другой группой предприятий в чужие хозяйства или обратно (сальдо по акциям и паям). Особенно интересны в наших условиях связи по капитало-инвестированию между государственной промышленностью и торговлей.

Следующим подразделением является сальдо по аренде имущества (кроме земли, поскольку все процессы распределения и перераспределения земельного фонда проходят за балансом), т.е. положительная или отрицательная величина, характеризующая разницу между фондами, сданными и полученными в аренду. Это подразделение в наших условиях представляет собой особенно большой интерес при изучении, во-первых, имущественных фондов частной и концессионной промышленности капиталистического типа, которые в значительной степени являются собственностью государства; далее, большой экономический интерес представляет аренда торговых и складочных помещений, наконец, аренда жилищ.

Третье подразделение характеризует собой положительное или отрицательное сальдо по денежному и товарному кредиту (долгосрочному и краткосрочному). В особенности, большой экономический интерес представляют в данном случае связи с органами перераспределения народного дохода, в частности, с государственной и кооперативной кредитной системой.

К этому же подразделению мы считаем возможным отнести положительное или отрицательное сальдо имущественных взаимоотношений, вытекающих из эмиссии бумажных денежных знаков. По балансу соответствующих эмиссионных учреждений (Госбанка и фиска) сумма денежных знаков, находящихся в обращении, должна значиться в этом подразделении по пассиву и, наоборот, сумма бумажных денежных знаков, находящихся в кассах отдельных предприятий и хозяйств, — в активе их баланса. Аналогичные подразделения должны быть проведены и по разделу имущественных связей с заграницей, при чем сальдо интервалютных отношений определяется как разница между иностранной валютой, находящейся в кассах хозяйственных предприятий СССР, и бумажной валютой СССР, находящейся за границей.

Суммируя общий итог материальной части имущественных фондов, находящихся в пользовании отдельных групп предприятий и

хозяйств, с общим сальдо межхозяйственных имущественных связей, мы определяем общий размер имущества, принадлежащего соответствующей группе хозяйств.

Эта величина должна быть отправной точкой дальнейшего анализа. Следующие за ней разделы сказуемого характеризуют основные статьи имущественного оборота в народном хозяйстве, определяющие размер, темпы и формы накопления и потребления.

Само собой разумеется, что основным источником как накопления, так и потребления является материальное производство страны. Поэтому исследование должно начаться с определения размеров как материальной продукции страны за год, так и производственного потребления, что является необходимым условием для исчисления чистой продукции страны (народного дохода в его реальном выражении).

Анализ начинается с определения суммы так называемого „валового оборота“ производственных отраслей. Итог „валового оборота“ как по отдельным группам предприятий, так и по народному хозяйству в целом, имеет, конечно, условное значение. Реальной величиной является итог чистой продукции, получаемый на основе дальнейших исчислений.

Специального разъяснения требует понятие „валового оборота“ в применении к транспорту и торговле. Под „валовым оборотом“ транспорта мы понимаем общую оценку произведенных им услуг по перевозкам товаров, т.е. как общий доход от перевозки грузов, так и условно исчисленный доход по хозяйственным перевозкам для нужд самого транспорта. Под „валовым оборотом“ торговли (в отличие от обычной терминологии) мы условно понимаем общую величину торговых накидок, взятую, как разница между суммой продажных цен товаров, реализованных на протяжении года торговыми предприятиями страны и совокупной оценкой их по себестоимости для торговых предприятий (с исключением транспортных расходов по доставке товаров на склад торговых предприятий).

Для определения чистой продукции страны необходимо из общей суммы „валового оборота“ вычесть сумму материальных издержек производства.

К числу их относится, прежде всего, износ основных фондов. Нормы износа должны учесть вероятную продолжительность службы отдельных категорий основного капитала, максимально приближаясь в этом отношении к средней действительной продолжительности службы, обусловленной всей совокупностью как технических, так и общеэкономических условий функционирования основного капитала в данной стране. Другими словами, износ должен включать не только технический износ в собственном смысле слова, но и так называемый „моральный“ износ, определенный, однако, не на основании калькуляций тех или других отдельных предприятий, а на основании объективных показателей, свидетельствующих о средней действительной продолжительности службы основных фондов.

Износ надлежит исчислять, исходя из восстановительной стоимости основных фондов, за вычетом стоимости их к моменту ликвидации. Мы при этом должны подчеркнуть, что получаемая таким образом величина износа в народнохозяйственном его значении может быть больше или меньше конкретно производимых в том или другом году бухгалтерских амортизационных отчислений. Само собой разумеется, что при исчислении износа принимается во внимание и нормально производимый текущий ремонт. С этой точки зрения, искусственно раздутые величины так называемого текущего ремонта, какие имели место в предшествующие годы в практике наших хозяйственных организаций, конечно, должны быть тщательно прокорректированы.

Далее, к издержкам производств следует отнести общую стоимость по ценам фактического приобретения (с доставкой) потребленного в производстве топлива, энергии, сырья, вспомогательных материалов; наконец, все прочие материальные производственные расходы, как освещение, текущий ремонт (но лишь в пределах необходимой годичной нормы) и т. д. Элементы капитального ремонта, создающие улучшения в основных производственных фондах, амортизирующиеся на протяжении не одного, а нескольких производственных циклов, не могут включаться в категорию текущего ремонта.

В результате указанных исчислений выделяется чистая продукция или народный доход, т. е. ценность, вновь созданная в результате производственной деятельности данного года. Совокупная величина чистой продукции страны за год и представляет собой тот общий фонд, которым питается как народное хозяйство в целом, так и непроизводственная его „надстройка“, и который, вместе с тем, является общим фондом накопления страны за год во всех его видах и формах.

Точное определение этой величины является необходимой предпосылкой всех дальнейших исследований в области экономического оборота страны в целом, т. е. процессов распределения и перераспределения народного дохода, потребления, оборота ценностей с иностранными государствами и, наконец, накопления.

В первую очередь должно быть исследовано распределение народного дохода между непосредственными участниками производства, т. е. должна быть определена величина основных доходов в их конкретном социально-классовом расчленении. Прежде всего, это заработная плата производственных рабочих и служащих. Соответствующие величины зарплаты разнятся нами по тем строкам подлежащего, где они представляют собой ценность, поступившую в распоряжение соответствующих хозяйств. Прежде всего, это, конечно, потребительские хозяйства пролетариата, занятого в производственных отраслях труда. Однако, нередко бывает и так, что большие или меньшие суммы заработной платы попадают в распоряжение хозяйств, не вполне пролетаризовавшихся. Особенное значение в данном случае имеет крестьянское

хозяйство, которое нередко отпускает рабочую силу для найма в промышленности, в строительстве, в других сел.-хоз. предприятиях и т. д. В виду того что мы анализируем бюджет предприятий и хозяйств в целом, учитывая всю их сложную социально-экономическую структуру и все разнообразие реальных источников их дохода, определенные суммы поступлений по заработной плате неизбежно будут проходить и по тем группам предприятий и хозяйств, которые по основным определяющим их признакам должны быть отнесены к категории самостоятельных производителей, полупролетарских или даже капиталистических хозяйств.

Вычтя общую сумму заработной платы, выплаченную данной категорией предприятий и хозяйств занятым у них в производстве рабочим и служащим, мы получим некоторую величину, которую мы условно называем „доходом предприятий“ в широком смысле слова. Этот фонд является источником как личного потребления владельцев предприятий, так и внутрихозяйственного накопления.

Само собой разумеется, что эта общая величина скрывает различные социально-экономические категории дохода, на которые она поэтому и должна быть немедленно разложена.

Учитывая экономические условия СССР, мы считаем необходимым наметить следующие три основных подразделения этой общей условной величины: 1) доходы обобщественного сектора (государственных, коммунальных и кооперативных предприятий); 2) доходы капиталистического сектора и, наконец, 3) доходы простых товаро-производителей.

Таким образом, мы не считаем возможным статистически разграничить прибыль и ренту.

Согласно сказанному выше, вполне возможны в действительности такие случаи, когда одно и то же хозяйство в разных отраслях своей производственной деятельности получает доходы, которые должны квалифицироваться как неоднородные в социально-экономическом отношении. Так, например, крестьянин-производитель в порядке осуществления сельскохозяйственного промысла может получать доходы, относимые нами к категории доходов простых товаро-производителей. С другой стороны, имея подсобные ремесленно-кустарные заведения он может играть в них роль капиталиста-предпринимателя и получать, таким образом, доходы капиталистического типа. Этим сложным формам распределения производственных доходов целиком удовлетворяет конструкция соответствующего раздела сказуемого табл. 2, которая предусматривает возможность получения одной и той же группой хозяйств в одно и то же время доходов как капиталистического, так и некапиталистического типа, в частности, даже заработной платы.

Закончив анализ структуры основных доходов мы, естественно, обращаемся к проблемам перераспределения народного дохода и фондов. Соответствующий раздел таблицы должен

нам показать, как основные производственные доходы перераспределились на протяжении года в народном хозяйстве, так, что создали фонды накопления и потребления не только для производственных, но и для непроизводственных предприятий и хозяйств и даже для хозяйств, стоящих вообще вне системы общественного труда. Этот раздел тем самым дает нам возможность вскрыть экономические процессы, которые в общем виде можно характеризовать, как процессы питания производственными отраслями труда всей производственной общественной „надстройки“. Наконец, он должен определить ту роль, какую играют основные органы перераспределения (фиск, кредитная и страховая системы) в регулировании не только потребления страны в целом, но и процессов ее накопления.

Эти сложные и разнообразные процессы перераспределения народного дохода разыгрываются частью между хозяйствами, функционирующими на территории СССР, частью между ними и предприятиями и организациями, входящими в состав „капиталистического окружения“. Эти две категории перераспределения народного дохода должны быть исследованы отдельно по соображениям, изложенным уже нами выше, при анализе раздела „межхозяйственных имущественных связей“.

Таким образом, раздел „перераспределения народного дохода и фондов“ открывается исследованием процессов внутреннего перераспределения (в пределах СССР).

Основные формы и каналы этого перераспределения следующие:

1) Расчеты с органами перераспределения. На первом месте здесь фигурируют расчеты с фиском. С одной стороны — бюджетное финансирование во всех его видах и формах, с другой стороны — налоги и сборы, отчисления от прибылей и другие виды обязательных платежей фиску. На втором месте стоят обороты по расчетам с кредитной системой (проценты, полученные и выплаченные за кредит). Наконец, большое экономическое значение имеют обороты по расчетам с органами имущественного и личного страхования и, в особенности, с органами социального страхования. Общий итог поступлений и платежей по всем указанным видам перераспределения может представить для одних хозяйств положительную, для других — отрицательную величину, что ярко отразит результаты экономической политики в области регулирования процессов накопления в отдельных социально-экономических секторах.

2) Другой формой перераспределения являются все те случаи движения материальных ценностей между хозяйствами, которые связаны с куплей-продажей непроизводственных услуг (оплата пассажирского транспорта, оплата услуг социально-культурных учреждений и т. п.). В условиях советского хозяйства, непроизводственные услуги в значительно большем объеме предоставляются безвозмездно, чем в хозяйствах капиталистических. В большинстве случаев эти непроизводственные услуги хозяйственно обеспечиваются в порядке

бюджетного финансирования соответствующих учреждений и предприятий, или финансирования их органами социального страхования. Все же и в наших условиях не редки случаи купли-продажи непроизводственных услуг, в особенности, что касается взаимоотношений с частно-капиталистическим или простым товарным сектором. Эти расчеты представляют собой либо заработную плату непроизводственных рабочих и служащих — полученную или выплаченную, — либо выручку и оплату, связанную с реализацией непроизводственных услуг предприятиями и учреждениями (включая и выручку лиц так называемых „либеральных профессий“).

Упомянутые две основных формы перераспределения народного дохода имеют особое экономическое значение. Однако, возможны и разные другие виды перераспределения народного дохода и даже фондов — арендные платежи, дивиденды, связанные с инвестированием капитала в другие хозяйства и предприятия, безвозмездное перераспределение государством фондов госпромышленности между трестами и т. д., и т. д. Все это нами объединяется в подразделении „прочие виды перераспределения народного дохода и фондов“.

Так же, как в разделе „межхозяйственных имущественных связей“, все активные и пассивные статьи народнохозяйственного баланса в итоге по всем отраслям и секторам должны взаимно сальдироваться и приводить к нулю, точно так же все величины, проходящие в народнохозяйственном балансе в разделе „внутреннего перераспределения народного дохода“, представляя для одних хозяйств дебетовые статьи, в то же самое время для других хозяйств являются статьями кредитовыми, что в итоге по всему народному хозяйству приводит к нулевому сальдо, если только исчисление статистически произведено правильно.

Следующий раздел характеризует хозяйственный оборот в области перераспределения народного дохода и фондов, который совершается между советским народным хозяйством в целом или в отдельных частях, и „капиталистическим окружением“. В графе поступлений тут значится общая сумма выручки от доходов, полученных за год хозяйственными организациями и гражданами СССР за границей, а в графе платежей — общая сумма доходов, полученных за год иностранными организациями и гражданами в СССР. Таким образом, если перераспределение доходов между концессионными предприятиями и прочими хозяйственными организациями на территории СССР проводится по разделу „внутреннего перераспределения“, то как дивиденды этих концессионных предприятий, так и заработная плата, полученная иностранными гражданами в СССР и переведенная на протяжении года за границу, проходят по разделу „внешнего перераспределения“. В этом же разделе „внешнего перераспределения“ должны проходить и так называемые потребительские переводы из-за границы в СССР и обратно. Само собой разумеется, что в этом разделе мы не получаем всего нашего платежного баланса

с заграницей, так как последний связан с процессом не только так называемого безусловного перераспределения доходов и фондов, но и с процессом перераспределения условного (инвестирования иностранных капиталов в СССР, прирост иностранных кредитов).

Следующие разделы табл. 2 характеризуют основные расходные статьи народнохозяйственного баланса. Во-первых, все материальное непроизводственное потребление (оплата услуг проходит по предшествующим разделам). Материальное непроизводственное потребление мы считаем нужным разделить на две категории: 1) потребление населения, состоящее из взноса жилищного фонда, находящегося в пользовании населения, и потребления продуктов (сельскохозяйственных и промышленных); 2) непроизводственное потребление предприятий и учреждений, главным образом, социально-культурных, административных и т. д., обычно именуемое в нашей статистической практике „коллективным потреблением“. Последнее также разделяется на износ основных фондов, находящихся в пользовании этих предприятий и учреждений, и потребление продуктов сельского хозяйства и промышленности.

Следующей расходной статьей являются потери, т. е. убыль материальных ценностей под влиянием причин стихийного характера. В эту категорию нужно ввести, конечно, только те случаи убыли материальных ценностей, которые выходят за пределы нормальной калькуляции промышленных, торговых и других предприятий (так как эти случаи „потерь“ учитываются в составе производственных расходов).

Наконец, балансовая схема замыкается определением общего размера народного богатства к концу года, с теми же подразделениями, какие даны при характеристике состояния его к началу года, также определением общего объема и состава межхозяйственных имущественных связей к концу года.

Перечисленные выше звенья имущественного оборота страны дают нам возможность построить, прежде всего, следующее основное балансовое уравнение: общий размер имущества отдельных предприятий и хозяйств к началу года плюс сумма их основных расходов плюс сальдо (положительное или отрицательное) внутреннего перераспределения их доходов с другими хозяйственными сферами плюс сальдо (положительное или отрицательное) перераспределения их доходов и фондов с заграницей минус сумма их материального непроизводственного потребления минус потери, — определяют общий размер имущества к концу года.

Вместе с тем, сопоставление имущественных фондов к концу и к началу года дает нам возможность определить и общие размеры народнохозяйственного накопления. Эта величина получается путем вычитания из общей величины, характеризующей размер имущества к концу года, соответствующей величины к началу года. Так как межхозяйственные имущественные связи внутри страны в итоге по всему народному хозяйству сводятся к нулю, то опреде-

ленная выше величина народнохозяйственного накопления включает тем самым в общем итоге по народному хозяйству лишь два слагаемых: во-первых, прирост материальных фондов, находящийся в пользовании отдельных предприятий и хозяйств и имевший место на протяжении года; во-вторых, прирост сальдо (положительного или отрицательного) по межхозяйственным имущественным связям с заграницей, т. е. по инвестированию капиталов и по иностранным кредитам (долгосрочным и краткосрочным). В то же время в отношении отдельных групп предприятий и хозяйств эта же графа определяет размеры их частнохозяйственного накопления, с учетом прироста сальдо (положительного или отрицательного) по межхозяйственным и имущественным связям как внутри страны, так и за границей.

Другой результативной величиной является определение результатов условного перераспределения фондов. Эта величина определяется путем сравнения сальдо межхозяйственных имущественных связей: а) к концу и к началу года по кредиту, б) по инвестированию капиталов и в) по аренде. В свою очередь она разбивается на прирост сальдо (положительного или отрицательного) по межхозяйственным имущественным связям: а) с заграницей и б) внутри страны. Но последняя величина опять-таки в итоге по народному хозяйству в целом сводится к нулю, и лишь в отдельных строках подлежащего дает ту или другую положительную или отрицательную величину, характеризующую рост или уменьшение их имущественной зависимости от других групп предприятий и хозяйств. Наконец, балансовая схема II дает нам возможность построить общий итог нашего платежного баланса с заграницей. Последний складывается из двух слагаемых: во-первых, сальдо (положительного или отрицательного) поступлений и платежей за границу в порядке безусловного перераспределения доходов и, во-вторых, из движения нашего сальдо по межхозяйственным связям с заграницей (т. е. убыль или прирост сальдо дебиторов и кредиторов, а также сальдо по инвестированию капиталов).

Существенной особенностью балансовой схемы II является то, что она балансируется не только горизонтально, сводя все приходные и расходные статьи имущественного оборота в отдельных группах предприятий и хозяйств и по всему народному хозяйству в целом, но и вертикально, характеризуя тем самым все те сложные экономические зависимости и внутренние процессы передвижения материальных ценностей из одних хозяйств в другие, которые представляют, может быть, наибольший интерес в этой схеме. Как мы уже отмечали выше, вертикально балансируются, во-первых, итоги по межхозяйственным имущественным связям внутри страны, во-вторых, поступления и платежи по заработной плате производственных рабочих и служащих, в-третьих, все формы внутреннего перераспределения народного дохода и фондов.

Табл. 1 и 2, рассматриваемые как единая связанная система балансовых таблиц, отвечают основной задаче баланса народного

хозяйства — вскрыть условия его динамического равновесия, рассматривая хозяйственный оборот страны в целом, как единство процессов производства, распределения, перераспределения, обмена, потребления и накопления. Система этих таблиц дает возможность и осветить наиболее интересующие плановую мысль зависимости различных элементов народного хозяйства СССР. Разумеется, эти таблицы не дают еще исчерпывающего анализа межхозяйственных связей, так как в силу указанных выше причин они не построены по принципу всеобщей шахматной корреспонденции. Но статистическая реализация их, несомненно, даст возможность осветить целый ряд явлений народнохозяйственного процесса, которые до сих пор еще не поддавались конкретному анализу.

Таблица 1

Оборот общественного продукта

Подлежащее (группы продуктов)¹

- А. Продукты сельскохозяйственного происхождения.
- I. Продукты растениеводства.
 - II. " животноводства.
 - III. " лесоводства.
 - IV. " рыболовства, охоты и зверобойного промысла.
- Б. Продукты добывающей промышленности.
- V. Добывание и первичная обработка минералов.
 - VI. Топливная промышленность.
 - VII. Добыча руд.
 - VIII. Соляная промышленность.
 - IX. Производство физических сил и водоснабжение.
 - X. Минеральные воды и грязи.
- В. Продукты обрабатывающей промышленности, перерабатывающей сырье с.-х. происхождения.
- XI. Обработка дерева.
 - XII. Резиновая промышленность.
 - XIII. Пищевкусовая "
 - XIV. Кожевенно-меховая промышленность.
 - XV. Обработка твердых материалов животного происхождения.
 - XVI. Очистка хлопка.
 - XVII. Хлопчатобумажная промышленность.
 - XVIII. Шерстяная.
 - XIX. Размотка шелка.
 - XX. Обработка шелка.
 - XXI. Льнообрабатывающая промышленность.
 - XXII. Обработка пеньки и прочих смешанных волокнистых веществ.
 - XXIII. Одежда и туалет.
 - XXIV. Бумажная промышленность.

¹ В подлежащем, в пределах каждой отрасли (I—XXXI) проводится следующая группировка продуктов по признаку назначения: 1) элементы основных средств производства, 2) элементы оборотных средств производства, 3) средства потребления, 4) средства обороны. Внутри каждой из перечисленных групп выделяются отдельные продукты или группы продуктов.

Г. Продукты обрабатывающей промышленности, перерабатывающей сырье промышленного происхождения.

XXV. Обработка минералов.

XXVI. Металлургия и металлообрабатывающая промышленность.

XXVII. Машиностроение.

XXVIII. Нефтеперегонка.

Д. Продукты обрабатывающей промышленности; перерабатывающей сырье смешанного происхождения.

XXIX. Химическая промышленность.

XXX. Издательско-полиграфическая промышленность.

XXXI. Научно-художественная промышленность.

Итого (Б—Д).

Е. Продукты строительства.

А. Элементы основных средств производства.

- | | |
|--|--------------------------|
| 1. Здания (производственного назначения) | 2. Сооружения: |
| а) сельскохозяйственные, | а) в сельском хозяйстве, |
| б) промышленные, | б) в промышленности, |
| в) транспортные, | в) в транспорте, |
| г) торговые. | г) прочие. |

Б. Средства потребления.

1. Здания (непроизводственного назначения):
 - а) жилые, б) общественного назначения.
2. Сооружения (по городскому благоустройству).

В. Средства обороны.

1. Здания.
 2. Сооружения.
- Итого
ВСЕГО (А—Е).

Сказуемое

А. ПРИХОД.

I. Народное богатство к началу года:

1. Запасы у производителей.
 - а) государственный сектор, б) коммунальный сектор, в) кооперативный сектор.

Итого по обобществленному сектору.

 - г) государственно-капиталистический сектор, в том числе концессионные предприятия, д) частно-капиталистический сектор, е) простой товарный сектор, ж) полупролетарский сектор.

Итого

2. Запасы в каналах обращения.
 - а) Торговля (подразделение по секторам).
 - б) Транспорт (подразделение по секторам).

Итого (подразделение по секторам).
3. Фонды производственных потребителей (основные и оборотные)
 - а) сельское хозяйство (подразделение по секторам),
 - б) промышленность (подразделение по секторам),
 - в) строительство (подразделение по секторам),
 - г) транспорт (подразделение по секторам),
 - д) торговля (подразделение по секторам).

Итого (подразделение по секторам).
4. Фонды потребительских хозяйств
 - а) учреждения и общественные организации, б) население.

Земледельческое		Неземледельческое	
В том числе:		В том числе:	
1) капиталистические хозяйства,		1) капиталистические хозяйства,	
2) простые товарные "		2) простые товарные "	
3) полупролетарские "		3) полупролетарские "	
4) пролетарские "		4) пролетарские "	
5) прочие "		5) прочие "	
Итого			
Итого народного богатства к началу года.			
II. Производство за год.			
1) государственный сектор,			
2) коммунальный "			
3) кооперативный "			
4) государственно-капиталистический сектор,			
в том числе концессионные предприятия,			
5) частно-капиталистический сектор,			
6) простой товарный,			
7) полупролетарский.			
Итого			
III. Импорт.			
Итого поступило в народное хозяйство (I + II + III)			
IV. Прирост сумм цен в процессе обращения			
1) транспорт; 2) торговля; 3) акцизы и пошлины			
Итого			
Итого поступило в народное хозяйство (по ценам потребления).			
Б. РАСХОД.			
I. Потребление.			
1. Производственное:			
а) в сельском хозяйстве (подразделение по секторам),			
б) в промышленности (подразделение по секторам),			
в) в строительстве (подразделение по секторам),			
г) на транспорте (подразделение по секторам),			
д) в торговле (подразделение по секторам).			
Итого (подразделение по секторам)			
Производственное потребление дается раздельно:			
1) При производстве средств производства,			
2) " " " потребления.			
2. Непроизводственное.			
а) учреждений и общественных организаций,			
б) населения.			
Земледельческого		Неземледельческого	
В том числе:		В том числе:	
а) капиталистических хозяйств,		а) капиталистических хозяйств,	
б) простых товарных "		б) простых товарных "	
в) полупролетарских "		в) полупролетарских "	
г) пролетарских "		г) пролетарских "	
д) прочих.		д) прочих "	
III. Итого потреблено населением.			
в) Итого непроизводственного потребления.			
Всего потреблено.			
II. Потери.			
III. Экспорт.			
IV. Народное богатство к концу года			
(в тех же подразделениях к началу года).			
В. МАТЕРИАЛЬНОЕ НАКОПЛЕНИЕ ЗА ГОД			
(в тех же подразделениях, как и народное богатство).			

Таблица 1а

Баланс реализации		
Подлежащее (то же, что и в таблице 1)		
Сказуемое ¹		
Приход.		
I. Запасы в каналах обращения к началу года		
1) в торговле		1
2) на транспорте		2
Итого		3
II. Реализовано производителями		4
III. Реализовано из потребительских запасов		
1) Производственными потребителями		5
2) Потребительскими хозяйствами		6
Итого		7
IV. Импорт		8
Итого поступило		9
V. Прирост суммы цен в процессе обращения		
1. Транспорт		10
2. Торговля		11
3. Акцизы и пошлины		12
Итого		13
Итого поступило по ценам приобретения		14
Расход		
I. Приобретение		
1. Приобретено производственными потребителями		
а) сельским хозяйством		15
б) промышленностью		16
в) строительством		17
г) транспортом		18
д) связью		19
е) торговлей		20
Итого		21
2. Приобретено потребительскими хозяйствами		
а) учреждениями и общественными организациями		22
б) населением		23
В том числе:		
земледельческим		24
неземледельческим		25
Итого		26
Всего приобретено		27
II. Экспорт		28
III. Запасы в каналах обращения к концу года		
1. В торговле		29
2. На транспорте.		30
Итого		31

¹ В сказуемом проводится та же группировка по социальным секторам, как и в табл. 1.

Таблица 2

Имущественный оборот предприятий и хозяйств в народнохозяйственном целом

Подлежащее (группы хозяйств)¹

I. Производственные предприятия

- 1) сельскохозяйственные (по главным отраслям),
- 2) промышленные (по главным отраслям),
 - а) крупной промышленности, б) мелкой,
- 3) строительные,
- 4) транспортные (по главным отраслям),
- 5) предприятия связи,
- 6) торговые предприятия.

Всего (1—6).

II. Непроизводственные предприятия и хозяйства

- 1) жилищные предприятия (предприятия по эксплуатации жилищ),
- 2) социально-культурные учреждения и предприятия,
 - а) народное просвещение и искусство, б) здравоохранение и гигиена, в) социальное обеспечение,
- 3) государственный плановый регулирующий и административный аппарат,
- 4) общественно-политические организации,
- 5) аппарат обороны (включая ГПУ и Осоавиахим).

III. Потребительские хозяйства.

А. Потребительские хозяйства пролетариата

- 1) наемный персонал, занятый в производстве,
 - а) в сельском хозяйстве, б) промышленности в) строительстве г) на транспорте;
- 2) наемный персонал, занятый в непроизводственных отраслях (по главным отраслям);
- 3) безработные;

Б. Потребительские хозяйства проч. групп населения (вне системы общественного труда)

- 1) состоящих на социальном обеспечении (кроме безработных)
- 2) прочие.

IV. Органы перераспределения народного дохода

А. Фиск. Б. Кредитная система. В. Госстрах и проч. страховые организации.

Г. Цустрах.

V. Управления государственными земельными имуществами общего пользования

Всего I—V

¹ Группы хозяйств классифицируются по отраслям труда по признаку преимущественного направления своей хозяйственной деятельности.

В пределах отраслей труда группы хозяйств классифицируются по следующим социальным секторам: 1) обобществленный — а) государственный, б) коммунальный, в) кооперативный; 2) государственно-капиталистический, в том числе концессионные предприятия; 3) частно-капиталистический; 4) простой товарный; 5) полупролетарский; 6) пролетарский (для потребит. хозяйств пролетариата); 7) потребительские хозяйства вне системы общественного труда.

Наконец, в пределах каждой отрасли и сектора выделяются в том числе чистые технико-производственные отрасли (производства сел.-хоз., промышленное, строительство, транспорт и торговля). По этим строкам подлежащего заполняются лишь разделы, характеризующие производственные фонды и товарные запасы предприятий (гр. 1—6 и 11—13 сказуемого), а также раздел продукции и народного дохода (гр. 28—33 сказуемого) и соответственно к концу года (гр. 72—77 и 82—84).

Сказуемое

I. Народное богатство (в пользовании отдельных хозяйств) к началу года	
А. Производственные фонды	1
1) основные (по современной оценке, включая незавершенное строительство).	2
Здания, сооружения, насаждения.	3
Оборудование.	4
Скот.	5
2) оборотные (топливо, сырье, полуфабрикаты, материалы).	6
Б. Потребительские фонды	7
1) основные фонды (предметы длительного пользования)	8
в том числе жилищный фонд	9
2) прочая движимость.	10
В. Товарные запасы	11
1) средства производства	12
2) предметы потребления	13
Г. Деньги (в монете и слитках)	14
Всего (народное богатство, без земли — А + Б + В + Г)	15
Сверх того, земельный фонд (по условной оценке) в пользовании отдельных хозяйств.	16
II. Межхозяйственные имущественные связи к началу года	
А. Внутренние (между предприятиями на территории СССР, включая концессионные)	17
1) сальдо по инвестированию капитала (сальдо акций и паев)	18
2) „ „ аренде имущества (кроме земли)	19
3) „ „ кредиту (денежн. и товарн., включая эмиссию бумажных денег)	20
В том числе: С кредитной системой	21
По эмиссии бумажных денег	21а
Б. Внешние (с иностранными организациями, кроме действующ. на территории Союза)	22
1) сальдо по инвестированию капитала	23
2) „ „ кредиту (денежному и товарному, включая бумажную валюту)	24
Общее сальдо (А + Б)	25
Сальдо по аренде земли	26
Все имущество (гр. 15 + гр. 25)	27
III. Продукция и народный доход	
А. Валовой оборот производственных отраслей	28
Б. Производственное потребление	29
1) износ основных фондов.	30
2) прочие материальные производ. расходы (кроме зарплаты)	31
В. Чистая продукция (народный доход)	32
В том числе заработная плата производственных рабочих и служащих	33
IV. Распределение народного дохода между непосредственными участниками производства (основные доходы).	
А. Заработная плата, полученная производственными рабочими и служащими	34
Б. Доход предприятия (гр. 32—33)	35
1) доход обобществленного сектора	36
2) доход капиталистического сектора	37
3) „ простых товаропроизводителей.	38
Всего (А + Б).	39
V. Внутреннее (в пределах СССР) перераспределение народного дохода и фондов.	
А. Расчеты с органами перераспределения	
1) Поступления по расчетам	40
с фиском	41
„ кредитной системой (0/0/0 полученные)	42
„ Госстрахом	43
„ Цустрахом	44

2) Платежи по расчетам	45
с фиксом	46
„ кредитной системой (0/0/0 выплаченные)	47
„ Госстрахом	48
„ Цустрахом	49
Общее сальдо (поступлений и платежей)	50
Б. Расчеты, связанные с оборотом производственных услуг	51
1) Поступления	52
Заработная плата производственных рабочих и служащих	52а
Выручка учреждений и предприятий от реализации производственных услуг	53
2) Платежи	54
Заработная плата, выплаченная производственным рабочим и служащим	55
Оплата производственных услуг предприятий и учреждений	56
Общее сальдо (поступлений и платежей)	57
В. Прочие виды перераспределения народного дохода и фондов	58
1) поступления	
2) платежи и изъятия	59
Сальдо (поступлений и платежей)	60
Общее сальдо перераспределения (А + Б + В)	61
VI. Внешнее (по расчетам с границей) перераспределение народного дохода и фондов	
1) поступления (по доходам, полученным гражданами и организациями СССР за границей)	62
2) платежи (по доходам, полученным иностранными гражданами и организациями в СССР)	63
Сальдо (поступлений и платежей)	64
VII. Потребление (непроизводственное)	
А. Потребление населения	65
1) износ жилищ	66
2) потребление продуктов	67
Б. Непроизводственное потребление предприятий и учреждений	
1) износ основных фондов	68
2) потребление прочих продуктов	69
Всего (А + Б)	70
VIII. Потери (убыль материальных ценностей под влиянием стихийного характера)	71
IX. Народное богатство к концу года	72—87
X. Межхозяйственные имущественные связи к концу года	88—97
Всего имущества к концу года (IX—X)	98
XI. Накопление народного богатства в целом с учетом расчетов с границей	99
В том числе накопление материальных фондов	100
XII. Прирост сальдо по межхозяйственным имущественным связям	101
XIII. Платежный баланс СССР с границей (гр. 64 + (22—95) — (сальдо))	102
Балансовые уравнения	
1) основное уравнение: гр. 27 + 39 + 61 + 64 = 70 + 71 + 98.	
2) баланс народного дохода, потребления и накопления (только по итогу народного хозяйства) гр. 32 = 70 + 71 + 99.	
Кроме того, вертикально балансируются и сводятся к нулю (учитывая органы перераспределения народного дохода)	
1) Сальдо по внутренним межхозяйственным имущественным связям к началу и к концу года, а именно по каждой из следующих граф сказуемого: 17, 18, 19, 20, 21, 21а, и соответственно 88, 89, 90, 91, 92, 92а.	
2) Сальдо всех поступлений и платежей по расчетам с фиксом (гр. 41 и 46), кредитной системы (гр. 42 и 47), Госстрахом (гр. 43 и 48), Цустрахом (гр. 44 и 49) и общее сальдо расчетов с органами перераспределения (гр. 50)	
3) Сальдо всех поступлений и платежей по заработной плате производственных рабочих и служащих (гр. 34 и 33), заработной плате производственных рабочих и служащих (гр. 52 и 55), реализации производственных услуг (53 и 56).	