

Наконецъ, величина торговаго флота, имѣвшаго первостепенное значеніе въ международной торговлѣ, была слѣдующей: Первое мѣсто уже въ это время занимали Соединенные Штаты С. Америки (5.850 тыс. тоннъ, за ними слѣдуетъ Англія (5.500 тыс. тоннъ) и Германія (2.450 тыс. тоннъ).

Такимъ образомъ, хотя въ обрабатывающей промышленности первое мѣсто по размѣрамъ производства занимаетъ Англія, по количеству средствъ передвиженія товаровъ уже въ половинѣ столѣтія на первое мѣсто выдвигаются Соединенные Штаты. Дальнѣйшее экономическое развитіе ставитъ эту страну на первое мѣсто и по размѣрамъ производства главнѣйшихъ продуктовъ, какъ сельскаго хозяйства, такъ и индустріи.

ГЛАВА VIII.

МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО ВО 2-й ПОЛОВИНѢ 19 ВѢКА.

I.

Капиталь.

Распределеніе капиталовъ.

Въ половинѣ XIX столѣтія во вѣдѣхъ главнѣйшихъ европейскихъ странахъ, а также въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки уже была подготовлена почва для производства на мировой рынокъ. Хотя Англія являлась единственной страной, въ которой обрабатывающая промышленность къ этому времени была организована въ крупное машинное производство, но и въ другихъ странахъ общественныя отношенія были подготовлены къ развитію новой формы производства. Во Франціи, Германіи, Соединенныхъ Штатахъ и другихъ странахъ въ обрабатывающей промышленности еще преобладало мелкое производство, но оно, во многихъ отрасляхъ даже въ Россіи, уже было организовано капиталистически; накопленіе капитала въ этихъ странахъ происходило очень интенсивно. Благодаря развитію обмѣна и путей сообщенія связь съ мировымъ рынкомъ была установлена прочно, и нужна была лишь большая затрата на машины и другія орудія производства, чтобы организовать крупное машинное производство.

При изученіи процесса развитія капитализма въ различныхъ странахъ мы замѣчаемъ, что, несмотря на различіе географическихъ, экономическихъ и проч. условій, капитализмъ развивается одинаковымъ путемъ. Прежде всего, капиталъ захватываетъ об-
ласть обмѣна, проникая въ производство въ качествѣ торговаго

капитала, превращая ремесло в кустарное производство, которое принимает постепенно характер домашней формы крупной промышленности.

Наряду с этим, при расширении торгового обмена колоссальное количество капитала затрачивается на улучшение путей сообщения: возникают желѣзнодорожныя и пароходныя общества, крупныя торговыя фирмы и т. д. Накопленный въ руках мелких предпринимателей капиталъ объединяется, сосредоточиваясь въ банкахъ. Выступая въ качествѣ торгового капитала, на первой стадіи своего развитія капитализмъ эксплуатируетъ мелких производителей и лишь постепенно, по мѣрѣ своего накопленія, организуетъ крупное машинное производство.

Въ Германіи въ періодъ 1851—1870 г.г. вложенный въ различные предпріятія акціонерный капиталъ распредѣлялся слѣдующимъ образомъ:

Горное дѣло	275,41	млрд. марокъ.
Банки	94,65	»
Страховыя общ.	158,46	»
Желѣзныя дороги	1,722,44	»

На горнозаводское дѣло было затрачено всего 12% общ. суммы акціонернаго капитала, вложеннаго въ перечисленныя отрасли народнаго хозяйства. Горнозаводское дѣло главнымъ образомъ служитъ для добыванія средствъ и орудій производства для крупной фабричной промышленности.

Въ періодъ 1870—74 г.г. сумма акціонернаго капитала, вложеннаго въ тѣ же отрасли промышленности, измѣняется такъ: горнозаводское дѣло поглощаетъ уже 19,3% изъ общей суммы акціонернаго капитала, а желѣзныя дороги уже меньшую долю. Въ 1883 и 1888 г.г. горнозаводское дѣло поглощаетъ уже ровно 1/3 изъ общей суммы акціонернаго капитала. Съ 90 годовъ все болѣе и болѣе процентъ уходитъ на другія отрасли обрабатывающей промышленности.

Эта послѣдовательность капиталистическаго развитія однихъ отраслей народнаго хозяйства за другими объясняется не только техническими условіями производства, не только введеніемъ машинъ и изобрѣтеніями, но и ролью той или другой отрасли промышленности въ народномъ хозяйствѣ. Развѣтіе путей сообщенія, пароходовъ и желѣзныхъ дорогъ является необходимымъ предварительнымъ условіемъ для широкаго развитія товарнаго обмена, и крупный капиталъ прежде всего устремляется сюда.

Развитіе горнозаводскаго дѣла, доставляющаго матеріалъ и орудія производства для другихъ отраслей крупнаго производства, является необходимымъ условіемъ для развитія машинной индустріи въ другихъ областяхъ производства.

Поэтому развитіе горнозаводскаго дѣла тѣсно связано съ развитіемъ машиннаго производства.

Въ Россіи періодъ преобладанія капитала, затрачиваемаго въ обмѣнъ, продолжается до 70 годовъ девятнадцатаго столѣтія.

Изъ общей суммы основнаго капитала въ 1,115,6 мил. руб. затраченныхъ въ акціонерныхъ предпріятіяхъ съ 1861 по 1873 годъ было поглощено:

Желѣзными дорогами	62,6%
Банками и кредита, учред.	20,0%
Пароходными обществами	0,6%
Горнозаводскими предпріят.	2,2%
Прочими промысл. предпр.	10,0%

До 70 хъ годовъ въ Россіи лишь ничтожная часть акціонернаго капитала затрачивалась въ горное дѣло. Почти весь капиталъ затрачивается на орудія перевозки и въ обмѣнъ.

Только въ 90—хъ годахъ 19 го вѣка горнозаводское дѣло въ Россіи начинаетъ быстро развиваться и поглощаетъ колоссальныя капиталы. Въ началѣ 20 то столѣтія въ горнозаводскую промышленность затрачивается уже 39,4% всего акціонернаго капитала.

Это передвиженіе капитала изъ однихъ отраслей промышленности въ другую проявляется и въ передвиженіи рабочихъ рукъ.

Въ земледѣліи количество рабочихъ рукъ продолжаютъ относительно сокращаться и увеличиваться въ новыхъ отрасляхъ промышленности. При этомъ, чѣмъ болѣе развивалось крупное машинное производство, тѣмъ болѣе рабочія руки и капитала переходило на производство орудій и средствъ производства.

Напримѣръ, въ Германіи ростъ производства и количество занятыхъ рабочихъ въ различныхъ отрасляхъ промышленности съ 1882 по 1907 годъ выражается въ слѣдующихъ процентахъ:

Машиностроительное производство	180,22%
Химическое производство	155,02%
Горнозаводское производство	121,10%
Обработка металловъ	110,80%

Эти отрасли промышленности изготовляютъ главнымъ образомъ орудія и средства производства. Между тѣмъ въ главнѣйшихъ отрасляхъ добыванія и обработки предметовъ непосредственнаго потребленія населенія увеличеніе количества рабочихъ произошло въ слѣдующихъ размѣрахъ:

Сельское хозяйство	—8,48%
Рыболовство	+13,94%
Производство питат. веществъ	47,46%
Текстильная промышл.	49,46%
Типографское дѣло	173,92%

Мы видимъ, что количество рабочихъ, занятыхъ производствомъ предметовъ непосредственнаго потребленія, увеличивается очень мало, даже отстаетъ отъ роста населенія, а количество рабочихъ, занятыхъ изготовленіемъ средствъ производства машинъ, жѣлѣза, каменнаго угля и т. д., увеличивается очень быстро. Это

происходить во всех странах, в которых развивается капиталистическое производство.

Рост основного капитала (числ. рук в капитала) на производство средств и орудий производства происходит потому, что накопленный у предпринимателей капитал затрачивается в большем и большем количестве на увеличение основного капитала, на здания, орудия, машины, материалы и в относительно меньшем количестве на заработную плату, которая затрачивается рабочими на предметы непосредственного потребления.

Например, в Соединенных Штатах при производстве предметов непосредственного потребления произошло следующее увеличение основного капитала и заработной платы:

Основной капитал: З. работ. заплата:
в 1880 году 1.367 мил. долл. 415 мил. долл.
в 1905 году 4.433 мил. долл. 897 мил. долл.

Основной капитал увеличился на 224%, а сумма заработных плат на 115%.

Это увеличение основного капитала вызывается следующими особенностями капиталистиче. каго строя.

Взявшая конкуренция предпринимателей на рынке побуждает их удешевлять производство, чтобы дешевле продавать и выигрывать тем самым, получая по возможности большую прибыль. Для этого каждый предприниматель стремится сократить издержки производства двойным путем — или понижать заработную плату, или увеличивать производительность труда путем технических усовершенствований, таким образом, чтобы каждый рабочий производил больше. Заработную плату понижать дальше извѣснаго минимума нельзя, и предпринимателям приходится путем технических усовершенствований, увеличивая производительность труда, удешевлять производство каждого продукта. Благодаря этому приходится не только больше затрачивать на перерабатываемое сырье, но и на орудия и другие средства производства: на машины, каменный уголь и т. д.

Накопленный капитал предприниматели затрачивают на расширение производства, при чем все большая и большая доля этих затрат идет не на наем рабочих, а на средства и орудия производства.

Порождение кризисов. Но производство ставит своей задачей изготовлять предметы потребления для сбыта их на рынок. Увеличение производства предполагает и увеличение потребления населением изготовляемых продуктов. Между тем, заработная плата рабочих составляет все меньшую и меньшую долю производимых ими продуктов. Предприниматели, стремясь къ накопленію прибыли, все большую и большую ея долю затрачивают снова въ производ-

ство и еще больше его расширяют. Создается перепроизводство товаров, потому что их производится больше, чѣм потребляется.

Если бы каждый предприниматель зналъ, какие товары являются в каждый данный момент излишними, он мог бы сократить производство и таким образом избежать избыточного производства. Но производство организовано для сбыта на неопределенный мировой рынок. Каждый предприниматель производит товары не для сбыта непосредственно потребителю, какъ было при общинной или районной организации хозяйства, а для продажи торговцам, которые иногда через третьи или четверти руки могут сбывать товары потребителям. При такой организации производства, никакого регулятора производства нетъ, кроме спроса и предложения. Производство может выбросить на рынок колоссальную массу товаров в тот момент, когда уже рынок насыщен, и товары будут лежать непроданными. Создается кризис, производство сокращается, пока не будут распроданы заготовленные ранее товары.

Благодаря постоянному стремленію производителя къ расширенію и благодаря тому, что товары доходят до потребителя только через несколько рук, кризисы происходят периодически, приблизительно через 10 лѣтъ; в течение этого времени сбытъ идет хорошо, производство идет полнымъ расширеннымъ темпом, товары скупаются оптовиками, отъ них мелкими торговцами, пока не оказывается и въ руках фабриканта и оптовиков избытокъ товара, которым потребительскій рынок насыщен; тогда товары падаютъ такъ же, какъ ихъ сбытъ.

Такъ какъ капитал отрасли промышленности находится въ рукахъ многихъ самостоятельныхъ предпринимателей, то въ одной отрасли производства можетъ быть недостатокъ товаровъ, въ то время, когда въ другой избытокъ и т. д.

Анархія производства, регулируемаго только спросомъ и предложениемъ и стремлениемъ предпринимателей къ прибыли, создаетъ неустойчивость производства и неустойчивость предприятий.

Въ Англіи раньше началось производство на мировомъ рынке, и тамъ раньше начались промышленныя кризисы. Уже въ первой четверти 19-го столѣтія въ 1825 году въ Англіи произошелъ кризисъ, вызвавшій массу банкротствъ. Съ этого времени кризисы периодически повторяются, охватывая иногда несколько странъ, связанныхъ между собою капиталистическимъ производствомъ.

Эмиграція капитала. Воздѣйствіе указанныхъ причинъ, воздѣйствіе быстрого накопленія капитала усиливается не только конкуренціей предпринимателей, но и затрудняется наиболѣе выгодное вложеніе вновь накопленныхъ капиталовъ. Пока Англія, благодаря монопольному положенію въ машинномъ производствѣ, имѣла широкий рынокъ и не имѣла сильной конкуренціи, ея производство быстро расширялось. Но въ другихъ странахъ также происхо-

дано развитие промышленности. Для развития своего производства, другія страны ограждались таможенными пошлинами и такимъ образомъ только ослабили конкуренцію Англии, но лишили ее выгоднаго рынка. Английскіе капиталы ищутъ приложения въ другіихъ странахъ, гдѣ можно было получить достаточно высокую прибыль.

Уже въ 40-хъ годахъ английскій экономистъ Нортеръ говоритъ, что въ Соед. Штатахъ С. Америки вывезено больше 25 милл. фунтовъ стерлинговъ англійскаго капитала, помѣщеннаго въ разныхъ общественныхъ предпріятіяхъ, каналахъ, желѣзныхъ дорогахъ, банкахъ и пр. Большія суммы были помѣщены также въ разныхъ государственныхъ фондахъ. Много капиталовъ въ Англии было помѣщено въ присекахъ Южной Америки и Мексики. Когда другія страны стали рѣшительно отгораживаться отъ Англии таможенными пошлинами, стало выгодно перенести капиталы въ эти страны, и тамъ организовать производство. Въ 1875 году доходы англичанъ отъ капиталовъ, помѣщенныхъ ими за границей, и числились въ 68 милл. фунтовъ стерлинговъ, а въ 1885 году уже въ 84 милліона.

Если капитализировать достѣпною суммою изъ 4%, то получится колоссальная сумма около 20 милліардовъ рублей.

Изъ Франціи превращеніе капитала въ производство другіихъ странъ начинается съ 40-хъ годовъ, хотя государственные займы другіихъ странъ во Франціи дѣлались и раньше. Рядомъ съ акціями иностранныхъ кредитныхъ учреждений на парижской биржѣ появляются многочисленныя желѣзнодорожныя акціи и облигаціи почти всѣхъ странъ Европы и Америки, акціи горнозаводскихъ предпріятій, газовыхъ обществъ и т. д. Къ концу 19 столѣтія капиталы Франціи, помѣщенные въ другіихъ государствахъ, насчитывались до 26 милліардовъ франковъ, изъ которыхъ въ Россіи было помѣщено около 6 милліардовъ. Изъ другихъ странъ, заимствовавшихъ изъ Франціи капиталы, занимаютъ большое мѣсто Италия, Австро Венгрія, Испанія и Португалія, Турція, Египетъ и т. д. Контрибуція въ 5 милліардовъ франковъ, взятая съ Франціи послѣ войны 1871 года, дала толчекъ развитію Германіи.

Значительно позже на путь помѣщенія капиталовъ въ другіихъ странахъ выступила Германія. Тѣмъ не менѣе за 10 лѣтній періодъ съ 1883 до 1893 годъ изъ Германіи было заимствовано другими странами около 5 милліардовъ марокъ.

Такимъ образомъ, капитализмъ, развившись въ однихъ странахъ толкаетъ на путь капиталистическаго развитія и другія страны, помѣщая въ нихъ свои капиталы. Капиталъ принимаетъ интернаціональный характеръ, гдѣ-то создавая конкуренцію въ производствѣ для той страны, изъ которой онъ вывезенъ.

Передовыя капиталистическія страны, ссылаясь капиталами другія страны, дѣлаются мировыми банкирами, содѣйствуютъ капиталистическому развитію другіихъ странъ и эксплоатируютъ ихъ, вывозя прибыль или процентъ на занятый капиталъ. Въ земной

шаръ обутывается не только съѣтъ желѣзныхъ дорогъ, телеграфовъ, пароходныхъ сообщеній, но и взаимными кредитными обязательствами, расширеніемъ операций капитала во всѣхъ доступныхъ европейскихъ странахъ. Капиталъ проникаетъ не только въ колоніи Америки, Африки и Австраліи, но и въ недоступныя для него прежде азіатскія страны: Японію, Персію, Турцію, Китай и т. д.

Вывозъ капитала изъ старыхъ капиталистическихъ странъ не только относительно сскращаетъ развитіе ихъ производства, приносящее имъ некую новыя капиталовъ, но вмѣстѣ съ тѣмъ невыгодно отражается и на положеніи рабочаго класса въ странѣ, откуда вывозятся капиталы. Ибо сокращеніе приложения капитала въ производство ведетъ къ сокращенію спроса на трудъ, къ относительному увеличенію количества занятыхъ рабочихъ.

Съ другой стороны, въ тѣхъ странахъ, куда вывозятся капиталы развивался производство на мировой рынокъ, поскольку эти капиталы затрачиваются на производство. Въ конкуренцію волеизъявляетъ новыя страны, въ которыхъ капиталъ, пользуясь дешевымъ трудомъ, получаетъ высокую прибыль.

Накопленный въ старыхъ капиталистическихъ государствахъ капиталъ охотно всего вывозится въ другія страны въ видѣ государственныхъ займовъ, т. е. эксплоатируется не производство, а государственные доходы другіихъ странъ, получая часть этихъ доходовъ въ видѣ процентовъ на занятый капиталъ. Уже до конца 80-хъ годовъ на лондонской биржѣ были замѣчены займы 48 государствами. Къ концу 19 столѣтія общая сумма государственной задолженности всѣхъ государствъ своимъ и иностраннымъ капиталистамъ достигала колоссальной суммы около 40 милліардовъ рублей.

Такимъ образомъ, накопленный капиталъ не только получаетъ огромныя прибыли непосредственно въ производствѣ, но въ видѣ процентовъ за государственный займы, и значительную часть доходовъ, получаемыхъ государствами путемъ налоговъ со всего населенія.

Между тѣмъ какъ новыя страны переходятъ къ капиталистическому производству, въ болѣе передовыхъ капиталистическихъ странахъ значительная часть накопленнаго капитала переходитъ въ спекулятивный, ростовническій капиталъ.

II.

Сельское хозяйство.

Во второй половинѣ 19-го столѣтія уже во всѣхъ европейскихъ странахъ крестьянское и крупноземельческое хозяйство было вовлечено, въ большей или меньшей степени въ мировой товарный обменъ. Чѣмъ больше было развито конкуренціи.

въ странѣ крупное фабричное производство, тѣмъ больше продукты обрабатывающей промышленности тѣлались предметами потребления сельскаго населенія, тѣмъ большая часть продуктовъ сельскаго хозяйства вывозилась на рынокъ. Здѣсь на рынокъ крестьянское хозяйство вступаетъ въ конкуренцію не только съ крупнымъ земледѣльческимъ хозяйствомъ, но и съ хозяйствомъ новыхъ колоніальныхъ странъ, доставляющихъ изъ-за океана тѣ же сельско-хозяйственные продукты.

Въ этой напряженной экономической борьбѣ въ наиболѣе выгодномъ положеніи были вновь колонизуемыя заокеанскія страны. Благодаря обилію земли, приходящейся на душу земледѣльческаго населенія, производительность земледѣльческаго хозяйства въ новыхъ странахъ стала значительно выше, чѣмъ въ европейскихъ странахъ. Примѣненіе машинъ въ сельскомъ хозяйствѣ оказалось выгодно также въ новыхъ странахъ, потому что меньшее крестьянское хозяйство въ Европѣ въ своемъ большинствѣ обладало на столько мелкими клочками земли, что примѣненіе на нихъ машинъ было невыгодно.

Между тѣмъ, большая часть населенія Европы получала средства для существованія въ земледѣліи и могла переходить въ обрабатывающую промышленность лишь постепенно, по мѣрѣ ея развитія. Поэтому, несмотря на неблагоприятныя условія для конкуренціи съ крупнымъ земледѣльческимъ хозяйствомъ и съ хозяйствомъ колоніальныхъ странъ, крестьянское хозяйство держалось и держится, не имѣя другого выхода.

Несмотря на конкуренцію новыхъ странъ, вовлеченныхъ въ товарный обмѣнъ, сельское хозяйство въ Европѣ развивается, благодаря быстро усиливавшемуся спросу на продукты сельскаго хозяйства. Повсемѣстно въ Западной Европѣ происходитъ переходъ къ болѣе интензивному хозяйству съ цѣлью получения съ той же площади земли большаго количества продуктовъ.

Уменьшеніе побочныхъ доходовъ отъ кустарныхъ промысловъ, которые стали падать благодаря конкуренціи фабричнаго производства, повело къ стремленію увеличить побочные доходы отъ земледѣльческаго хозяйства путемъ разведенія лучшихъ породъ скота и добыванія разнообразныхъ продуктовъ, кромѣ хлѣба—садоводства, молочнаго хозяйства и т. д., а также обработки сельскохозяйственныхъ продуктовъ.

Наибольшее сокращеніе добыванія зерна произошло въ Англіи, гдѣ развивается интензивное луговое хозяйство для разведенія лучшихъ породъ скота.

Переходъ къ болѣе интензивному хозяйству былъ возможенъ и давалъ средства для существованія только для болѣе зажиточной части крестьянъ-земледѣльцевъ. Между тѣмъ населеніе размножалось, крестьянское земледѣліе не могло пропорціонально расширяться,

Правда, часть земледѣльцевъ, оказавшихся въ наиболѣе тяжеломъ положеніи, выселялась въ новыя страны, другая часть переходила въ обрабатывающую промышленность, тѣмъ не менѣе площадь мелкаго земледѣльческаго хозяйства не только не сокращалась, но, въ большинствѣ случаевъ расширялась на счетъ крупнаго. Крестьяне-земледѣльцы, чтобы сохранить за собой единственный источникъ средствъ существованія, не только крѣпко держались за землю, но старались увеличивать ея урожайность путемъ дополнительныхъ затратъ труда на свои участки, путемъ приспособленія къ требованіямъ рынка и т. д.

Тѣмъ не менѣе, въ тѣхъ районахъ и странахъ, гдѣ индустрія быстро развивается, земледѣльческое населеніе, имѣя возможность найти въ ней заработокъ, охотно уходило изъ земледѣлія въ индустрію. Земледѣльцы начинаютъ все болѣе и болѣе жаловаться на недостатокъ рабочихъ рукъ въ сельскомъ хозяйствѣ.

Наибольшій процентъ земледѣльческаго населенія ушелъ въ индустрію въ Англіи, гдѣ промышленность была наиболѣе развита. Въ послѣдней четверти XIX вѣка начинается сильный отливъ сельскаго населенія въ Германію, благодаря быстрому развитію въ ней обрабатывающей промышленности. То же самое въ большей или меньшей степени отмѣчается и въ другихъ европейскихъ странахъ.

Въ Россіи въ первые годы послѣ отмены крѣпостного права, сокращеніе крестьянскаго землепользованія, вызванное прирѣзкой помѣщикамъ значительной части крестьянской земли, не особенно сильно чувствовалось крестьянами. Помѣщики охотно сдавали свои земли въ аренду крестьянамъ по сравнительно низкимъ цѣнамъ. Но быстрое размноженіе населенія, послѣдовавшее послѣ отмены крѣпостного права, высокіе выкупные платежи, которыми были обременены крестьяне, государственные налоги и т. д.—все это требовало расширенія запасекъ. Конкуренція крестьянъ-арендаторовъ помѣщичьей земли усиливается, арендные цѣны повышаются изъ года въ годъ и поглощаютъ весь чистый доходъ, получаемый съ земли.

Благодаря этимъ условіямъ, несмотря на то, что площадь крестьянской аренды и крестьянскаго земледѣлія въ теченіе второй половины 19-го вѣка расширяется, благосостояніе крестьянскаго хозяйства все болѣе и болѣе падаетъ. Количество крестьянскаго скота сокращается, періодическіе неурожай, сопровождающіеся голодовками, не прекращаются, сборъ хлѣбовъ на душу крестьянскаго населенія въ центральной Россіи падаетъ и т. д. и т. д.

Вліяніе конкуренціи и производства для рынка отразилось не только на веденіи помѣщичьяго хозяйства, но и крестьянскаго. Приспособляясь къ рынку и къ мѣстнымъ естественнымъ условіямъ, крестьяне производятъ тѣ продукты, добываніе которыхъ при данныхъ условіяхъ является наиболѣе выгоднымъ. Около большихъ городовъ развивается огородничество, молочное хозяйство, луговое хозяйство

и т. д. Въ районахъ, удобныхъ для львоводства, расширяются посѣвы льна, въ мѣстахъ съ обширными пастбищами—молочное и скотоводческое хозяйство и т. д. Тѣмъ не менѣе необходимость добыванія средствъ существованія для членовъ хозяйства ведетъ къ преобладанію мелкаго продовольственного хозяйства, основной задачей котораго является добываніе предметовъ потребленія членовъ своего хозяйства.

Такъ какъ малкіе земельные наѣлы при экстенсивномъ трехпольномъ хозяйствѣ недостаточны даже для прокормленія значительной части крестьянскаго населенія, то огромное количество крестьянъ принуждены искать заработковъ на сторонѣ; заниматься кустарными промыслами, уходить на работы, или въ сосѣднія помѣщичьи наѣлы, или въ другія губерніи на сельскохозяйственные работы; уходить на сезонныя работы въ города и промышленныя районы и т. д.

При освобожденіи крестьянъ было сохранено крестьянское общинное землевладѣніе. Такъ какъ въ большей части нечерноземной Россіи выкупные платежи превышали доходность земли, полученной крестьянами, то землевладѣніе въ первые десятилѣтія послѣ крѣпостной реформы было своего рода повинностью. Крестьянинъ, уходившій на заработки и даже совсѣмъ порвавшій съ земледѣльческимъ хозяйствомъ, долженъ былъ платить выкупные платежи за свой земельный наѣлъ или могъ передать его другому лицу въ аренду съ привилою части выкупныхъ платежей.

Повышеніе цѣны и доходности земли въ послѣдніа десятилѣтія XIX вѣка уничтожило это ненормальное явленіе; но связь значительной части даже городского рабочаго населенія осталась и до настоящего времени.

Указанное выше спаденіе благосостоянія крестьянскаго хозяйства неизбежно отражалось и на положеніи городского рабочаго класса. Наплывъ крестьянъ изъ деревни въ городъ на заработки, вызванный крестьянскимъ разореніемъ, приводилъ къ относительному пониженію заработной платы, которая и въ настоящее время стоитъ ниже, чѣмъ во всѣхъ другихъ европейскихъ государствахъ.

Тѣми же причинами вызывалось все болѣе и болѣе усиливавшееся переселеніе крестьянъ въ Сибирь.

4) По 31 губерніи центральной Россіи количество лошадей къ концу XIX столѣтія сократилось такимъ образомъ, что, принимая число лошадей въ 1880 году за 100 въ 1899—1900 году оказалось:

безлошадныхъ	122
съ 1 лошадыо	125
„ 2 лошадыи	96
„ 3 „	65
„ 4 „	57
„ 5 „	45
„ 6 и болѣе	41

Мобилизація
земли

Въ предыдущія эпохи землевладѣніе и землепользованіе основывалось на твердо установившихся сословныхъ отношеніяхъ, при которыхъ цѣлыя поколѣнія одного сословія неизмѣнно оставались землевладельцами и поколѣнія другого сословія являлись касательственными держателями земли.

Развитіе производства земледѣльческихъ продуктовъ для рынка повело не только къ повышенію земельной ренты и въ связи съ этимъ къ повышенію цѣны на землю, но и къ мобилизаціи земель, т. е. переходу ихъ изъ однихъ рукъ въ другія.

Въ Россіи среднія цѣны на землю по 45 губерніямъ съ 12,6 руб. за десятину въ пятидесятыхъ годахъ поднялись до 56,4 въ послѣднее десятилѣтіе XIX вѣка т. е. повысились почти в пять разъ.

Это повышеніе цѣны на землю явилось результатомъ не только развитія товарнаго производства въ сельскомъ хозяйствѣ, но и мобилизаціи земли. Земля частныхъ владѣльцевъ (кромѣ общинныхъ крестьянскихъ земель, поступившихъ въ наѣлы) могла свободно продаваться лицамъ всѣхъ сословій.

Мобилизація земельной собственности въ Россіи послѣ отмены крѣпостного права привела къ неуклонному сокращенію дворянскаго землевладѣнія и расширенію землевладѣнія другихъ классовъ общества, крестьянъ, купечества и мѣщанства. Дворянское землевладѣніе съ 79 милл. десятинъ въ 1861 году сократилось до 65 милл. дес. въ 1887 году и до 53 милл. дес. въ 1905.

Въ первые годы послѣ отмены крѣпостного права главными покупателями земли были купцы и мѣщане, скупавшіе земли для полученія прибыли.

Но по мѣрѣ увеличенія крестьянскаго малоземелья крестьяне все съ большею и большею энергіей начинаютъ скупать дворянскія земли, повышая цѣны на нихъ значительно выше ихъ доходности.

Чѣмъ больше крестьяне страдали отъ малоземелья, чѣмъ менѣе устойчивымъ дѣлалось ихъ хозяйство, тѣмъ больше усилій они прилагали на приобрѣтеніе земельной собственности: разореніе крестьянъ сопровождалось расширеніемъ ихъ землевладѣнія. Это объясняется тѣмъ, что скупка крестьянами земель, такъ же какъ и аренда, вызывалась необходимостью добывать средства для существованія отъ земледѣльческаго хозяйства, не рассчитывая получить земельную ренту и прибыль: крестьянинъ довольствовался незначительной долей продукта, получаемого съ земли, уплачивая остальное или въ видѣ арендной платы, или въ видѣ платы за купленную землю. Благодаря этому крестьянское благосостояніе не повышалось, несмотря на нѣкоторое расширеніе землевладѣнія. Къ началу XX вѣка благосостояніе крестьянъ не только не улучшилось сравнительно съ положеніемъ ихъ при отменѣ крѣпостного права, но значительно ухудшилось.

Рѣзкій переломъ какъ въ формахъ крестьянскаго землевладѣнія такъ и въ экономическомъ положеніи отдѣльныхъ слоевъ крестьянства происходитъ уже въ первыхъ годахъ текущаго столѣтія.

III.

Промышленность и торговля.

Въ половинѣ XIX столѣтія послѣ революцій 1848 года западноевропейскія государства освободились отъ стѣпеній, мѣшавшихъ экономическому развитію, и капитализмъ начинаетъ быстро развиваться во всей Западной Европѣ.

Технический прогрессъ и машинное производство развивается не только въ Англіи, но и въ другихъ капиталистическихъ странахъ, въ особенности, въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣв. Америки и въ Германіи.

Особенно большое значеніе въ развитіи машиннаго производства, желѣзнодорожнаго и пароходнаго строительства имѣли изобрѣтенія въ области обработки желѣза и стали. Эти изобрѣтенія Бессемера, Сименса и Мартена давали возможность путемъ вдвухъ вдуванія въ расплавленный чугунъ воздуха получать желѣзо и сталь въ огромномъ количествѣ болѣе дешевымъ способомъ, чѣмъ раньше. Но для примѣненія новыхъ способовъ производства требовались огромныя сооруженія и приспособленія, такъ какъ только массовое производство было выгодно.

Минимальная производительность завода съ двумя воздуходувными конверторами, при работѣ днемъ и ночью составляетъ три милліона пудовъ стали въ годъ. Воздуходувная машина для конвертора въ 7 тоннъ требуетъ силы въ 980 паровыхъ лошадиныхъ силъ. Уже по этому примѣру можно судить, какой концентраціи капитала въ крупныхъ предпріятіяхъ требовало примѣненіе техническихъ усовершенствованій.

Нѣкоторыя изобрѣтенія первой половины 19-го столѣтія стали примѣняться на практикѣ лишь во второй половинѣ главнымъ образомъ потому, что ихъ примѣненіе требовало значительныхъ затратъ отъ фабрикантовъ. Въ шерстяной и льняной промышленности вытѣсненіе ручнаго ткачества началось лишь во второй половинѣ и даже въ концѣ XIX вѣка.

Открытія въ области химической промышленности внесли не только переломъ въ эту область, правильнѣе, не только создали ее, но повліяли косвенно и на другія отрасли производства. Искусственные удобрения въ земледѣліи, бѣленіе и окраска матерій, взрывчатые вещества и т. д. и т. д. явились результатомъ примѣненія химіи къ производству.

Примѣненіе электричества, превращеніе механической энергіи въ электрическую и обратно, повело къ образованію новыхъ отраслей промышленности, новыхъ способовъ использования силъ природы и т. д.

Вліяніе технического прогресса на производительность труда трудно теперь учесть, такъ какъ техническій переворотъ произвелъ измѣненіе во всѣхъ областяхъ производства. Даже въ земледѣліи, гдѣ примѣненіе машиннаго труда наименѣе чувствительно, разница производительности ручнаго и машиннаго труда очень значительна. По даннымъ Зелигмана число часовъ при изготовленіи или добычѣ продукта при машинномъ и ручномъ трудѣ выражается въ слѣдующихъ отношеніяхъ: при производствѣ ячменя—9,04 : 211,94; манса—34,38 : 228,35; хлопца—78,70 : 223,78; сѣна—92,53 : 284; пшеа.—7,43 : 160,63 и т. д.

Развитіе промышленности въ отдѣльныхъ странахъ Европы происходило не съ одинаковой интенсивностью.

Въ Англіи въ началѣ второй половины 19 столѣтія, благодаря ея монополю на мировомъ рынкѣ, вслѣдствіе развитія машинной индустріи, промышленность развивается съ чрезвычайной интенсивностью. Средняя ежегодная цѣнность вывоза съ 57,4 милл. фунтовъ стерл. за десятилѣтіе 1841—50 г.г. повышается до 106,5 милл. за десятилѣтіе 1851—1860 г. и до 166 милл. ф. ст. въ десятилѣтіе 1861—70 г.г. Но въ слѣдующіе годы конкуренція другихъ капиталистическихъ странъ, выступившихъ на мировомъ рынкѣ, благодаря развитію въ нихъ крупной промышленности, ослабила развитіе англійской промышленности.

Тѣмъ не менѣе въ концѣ 19 столѣтія энергія паровыхъ машинъ въ англійской обрабатывающей промышленности исчислялась въ 5—6 милліоновъ лошадиныхъ силъ.

Въ желѣзнодорожномъ транспортѣ количество механической энергіи въ это время исчислялось въ 6 милл. лошадиныхъ силъ и въ торговомъ флотѣ болѣе 5 милл. лош. силъ. Противъ 80 хъ годовъ количество механической энергіи паровыхъ машинъ въ Англіи болѣе чѣмъ удвоилось.

Во Франціи крупная обрабатывающая промышленность развивалась менѣе интенсивно. Здѣсь мелкое производство, и въ особенности производство, требовавшее ручнаго труда, въ большей мѣрѣ сохранилось и до настоящаго времени. Тѣмъ не менѣе къ концу XIX вѣка въ промышленности находилось въ дѣйствіи 68,743 паровыхъ машинъ въ 1.330.466 лошадиныхъ силъ, главнымъ образомъ въ текстильной и желѣзодобывательной промышленности. Въ желѣзнодорожныхъ локомотивахъ было болѣе 4 милл. лош. силъ и въ торговомъ флотѣ 850 тыс. лош. силъ.

Въ Германіи во второй половинѣ 19 столѣтія происходило наиболѣе интенсивное развитіе машиннаго крупнаго производства.

Сильным толчком развитию капитализма послужило объединение Германии после прусско-австрийской войны в контрибуция, полученная Германией после франко-германской войны. В 1900 году общее количество энергии паровых машин, употребившихся в индустрии и сельском хозяйстве Германии, исчислялось в 4 милл. лоп. сил, локомотивов в 7½ милл. и на парходах в 1 милл. лоп. сил.

Только в горнозаводской промышленности употреблялось механических двигателей около 1 милл. лоп. сил.

В Соединенных Штатах Обзерной Америки были наиболее благоприятны условия для развития хозяйства. Эмигрировавшее из Европы население размещалось на незанятых еще территориях. Западные быстро расширялись, в количестве добываемых сельскохозяйственных продуктов увеличивалось значительно быстрее роста населения. Высокая заработная плата благоприятствовала введению машин не только в индустрию, но и в земледелие. Отсутствие большой постоянной армии давало возможность не делать огромных непроизводительных затрат на ее содержание, истощавших Европу.

Благодаря всем этим благоприятным условиям, во второй половине 19 века в Соединенных Штатах происходит колоссальное развитие всех отраслей промышленности. В течение 30 лет с 1860 по 1890 год, капитал, помещенный в мануфактурно-фабричную промышленность увеличился с 1 миллиарда долларов до 6,5 миллиардов, годовое производство с 1,88 миллиардов долл. до 9,37 миллиардов.

Кроме того, годовое производство в горной промышленности к этому времени достигало 578 миллионов долл., а в сельском хозяйстве и рыболовстве 2,5 миллиардов долларов.

Своим быстрым экономическим развитием, Соединенные Штаты обязаны не только благоприятным социальным и естественным условиям, но и европейскому, главным образом английскому капиталу, который пересдвигаясь в Америку, давал возможность использовать эти благоприятные условия.

Передвижение капитала из Англии, Франции и Германии давало сильный толчок быстрому экономическому развитию и других европейских и вне европейских стран. Капитализм проникает в Японию, Турцию, Китай, дает толчок быстрому развитию Австралии, Аргентины, Бразилии, Канады и Южной Африки.

В тех странах, где капиталистические отношения еще не развились, проведение железных дорог на счет занятого в капиталистических странах капитала содействует вовлечению в товарный обмен мелких сельскохозяйственных хозяйств и к усилению их эксплоатации торговым капиталом.

Балканские государства, Аргентина, Австралия, Канада и другие вовлеченны в товарный обмен страны являются поставщиками сырья и сельскохозяйственных продуктов.

Развитие сельского хозяйства на новых землях, где производство продуктов стоило значительно дешевле, повело во второй половине 19 столетия к удешевлению хлеба и вызвало кризис в сельском хозяйстве капиталистических стран Европы.

Это еще более усилило тягу и сельскохозяйственных рабочих и капитала в обрабатывающую промышленность и в относительно быстрому ее развитию на счет земледелия.

Капиталистические страны Европы, — Англия, Франция, Бельгия, Германия являются мировыми фабричными центрами, выбрасывающими на мировой рынок продукты обрабатывающей промышленности и поглощающими продукты сельского хозяйства других стран.

В России в первые годы после отмены крепостного права рабочие, обрадованные свободой, стали массами уходить с фабрик, пользовавшихся подневольным трудом, и в начале шестидесятых годов в некоторых отраслях промышленности производство сокращалось. Особенно большое сокращение произошло в горнозаводской промышленности. С 20,4 милл. пудов выплавленного чугуна в 1860 году в России производство сократилось в 1867 году до 17,5 милл.

«Уральское горное хозяйство, благодаря усиленной правительственной опеке и чрезвычайному применению принудительного труда, оказалось почти неспособным перейти к новым началам производства с вольнонаемными рабочими... Тем не менее, предвзвещающая история нашего горного дела вполне доказала, каким важным стимулом производства явились новые экономические отношения, созданные великой крестьянской реформой и тем, что за ней последовало, — постройкой железнодорожной сети, удешевлением и облегчением кредита, распространением акционерных компаний, вообще перестройкой нашего хозяйства на западно-европейский, иначе говоря, капиталистический образец». (Тугань-Барановский).

Некоторое падение, начавшееся еще раньше, испытало после отмены крепостного права и производство солдатского сукна. Другие отрасли производства меньше пострадали от резкой перемены общественных отношений, вызванной крепостной реформой, потому что в них и во время крепостного права преобладал вольнонаемный труд.

Развитие хлопчатобумажного производства, после некоторого падения его в начале шестидесятых годов, происходило с правительной покровительственностью. С 1,850 тыс. пудов хлопка, переработанного в России в 1862 г., производство поднялось до 2,801 тыс. пудов в 1870 г., до 5,743 тыс. пуд. в 1880 году, до 11,483 тыс. пуд. в 1890 году и до 16,803 тыс. пуд. в 1898 году.

Напротив, горнозаводская промышленность, наиболее характерная и необходимая для развития крупного производства, начинается более интенсивно развиваться только съ 80 хъ годовъ.

Производство чугуна съ 20,4 милл. пудовъ въ 1860 году поднялось до 21,9 милл. пуд. въ 1870 г., до 27,3 милл. пуд. въ 1880 году, 56,5 въ 1890 г. и до 165.1 въ 1899 году.

Развитіе капитализма въ Россіи происходило тѣмъ же путемъ, какъ и въ Западной Европѣ, но съ значительнымъ запозданіемъ противъ болѣе культурныхъ странъ.

Въ Западной Европѣ сначала большая часть накопленнаго капитала затрачивалась на орудія и средства обмѣна, и только когда желѣзнодорожная сѣть и пароходство значительно развились, начинается болѣе энергичное развитіе крупнаго капиталистическаго производства.

Въ Россіи до 90-хъ годовъ 19-го столѣтія главныя затраты акціонерныхъ капиталовъ производились на постройки желѣзныхъ дорогъ, банковъ и пароходовъ. Только къ концу XIX столѣтія происходитъ болѣе интенсивное расширеніе производства.

Иностранные капиталы, привлекаемые въ Россію главнымъ образомъ путемъ государственныхъ займовъ, затрачивались правительствомъ въ значительной части непроизводительно. Даже при постройкѣ желѣзныхъ дорогъ въ Россіи руководствовались не столько потребностямъ въ нихъ страны, сколько стратегическими соображеніями.

Изъ приведенныхъ ниже данныхъ о вывозѣ главнѣйшихъ товаровъ изъ разныхъ странъ видно, что Россія до конца 19-го столѣтія, какъ и въ настоящее время, является поставщикомъ на мировой рынокъ, главнымъ образомъ, сырыхъ необработанныхъ продуктовъ, ввозя въ обмѣнъ за нихъ предметы обрабатывающей промышленности.

Тѣмъ не менѣе, къ концу XIX столѣтія, когда капиталъ изъ области обмѣна сталъ переходить въ производство, послѣднее стало развиваться интенсивнѣе.

Въ десятилѣтіе отъ 1887 года до 1897 годъ.	цѣнность въ разнѣрахъ:
Богатныхъ продуктовъ увеличилась въ слѣдующихъ	
Волокнистыхъ вещей съ 463 милл. руб. до 946 милл. руб.	
Питательныхъ » » 375,3 » » 648 » »	
Животныхъ продуктовъ » » 79,5 » » 132 » »	
Обработка дерева » » 25,6 » » 102 » »	
Пясебумажное произв. » » 21,0 » » 45,5 » »	
Химическое » » 21,5 » » 59,5 » »	
Керамическое » » 28,9 » » 82,6 » »	
Горная промышленность » 156,0 » » 393,7 » »	
Металлическія издѣлія » 112,6 » » 310,6 » »	

Большая часть рабочихъ обрабатывающей промышленности была занята въ теченіе XIX вѣка кустарными промыслами, связанными съ земледѣліемъ.

Развитіе капитализма отчасти отвлекло часть земледѣльческаго населенія отъ земледѣлія, но размѣры крупнаго капиталистическаго производства не были настолько значительны, чтобы поглотить все нуждающееся въ заработкѣ рабочее населеніе. Потому, даже въ тѣхъ отрасляхъ промышленности, гдѣ конкуренція крупнаго машиннаго производства сводила заработокъ кустарей до minimum'a, напримѣръ, въ ткацкомъ промыслѣ, кустари сохранились до настоящаго времени, довольствуясь ничтожнымъ заработкомъ. Общее число рабочихъ, занятыхъ на фабрикахъ и заводахъ, исчислялось въ концѣ XIX вѣка въ 2 миллиона человекъ, между тѣмъ какъ общее число кустарей приблизительно исчислялось въ 7 миллионъ человекъ.

Но вълѣдствіе низкой производительности труда цѣнность производимыхъ кустарями издѣлій значительно ниже цѣности продуктовъ крупнои обрабатывающей промышленности.

Развитіе товарнаго обмѣна между всѣми странами земного шара, неизбѣжно привело къ нѣкоторому раздѣленію труда между странами. Каждая страна вывозитъ тотъ продуктъ, производству котораго въ ней болѣе благоприятствуютъ социальныя и естественныя условія. Въ общемъ можно сказать, что болѣе богатые промышленныя капиталистическія страны ввозятъ сырье и вывозятъ продукты обрабатывающей промышленности, а болѣе отсталыя въ промышленномъ отношеніи страны вывозятъ сырье и ввозятъ фабрикаты.

Приведемъ списокъ странъ, ссывозящихъ важнѣйшіе товары международной торговли въ началѣ текущаго столѣтія (1906 г.):

Шелкъ.—вывозится изъ Италіи на сумму 446,4 милл. марокъ, Японія на 244,1 милл. м., Китая 201,6 м. м.

Шерсть.—Австраійскій союзъ вывозитъ на 462,1 м. м., Аргентина 260,5 м. м., Новая Зеландія 13,8 м. м., Южная Африка—55,5 м. м.

Хлопчатая бумага вывозилась изъ Соед. Штатовъ Сѣв. Америки на 1.684,2 м. м., Египта—426 м. м., Британской Индіи—298,9 м. м.

Кожѣ и шкурамъ—изъ Аргентины на сумму 123,6 м. м., Россіи—78,2 м. м., Бразиліи—50,6 м. м.

Каучукъ—изъ Бразиліи на 287,4 м. м.

Желѣзная руда—изъ Норвегіи на 186,4 м. м.

Желѣзо—изъ Великобританіи на 118 м. м.

Мѣдь—изъ Соединенныхъ Штатовъ С. А. на 324,6 м. м., Австраліи на 61,2 м. м., Японіи—52,9 м. м., Мексики на 48,5 м. м.

Лѣсъ—изъ Соед. Штатовъ на 232,5 м. м., Россіи—204 м. м., Швеціи—171,1 м. м., Канады—162,6 м. м., Финляндіи — 105,4 м. м.

Каменный уголь—изъ Великобританіи на 613,4 м. м., Германіи—252,5 м. м., Соед. Штатовъ—118,5 м. м.

Шерстяная пряжа—изъ Великобританіи на 156,7 м. м., Франціи на 42,7 м. м.

Хлопчатобумажная пряжа—изъ Великобританіи на 241,5 м. м., Британской Індіи—141,4 м. м., Японіи—74,1 м. м.

Машины—изъ Великобританіи на 329 м. м., Германіи на 317,7 м. м., Соединенныхъ Штатовъ С. А.—279,4 м. м.

Рожь—изъ Россіи на 105,6 м. м., Пшеница—изъ Россіи на 444,2 м. м., Аргентины—347,8 м. м., Румыніи—201,1 м. м., Канады—141,4 м. м., Соединенныхъ Штатовъ С. А.—120,8 м. м., Австраліи—100 м. м.

Ячмень—изъ Россіи на 217,1 м. м., Австріи—52,2 м. м., Овесь—изъ Россіи на 111 м. м., Соед. Штатовъ С. А.—52,5 м. м.

Сахаръ—изъ Германіи на 237 м. м., Кубы—246,5 м. м., Кофе—изъ Бразиліи на 364,6 м. м. и т. д. и т. д.

Мы видимъ, что всѣ страны земного шара поставляютъ тотъ или другой товаръ на мировой рынокъ въ зависимости отъ естественныхъ и социальныхъ условій производства.

Расширеніе производства для рынка, быстрое накопленіе прибылей вызвали расширеніе операций денежнаго капитала, которымъ оперировали банки.

Банки сдѣлались огромнымъ резервуаромъ, куда стали притекать накопленные отдѣльными предпринимателями денежные капиталы, чтобы отсюда разливаться по отдѣльнымъ отраслямъ промышленности и торговли.

Другой особенностью развитія капитализма и накопленія капитала является огромное увеличеніе фондоваго капитала, «бумажныхъ» цѣнностей.

«Бумажныя цѣнности» существовали уже въ эпоху національной организациіи хозяйства, когда государство въ обменъ за занятый имъ денежный капиталъ выдавало обязательства уплаты процентовъ, т. е. когда обладаніе обязательствомъ государства давало право на ежегодный доходъ.

Точно также, когда банки въ обменъ за взятія на храненіе деньги выдавали бумажныя «банковыя деньги»; которыя банкъ обязывался по предъявленіи выплачивать золотомъ, эти бумажныя цѣнности сохраняли свою цѣну до тѣхъ поръ, пока банкъ безпрепятственно выплачивалъ за нихъ золотомъ.

Возможность каждую долю накопленнаго денежнаго капитала черезъ посредство банковъ превратить въ капиталъ, дающій доходъ или путемъ перемѣщенія ихъ банкомъ въ торговлю и промышлен-

ныя предпріятія, или въ государственныя бумаги, побуждали каждаго капиталиста помѣщать денежный капиталъ или въ банкѣ, или въ бумажныхъ цѣностяхъ, дающихъ доходъ.

Раньше даже крупныя капиталы накопили денежныя сокровища, которыя въ рукахъ обладателя ихъ не давали никакого дохода, пока не помѣщались въ торговлю и промышленность. Теперь даже мелкія денежныя суммы, накопившіяся не только у капиталиста, но у мелкаго собственника и даже рабочаго одинаково могли реализоваться въ видѣ бумажныхъ цѣностей, дающихъ доходъ. Благодаря этому кредитныя учрежденія и сдѣлались огромными резервуарами, куда стекались деньги отъ всѣхъ лицъ, накопившихъ ихъ.

Къ концу XIX столѣтія насчитывалось болѣе 400 миллиардовъ франковъ движимыхъ бумажныхъ цѣностей, циркулировавшихъ на земномъ шарѣ.

Постоянный притокъ накапливающихся капиталовъ въ кредитныя учрежденія давалъ банкамъ возможность перемѣщать деньги въ тѣ отрасли промышленности и тѣ предпріятія, гдѣ можно было рассчитывать получить прибыль.

Это сліяніе накапливающихся капиталовъ въ центральныя банковыя резервуары давало огромную силу финансовому капиталу, давало ему возможность оказывать вліяніе на организацию и развитіе промышленности и торговли. Банкиры и другіе крупныя капиталы могли располагать гораздо большими капиталами, чѣмъ они имѣютъ въ наличности; они могли организовать огромныя предпріятія съ затратами десятковъ и сотенъ миллионныхъ рублей, давать государствамъ огромныя займы и т. д., являясь посредниками между непосредственными организаторами предпріятія или займа и той публикой, которая, по частямъ, покупаетъ акціи или облигаціи предпріятія, или бумаги государственнаго займа.

Центральнымъ продуктомъ, гдѣ происходитъ покупка и продажа цѣнныхъ бумагъ, точно также, какъ и оптовая торговля товарами, является биржа.

Уже въ эпоху развитія національной организациіи хозяйства, тамъ, гдѣ развивалась международная торговля, биржа вытѣснила ярмарку, являясь постояннымъ центромъ торговли цѣнными бумагами и товарами. Развитіе массоваго обмена товарами, при которомъ продаются колоссальныя количества товара одного и того же рода, качества и т. д. дѣлало излишнимъ предъявленіе всей его массы покупателю. На биржѣ покупатель можетъ покупать и продавать товары совершенно не видя ихъ, покупать и продавать даже не произведенные еще товары. Точно также можно покупать и продавать акціи какого нибудь предпріятія, т. е. быть въ числѣ его владельцев и никогда не видѣть этого предпріятія.

Такого рода организациія очень облегчаетъ подвижность капитала, по вѣстѣ съ тѣмъ облегчаетъ спекуляцію при организациіи

производства или обмена, рассчитанную на неосведомленность лиц, принимающих участие в этой организации. Такъ, въ расчетъ на прибыль и на неосведомленность покупателей акций, организуются предприятия, не дающія дохода, но въ расчетъ, что акции этого предприятия будутъ раскуплены неправильно осведомленной публикой.

Централизация преимущественно оптовой торговли на биржахъ при развитыхъ средствахъ сообщения (почта, телеграфъ, желѣзныя дороги) тѣсно связываетъ торговые операціи на крупныхъ биржахъ съ торговой и промышленной дѣятельностью самыхъ отдаленныхъ странъ земного шара. Экономическія и политическія событія въ странахъ, находящихся на противоположныхъ пунктахъ земного шара, напримѣръ, въ Японіи или Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки тотчасъ и непосредственно отражаются на лондонской биржѣ, высокой или низкой урожай въ Россіи отражается на цѣнахъ хлѣба въ Австраліи или Канадѣ и т. д. Финансовый капиталъ и биржа сдѣлались нервами мировой торговли и мирового производства, отражая неустойчивый и неуравновѣшенный характеръ капиталистической промышленности.

Ростъ городовъ. Развитие обрабатывающей промышленности въ крупныхъ предприятияхъ, расположенныхъ обычно въ городахъ, повело не только къ относительному сокращенію земледѣльческаго населенія, но и къ сосредоточенію его въ городахъ. Ростъ крупныхъ городовъ находится въ тѣсной зависимости отъ индустриализаціи страны, отъ степени развитія въ ней фабричной промышленности и торговли.

Первое мѣсто по числу промышленнаго населенія сравнительно съ земледѣльческимъ занимала и занимаетъ Англія. Въ ней наибольшій процентъ составляетъ и городское населеніе. Уже въ началѣ XIX столѣтія, въ 1801 году въ Англіи было 1,5 милл. населенія въ городахъ, насчитывающихъ свыше 20 тыс. жителей. Въ серединѣ XIX столѣтія, въ 1851 году, въ этихъ городахъ было 6,2 милл. жителей, а къ концу столѣтія въ 1891 году 15,5 милл. При этомъ сельское населеніе за 90 лѣтъ съ 1801 по 1891 годъ увеличилось съ 6,6 милл. до 9,2 милл. человекъ, а все городское съ 2,3 милл. до 19,8 милл., т. е. 80% всего прироста населенія приходится на города. Этотъ сильный приростъ городовъ происходилъ отъ того, что сельское населеніе все въ большемъ и большемъ количествѣ устремлялось въ города въ обрабатывающую отрасль промышленности, торговлю и т. д.

Передвиженіе населенія въ города въ Англіи происходило въ такихъ большихъ размѣрахъ, что во второй половинѣ 19 вѣка сельское населеніе стало сокращаться не только относительно, но и абсолютно. Эта убыль началась именно въ періодъ расцвѣта крупной промышленности. Въ 1861—71 годахъ городское населеніе увеличилось на 25,6%, а сельское населеніе уменьшилось на 5,86%. Это

быстрое возрастаніе городского населенія и сокращеніе сельскаго продолжается въ Англіи и до настоящаго времени.

Въ томъ же направленіи, нѣсколько позднее происходитъ развитіе и другихъ европейскихъ странъ. Городское населеніе, возрастающее въ первой половинѣ 19 вѣка сначала медленно, во второй его половинѣ начинаетъ расти ускореннымъ темпомъ, при чемъ особенно быстро стали расти средніе и самые большіе города.

Въ Соединенныхъ Штатахъ въ 1800 году еще не было ни одного города съ населеніемъ выше 100 тыс. человекъ. Въ 1850 году въ такихъ городахъ было 6%, а въ 1890 году 15,5% всего населенія.

Во Франціи ростъ городовъ начался раньше, чѣмъ въ Соединенныхъ Штатахъ, тѣмъ не менѣе и тамъ наибольшій ростъ начинается со второй половины XIX вѣка. Въ 1801 году въ городахъ съ населеніемъ не менѣе 100 тыс. насчитывалось 2,8%, въ 1851 году 4,6%, а въ 1891 году 12% всего населенія страны.

Та же самая тенденція роста городовъ проявляется въ Германіи, Австріи и другихъ капиталистическихъ странахъ. Такъ, въ Пруссіи въ 1816 году въ городахъ съ населеніемъ свыше 100 тысячъ человекъ, было 1,8%, въ 1849 году—3,1%, а въ 1890 году 12,9% всего населенія.

Въ Россіи крупное капиталистическое производство развивается позднее, и въ ней не только позднее начинается быстрый ростъ городовъ, но и въ настоящее время городское населеніе составляетъ меньшій процентъ, чѣмъ въ другихъ капиталистическихъ странахъ. Все городское населеніе Россіи въ началѣ 19-го столѣтія составляло около 7% общаго количества населенія. До половины столѣтія оно относительно мало увеличивалось, составляя въ 1856 году 8,95%, но къ 1897 году возросло до 12,9% всего населенія Россіи.

Условія основанія и развитія городовъ въ эпоху образованія районнаго хозяйства были совершенно другими, чѣмъ условія образованія и роста капиталистическаго города.

При мало развитомъ обменѣ въ эпоху районнаго хозяйства городское населеніе могло увеличиваться лишь постольку, поскольку окружающія городъ деревни могли поставлять въ него продукты сельскаго хозяйства и поскольку, въ свою очередь, городъ могъ поставлять свои издѣлія въ окрестный районъ. Поэтому только въ торговыхъ центрахъ, имѣвшихъ возможность сбывать свои издѣлія за предѣлы ближайшаго района и въ обменъ получать сельскохозяйственные продукты изъ болѣе отдаленныхъ мѣстъ, количество населенія могло превышать 5—10 тысячъ человекъ.

Развитіе путей сообщения и мирового обмена облегчало концентрацію промышленнаго населенія въ городахъ. Промышленный городъ, соединенный желѣзнодорожными и водными путями съ мировымъ рынкомъ, можетъ получать неограниченное количество про-

дуктовъ сѣльского хозяйства, если онъ, въ свою очередь, можетъ сбывать свои издѣлія на мировомъ рынкѣ.

Въ эпоху развитія національнаго хозяйства, благодаря концентрации государственныхъ доходовъ, увеличенію постоянной арміи и т. д., развиваются исключительно тѣ города, гдѣ живетъ администрація, войска и т. д. Поэтому до 19 столѣтія крупными городами въ Европѣ были почти исключительно столицы: Лондонъ, Парижъ, Берлинъ, Вѣна, Москва, потомъ Петербургъ и др. Съ развитіемъ капитализма создаются огромные промышленные центры—города, которые такъ же, какъ и столицы, благодаря приливу фабричнаго населенія, поглощаютъ все большій и большій процентъ населенія капиталистическихъ странъ.

Современные города можно раздѣлить на вѣсколько типовъ, изъ которыхъ главные:

1. Большой городъ промышленный и торговый, административный центръ страны, «капиталистическая главная квартира» центръ кредитныхъ учреждений и т. д. Въ него притекають различнаго рода доходы со всей страны и поэтому онъ растетъ не только благодаря росту въ немъ промышленности, но и росту непродовольственныхъ классовъ, проживающихъ въ немъ свои доходы. Такими городами являются столицы.

2. Промышленный городъ, съ преобладающими рабочимъ населеніемъ, занятымъ на фабрикахъ и заводахъ.

3. Торговый городъ, обыкновенно расположенный на уловыхъ пунктахъ желѣзныхъ дорогъ, на удобныхъ гаваняхъ и т. д. Здѣсь преобладаетъ населеніе, занятое торговлей и транспортомъ.

4. Наиболее часто встрѣчающійся смѣшанный типъ городовъ, въ которыхъ развитіе промышленности ведетъ къ развитію торговли и транспорта, къ образованію административнаго центра или обратно,—около административнаго центра развивается промышленность и т. д.

Сосредоточеніе значительной части населенія въ городахъ устанавливаетъ прочную неразрывную экономическую связь не только между жителями каждой отдѣльной страны, но и всего мирового хозяйства.

Населеніе каждого города потребляетъ огромное количество продуктовъ производства различныхъ странъ всего земного шара, расположенныхъ на различныхъ континентахъ, на различныхъ поясахъ и т. д. Въ свою очередь производство, достигшее огромныхъ размѣровъ, не можетъ ограничиваться внутреннимъ рынкомъ и стремится къ сбыту товаровъ и въ другихъ странахъ. Поэтому современное населеніе большихъ городовъ не можетъ существовать внѣ связи съ мировымъ хозяйствомъ, является съ нимъ органически связаннымъ.

IV.

Распредѣленіе доходовъ и общественные классы.

Увеличеніе доходовъ, прессу ведетъ и въ увеличенію національнаго дохода. Это увеличеніе тѣмъ больше, чѣмъ больше страна технически прогрессируетъ, чѣмъ больше въ ней накапливается капитала. Въ Англіи въ 1840 году національный доходъ ея равняется 20½ фунт. стерлинговъ на душу населенія. Въ 1860 году доходъ равняется 26½ ф. ст., а въ 1905 году уже 46½ ф. ст. на душу населенія. Таково же рода увеличеніе національнаго дохода констатируется въ Соединенныхъ Штатахъ, Германіи, Франціи и т. д.

Но это увеличеніе національнаго дохода идетъ главнымъ образомъ въ пользу крупнаго капитала.

Концентрація капитала. Благодаря техническимъ преимуществамъ крупнаго машиннаго производства при производствѣ на рынокъ могутъ дешевле производиться и дешевле продаваться издѣлія крупной фабричной промышленности. Путемъ примѣненія машинъ, раздѣленія труда и т. д. крупное предпріятіе можетъ такъ увеличить производительность труда рабочихъ, что болѣе мелкія предпріятія не могутъ конкурировать и разоряются. Кроме этого техническиихъ преимуществъ, крупныя предпріятія имѣютъ и другія важныя преимущества—оптовой закупки и продажи, массовой перевозки, большимъ кредитомъ и т. д.

Благодаря этимъ преимуществамъ, крупное предпріятіе, затрачивая получаемую прибыль на дальнѣйшее расширеніе производства, упрочиваетъ свое положеніе и уничтожаетъ конкуренцію болѣе слабыхъ предпріятій.

Для облегченія борьбы за рынокъ отдѣльные капиталисты соединяють свои капиталы, чтобы создать наиболее широкое и крупное предпріятіе, удешевляющее производство.

Эта концентрація производства ведетъ и къ концентрации національнаго дохода въ рукахъ тѣхъ, кто имѣетъ наибольшій капиталъ, такъ какъ доходы, получаемые каждымъ капиталистомъ, болѣе или менѣе соответствуютъ величинѣ капитала, которымъ онъ располагаетъ.

Крупное предпріятіе можетъ образоваться путемъ сліянія нѣсколькихъ капиталовъ, находящихся въ рукахъ различныхъ лицъ. Съ другой стороны, одно лицо можетъ вложить капиталы въ нѣсколько различныхъ предпріятій. Съ развитіемъ капитализма происходитъ концентрація и производства въ крупныхъ предпріятіяхъ и концентрація капиталовъ въ рукахъ отдѣльныхъ лицъ и банковъ.

Такимъ образомъ, распредѣленіе національнаго дохода происходитъ слѣдующимъ образомъ: изъ общей суммы національнаго дохода все большую и большую долю получаютъ владѣльцы капитала

въ различныхъ его формахъ и владѣльцы земли вследствие повыше-
нія земельной ренты. Такъ, въ Англіи въ 1860 году общая сумма
заработныхъ платъ составляла 392 милл. фунтовъ стерл., а доходъ
остальныхъ классовъ населенія—440 милл. ф. ст. Въ 1891 году
сумма заработной платы повысилась до 699 милл. ф. ст., а доходъ
остальныхъ классовъ до 912 милл. ф. ст., т.-е. значительно больше,
чѣмъ сумма заработныхъ платъ.

Съ другой стороны, вследствие накопленія капитала въ рукахъ
крупныхъ капиталистовъ все большая часть доходовъ рабочихъ
классовъ, сосредоточивается въ рукахъ крупнаго капитала. Благо-
даря этому все болѣе и болѣе суживается кругъ лицъ, которыя яв-
ляются организаторами и руководителями производства. По табли-
цѣ, приведенной С. Солицевымъ, въ Великобританіи число лицъ,
получающихъ дохода свыше 3 тыс. фунт. стерл. въ 1881 году имѣ-
лось 1,49% лицъ, сосредоточивавшихъ въ своихъ рукахъ 33,81%
всего національнаго дохода въ торговлѣ и промышленности. Въ
1898 году группа, получающая доходъ свыше 3000 ф. ст. состав-
ляла 1,73% лицъ, получавшихъ доходъ отъ торговли и промышлен-
ности, а сумма дохода у нихъ повысилась до 40,44% общей суммы
национальнаго дохода. Напротивъ, группа получающая минимальный
доходъ, численно увеличилась, но сумма ихъ дохода уменьшилась.

Въ Саксонскомъ королевствѣ съ 1879 по 1894 г. число лицъ,
получающихъ годового дохода выше 100 тыс. марокъ, увеличилось
болѣе, чѣмъ на 250% и т. д. (Геркнеръ).

Этотъ процессъ концентраціи капиталовъ и доходовъ въ про-
мышленности и увеличеніе класса пролетаріевъ рабочихъ, не имѣю-
щихъ своей собственности, является общимъ для всѣхъ странъ, въ
которыхъ развивается капитализмъ. Концентрація капитала и пре-
лементаризація все большей и большей части населенія въ развитіи
капитализма усиливаютъ поляризацию капиталистическаго общест-
ва, раздѣленіе его на двѣ крайнія группы.—крупныхъ капитали-
стовъ и наемныхъ рабочихъ. Последняя группа образуется глав-
нымъ образомъ изъ земледѣльческаго населенія, которое уходитъ изъ
деревни въ городъ для продажи своихъ рабочихъ рукъ.

Стремленіе предпринимателей повысить свой доходъ почиженіемъ
заработной платы, съ одной стороны, и стремленіе рабочихъ улуч-
шить свое положеніе, — съ другой, ведетъ къ организаціи капитала
для повышенія прибыли и къ организаціи рабочихъ для улучше-
нія своего положенія.

Экономическіе интересы предпринимателей и рабочихъ проти-
воположны, такъ какъ повышеніе заработной платы выгодно рабо-
чимъ и не выгодно предпринимателямъ. На почвѣ противоположно-
сти этихъ интересовъ и создается экономическая борьба, ведущая
къ организаціи и предпринимателей, съ одной стороны, и рабочихъ
— съ другой.

Кромѣ того, предприниматель получаетъ тѣмъ болѣе высокую
прибыль, чѣмъ дороже продаетъ продукты потребителямъ. Но для
того, чтобы продавать дороже, нужно ослабить или уничтожить кон-
курентію предпринимателей между собою. Поэтому предпринимате-
ли организуются не только для борьбы съ рабочими, но и для эк-
сплуатаніи потребителей путемъ устраненія между собою конкурен-
ціи для повышенія цѣнъ продуктовъ, регулированія производства
и т. д.

Союзы рабочихъ, капитализма, по мѣрѣ увеличенія ихъ количества, не-
избѣжно должно было вызвать реакцію со стороны численно увели-
чившагося рабочаго класса, вызвать съ его стороны стремленіе ка-
кимъ-нибудь способомъ бороться за улучшеніе своего положенія.

Первоначально, какъ мы упоминали, рабочіе пытались бороть-
ся насильственными средствами противъ введенія машинъ, благо-
даря которому рабочіе ручного труда оказывались излишними. Но
вскорѣ рабочимъ стала очевидной бесплодность этого пути, и они
старались улучшить свое положеніе съ помощію сплоченныхъ сою-
зовъ и объединенныхъ, планомерныхъ дѣйствій. Первоначально ра-
бочимъ союзамъ приходилось бороться съ законодательными запре-
щеніями.

Въ Англіи, хотя въ 18 вѣкѣ была признана свобода договора,
коалиціи рабочихъ воспрещались, а въ 1799 году репрессіи противъ
нихъ еще болѣе были усилены.

Точно также во Франціи революція 1791 года уничтожила ста-
рыя феодальныя стѣпенія, но вмѣстѣ съ тѣмъ лишила рабочихъ
права коалиціи. И въ Англіи, и во Франціи союзы наемныхъ ра-
бочихъ разсматривались какъ нарушеніе промышленной свободы,
свободы индивидуальнаго договора, хотя соглашенія предпринимате-
лей для пониженія заработной платы не преслѣдовались. Эти пре-
слѣдованія рабочихъ союзовъ въ Англіи повели къ организаціи
тайныхъ союзовъ.

Чтобы уничтожить эти тайныя организаціи, въ 1824 году въ
Англіи отменяется запрещеніе организаціи союзовъ. Благодаря это-
му, профессиональныя организаціи рабочихъ стали все болѣе и бо-
лѣе расти: постепенно, съ развитіемъ крупнаго производства, от-
дѣльные мѣстные союзы рабочихъ стали объединяться по отраслямъ
промышленности.

До 80-хъ годовъ 19 вѣка въ Англіи были организованы въ
профессиональныя союзы только обученные рабочіе, составлявшіе
своего рода аристократію среди массы необученныхъ рабочихъ. Пос-
лѣ стачки докеровъ въ 1889 году въ профессиональныя союзы стали
организовываться и необученные рабочіе. Союзы каждой мѣстности,
наидога района образуютъ вмѣстѣ «промышленныя совѣты».

Национальной связью английских рабочих союзов служат конгрессы профессиональных федераций союзов, происходящие с 1871 года ежегодно.

Къ концу столѣтія въ Англіи насчитывалось болѣе 1½ милліоновъ членовъ организованныхъ въ профессиональные союзы.

Во Франціи послѣ закона 1791 года, запрещающаго союзы рабочихъ, дальнѣйшее законодательство продолжало преслѣдовать ихъ, и только въ 1864 году было отменено запрещеніе коалицій, хотя фактически они продолжали существовать. Только съ 1884 года начинается болѣе свободное развитіе рабочихъ союзовъ, насчитывавшихъ въ половинѣ 90-хъ годовъ около ½ милліона членовъ.

Въ Германіи свобода коалицій была признана закономъ 1869 года, но фактически союзы преслѣдовались и развивались туго. Тѣмъ не менѣе быстрое экономическое развитіе Германіи въ послѣдней четверти 19 вѣка, колоссальный ростъ числа рабочихъ и обострившаяся экономическая борьба съ предпринимателями толкали рабочихъ къ созданію профессиональных организацій, которыя стали быстро расти въ 90-хъ годахъ. Но наиболѣе интенсивное ихъ развитіе въ Германіи, какъ и въ Соединенныхъ Штатахъ, въ Австріи и въ другихъ странахъ стало происходить уже въ текущемъ столѣтіи.

Въ Соединенныхъ Штатахъ Сѣверной Америки, благодаря болѣе свободному государственному строю, рабочія организаціи возникаютъ довольно рано въ 30 и 40-хъ годахъ. Уже въ 1885 году въ рабочихъ союзахъ насчитывалось около ½ милліона, а въ концѣ столѣтія до 1 милл. членовъ, въ наибольшей силѣ развитіе организацій достигаетъ уже въ текущемъ столѣтіи. Американскіе союзы болѣе централизованы, чѣмъ въ Англіи.

Въ Россіи профессиональныхъ союзовъ европейскаго типа вплоть до текущаго столѣтія не было, вслѣдствіе преслѣдованій ихъ администраціей.

Главной задачей профессиональныхъ организацій является борьба съ предпринимателями противъ ухудшенія и за улучшеніе экономическаго положенія рабочихъ. На ряду съ этой задачей ставятся и другія задачи, — взаимопомощи, культурно-просвѣтительныя и т. д.

Экономическая коллективная борьба рабочихъ за повышеніе или противъ пониженія заработной платы во всѣхъ странахъ начинается значительно раньше организаціи рабочихъ союзовъ. Главнымъ орудіемъ борьбы является коллективный отказъ отъ работы, — стачка, благодаря которой работа въ предпріятіи останавливается. Такъ какъ желѣхъ побѣды предпринимателей или рабочихъ зависитъ отъ того, которая сторона долѣе выдержитъ остановку работы, то стало очевидно, что успѣхъ стачечной борьбы рабочихъ зависитъ отъ степени ихъ организованности и отъ суммы накопленныхъ ими средствъ. Поэтому, стачечная борьба неизбежно приводила рабо-

чихъ къ сознанію необходимости профессиональной организаціи съ денежнымъ фондомъ, накапливаемымъ путемъ членскихъ взносов.

Стачки и забастовки являются самыми старыми и самыми распространенными формами экономической борьбы рабочихъ съ предпринимателями. Путемъ соглашенія между собою (стачки), рабочие одновременно приостанавливаютъ работу (бастуютъ), чтобы оказать давленіе на предпринимателей. Поэтому стачки возникаютъ значительно раньше профессиональныхъ рабочихъ союзовъ. Хотя до текущаго столѣтія въ Россіи профессиональныхъ союзовъ для стачечной борьбы не было, стачечная борьба рабочихъ въ концѣ столѣтія приняла значительные размѣры.

Главными причинами экономическихъ стачекъ являются: 1) борьба за повышеніе или противъ пониженія заработной платы, 2) за сокращеніе, или противъ удлиненія рабочаго дня, 3) противъ различныхъ злоупотребленій нанIMATEЛЕЙ, за улучшеніе гигиеническихъ условій работы, противъ поворныхъ и обидныхъ для личности рабочаго обычаевъ и отношеній и т. д.

Коллективная стачечная борьба рабочихъ стала вызывать со стороны предпринимателей стремленіе къ организаціи для борьбы съ забастовками. На этой почвѣ создаются въ противовѣстъ рабочимъ союзамъ союзы предпринимателей.

Привлечь предпринимателей опредѣляется не только издержками на заработную плату, но и цѣнами изготовляемыхъ ими продуктовъ. Поэтому предприниматели организуютъ не только союзы противъ рабочихъ, но и союзы противъ потребителей.

Въ очеркѣ исторіи международной торговли мы показали, что въ предыдущія историческія эпохи купцы, привозившіе экзотическіе продукты, монополизировали торговлю, стремились устранить конкурентовъ, чтобы имѣть возможность продавать продукты по дорогой цѣнѣ. Это было возможно раньше только по отношенію къ экзотическимъ продуктамъ, торговля которыми была въ рукахъ немногихъ купцовъ. Послѣ развитія международной торговли, монополизация ея стала невозможной, а вслѣдствіе конкуренціи многочисленныхъ предпринимателей монополизировать производство мѣстныхъ издѣлій въ началѣ развитія капитализма было также невозможно.

Концентрація нѣкоторыхъ отраслей промышленности въ немногихъ крупныхъ предпріятіяхъ съ развитіемъ капитализма сдѣлала возможными попытки уже не торговцевъ, а предпринимателей регулировать цѣны и производство товаровъ, такъ же, какъ когда то купцы регулировали привозъ экзотическихъ продуктовъ. Для этого и создаются союзы предпринимателей, направленные противъ потребителей.

Эти союзы представляютъ изъ себя организацію предпринимателей одной и той же отрасли промышленности съ цѣлью ослабить

или совершенно уничтожить конкуренцію между отдельными предпринимателями.

Такимъ образомъ, существуютъ союзы двухъ типовъ: союзы направленные противъ рабочихъ, чтобы понижать надѣрки на заработную плату и такимъ путемъ повышать прибыль, и союзы, направленные противъ потребителей съ цѣлью повышать цѣну продуктовъ. Иногда одни и тѣ же союзы преслѣдуютъ обѣ цѣли.

Союзы противъ потребителей (синдикаты, картели, тресты) раньше всего возникаютъ въ Англіи, гдѣ они путемъ скупки товара или скупки акцій предприятий того или другого производства монополизуютъ его и повышаютъ цѣны.

Чугунный синдикатъ былъ организованъ въ Англіи въ 1884 году, соляной въ 1888 году; послѣднему путемъ монополизации удалось вдвое повысить цѣны на соль. Мѣдный союзъ въ 1891 году успѣлъ монополизировать производство мѣди на всемъ земномъ шарѣ, соединившись съ испанскими и американскими предприятиями и ограничивая производство.

Синдикаты предпринимателей стали распространяться не только на различные отрасли производства, особенно добычаны и обработки металловъ и минераловъ, но и на пути сообщения.

Железнодорожные пути сообщения, требующіе огромныхъ капиталовъ, такъ же какъ и парохотныя сообщения легко могли быть объединены въ союзы для установленія повышенныхъ цѣнъ за провозъ. Въ Англіи возникаютъ железнодорожные союзы, скупающіе акціи железныхъ дорогъ и соединяющіе нѣсколько линій въ одинъ союзъ, а затѣмъ произвольно устанавливающіе тарифы. Союзъ морскихъ сообщений, возникшій въ 1886 году, ставилъ ту же цѣль по отношенію къ морскому транспорту.

Наиболѣе крупные союзы предпринимателей организовались въ Соединенныхъ Штатахъ, развившись здѣсь въ форму трестовъ — болѣе тѣснаго слиянія отдельныхъ предприятий.

Раньше всего союзы въ Соед. Штатахъ возникли въ области железнодорожнаго транспорта, сначала съ цѣлью устраненія конкуренціи и установленія однообразнаго тарифа. Но потомъ они начинаютъ раздѣлять страну на районы, дѣлить между собою прибыль, а послѣдѣ и грузы и дѣйствовать въ области транспорта какъ завоеватели въ завоеванной странѣ.

Въ области добычаны нефти образовался огромный трестъ, регулирующий добычаны нефти и ея цѣны.

Къ концу XIX вѣка образовался цѣлый рядъ гигантскихъ союзовъ-трестовъ, захватившихъ въ свои руки отдельные отрасли промышленности съ капиталомъ почти въ 6 миллиардовъ долларовъ.

Въ Соединенныхъ Штатахъ значительная часть союзовъ предпринимателей вылилась въ форму трестовъ, въ которыхъ всѣми предприятиями, входящими въ трестъ руководятъ нѣсколько лицъ, которымъ переданы акціи предприятий. Взаимъ этого, владельцы

акцій получаютъ сертификаты, пропорціонально которымъ они получаютъ прибыль изъ общей суммы прибылей тресты.

Въ Германіи къ концу XIX вѣка насчитывалось до 350 синдикатовъ предпринимателей въ производствахъ пятидесяти предметовъ. Кроме того, нѣмецкіе предприниматели участвовали въ 40 международныхъ синдикатахъ.

Во Франціи также постепенно организовался цѣлый рядъ синдикатовъ для повышения цѣнъ продуктовъ, но значительная часть ихъ, какъ и въ другихъ странахъ, организована тайно и не поддается учету.

Въ Россіи наиболѣе раннимъ и известнымъ синдикатомъ является союзъ сахарозаводчиковъ, возникшій въ 1887 году.

Союзъ или картель сахарозаводчиковъ нормируетъ количество сахара, выпускаемого каждымъ заводомъ на внутренній рынокъ. Весь сахаръ, произведенный сверхъ этой нормы, долженъ быть обязательно вывезенъ за границу. Благодаря этому, цѣны на сахаръ въ Россіи всегда стоятъ на высокомъ уровнѣ и всегда вывозятся за границу по дешевой цѣнѣ.

Синдикатъ керосиновозаводчиковъ организованъ съ той же цѣлью въ 90-хъ годахъ.

Очень широко развиты синдикаты въ железодѣлательномъ производствѣ, но главныя синдикальныя организациі возникли уже въ XX столѣтіи.

Союзы, организованные противъ потребителей, или ограничиваютъ размѣры производства отдельныхъ своихъ членовъ, или распределяютъ между собой районы сбыта такимъ образомъ, что для каждаго участника устанавливается опредѣленный районъ, и предприниматели обязуются не продавать свои продукты ниже установленныхъ цѣнъ. Союзы болѣе тѣсныя или ограничиваютъ общее количество производства, которое и распределяется между отдельными предприятиями, или прибыль, получаемая членами союза, распределяется между ними тѣмъ или инымъ способомъ.

Союзы противъ рабочихъ организуются предпринимателями для борьбы съ рабочими за увеличеніе прибыли путемъ сокращенія издержекъ на заработную плату.

Такого рода союзы возникаютъ обыкновенно тогда, когда рабочие прибѣгаютъ къ забастовкамъ и когда отдельные предприниматели считаютъ себя не въ силахъ противостоять наступательному движенію рабочихъ. Поэтому союзы предпринимателей болѣе развиты въ тѣхъ странахъ, гдѣ болѣе развито и организовано рабочее движеніе. О размѣрахъ предпринимательскихъ союзовъ можно судить, напримѣръ, по размѣрамъ «союза ассоціаціи работодателей города Берлина и его пригородовъ». Основанъ онъ былъ въ 1899 году а въ 1900 году въ него вошло 15 ассоціаціи, объединившихъ 1959 работодателей, — нанмавшихъ въ общей сложности свыше 65 тысячъ рабочихъ.

Гамбургскій союзъ работодателей, правда, уже въ текущемъ столѣтїи насчитывалъ 6800 хозяевъ, напичкавшихъ 108 тыс. рабочихъ и т. д.

Въ С. А. Соединенныхъ Штатахъ союзы работодателей стали интенсивно развиваться лишь въ XX столѣтїи. Тѣмъ не менѣе, въ концѣ 90-хъ годовъ прошлаго столѣтїя не только существовали ассоціаціи предпринимателей, но и началось объединеніе отдельныхъ ассоціацій

Въ Англии раньше началась профессиональная организация рабочихъ и поэтому тамъ раньше стали возникать организации работодателей. Въ разгаръ развитія профессиональныхъ рабочихъ организаций въ 1873 году въ Англии основывается «федерация наемателей» для борьбы противъ реформъ рабочаго законодательства: «созданіе федерации вызывается необходимостью защиты интересовъ наемателей противъ чрезмѣрнаго развитія организаций предпринимателей (профес. раб. союзовъ) и ихъ дѣятельности—такъ мотивировали причины своей организации предприниматели. Уже въ концѣ XIX столѣтїя въ нѣкоторыхъ отрасляхъ промышленности болѣе $\frac{8}{4}$ всего числа предпринимателей были объединены въ боевые союзы.

Формы борьбы союзовъ предпринимателей бываютъ различны. Наиболее распространенной формой является локаутъ. Локаутъ называется отказъ всѣмъ рабочимъ союзамъ предпринимателей отъ работы, пока рабочие не исполняютъ предъявленныхъ къ нимъ требованій. Посредствомъ локаутовъ предприниматели стремятся ослабить или уничтожить рабочіе союзы, или измѣнить существующія условия найма въ свою пользу.

Другой формой борьбы съ рабочими является система черныхъ списковъ, т. е. система усиленаго отъ работы тѣхъ изъ рабочихъ, которые по мнѣнію работодателей являются наиболее активными.

Наконецъ, одной изъ формъ борьбы съ союзами рабочихъ является поддержка неорганизованныхъ въ союзы рабочихъ, ввозъ рабочихъ со стороны, даже другихъ расъ, возмѣщеніе убытковъ отъ забастовки рабочихъ въ своихъ предпрїятїяхъ другими предпринимателями т. д. и т. д.

Всѣ эти формы борьбы такъ же, какъ и организациі рабочихъ и предпринимателей, начали развиваться въ XIX вѣкѣ, но наиболѣе интенсивное ихъ развитіе относится уже къ текущему столѣтїю и является одной изъ наиболѣе характерныхъ сторонъ современнаго строя въ капиталистическомъ обществѣ.

Ростъ городского населенія на счетъ сельскаго въ значительной степени измѣняетъ какъ характеръ потребления населеніемъ изготовляемыхъ въ странѣ продуктовъ, такъ и характеръ внутренняго рынка.

Сельское населеніе даже въ періодъ первоначальнаго развитія капитализма значительную часть своихъ потребностей удовлетворя-

ло продуктами и издѣліями, изготовляемыми въ собственномъ хозяйствѣ.

Переселеніе значительной части населенія въ города повело къ огромному увеличенію товарнаго обмена предметами потребления народныхъ массъ. Поселившіеся въ городахъ и промышленныхъ центрахъ рабочіе могли удовлетворять свои потребности исключительно продуктами, купленными на рынкѣ. Главными предметами торговли дѣлаются предметы массоваго потребления. Въ связи съ этимъ и производство и торговля развиваются въ зависимости отъ роста массоваго потребления.

Огромное увеличеніе числа покупателей-потребителей сопровождается увеличеніемъ и торговцевъ-посредниковъ и увеличеніемъ торговаго капитала. Продукты, изготовленные на фабрикахъ, проходятъ черезъ нѣсколько рукъ посредниковъ, изъ которыхъ каждый получаетъ прибыль, которая ложится на цѣны товаровъ и повышаетъ ихъ.

Увеличеніе количества торговцевъ ведетъ къ усиленной конкуренціи между ними, къ затратѣ огромныхъ суммъ на рекламу, къ затратѣ на торговныя помѣщенія, которые занимаютъ все большее и большее мѣсто. Эти непроизводительные расходы также ложатся на цѣны товаровъ и удорожаютъ ихъ. Чтобы сбывать продукты дешевле своихъ конкурентовъ, торговцы подъ видомъ доброкачественныхъ товаровъ продаютъ недоброкачественные или фальсифицированные и такимъ образомъ вводятъ въ заблужденіе потребителей.

Эти условія капиталистическаго товарнаго обмена стали побуждать потребителей организовать совместную покупку товаровъ безъ посредничества мелкихъ торговцевъ, непосредственно отъ производителей.

Въ 40-хъ годахъ 19-го столѣтїя въ Рочдэлѣ въ Англии организовалось первое общество (кооперациія) потребителей, которое стало дѣлать совместные покупки необходимыхъ товаровъ.

Это оказалось настолько выгоднымъ, что «родчельскіе пионеры» ткали не только расширили свои операціи по закупкѣ товаровъ, но приобрѣли мельницу, открыли булочную, мясную и наконецъ припильную.

Выгодность кооперативной организациі закупки предметовъ потребления и даже производства нѣкоторыхъ изъ нихъ была настолько очевидной, что кооперативное движеніе уже во второй половинѣ 19 вѣка быстро развивается. Въ концѣ столѣтїя въ Англии было почти 1½ тысячъ потребительскихъ кооперативовъ съ 1.727 тысячами членовъ, съ пасвымъ капиталомъ болѣе 200 милл. рублей и съ годовымъ оборотомъ болѣе 700 милл. рублей. Для приобретенія товаровъ были организованы два общества оптовыхъ закупокъ, одно въ Англии, а другое въ Шотландїи съ многочисленными отдѣленіями въ Англии и за границей. Всѣ общества уже въ концѣ XIX вѣка были объединены въ одинъ кооперативный союзъ.

Кооперативы имѣли въ 90-хъ годахъ обширныя сапожныя мастерскія, съ производствомъ на нѣсколько милліоновъ рублей, мыловаренныя заводы, мельницы, производство платя и проч., свой банкъ, пароходы и т. д.

Не довольствуясь облегченіемъ покупки продуктовъ и ихъ удешевленіемъ, кооперативы стремятся удовлетворить культурнымъ потребностямъ своихъ членовъ, устраивая библиотеки, читальни и т. д.

Въ другихъ европейскихъ странахъ потребительныя кооперативы стали развиваться труднѣе, но тѣмъ не менѣе уже къ концу 19-го столѣтія достигли значительнаго развитія въ Бельгіи, Швейцаріи, Германіи и другихъ странахъ. Болѣе интенсивное развитіе потребительныхъ кооперативовъ въ континентальныхъ странахъ относится къ текущему столѣтію.

Въ Россіи хотя потребительныя кооперативы возникли еще въ 60-хъ годахъ, но ихъ широкое развитіе относится уже къ 20 вѣку.

Кромѣ кооперативовъ, ставящихъ своей задачей удешевленіе покупки предметовъ непосредственнаго потребленія на почвѣ развитія товарнаго производства развиваются кооперативы мелкихъ товаро-производителей для улучшенія условій производства и сбыта.

Вовлеченіе мелкихъ хозяйствъ въ товарный обмѣнъ вовлекаетъ ихъ вмѣстѣ съ тѣмъ не только въ конкуренцію съ крупнымъ производствомъ, но и ставитъ въ зависимость отъ торговаго капитала, который, скуная продукты, эксплуатируетъ мелкихъ товаропроизводителей. На этой почвѣ развивается стремленіе мелкихъ хозяйствъ облегчить себѣ дешевой предѣтъ, чтобы избавиться отъ ростовщиковъ, облегчить покупку лучшихъ орудій, матеріала и проч. для улучшенія производства и сбыта изготовляемыхъ товаровъ.

Сеутосберегательныя товарищества возникаютъ въ половинѣ 19-го вѣка, причемъ обычный типъ ихъ организаціи слѣдующій. Лица, нуждающіяся въ кредитѣ, образуютъ общество, по обязательствамъ котораго всѣ члены отвѣчаютъ другъ за друга или въ ограниченныхъ предѣлахъ, или во всемъ имуществомъ. Основной капиталъ общества образуется путемъ членскихъ взносов, а необходимыя капиталы для ссуды членамъ увеличиваются сверхъ того путемъ займовъ. Изъ образовавшагося такимъ путемъ капитала и выдаются ссуды членамъ товарищества.

Нужда мелкихъ производителей, особенно крестьянъ, въ кредитѣ, всегда была настолько сильна, что кредитныя товарищества быстро развились.

Въ Германіи въ концу 19 столѣтія насчитывалось до 1 милліона членовъ кредитныхъ товариществъ, а сумма кредита за 1899 годъ равнялась 2 милліартамъ марокъ.

Въ другихъ странахъ кредитныя товарищества развивались менѣе интенсивно, тѣмъ въ Германіи, тѣмъ не менѣе даже въ Россіи къ концу столѣтія (1896 г.) паевой капиталъ въ 624 товариществъ превышалъ 61½ милліоновъ рублей.

Въ тѣсной связи съ кредитными товариществами находятся товарищества для закупки матеріаловъ, орудій и средствъ производства мелкими производителями, кустарями и сельскими хозяевами, поскольку послѣднимъ приходится покупать средства производства (удобренія, машины, для кустарей—матеріалъ для обработки и т. д.). **Развитіе такого рода товариществъ находится въ тѣсной связи съ развитіемъ кредитныхъ операцій.**

Товарищества мелкихъ производителей для своихъ кооперативныхъ организацій производства возникаютъ также во второй половинѣ 19 столѣтія.

Вовлеченные въ товарный обмѣнъ мелкие производители хозяйства вынуждены использовать различныя техническія улучшенія, чтобы бороться съ конкуренціей крупнаго капитала. Это удается главнымъ образомъ въ сельскомъ хозяйствѣ, гдѣ не требуется такія значительныхъ затратъ на организацію совместной обработки продуктовъ. Поэтому, производительныя товарищества, успѣшнѣе всего развивались въ мелкомъ сельскомъ хозяйствѣ для обработки сельскохозяйственныхъ продуктовъ: сыроварни, маслодѣльни, скотобойни и т. д. Эта форма кооперативной организаціи также начала развиваться только въ концѣ 19 вѣка, но стала быстро развиваться въ тѣхъ областяхъ и странахъ, гдѣ производятся сельскохозяйственные продукты, требующіе дальнейшей обработки, главнымъ образомъ, въ районахъ молочнаго хозяйства: въ Даніи, Швейцаріи, а въ текущемъ столѣтіи въ Сибири. Коллективная обработка продуктовъ облегчаетъ и массовый оптовый сбытъ, устраивающій посредничество скрупщиковъ.

Общій характеръ экономическаго развитія въ XIX столѣтіи влекло во взаимную конкуренцію не только капиталистическія хозяйства, но и мелкія хозяйства и наемныхъ рабочихъ. Оно разрушило старую организацію производственныхъ отношеній: цехи были разрушены и вмѣсто нихъ воцарилась ожесточенная конкуренція; сосѣдская община полунаатуральныхъ крестьянскихъ хозяйствъ разрушилась и на ея развалинахъ остались мелкія хозяйства товаропроизводителей; кустарное производство разрушалось конкуренціей машиннаго производства и т. д. и т. д.

Но на ряду съ этой разрушительной работой капиталистическаго строя, тотчасъ же начинался новый процессъ приспособленія къ новымъ производственнымъ отношеніямъ, процессъ организаціи расщепленныхъ капитализмомъ элементовъ капиталистическаго общества.

Этотъ процессъ организаціи начался во второй половинѣ 19-го вѣка, но дальнѣйшее болѣе широкое его развитіе относится уже къ началу текущаго столѣтія.

крупные предприниматели, мелкие самостоятельные производители и потребители.

Тѣ же причины (взаимная конкуренція и борьба), которыя въ первый періодъ развитія капитализма разрушили старыя обществ. экономическія связи между участниками экономической жизни, при дальнейшемъ экономическомъ развитіи повели къ организаціи различныхъ группъ капиталистическаго общества для облегченія экономической борьбы. Рабочіе объединяются для совместной борьбы за улучшеніе своего положенія, предприниматели — для повышенія своей прибыли, потребители — для удешевленія потребляемыхъ ими продуктовъ и т. д.

На ряду съ этой организаціей лицъ, принимающихъ участіе въ производствѣ, измѣняется и самая организація производства. Происходитъ не только концентрація производства въ видѣ все болѣе и болѣе крупныхъ предприятий и объединеніе этихъ предприятий для регулированія производства, но и роль предпринимателей въ крупныхъ предприятияхъ измѣняется. Организація и руководство предприятиемъ постепенно переходитъ изъ рукъ владѣльца капитала, акціонера, въ руки наемныхъ служащихъ, инженеровъ, управляющихъ и т. д., а роль предпринимателя начинаетъ сводиться лишь къ полученію прибыли отъ предприятий, — въ веденіи которыхъ онъ не принимаетъ никакого участія.

Появляется цѣлый рядъ предприятий, которыя не принадлежатъ отдѣльнымъ лицамъ или группамъ лицъ, а всему обществу. Государства, города, земства и т. д. являются организаторами и владѣльцами предприятий, удовлетворяющихъ тѣ или другія потребности гражданъ страны, области или города.

Производство принимаетъ все болѣе и болѣе общественный характеръ не только потому, что каждое крупное предприятие организовано для производства на многочисленныхъ потребителей, но и потому, что роль отдѣльнаго предпринимателя владѣльца капитала въ организаціи процесса производства все болѣе и болѣе отодвигается на второй планъ, и его замѣняетъ наемный трудъ рабочихъ, инженеровъ и т. д.

ЛИТЕРАТУРА.

Шульце-Геверницъ. Крупное производство. Туганъ-Барановскій. Промышленные кризисы. Фр. Энгельсъ. Положеніе рабочаго класса въ Англій. Г. Кулишерт. Эволюція прибыли съ капитала, т. П. Геркнеръ. Рабочій трудъ. Брандтъ. Иностранные капиталы, ч. I и П. Литература, относящаяся къ 19 столѣтію, наиболее обширна и отдѣльные вопросы экономической жизни разработаны болѣею частію въ отдѣльныхъ монографіяхъ. Общая характеристика хозяйственнаго строя, сложившагося въ 19 вѣкѣ, встрѣчается почти во всѣхъ

учебникахъ политической экономіи. Для ознакомленія съ условіями развитія промышленности въ Россіи въ 19 вѣкѣ книга Туганъ Барановскаго русская фабрика въ прошломъ и настоящемъ; развитія аграрныхъ отношеній.—П. Масловъ. Аграрный вопросъ т. I и II. Соціальные отношенія, сложившіяся въ капиталистическихъ странахъ.—Г. Швигтау. Промышленные конфликты; П. Масловъ. Капитализмъ, ч. I. Обь организаціи промышленной жизни. К. Марксъ. Капиталъ, т. I, II и III и В. Зомбартъ. Современный капитализмъ, т. II.