

Ф. Штернберг

## Европеизация капитализма в Соединенных Штатах<sup>1</sup>

## I

В годы, непосредственно следовавшие за ликвидацией инфляции и стабилизацией марки, германские капиталисты и их апологеты — германские профессора-экономисты — с изумлением взирали на американский капитализм, указывая на американское «экономическое чудо». Капитализм в Соединенных Штатах — это означало постоянную высокую конъюнктуру, уничтожение циклического характера капитализма, а тем самым освобождение капитализма от его тягчайшего бича — хозяйственных кризисов. Вот это экономическое чудо Америки следовало, по их мнению, перенести и в Европу, чтобы освободить и европейский капитализм от постоянной угрозы кризиса. И в Европе необходимо было организовать постоянную высокую конъюнктуру, а для этого европейский капитализм должен был «американизироваться».

С тех пор европейский капитализм действительно американизировался путем непрерывно прогрессирующей рационализации, однако хозяйственный кризис в Европе от этого только усилился.

Одновременно «европеизировался» американский капитализм: тот самый американский капитализм, который с 1921 до середины 1929 г. находился в полосе непрерывно высокой конъюнктуры лишь с очень незначительными временными снижениями, ныне пережил очень сильное потрясение. Биржевой крах не был ни основным фактором, ни начальным этапом этого потрясения, он завершил собой первоначальную фазу снижения и резко усилил темп падения. Американский капитализм настолько «европеизировался», что он не мог уйти от общей судьбы капитализма — от циклического характера производства. Последнее тяжкое потрясение американского капитализма является наиболее наглядным проявлением того факта, что и американский капитализм вовлекается в эпоху общего упадка мирового капитализма. Потрясение это в то же время является конечным результатом эволюции на протяжении уже ряда десятилетий, которая постепенно лишила американский капитализм его своеобразного характера и приблизила его к европейскому капитализму.

Для понимания современной американской экономической ситуации необходимо поэтому прежде всего кратко наметить основные черты, в которых прежде особенно ярко выражался своеобразный характер капитализма Соединенных Штатов. Не претендуя на исчерпывающую полноту, мы ограничимся следующими указаниями.

Европейский капитализм первоначально развивался путем экспансии в «некапиталистическом пространстве» внутри каждой отдельной страны, путем разрушения докапиталистических производственных форм в собственной стране, путем уничтожения ремесла в конкурентной борьбе и одновременно путем вовлечения сельского хозяйства в общую капиталистическую

хозяйственную структуру. Крупнейшие капиталистические страны Европы, в противоположность Соединенным Штатам, к началу XIX столетия располагали в результате предшествующего развития уже довольно значительным населением. Капитализм Соединенных Штатов напротив развивался в такой стране, которая была одновременно областью первоначального заселения, где поэтому ему не приходилось разрушать докапиталистические производственные формы, так как они вообще не успели развиться в сколько-нибудь значительном объеме. Если таким образом Соединенные Штаты в 1800 г. начали с минимальной численности населения, то на протяжении XIX столетия численность эта росла гораздо быстрее населения всех других крупнейших капиталистических стран. В качестве иллюстрации приведем несколько цифр.

Население Соединенных Штатов составляло:

Годы.	Тыс. чел.	Годы	Тыс. чел.
1790 . . . .	3.928	1860 . . . .	31.443
1800 . . . .	5.308	1870 . . . .	38.558
1810 . . . .	7.240	1880 . . . .	50.156
1820 . . . .	9.638	1890 . . . .	62.948
1830 . . . .	12.866	1900 . . . .	75.994
1840 . . . .	17.069	1910 . . . .	91.972
1850 . . . .	23.193	1920 . . . .	105.711

Если мы сравним с этим движение населения в Европе, то мы получим представление о быстроте роста населения в Соединенных Штатах.

Численность населения (в тыс. чел.)

Страны	1800 г.	1850 г.	1890 г.	1910 г.
Соед. Штаты . . . . .	5.308	23.192	62.622	91.972
Франция . . . . .	26.900	34.907	38.340	39.192
Англия и Уэльс . . . . .	9.250	18.000	29.075	36.070
Шотландия . . . . .	1.675	2.915	4.060	4.761
Ирландия . . . . .	5.500	6.696	5.700	4.390

В 1800 г. население Соединенных Штатов было равно населению Ирландии, в 1850 г. оно лишь немногим уступало населению Англии с Уэльсом и Ирландии, вместе взятых.

В 1890 г. в Соединенных Штатах было всего на несколько миллионов меньше населения, чем в Англии (с Уэльсом) и Франции.

Наконец, в 1910 г. население Соединенных Штатов превысило сумму населения Франции и Соединенного королевства.

Мировая война и последствия ее только усилили это расхождение темпов развития, в то время как население Соединенных Штатов продолжало расти (в 1920 г. 105.711 тыс. чел.), численность населения Англии на тот же год снижается до 42.767 тыс. чел., а численность населения Франции до 37.690 тыс. чел. Население Соединенных Штатов превысило таким образом сумму населения Англии и Франции вместе взятых на 25 млн. чел. и приблизительно сравнялось с численностью населения Соединенного королевства и Германии.

Такой гигантский рост населения был, с одной стороны, последствием повышенной рождаемости, с другой стороны и главным образом — результатом мощного притока иммигрантов из Европы. Факты здесь настолько общеизвестны, что нет надобности вдаваться в дальнейшие подробности. Да-

<sup>1</sup> Перевод с немецкого.

леко не так известен зато в некоторых кругах следующий факт: так как Соединенные Штаты в эту эпоху не утратили еще своего колониального характера, так как они в то время еще являлись одновременно аграрной и индустриальной страной, они значительно отставали в отношении роста городского населения от крупнейших капиталистических стран Европы, не только от Англии, сельскохозяйственное население которой было совершенно сведено к минимуму, но и от Германии. В американских городах с числом жителей свыше 8.000 проживало:

Годы	Все население (в млн.)	Городское население (в млн.)	В % ко всему гор. населению
1796	3,9	0,13	3,3
1800	5,3	0,21	4,0
1810	7,2	0,36	4,9
1820	9,6	0,48	4,9
1830	12,9	0,80	6,7
1840	17,1	1,45	8,5
1850	23,2	2,90	12,5
1860	31,4	5,07	16,1
1870	38,6	8,07	20,9
1880	50,2	11,31	22,6
1890	62,6	18,28	29,2
1900	76,0	24,99	32,9

Процент городского населения непрерывно повышался, однако замечательно, что в Соединенных Штатах к концу XIX столетия всего только треть населения жила в городах с числом жителей свыше 8.000. Для того, чтобы продемонстрировать отличие развития в САСШ по сравнению с Германией, мы приведем следующие цифры. В Соединенных Штатах проживало:

Категории населенных пунктов (по числу жителей)	Население		В % ко всему населению	
	1900 г.	1910 г.	1900 г.	1910 г.
1.000.000 или больше	6.429.474	8.501.174	8,5	9,2
500.000—1.000.000	1.645.087	3.010.667	2,2	3,3
250.000— 500.000	2.861.296	3.949.839	3,8	4,3
100.000— 250.000	3.272.490	4.840.458	4,4	5,3
50.000— 100.000	2.760.477	4.178.915	3,6	4,5
25.000— 50.000	2.785.667	4.062.763	3,7	4,4
10.000— 25.000	4.409.900	5.609.208	5,7	6,1
5.000— 10.000	3.278.518	4.364.703	4,2	4,7
250— 5.000	3.354.276	4.105.656	4,4	4,5

	Население		В% ко всему населению	
	1900 г.	1910 г.	1900 г.	1910 г.
Городские поселения	30.797.185	42.623.383	40,5	46,3
Населенные пункты с числом жителей менее 2.000	6.247.645	8.118.825	3,3	8,8
Прочие сельские поселения	38.949.745	41.230.058	56,2	44,9
Все сельские поселения	45.197.390	49.348.293	59,5	53,7
Все население Соединенных Штатов	75.994.575	91.972.266	100,0	100,0

Каковы соответствующие цифры по Германии?

В официальной германской статистике населенные пункты с числом жителей менее 2.000 именуется сельскими местностями, пункты с числом жителей в 2.000—5.000 — местечками, 5.000—20.000 — мелкими городами, 20.000—100.000 — средними городами, наконец пункты с численностью жителей свыше 100.000 — большими городами. Население Германии в 1910 г.

распределялось по указанным категориям населенных пунктов следующим образом:

Категории населенных пунктов	Число населенных пунктов	Население	
		Абсолютные цифры	В процентах
Большие города	48	13.823.348	21,28
Средние города	223	8.677.955	13,37
Мелкие города	1.028	9.172.333	14,13
Местечки	2.441	7.297.770	11,24
Итого	3.740	38.971.406	60,02
1.000—2.000 жителей	4.984	6.798.904	10,46
500—1.000 "	11.686	8.090.857	12,46
100— 500 "	40.516	10.250.420	15,79
менее 100 "	15.013	822.406	1,27
Итого сельские местности	72.199	25.954.587	39,98
Общий итог	75.939	64.925.993	100,00

Различия бросаются в глаза. В Соединенных Штатах в городах с числом жителей свыше 100.000 в 1910 г. жил больший процент населения, чем в Германии. В мелких городах и в местечках в САСШ напротив проживал значительно меньший процент населения по сравнению с Германией (то обстоятельство, что цифры не вполне точно сравнимы, не меняет конечного вывода). Низкий процент населения мелких городов и местечек в САСШ является естественным результатом, во-первых, того обстоятельства, что капитализму не пришлось уничтожить ремесло в конкурентной борьбе, так как оно никогда не достигало сколько-нибудь значительных размеров, а во-вторых, того, что американское сельское хозяйство с самого начала было связано с рынком и крупными городскими центрами в гораздо большей степени, чем сельское хозяйство какой-либо крупной европейской страны.

Вследствие колониального характера Соединенных Штатов они были единственной капиталистической страной, в которой численность сельскохозяйственного населения на протяжении XIX столетия дает необычайно сильный абсолютный рост. Это относится не только к первым десятилетиям развития американского капитализма, это относится и к той эпохе, когда монополистическая организация американского капитализма уже успела достигнуть чрезвычайно сильного развития. Сельскохозяйственное самостоятельное население Соединенных Штатов составляло:

1890 года	8.565.926 человек
1900 "	10.381.765 "
1910 "	12.659.082 "

С 1890 по 1910 г. имел место таким образом прирост сельскохозяйственного населения примерно на 4 млн. — явление, не имеющее аналогии ни в одной европейской стране. То обстоятельство, что Соединенные Штаты на протяжении этого длительного периода сохраняли свой колониальный характер, имело решающее значение также и для классовой борьбы. Я систематически осветил этот вопрос в моей работе «Империализм», в главе о капитализме в Соединенных Штатах, и могу здесь сослаться на эту главу. В настоящем месте я могу ограничиться следующими положениями.

В крупнокапиталистических странах Европы значительная часть рабочего класса (как это установил Энгельс в своем знаменитом предисловии

к «Положению рабочего класса в Англии») могла добиться высокого уровня заработной платы вследствие наличия сверхприбылей и монопольных прибылей у буржуазии, а также, прибавил бы я, вследствие того обстоятельства, что эти сверхприбыли буржуазии в то время не сопровождались непрерывным ростом резервной армии индустриального пролетариата, но, наоборот, в течение длительного периода сопровождались сокращением этой резервной армии. О положении в Соединенных Штатах я писал в «Империализме» (стр. 575-576) следующее:

«Я указывал в теоретической части на то, что предпосылкой роста заработной платы рабочих является наличие сильной экономической позиции у рабочего класса в борьбе с капитализмом. А это в конечном счете означает прежде всего, что индустриальная резервная армия должна быть компенсирована и сверхкомпенсирована. До тех пор, пока в Соединенных Штатах существовала обширная резервная армия<sup>1</sup>, эта компенсация была возможной, так как именно в периоды хозяйственной депрессии, когда в старых европейских капиталистических странах безработица увеличивала резервную армию до огромных размеров и давала таким образом возможность предпринимателям оказывать давление на заработную плату, — как раз в эти периоды американский рабочий класс по сравнению с европейским обладал решающим преимуществом вследствие возможности найти выход в колонизации. Если американский капитализм хотел сохранить свой рабочий класс, то он мог осуществить это только путем обеспечения высокого уровня заработной платы, который сводил бы к минимуму разницу в уровне жизни мелкого фермера и промышленного рабочего, иначе говоря, такого уровня заработной платы, который бы обеспечивал большей части рабочего класса доход, соответствующий уровню жизни мелкой буржуазии. Американский капитализм с тем большей готовностью предоставлял рабочим такую высокую плату, что в эту эпоху он выручал огромные сверхприбыли. Мы не можем здесь пускаться в подробности. Я укажу лишь на обилие источников сырья, на отсутствие всяких бюрократических препон или задержек, вытекающих из наличия множества мелких государств, на отсутствие каких бы то ни было препятствий со стороны традиций и на наличие огромного внутреннего рынка для массовой товарной продукции. Все эти обстоятельства обусловили высокую среднюю норму прибыли и одновременно облегчили для американского рабочего класса возможность добиться значительно более высокого уровня жизни по сравнению с английским рабочим классом, не говоря уже о германском или французском».

Гигантский рост населения, с одной стороны, повышение заработной платы, с другой, создали для американской промышленности внутренний рынок, емкость которого возрастала с необычайной быстротой. Вследствие этого Америка стала страной, в продукции которой доля экспорта была самой низкой. Хотя доля внешней торговли в американской продукции за последние годы непрерывно возрастает, она и в настоящее время еще оценивается не свыше 9% общего объема продукции против более 25% в Англии и 15—20% в Германии. Однако американский экспорт отличался от экспорта крупнокапиталистических стран Европы не только в том отношении, что вес его в пределах общего итога продукции Соединенных Штатов был не особенно значителен, но еще и по своему составу. Колониальный характер Соединенных Штатов нигде не проявляется с такой яркостью, как в составе их экспорта.

Отличия по сравнению с экспортом Англии и Германии бросаются в глаза. В то время как Англия и Германия импортируют в очень значительных количествах сельскохозяйственные продукты, Соединенные Штаты имен-

<sup>1</sup> Свободная земля.

Состав внешней торговли (специальной) Соединенных Штатов Америки с 1821 по 1910 г.

Г о д ы	Продовольственные продукты				Сырые материалы для промышленности				Полуфабрикаты для дальнейшей переработки				Готовые фабрикаты				Р а з н ы е			
	Импорт		Экспорт		Импорт		Экспорт		Импорт		Экспорт		Импорт		Экспорт		Импорт		Экспорт	
	Млн. долл.	%	Млн. долл.	%	Млн. долл.	%	Млн. долл.	%	Млн. долл.	%	Млн. долл.	%	Млн. долл.	%	Млн. долл.	%	Млн. долл.	%	Млн. долл.	%
1821 . . . . .	16,9	31,0	12,5	24,3	1,9	3,6	31,2	60,4	4,0	7,4	4,8	9,4	30,9	56,8	9,2	5,6	0,5	1,2	0,08	0,1
1830 . . . . .	17,0	27,2	12,2	20,9	4,2	6,7	36,4	62,3	5,1	8,2	4,1	7,0	35,7	56,9	5,4	9,3	0,5	0,9	0,1	0,3
1840 . . . . .	30,4	31,0	20,5	28,3	11,5	11,7	75,4	67,6	11,3	11,5	4,8	4,3	44,3	45,0	10,5	9,4	0,6	0,6	0,2	0,2
1850 . . . . .	39,4	22,7	27,5	20,4	11,7	6,7	83,9	62,2	26,1	15,0	6,0	4,4	95,3	54,9	17,1	12,7	0,8	0,4	0,1	0,1
1860 . . . . .	89,5	25,3	50,7	16,0	37,0	10,4	216,0	68,3	23,6	6,7	12,6	3,9	199,8	56,5	35,8	11,3	3,5	1,0	0,9	0,3
1870 . . . . .	150,2	34,4	92,7	24,6	53,1	12,8	213,4	56,6	45,5	12,5	13,7	3,6	173,0	39,6	56,3	14,9	5,0	1,1	0,3	0,9
1880 . . . . .	218,4	32,7	459,4	55,7	131,8	19,7	238,7	28,9	110,7	16,5	29,0	3,5	196,5	29,4	92,7	11,2	10,3	1,5	3,8	0,4
1890 . . . . .	261,8	33,1	356,8	42,2	170,6	21,6	304,5	36,0	116,9	14,8	46,4	5,5	280,6	29,2	132,5	15,6	9,2	1,1	4,9	0,5
1900 . . . . .	230,9	27,1	545,4	39,8	276,2	32,5	325,5	23,7	134,2	15,7	152,9	11,1	203,1	23,9	331,9	24,2	5,4	0,6	14,8	1,0
1910 . . . . .	326,3	20,9	369,0	21,6	566,2	36,3	565,9	33,0	285,1	18,3	267,7	15,6	367,7	23,6	499,2	29,1	11,4	0,7	8,0	0,4

но в эпоху необычайно сильного капиталистического роста 1880—1900 гг. производят особенно высокие экспортные излишки сельскохозяйственной продукции. Еще в 1910 г., когда готовые фабрикаты в экспорте Англии составляли около  $\frac{3}{4}$ , а в германском экспорте около  $\frac{2}{3}$ , они в Соединенных Штатах, несмотря на сильный рост на протяжении предшествующего периода, достигли всего 29,1% общего итога экспорта. Такая структура американского экспорта, такое оттеснение готовых фабрикатов на задний план по сравнению с экспортом сельскохозяйственных продуктов и промышленного сырья служит объяснением и того факта, что в последние годы перед мировой войной решающие империалистические противоречия проявились в отношениях Англии и Германии, а не в отношениях Англии и Соединенных Штатов. Если сопоставить абсолютные цифры оборота внешней торговли отдельных стран, то легко видеть, что английская торговля по темпу своего развития в то время отставала не только от германской, но и от американской. Однако германский экспорт обнимал главным образом такие товары, которые повсеместно конкурировали с предметами английского экспорта, а в отношении американского экспорта в то время это не имело места. Напротив, американский экспорт тогда в очень значительной части состоял из продуктов, которые не только не конкурировали с экспортной продукцией Англии, а являлись важной составной частью собственного английского импорта. Эта же структура американского экспорта объясняет и то обстоятельство, что Соединенные Штаты были той крупнокапиталистической страной, которая имела наибольший оборот по внешней торговле с остальными крупнокапиталистическими странами: с Англией, Германией и Францией. Можно установить в качестве общего закона для четырех главных крупнокапиталистических стран следующее положение: чем больше доля готовых фабрикатов в экспорте каждой из них, тем меньшая доля ее экспорта направляется в три остальные крупнокапиталистические страны. Доля готовых фабрикатов в экспорте отдельных крупнокапиталистических стран и экспорт каждой из них в три остальные в 1913 г. составляли (в процентах):

Страны	Доля готовых фабрикатов	Доля экспорта каждой страны в три остальные
Великобритания . . . . .	78,4	18,9
Германия . . . . .	66,5	29,2
Франция . . . . .	60,8	40,1
Соединенные Штаты . . . . .	32,0	43,8

Мы видим, что действительно, чем больше доля готовых фабрикатов в экспорте страны, тем меньше ее экспорт в три остальные крупнокапиталистические страны.

Соединенные Штаты в 1913 г. по сравнению с тремя другими крупнокапиталистическими странами имели наименьшую долю готовых фабрикатов в составе своего экспорта. Одновременно очень значительная доля их экспорта шла в три остальные крупнокапиталистические страны, и они в этом отношении в 1913 г. занимали первое место среди всех остальных крупнокапиталистических стран, хотя и у них эта экспортная связь постепенно сокращалась. Цифры табл. на стр. 139 показывают следующую тенденцию.

Мы видим таким образом, что в то время как доля американского экспорта в Германию и Францию на протяжении довоенного периода остается довольно устойчивой, доля Великобритании обнаруживает необычайно сильное падение, которое и влечет за собой значительное снижение общего итога по всем трем странам. В составе американского импорта на протяжении этого же периода также можно констатировать снижение, равномерно распро-

страняющееся на импорт из каждой из трех крупнокапиталистических стран, но не особенно значительное по своему масштабу (см. табл. ниже).

Экспорт Соединенных Штатов в остальные крупнокапиталистические страны за довоенный период  
(в процентах к итогу американского специального экспорта)

Годы	Германия	Великобритания	Франция	Итого
1901—1905 . . . . .	13,4	38,3	5,3	57,0
1906—1910 . . . . .	14,2	31,5	6,2	51,9
1911 . . . . .	14,1	28,2	6,6	48,9
1912 . . . . .	14,0	25,8	6,0	45,8
1913 . . . . .	13,5	24,4	5,9	43,8

Рука об руку с этим тесным сплетением Соединенных Штатов с остальными крупнокапиталистическими странами в сфере внешней торговли осуществлялось чрезвычайно тесное сплетение между ними и в сфере экспорта капиталов. При этом, — как это слишком часто забывают ныне, — Соед. Штаты до начала мировой войны были страной-должником. В то время как европейские крупнокапиталистические страны в эту эпоху были странами-кредиторами, в то время как английские капиталовложения за границей составляли около 20 млрд. долл., французские 10 млрд., а германские 7—9 млрд. долл., долги Соед. Штатов до войны еще превышали их заграничные вложения. Соединенные Штаты в то время были должны Европе и главным образом Англии около 5 млрд. долл., которым противостояло около 2 млрд. американских капиталовложений за границей. Иностранные капиталы в Соед. Штатах были вложены главным образом в форме рентных капиталов, а собственный американский экспорт капиталов в большей своей части носил индустриальный характер и направлялся преимущественно в такие страны, которые по сравнению с Америкой были отсталыми в своем развитии в направлении к капитализму.

Импорт Соединенных Штатов из остальных крупнокапиталистических стран за довоенный период  
(в процентах к итогу американского общего импорта)

Годы	Германия	Великобритания	Франция	Итого
1901—1905 . . . . .	11,3	17,3	8,6	37,2
1906—1910 . . . . .	11,2	18,7	8,6	36,5
1911 . . . . .	10,7	17,1	7,5	35,3
1912 . . . . .	10,4	16,5	7,5	34,3

Резюмируем:

Соединенные Штаты к началу XIX столетия обладали населением, далеко уступающим населению крупнейших европейских стран. К концу XIX столетия они располагали уже населением, равным совокупности населения двух крупнейших капиталистических стран Европы, вместе взятых. На протяжении всего XIX столетия, несмотря на гигантский масштаб промышленного развития, они еще не утратили своего колониального характера. Сельскохозяйственное население обнаруживало еще сильный абсолютный рост, уровень заработной платы повышался, так как вследствие колониального характера страны сверхприбыли буржуазии могли сопровождаться сокращением резервной армии пролетариата. Внутренний рынок играл поэтому решающую роль, внешняя торговля по сравнению с ним отступала на задний план и структура ее совершенно не соответствовала структуре внешнего товарооборота крупнокапиталистических стран Европы. В экспорте Соед.

Штатов решительное преобладание сохраняли сельскохозяйственные продукты и сырые материалы для промышленности, готовые же фабрикаты стояли на втором месте. Вследствие этого Соединенные Штаты имели наиболее значительный оборот по внешней торговле с остальными крупнокапиталистическими странами, вследствие этого они лишь в очень небольшой степени являлись конкурентами последних, и в силу этого же темп их капиталистического развития усиленно форсировался необычайно большим импортом иностранных капиталов. При гигантском объеме внутреннего рынка, защищенного высокими покровительственными пошлинами от иностранной конкуренции, совершенно необычайные размеры приняло развитие концентрации промышленности, чрезвычайно быстрым темпом пошло развитие картелей и трестов в направлении создания мощных монополистических объединений и утверждения господства финансового капитала. Темп всех этих процессов был гораздо более быстрым, чем например в прежней классической стране капитализма — Англии.

## II

Таков был довоенный период американского капитализма. Развитие его во многих отношениях шло другим путем, чем развитие европейского капитализма. Однако уже в довоенное время американский капитализм обнаруживал тенденции, которые все более и более сближали его с европейским капитализмом. Послевоенное развитие еще более усилило эти тенденции. Население Соед. Штатов растет ныне весьма замедленным темпом. Естественное превышение рождаемости, как и в европейских крупнокапиталистических странах, становится все меньше и меньше. Законодательные ограничения иммиграции ставят ей очень узкие пределы. Поэтому за последние годы численность иммигрантов составляет только от  $\frac{1}{4}$  до  $\frac{1}{5}$  ежегодного прилива иммигрантов до войны. К этому присоединяется необычайно сильный сдвиг в профессиональном распределении населения Соед. Штатов, который далеко еще не может считаться закончившимся. Для экономического развития Америки наибольшее значение имеет то обстоятельство, что ныне впервые в истории Соед. Штатов самодеятельное население, занятое в сельском хозяйстве, снижается не только относительно, но и абсолютно. Это можно констатировать уже при сравнении профессионального распределения населения по переписи 1920 г. с такими же данными переписи 1910 г. В 1910 г. сельскохозяйственное самодеятельное население составляло 12.659.082 человека, а в 1920 г. всего 10.951.074 человека, т. е. сократилось более, чем на 1,5 млн. В 1920 г. численность самодеятельного сельскохозяйственного населения Соед. Штатов лишь немногим более чем на  $\frac{1}{2}$  млн. превышала численность его к началу текущего столетия. В нашем распоряжении нет еще совершенно точных цифр за последние годы, но не подлежит сомнению, что имело место дальнейшее снижение численности самодеятельного сельскохозяйственного населения, которое таким образом упало ниже уровня начала XX столетия. Соединенные Штаты за последнее время проходят следовательно такой этап развития, который европейские крупнокапиталистические страны проделали на протяжении предшествующих периодов: они из индустриально-аграрной страны превращаются в чисто-индустриальную страну. Абсолютное сокращение численности самодеятельного сельскохозяйственного населения имело решающее значение для изменения структуры американской внешней торговли. И здесь нельзя больше закрывать глаза на явную тенденцию европеизации: нельзя отрицать того, что Соединенные Штаты гигантскими шагами начинают нагонять крупнокапиталистические страны Европы в отношении до сих пор незначительной доли готовых фабрикатов в составе их экспорта.

К чему сводятся по отдельным группам товаров современные изменения в структуре американской внешней торговли? (Мы приводим в дальнейшем

цифровые данные только за первые 9 месяцев каждого года, чтобы таким образом сравнить 1929 г. с предшествующими годами, так как на протяжении первых  $\frac{3}{4}$  этого года срыв высокой конъюнктуры еще не успел заметно отразиться на составе американской внешней торговли).

## Ценность экспорта

Годы (с янв. по сент.)	Весь экспорт		Сырые материалы		Непереработанные с.-х. продукты		Переработанные с.-х. продукты		Полуфабрикаты		Готовые фабрикаты	
	В млн. долл.	В % к итогу	В млн. долл.	В % к итогу	В млн. долл.	В % к итогу	В млн. долл.	В % к итогу	В млн. долл.	В % к итогу	В млн. долл.	В % к итогу
1922 . . . . .	2.685	100,0	595	22,1	358	13,1	439	16,4	335	12,5	958	35,7
1926 . . . . .	3.334	100,0	766	23,3	235	7,0	363	10,9	478	14,3	1.492	44,8
1927 . . . . .	3.427	100,0	769	22,4	289	8,4	333	9,7	525	15,4	1.507	44,0
1928 . . . . .	3.482	100,0	771	22,1	183	5,3	323	9,3	537	15,4	1.668	47,9
1929 . . . . .	3.779	100,0	697	18,5	206	5,4	352	9,3	558	14,8	1.967	52,0

Темп развития представляется прямо поразительным. Еще в 1922 г. американцы вывезли почти столько же продовольственных продуктов, сколько готовых фабрикатов. В 1929 г. их продовольственный экспорт составляет уже не более  $\frac{1}{3}$  их вывоза готовых фабрикатов. Процентная доля как переработанных, так и непереработанных пищевых продуктов обнаруживает устойчивую тенденцию снижения, а если сопоставить данные за более длительный период, то и абсолютные цифры продовольственного экспорта обнаруживают снижение. С другой стороны, доля готовых фабрикатов в общем итоге экспорта обнаруживает непрерывную повышательную тенденцию, а в абсолютных цифрах он за первые три четверти 1929 г. дает по сравнению с тем же периодом 1922 г. рост больше, чем на 1 млрд. долл. Если взглянуть на эти цифры, то становится понятным, почему американский президент мог сказать аргентинцам: «Не пройдет 3 лет и Соединенные Штаты начнут ввозить мясо, не пройдет 10 лет и они начнут ввозить хлеб».

Само собой разумеется, что изменение товарной структуры американского экспорта отразилось также и на изменении его направления. Доля Европы и в частности доля крупнокапиталистических стран Европы в американском экспорте снижается. Следующие цифры демонстрируют это с большой ясностью:

Американский экспорт  
(ценность в млн. долл.)

Страны	(С января по сентябрь)						% увеличения 1929 г. против 1922 г.
	1922 г.	1925 г.	1926 г.	1927 г.	1928 г.	1929 г.	
Экспорт, вклоч. реэкспорт	2.737	2.503	3.408	3.508	3.558	3.843	40,5
Европа . . . . .	1.475	1.837	1.578	1.609	1.593	1.643	11,4
Канада, Нью-Фаундленд и т. д. . . . .	414	497	560	636	685	749	80,7
Латинская Америка . . . . .	401	650	647	634	626	742	84,8
Азия . . . . .	332	319	394	403	440	464	39,7
Африка . . . . .	42	64	74	78	81	100	136,6
Океания . . . . .	72	137	155	149	132	147	105,1

Американский импорт  
(ценность в млн. долл.)

Страны	(С января по сентябрь)						% увеличе- ния 1929 г. против 1922 г.
	1922 г.	1925 г.	1926 г.	1927 г.	1928 г.	1929 г.	
Общий импорт . . . . .	2.182	3.079	3.321	3.154	3.170	3.360	54,0
Европа . . . . .	683	889	941	925	909	1.000	46,5
Канада, Нью-Фаундленд и т. д. . . . .	247	324	350	351	366	386	56,3
Латинская Америка . . . . .	598	808	825	774	793	863	44,3
Азия . . . . .	572	926	1.071	987	888	976	70,5
Африка . . . . .	44	71	79	72	70	87	97,7
Океания . . . . .	38	62	56	45	44	48	26,3

В то время как весь экспорт за рассматриваемый период возрос на 40,5%, экспорт в Европу вырос всего на 11,4%.

Чтобы анализируемые изменения проявились еще более выпукло, мы, с одной стороны, сопоставим главнейшие страны, которые дают особенно значительное увеличение американского экспорта, а с другой стороны, такие страны, куда американский экспорт увеличился лишь незначительно, или остался стабильным, или даже сократился.

Американский экспорт (в млн. долл.)

Страны	1922 г.	1927 г.	1928 г.	1929 г.	Страны	1922 г.	1929 г.
	Аргентина . . . . .	68,3	119,4	125,7		164,0	Германия . . . . .
Бразилия . . . . .	31,8	68,0	71,8	88,1	Англия . . . . .	601,8	590,1
Чили . . . . .	15,8	28,4	28,5	41,3	Франция . . . . .	179,8	179,5
Колумбия . . . . .	13,5	35,9	41,5	39,5	Бельгия . . . . .	72,9	87,6
Китай . . . . .	98,4	82,4	110,9	115,4	Нидерланды . . . . .	87,5	97,4
Япония . . . . .	157,4	172,8	184,0	172,2	Италия . . . . .	97,7	109,2
Нидерланды . . . . .					Дания . . . . .	26,7	39,9
Индия . . . . .	5,9	24,1	25,0	36,5	Швеция . . . . .	22,0	43,3
Филиппины . . . . .	31,7	49,5	56,7	64,9	Норвегия . . . . .	23,6	18,6

О чем говорят эти цифры? Именно главнейшие европейские страны не участвовали в огромном росте американского экспорта. Американский экспорт в Англию в 1929 г. даже абсолютно ниже уровня 1922 г.; экспорт во Францию в 1929 г. только равен экспорту 1922 г. Экспорт в Германию в 1929 г. правда на 35 млн. долл. выше цифры 1922 г., но он значительно сократился по сравнению с цифрой 1927 г. Если здесь можно констатировать известный рост американского экспорта по сравнению с 1922 г., то это разумеется находится в тесной связи со значительным экспортом американских капиталов в Германию.

В отношении мелких европейских государств можно констатировать незначительный рост американского экспорта; только одна Швеция показывает существенный рост.

С другой стороны, бросается в глаза сильный рост американского экспорта в крупнейшие страны Южной Америки, а также в главнейшие страны Азии.

Мы поместили Китай и Японию в ряд стран, расположенных с левой стороны, хотя по сравнению с 1922 г. абсолютные цифры экспорта туда с американской точки зрения не особенно сильно выросли. Снижение экспорта в Японию за последний год объясняется переживаемой ею хозяйственной депрессией. Рост экспорта в Китай за последние годы бросается в глаза, но вследствие гражданской войны этот рост, начиная с 1927 г., отправляется от уровня, лежащего ниже уровня 1922 г. Особый характер имеет необычайный рост американского экспорта в английские колонии:

Американский экспорт (в млн. долл.)

	Годы с января по сентябрь	
	1922	1929
Канада . . . . .	409,4	739,5
Брит. Индия . . . . .	24,5	42,5
„ Малайя . . . . .	4,0	10,8
Австралия . . . . .	57,1	15,1
Новая Зеландия . . . . .	13,5	29,9
Брит. Африка . . . . .	21,5	62,9
Египет . . . . .	6,2	10,5

Новое направление наступления американского экспорта явно бросается в глаза. Это наступление направлено главным образом в те страны, которые сильно отстали в своем развитии, которые в сущности еще должны пройти через горнило капитализма. С другой стороны, при установлении тенденций развития нельзя упускать из вида и того, что деевропеизация американского экспорта происходит на базе абсолютно очень высокого отправного уровня, иначе говоря, что американский экспорт в Европу все еще очень велик, и при этом активность торгового баланса Америки опирается главным образом на ее экспорт в Европу. Мы ограничимся только несколькими цифрами.

За первые 9 месяцев каждого года превышение американского экспорта составляло в торговле:

	1922 г.	1929 г.
	(в млн. долл.)	
С Великобританией . . . . .	355,2	347,6
„ Германией . . . . .	151,6	76,8
„ Францией . . . . .	78,5	52,7
„ Италией . . . . .	56,8	27,0
„ Бельгией . . . . .	35,4	29,8
„ Нидерландами . . . . .	42,5	33,9

Само собой разумеется, что параллельно росту доли готовых фабрикатов в составе американского экспорта может быть констатировано снижение процентной доли экспорта Соед. Штатов в Европу и еще более сильное снижение доли экспорта в крупнейшие капиталистические страны Европы.

Я еще раз приведу статистические данные, характеризующие долю готовых фабрикатов в экспорте четырех главных крупнокапиталистических стран и долю экспорта каждой из этих стран в три остальные за 1913 г.

	Доля готовых фабрикатов	Доля экспорта каждой страны в три осталь- ных
	в процентах	
Великобритания . . . . .	78,4	18,9
Германия . . . . .	66,5	29,2
Франция . . . . .	60,8	40,1
Соединенные Штаты . . . . .	32,0	43,8

Мы видим, что, чем больше доля готовых фабрикатов в экспорте страны, тем меньшая доля ее экспорта направляется в три остальные крупнокапиталистические страны. Посмотрим теперь, как обстояло дело в 1928 г.:

	Доля готовых фабрикатов	Доля экспорта каждой страны в три остальных
в процентах		
Великобритания . . . . .	80,0	15,6
Германия . . . . .	72,2	22,2
Франция . . . . .	62,4	33,4
Соединенные Штаты . . . . .	44,9	30,3

Мы везде наблюдаем по сравнению с 1913 г. рост доли готовых фабрикатов в экспорте и одновременно снижение доли в экспорте, идущем в три остальные страны.

Одновременно с усилением индустриального характера американского капитализма и с изменением состава внешней торговли Соединенных Штатов происходил переход их из положения страны-должника в положение страны-кредитора всего мира. Мы остановимся на этом процессе лишь вкратце, так как основные факты в этой сфере общеизвестны.

Соедин. Штаты проделали этап развития, на который Англии потребовался целый ряд поколений, в какие-нибудь полтора десятилетия. Общий итог американских капиталовложений за границей доньше все еще ниже английских заграничных инвестиций, но разница эта с каждым годом уменьшается, так как ежегодный экспорт капиталов из Америки далеко превышает английский экспорт капиталов; превышение это несомненно сохранится и на будущее время. Это обстоятельство является одним из решающих оснований, почему империалистические противоречия ныне все более и более проявляются в отношениях между Англией и Америкой, а не в отношениях между Англией и Германией, как прежде. Внешняя торговля Соединенных Штатов приобретает все более характер торговли готовыми фабрикатами, иначе говоря такими товарами, которые представляют конкуренцию английскому экспорту. Внешняя торговля Америки опирается на базу промышленности, которая вследствие наличия гигантского внутреннего рынка отличается необычайной концентрацией и в силу этого в сфере рационализации успела далеко опередить английскую промышленность, — на промышленность, которая сконцентрирована в крупнейших монополистических объединениях мира и которая, в противоположность английской и подобно германской, обнаруживает чрезвычайно тесное сплетение с банковским капиталом.

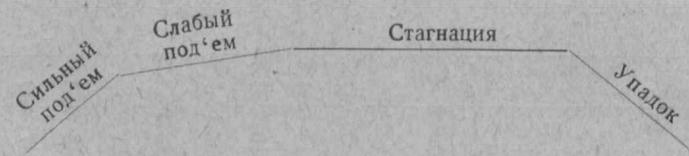
Доля американского экспорта в общем итоге национальной продукции, как уже подчеркивалось, значительно ниже, чем соответствующая доля экспорта Англии, однако она непрерывно растет, и сравнительно низкий современный удельный вес ее создает весьма серьезную угрозу для американского капитализма. Американский капитализм к настоящему времени европеизировался в развитии профессионального состава своего населения, в абсолютном снижении доли сельского хозяйства. Он европеизировался в изменении структуры и направления своей внешней торговли, он европеизировался, превратившись из страны-должника в страну-кредитора, страну с экспортом капиталов, равным экспорту капиталов всего остального мира. Американский капитализм европеизировался однако и в сфере проблем резервной армии пролетариата, заработной платы и кризисов.

## III

Если мы хотим наглядно представить себе эпоху упадка капитализма, то, разумеется, грубым заблуждением будет представлять себе дело так, будто бы период под'ема просто сменился периодом упадка, как это графически может быть изображено на рисунке, имеющем приблизительно следующий вид:



Мы немного выиграем и от того, что мы введем в это графическое изображение циклический характер капиталистического производства, который выражается в смене высокой кон'юнктуры и кризисов. Даже если и это сделать, приведенное выше изображение все-таки является недостаточным. Только если анализировать ход развития капитализма за достаточно длительные периоды, становится ясным, что фаза очень быстрого под'ема сменяется фазой замедленного под'ема, затем наступает период застоя (стагнации) и наконец за этим периодом следует фаза упадка. Если мы таким образом отвлечемся от циклической формы хозяйственного развития, мы получим примерно следующую наглядную картину:



Решающее значение естественно имеет вопрос о том, в каком пункте кривой ныне находится европейский капитализм и в каком пункте капитализм Соединенных Штатов? Европейский капитализм вступил уже в период упадка, тогда как капитализм Соединенных Штатов ныне еще показывает некоторое движение вперед, но в то же время проявляет очень сильные симптомы застоя. Капитализм Соединенных Штатов является относительно наиболее молодым и свежим капитализмом, он обнаруживает доньше еще наибольшую сопротивляемость. Он должен естественно пройти еще через фазу замедленного роста и фазу застоя, прежде чем он вступит в фазу упадка. Но было бы грубым заблуждением считать, что время, которое потребуется ему для прохождения всех этих последовательных фаз, примерно соответствует времени, затраченному на их прохождение европейским капитализмом. Об этом не может быть и речи. Напротив то обстоятельство, что европейский капитализм вступил уже в период упадка, влечет за собой — при тех решающих функциональных связях, которые существуют между отдельными капиталистическими странами, — для американского капитализма то последствие, что темп прохождения им этих отдельных фаз необычайно ускоряется. Мы будем еще иметь возможность доказать это в отношении некоторых отдельных пунктов. Ближайшим образом мы должны установить, что еще до наступления последнего тяжкого потрясения американского народного хозяйства темп под'ема американского капитализма был сильно заторможен. Это можно с большой ясностью показать из сопоставления цифр основных видов продукции.

Мировое производство важнейших видов промышленного сырья

Виды промпродукции	Единица измерения	1900 год			1905 год			1910 год			1913 год		
		Мировое производство	Производство САСШ	Доля САСШ в мировом производстве в %	Мировое производство	Производство САСШ	Доля САСШ в мировом производстве в %	Мировое производство	Производство САСШ	Доля САСШ в мировом производстве в %	Мировое производство	Производство САСШ	Доля САСШ в мировом производстве в %
Каменный уголь . . . . .	млн. т	708,8	244,7	34,5	861,3	356,3	41,4	1.059,6	455,0	42,9	1.216,3	516,6	42,5
Нефть . . . . .	млн. баррел.	149,1	63,6	42,7	215,2	134,7	62,6	327,9	209,6	63,9	385,3	248,4	64,5
Чугун . . . . .	млн. т	40,4	14,0	34,7	53,6	23,4	43,7	65,8	27,7	42,1	79,2	31,5	39,8
Сталь . . . . .	„	28,3	10,4	36,7	44,9	20,3	45,2	60,3	26,5	43,9	76,4	31,8	41,6
Медь . . . . .	„	499,2	286,9	57,5	693,9	412,6	59,5	891,0	527,7	59,2	1.018,5	600,6	59,0
Цинк . . . . .	„	478,5	112,2	23,4	658,7	183,2	27,8	816,6	250,6	30,7	1.000,8	314,5	31,4
Свинец . . . . .	„	871,3	269,0	30,9	968,5	297,1	30,7	1.127,0	369,4	32,8	1.200,1	407,9	34,0
Алюминий . . . . .	„	7,3	3,2	43,8	11,5	4,5	39,1	43,8	16,1	36,8	65,2	20,9	32,1
Серебро . . . . .	тыс. унций	173.591,0	57.647,0	33,2	172.318,0	56.102,0	32,6	221.716,0	57.138,0	25,8	225.687,0	66.802,0	29,6
Золото . . . . .	„	14.838,0	3.437,0	23,2	18.396,0	4.266,0	23,2	22.022,0	4.657,0	21,2	22.145,0	4.300,0	19,4
Хлопок . . . . .	тыс. т	2.854,3	2.064,3	72,3	3.600,6	2.295,3	63,7	3.842,3	2.517,0	65,5	4.674,4	3.069,0	65,7

Виды промпродукции	Единица измерения	1920 год			1925 год			1926 год			1927 год		
		Мировое производство	Производство САСШ	Доля САСШ в мировом производстве в %	Мировое производство	Производство САСШ	Доля САСШ в мировом производстве в %	Мировое производство	Производство САСШ	Доля САСШ в мировом производстве в %	Мировое производство	Производство САСШ	Доля САСШ в мировом производстве в %
Каменный уголь . . . . .	млн. т	1.165,2	595,4	51,1	1.183,0	526,0	44,5	1.179,2	594,7	50,4	1.276,4	542,9	42,5
Нефть . . . . .	млн. баррел.	695,3	442,9	63,7	1.067,6	763,7	71,5	1.095,9	770,9	70,3	1.252,1	894,4	71,4
Чугун . . . . .	млн. т	63,9	37,5	58,7	77,1	37,3	48,4	78,6	40,0	50,9	86,2	36,9	42,8
Сталь . . . . .	"	72,4	42,8	59,1	90,5	46,1	50,9	91,7	49,1	53,5	100,5	44,9	44,7
Медь . . . . .	"	948,5	601,0	63,4	1.398,5	833,0	59,6	1.463,2	856,3	58,5	1.523,0	837,2	55,0
Цинк . . . . .	"	706,3	420,2	59,5	1.135,0	518,9	45,7	1.240,1	561,0	45,2	1.322,2	537,5	40,7
Свинец . . . . .	"	874,8	456,1	52,1	1.526,6	665,4	43,6	1.603,8	675,0	42,1	1.681,6	650,2	38,7
Алюминий . . . . .	"	127,1	62,6	49,3	187,1	68,0	36,3	202,1	72,0	35,6	206,1	75,0	36,4
Серебро . . . . .	тыс. унций	173.201,0	55.362,0	32,0	241.697,0	61.378,0	25,4	251.279,0	60.918,0	24,2	254.639,0	59.412,0	23,3
Золото . . . . .	"	16.126,0	2.476,0	15,4	19.131,0	2.412,0	12,7	19.321,0	2.335,0	12,1	19.434,0	2.178,0	11,2
Хлопок . . . . .	тыс. т	4.467,8	2.913,9	65,2	5.966,7	3.491,6	58,5	6.039,9	3.897,8	64,5	5.008,5	2.808,9	56,1

Мы приводим выше (см. табл., стр. 146-147) по ряду важнейших видов промышленного сырья цифры мировой продукции, абсолютные цифры продукции Соединенных Штатов и долю Соединенных Штатов в мировой продукции. Начнем с сопоставления за период с 1900 до 1913 г.

Мы можем здесь прежде всего констатировать необычайно сильный рост мирового производства, и при таком сильном росте Соед. Штаты во многих областях еще опередили темп подъема мировой продукции, что проявляется в росте их процентной доли в мировом итоге. Это имеет место в отношении каменного угля, нефти, чугуна, стали, меди, цинка и свинца. Сравним теперь по отношению к тем же видам продукции соответствующие цифры за послевоенный период.

Мы видим прежде всего, что темп роста мирового производства за послевоенный период по сравнению с довоенным периодом представляется очень медленным. Если бы Соединенные Штаты и ныне обнаруживали такой же темп роста, как в довоенный период, то относительная доля их в мировом производстве должна была бы показать гигантский рост. В действительности же доля эта по каменному углю осталась стабильной, по нефти, равным образом по чугуну и стали, несколько выросла, по меди понизилась, по цинку, свинцу и алюминию выросла, по золоту, серебру и хлопку понизилась. Мы видим, таким образом, что не только общий темп роста мирового капитализма оказался замедленным, но это замедление темпа захватило и капитализм Соединенных Штатов. Этот замедленный темп развития мирового капитализма, с одной стороны, это замедление темпа роста капитализма Соединенных Штатов, с другой стороны, станет, быть может, еще наглядней, если мы вместо абсолютных цифр сравним процентный рост мирового производства, производства Соединенных Штатов и доли их в мировом производстве за послевоенный период. Мы получим тогда для рассматриваемых видов продукции следующие цифровые сопоставления:

Индексы роста по сравнению с 1900 г. (1900 г. = 100)

Виды промпродукции	1913 год			1927 год		
	Мировое производство	Производство САСШ	Доля САСШ в мировом производстве	Мировое производство	Производство САСШ	Доля САСШ в мировом производстве
Каменный уголь . . . . .	171,6	211,1	123,2	180,1	221,9	123,2
Нефть . . . . .	258,4	390,6	151,1	839,8	1.406,3	167,2
Чугун . . . . .	196,0	225,0	114,7	213,4	263,6	123,3
Сталь . . . . .	270,0	305,8	113,4	355,1	431,7	121,8
Медь . . . . .	204,0	209,3	102,6	305,1	291,8	95,7
Цинк . . . . .	209,2	280,3	134,2	276,3	479,0	173,9
Свинец . . . . .	137,7	151,6	110,0	193,0	241,7	125,2
Алюминий . . . . .	893,2	653,1	73,3	2.823,3	2.343,8	83,1
Серебро . . . . .	130,0	115,9	89,2	146,7	103,1	70,2
Золото . . . . .	149,2	125,1	83,6	131,0	63,4	48,3
Хлопок . . . . .	163,8	148,7	90,9	175,5	136,1	77,6

Приведенные индексы, пожалуй, еще нагляднее демонстрируют замедленный темп развития. Этот замедленный темп характеризует равным образом и развитие американской внешней торговли. Мы слишком часто констатируем поступательное движение американской внешней торговли и рост ее относительной доли в общем итоге мировой торговли. Мы слишком часто констатируем, что Соединенные Штаты по объему экспорта заняли первое

место в мире и опередили даже Англию. Однако Соединенные Штаты могли увеличить свою долю в мировой торговле по сравнению с довоенным временем лишь вследствие того, что общий объем мировой внешней торговли остался в общем стабильным. Если мы учтем, насколько уровень товарных цен поднялся выше довоенной нормы, если мы примем далее во внимание, что в качестве внешней торговли статистика ныне учитывает во многих случаях то, что ранее было внутренней торговлей (напр. торговлю между Австрией и Венгрией, Австрией и Чехо-Словакией, Германией и Эльзасом), то мы придем к выводу, что общий объем мирового внешнего товарооборота ныне примерно едва достиг довоенного уровня. По отношению к этой стабильной базе Соединенные Штаты увеличили свою относительную долю, подобно тому как вообще внешняя торговля внеевропейских стран ныне поднялась выше довоенного уровня, а торговля европейских стран еще не достигла довоенного уровня. Если же анализировать развитие внешней торговли Соединенных Штатов само по себе и сопоставить рост за период с 1900 по 1913 г. с таким же ростом с 1913 г. до настоящего времени, то при учете падения ценности денег получается вывод, что коэффициент роста за период 1900—1913 гг. был больше, чем за период 1913—1929 гг., и это вполне понятно. Ясно, что общий застой мировой внешней торговли должен был охватить и ее сильнейшего участника — американский капитализм, хотя застой этот и не вызвал в отношении него начала эпохи непосредственного упадка, а ближайшим образом лишь затормозил темп его развития. Этот замедленный темп дальнейшего капиталистического развития Соединенных Штатов представляет опять-таки момент, приближающий их хозяйственную структуру к структуре европейских капиталистических стран. Никак нельзя представить себе, что капитализм в Соединенных Штатах еще раз переживает период сильного подъема. В довоенный период, как мы показали выше, население росло не только за счет естественного прироста, но и за счет иммиграции, за счет «третьих лиц», сельскохозяйственное население еще абсолютно возрастало, число ферм непрерывно увеличивалось, существовала еще обширная terra libera. Рабочий класс в периоды депрессии мог найти выход на землю, заработная плата возрастала, объем внутреннего рынка давал гигантский рост. По всем этим пунктам ныне наступил коренной перелом. Естественный рост населения все время снижается, иммиграция ограничена узкими рамками, и поэтому число лиц, ежегодно желающих вновь вступить в производственный процесс, ниже, чем в довоенное время. В Соединенных Штатах, так же как в европейских капиталистических странах, ныне наблюдается чрезвычайно сильная безработица, резервная армия промышленного пролетариата, которая образуется не только в моменты кризисов, но налагает свою печать и на периоды высокой конъюнктуры (чрезвычайно характерно для классового характера американской статистики, что до сих пор еще не публикуется точных цифр об объеме безработицы).

В изданной государственным статистическим ведомством Германии книге *Die Wirtschaft des Auslandes* о положении Соед. Штатов в 1928 г. написано следующее:

«Общая численность занятых промышленных рабочих в среднем за год, по индексам департамента труда, была на 2,6% меньше, чем в предшествующем году. Это отчасти явилось следствием относительно неблагоприятной конъюнктуры в первом полугодии, а отчасти было результатом прогрессирующей рационализации. Несмотря на снижение численности занятых рабочих, объем продукции по сравнению с 1927 г. вырос примерно на 4%. Снижение численности рабочих, которое наблюдается еще с 1923 г., продолжалось таким образом и в отчетном году» (разрядка моя. Ф. Ш.).

Темп рационализации американского капитализма, следовательно, настолько силен, и, несмотря на гигантское внутреннее накопление, органический состав капитала повышается так быстро, что численность занятых в производстве обнаруживает абсолютное снижение. Так как этот процесс снижения непрерывно имеет место, так как даже в периоды высокой конъюнктуры армия безработных столь значительна, в Соединенных Штатах ныне наступила уже остановка в процессе роста заработной платы.

В уже цитированной книге «Die Wirtschaft des Auslandes» по этому вопросу мы читаем следующее:

«Общий объем промышленной продукции по исчислению федерального резервного совета был примерно на 5% выше предшествующего года и приблизительно на 3% превышал достигнутый до тех пор наивысший уровень 1923 г. По индексам Гарвардского института, объем продукции в 1928 г. на 4% превышал нормальный уровень, включающий длительную эволюционную тенденцию (в первом полугодии превышение составляло 3%, во втором 5%), тогда как в предшествующем году превышение против нормы составляло менее 1%, а в 1926 г. целых 8%. Размер продукции, если отвлечься от сезонных колебаний, обнаружил в начале года и в конце лета значительный рост, а к концу года небольшое снижение. Рост продукции оказался возможным при снижении численности рабочих и общей суммы выплаченной заработной платы (разрядка моя. Ф. Ш.), продолжавшем тенденцию, наблюдающуюся с 1926 г. В среднем за год численность занятых была на уровне на 2,6% ниже предшествующего года, на 6,2% ниже 1926 г. и на 13,8% ниже 1923 г.»

И далее:

«Рост народного дохода также может быть оценен в размере около 3%, что примерно соответствует средней норме годового прироста. При этом доход сельского хозяйства остался примерно стабильным, тогда как заработок работников промышленных рабочих понизился примерно на 2% (разрядка моя. Ф. Ш.), а доходы от процентов на капитал, арендной платы, ренты и жалованья служащих обнаружили лишь незначительные изменения». Продукция выросла. Заработная плата осталась стабильной.

Как раз в этой связи можно со всей ясностью дать себе отчет в том, насколько финансирование потребления, потребительский кредит может отсрочить наступление кризиса, но в то же время неизбежно должен обострить и углубить запоздалый кризис. Американская автомобильная продукция обнаруживает совершенно исключительный рост вплоть до середины 1929 г. Сбыт автомобилей в очень большом числе случаев был организован таким путем, что в момент покупки покупатель уплачивал наличными лишь незначительный процент цены автомобиля, а остальная сумма погашалась им в рассрочку из его текущего дохода. Автомобильная промышленность расширила свою производственную способность в огромной степени, доведя ее до 7 с лишним миллионов машин в год. Для того, чтобы поддерживать рентабельное использование этой производственной способности, требовалось, чтобы не только доходы прежних покупателей оставались на постоянном уровне, но чтобы каждый год возможно было организовать новые миллионы покупателей, будущая покупательная сила которых могла бы быть заранее дисконтирована указанным выше образом. Расчет этот таким образом оказался с изъясом. Когда ныне биржевой крах разорил огромную массу средних слоев населения и еще большая масса потеряла значительную часть своих добавочных доходов и общий доход ее понизился, не только отпала возможность организации новых миллионов покупателей, необходимых для действительного использования производственной способности автомобильной промышленности, но и значительная часть старых покупателей не в состоянии была

уже производить причитающиеся с них платежи в рассрочку. Вследствие этого на рынок были выброшены в огромном количестве старые автомобили, а производство новых совершенно приостановилось, и вполне понятно, что это отразилось и на всей стальной промышленности САСШ. Американский капитализм следовательно «европеизировался» настолько, что даже в периоды высокой конъюнктуры численность безработных измеряется миллионами, а в период нынешнего кризиса достигает почти 6 млн., он «европеизировался» настолько, что даже в период высокой конъюнктуры произошла остановка в дальнейшем росте заработной платы. С другой стороны, тяжкое потрясение, которое перенес американский капитализм, несет с собой решающие последствия и для европейского капитализма. Это очень легко усмотреть. Вспомним только, что американский экспорт, несмотря на его сильный абсолютный рост, несмотря даже на рост его относительной доли в составе общей продукции страны, по сравнению с крупнокапиталистическими странами Европы доныне составляет лишь очень небольшой процент общей продукции Соединенных Штатов.

Точных цифр о доле экспорта в общей продукции отдельных стран доныне не существует, так как производственная статистика все еще недостаточно разработана. Однако имеющиеся оценки гласят, что в Англии на экспорт приходится около  $\frac{1}{3}$  общего объема продукции, в Германии — 15—20%, а в Соединенных Штатах всего лишь 8—9,5%. Рост английского экспорта на 3% охватывает 1% продукции этой страны, тогда как рост экспорта Соед. Штатов на 3% охватывает всего  $\frac{1}{4}$ — $\frac{1}{3}$  их продукции. Американский экспорт должен был бы вырасти на 10—12% для того, чтобы он мог компенсировать снижение внутреннего потребления, равное всего 1% общей продукции страны.

Для того, чтобы тяжкое потрясение американского капитализма могло быть несколько смягчено форсированием экспорта, последнее должно было бы принять гигантские размеры. Такое форсирование американского экспорта должно к тому же иметь место в эпоху, когда, как мы уже имели возможность установить выше, развитие мировой внешней торговли переживает застой. Следовательно все, что выиграют в экспорте Соединенные Штаты, должны потерять другие экспортирующие страны. Так как все меньше и меньше «третьих лиц» вновь вовлекается в структуру мирового капитализма, форсирование экспорта Соединенных Штатов может быть осуществлено только за счет экспорта других крупнокапиталистических стран. А что это означает в эпоху, когда Англия переживает хронический кризис экспортных отраслей своей промышленности с 1921 г. (половина английских безработных приходится на экспортные отрасли), в эпоху, когда Германия имела возможность отчасти смягчить тяжкий кризис лишь путем непрерывного повышения за последние годы своего экспорта и прежде всего экспорта готовых фабрикатов, — не требует пожалуй дальнейших разъяснений. Эпоха упадка европейского капитализма разумеется не осталась без влияния на американский капитализм, она сильно задержала темп его роста. Однако в эпоху, когда Англия переживает хронические кризисы и депрессии, когда германский капитализм обнаруживает непрерывные колебания конъюнктуры (в 1923/24 г. кризис, в 1925 г. подъем, в 1926 г. кризис, в 1927 г. подъем, в 1928 г. депрессия, переходящая в кризис в 1929 г.), капитализм Соединенных Штатов с 1921 г. переживал полосу непрерывного подъема конъюнктуры, лишь с незначительными промежуточными снижениями. Таким образом влияние эпохи упадка европейского капитализма на развитие американского капитализма не проявлялось с такой ясностью. Дальнейший рост американского капитализма европейские капиталисты и их апологеты считали «нормальным развитием», а в упадке европейского капитализма они усматривали

не действие того решающего фактора, что капитализм все с большим трудом находит примирение своим неизбежным противоречиям, а видели лишь последствия войны и инфляции, иначе говоря, последствия таких событий, которые по их мнению могли быть устранены в рамках капиталистической формы производства. Эта иллюзия ныне рассеялась. Американский капитализм — этот сильнейший устой мирового капитализма, развитие которого все время выдвигалось как нормальное, получил тяжчайший удар. Так как удар этот был направлен именно в самый мощный устой мирового капитализма, то влияние его не может ограничиться одним американским капитализмом, но неизбежно захватит все капиталистические страны, как это ныне становится уже совершенно очевидным. Мы можем показать это хотя бы на примере Германии. Мы в начале уже отмечали, что Соединенные Штаты из страны-должника превратились в страну-кредитора всего мира, что их экспорт капиталов равняется экспорту капиталов всех остальных стран мира. Американский послевоенный экспорт капиталов по своему характеру долгое время отличался от экспорта капиталов до войны в том отношении, что значительная часть его шла в Германию, т. е. в другую крупнокапиталистическую страну.

До войны наиболее значительных размеров достиг экспорт капиталов из Англии, Франции и Германии. При этом, в то время как связи между этими странами в сфере внешней торговли были очень тесными, сплетение их в сфере экспорта капиталов было минимальное. Из 70—80 млрд. золотых марок, вложенных Англией за границей, доля, вложенная в Германию, составляла всего около 120 млн., во Франции около 140 млн., тогда как в одной Бразилии было вложено почти 2 млрд. Из 20—40 млрд. золотых марок, инвестированных за границей Германией, в Великобритании было вложено 6,7 млн., а сумма, вложенная во Франции, была столь незначительна, что в большинстве статистических подсчетов она вовсе не приводится. Зато в Австро-Венгрии Германия вложила 5,5 млрд. марок. Из вложенного Францией за границей капитала в 45 млрд. франков в Англии было вложено всего 0,5 млрд., а в Испании 3,4 млрд., в России 11-11,5 млрд.

Если капиталистические страны вкладывали в значительном объеме капитал в другие капиталистические страны, то только в такие, которые были еще отсталыми в ходе капиталистического развития, которые располагали еще обширным «некапиталистическим пространством» внутри страны, иначе говоря, стояли на такой ступени развития, что конкуренция их на мировом рынке была не опасной. Это было справедливо до войны например в отношении России, Соединенных Штатов, Австро-Венгрии. В эти страны и притекала поэтому значительная часть мирового экспорта капиталов.

В противоречии с этой довоенной тенденцией развития за послевоенные годы имел место очень сильный экспорт американских капиталов в Германию.

Американский экспорт капиталов за последние годы составил (в млн. долл.):

Американский экспорт капиталов за последние годы составил  
(в млн. долл.)

Годы	В том числе:		
	Всего	в Европу	в Америку
1924 . . . . .	1.005,40	524,79	359,78
1925 . . . . .	1.094,87	659,14	284,77
1926 . . . . .	1.155,52	508,19	597,46
1927 . . . . .	1.567,22	657,02	678,43
1928 . . . . .	1.325,33	633,09	545,79
Итого . . . . .	6.148,34	2.982,23	2.466,23

Начиная с 1924 г., Германия, включая дауэсовский заем, получила всего от Соединенных Штатов 1.240 млн. долл. долгосрочных займов, т. е. около 20% общего долгосрочного экспорта капиталов САСШ и около 50% их экспорта капиталов в Европу (краткосрочные американские кредиты не поддаются точному статистическому учету).

Для американского экспорта капиталов в Германию главной приманкой была разница в процентной норме, а затем полное отсутствие риска. Это особенно подчеркивали сами американские банки. В 1927—1928 гг. в Соединенных Штатах из среды промышленных кругов раздались протесты против чересчур по их мнению либеральной американской кредитной политики в отношении Германии. Эти представители американской промышленности в то время указывали, что германская промышленность оказывается чрезвычайно неприятным для них конкурентом, напр. на некоторых южноамериканских рынках, что одним из главных методов завоевания рынков со стороны германской промышленности является предоставление очень долгосрочных кредитов, которые экономически являются возможными лишь на основе сильного экспорта американских капиталов в Германию. Однако протест этих американских промышленников в то время не имел никакого успеха, так как банки ответили им чрезвычайно просто, что процентная оплата капитала в Германии очень высока, а вред для американской промышленности по сравнению с этим представляется совершенно ничтожным, как об этом свидетельствует, с одной стороны, повышающаяся конъюнктура внутри страны, а с другой стороны, непрерывный рост американского экспорта и прежде всего экспорта готовых фабрикатов.

Зато теперь, если американские промышленники начнут протестовать против предоставления больших американских кредитов Германии, можно быть уверенным, что они встретят самое благосклонное отношение со стороны американских банков. За это время американское народное хозяйство получило тяжкий удар, и отныне американский экспорт капиталов все более и более должен будет осуществлять функцию — давать темп для наступления американского товарного экспорта на мировом рынке вместо того, чтобы поддерживать американскими кредитами своих конкурентов. В руководящих капиталистических кругах Германии отдают себе в этом полный отчет. В передовой статье коммерческого отдела газеты «Берлинер тагеблатт» в воскресном номере от 8/XII 1929 г. д-р Ганс Э. Пристер под заголовком «Amerika ante portas?» пишет об экспорте капиталов на службе у промышленного товарного экспорта следующее:

«Наступление американского экспорта происходит ныне в еще более широких формах. Не кто иной как Гувер хочет еще усилить форсирование американского экспорта с помощью кредитной политики. Экспорт капиталов для развития промышленного экспорта — таков его лозунг. Ничего другого не означает его указание в произнесенной им речи перед 400 лидерами американского народного хозяйства, что для стимулирования экспорта главную роль играет развитие предприятий общественного пользования за границей, как-то: строительство железных и шоссежных дорог, газовых заводов, водопроводов, электрических станций и т. п. Такие сооружения обычно финансируются путем выпуска облигационных займов. Что же может быть естественнее такого истолкования его слов, что американцы путем предоставления займов смогут обеспечить себе подряды на осуществление соответствующих сооружений.

В таких инвестиционных кредитах действительно заложены наибольшие шансы для дальнейшего развития американской внешней торговли, так как путем такого сплетения создаются длительные возможности сбыта (поставки запасных частей и т. д.), которые в сущности никогда не могут быть утрачены. Если до сих пор американский экспорт капиталов шел путями,

совершенно независимыми от задач американской промышленной экспортной политики, то ныне Гувер хочет попытаться сочетать направленные в разные стороны силы. Эти планы американского президента могут необычайно усилить влияние Америки на мировое хозяйство. За финансовой гегемонией Соединенных Штатов последует их промышленная гегемония. Стоит лишь кинуть взгляд на распределение американских внешних кредитов до настоящего времени, чтобы признать правильность этого положения. На земле очень немногих стран, которые не получили никаких займов от дяди Сэма, с другой стороны, есть такие страны, которые до сих пор еще не получили никаких займов, но находятся в непосредственном ожидании американских инвестиционных кредитов. Это — обладающие наиболее великим будущим страны мира — Китай и Россия.

В планируемой Гувером новой ориентации политики американского экспорта капиталов для Германии заключена двойная опасность. С одной стороны, она угрожает сокращением насущно необходимого притока долгосрочных иностранных займов в Германию. С другой стороны, Германия не в состоянии конкурировать с Соединенными Штатами в борьбе за внешние рынки, ведущейся такими средствами. Наша бедность капиталами препятствует нам состязаться в этом отношении с Америкой даже в самых скромных пределах. Слабым утешением при этом является то обстоятельство, что большая часть других европейских государств находится в таком же положении» (разрядка моя. Ф. Ш.).

Американский экспорт капиталов в 1930 г. таким образом должен усилиться, должен значительно превзойти уровень 1929 г., однако доля Германии в американском экспорте капиталов должна будет сильно упасть. Германские капиталисты могут правда рассчитывать на абсолютно больший приток американских капиталов, чем в 1929 г.; однако доля Германии в американском экспорте капиталов будет значительно меньше, чем в 1924—1928 гг.

С этой точки зрения становится понятным и наступление финансового капитала во главе с Шахтом. Германский финансовый капитал открыто говорит о кризисе плана Юнга. Президент Рейхсбанка, г-н Шахт, обратился к общественному мнению и заявил, что он не может более принимать на себя ответственность за осуществление плана Юнга. В качестве причин для этого он между прочим указал на то, что на первой гаагской конференции были приняты некоторые ухудшения по сравнению с первоначальным планом Юнга, что потерпевшие от ликвидации германского имущества в Англии не получают обратно своих денег и т. д. Эти основания разумеется приводятся только для отвода глаз, и ни г-н Шахт ни германское правительство не принимают их всерьез. В действительности дело обстоит следующим образом: когда подписывали план Юнга, еще верили в американское экономическое чудо, верили в незыблемость американского процветания, надеялись поэтому, что именно в результате окончательного урегулирования репарационного вопроса получат от Америки новые большие кредиты и таким образом снова смогут платить репарации тем же способом, что и до сих пор. Ведь с момента вступления в действие плана Дауэса Германия получила из-за границы примерно 15 млрд. марок, а уплатила всего около 6 млрд. марок репараций. Перелом американской конъюнктуры аннулирует теперь весь этот расчет. Теперь больше не получишь столько капиталов из-за границы, как прежде. План Юнга предусматривает средний размер ежегодных платежей в сумме около 2 млрд. марок, и если не удастся получить эти деньги от заграничной взаимности, то в конечном счете придется покрыть их экспортными излишками. Иначе говоря, германский капитализм за последние годы ежегодно осуществлял новое ка-

питалонакопление в сумме 8-9 млрд. марок. Сверх того он получал займы от иностранного капитализма ежегодно 3-3,5 млрд. Он использовал эти иностранные займы для покрытия репарационных платежей, для усиления внутреннего накопления капиталов, для усиления своей конкурентоспособности на мировых рынках и, last not least, для предоставления от себя долгосрочных кредитов. Что же он будет делать теперь, когда он лишится значительной части этих ежегодных 3-миллиардных иностранных кредитов?

Германский капитализм принужден ныне вступить в борьбу за мировые рынки при сильном форсировании американского экспорта, с одной стороны, при урезанном импорте капиталов, с другой стороны. Это приводит к естественному последствию всемерного усиления внутреннего накопления, с целью поддержать прежнюю норму накопления путем усиления эксплуатации германского рабочего класса. Пути к этому — ликвидация завоеваний социальной политики, финансовая реформа, таможенная политика, генеральное наступление на уровень жизни рабочего класса.

Мы здесь с чрезвычайной ясностью видим, как тяжелое потрясение американского капитализма проявляется в Германии, с одной стороны, в усилении ее собственного хозяйственного кризиса, а с другой стороны, во все большем и большем обострении классовых боев. Однако, если ситуация американского капитализма приводит с каждым днем ко все большему и большему обострению классовых боев в Европе, то, с другой стороны, можно констатировать, что и в самих Соединенных Штатах классовые противоречия все время обостряются. Поэтому в дальнейшем необходимо показать, как остановка в росте заработной платы, гигантский подъем безработицы и общий тяжелый хозяйственный кризис Соединенных Штатов должны будут отразиться на положении американского рабочего класса. Мы сможем при этом также констатировать, что подобно тому, как капитализм Соединенных Штатов все более и более быстрым темпом, по сравнению с европейским капитализмом, проходит последовательные фазы подъема, застоя и упадка, и американское рабочее движение подвергнется процессу радикализации в гораздо более быстром темпе, чем европейское.