

МИРОВАЯ ТОРГОВЛЯ В 1953—63 гг.

В послевоенный период мировая торговля значительно расширилась. В 1963 г. во внешнеторговые каналы поступило товаров, по предварительным данным, на сумму 153 млрд. долл. (экспорт в ценах фоб, включая расходы по погрузке товара, но исключая расходы по его транспортировке и страхованию), что в 2,7 раза больше, чем в 1948 г. За 1953—63 гг. среднегодовой темп прироста стоимости мировой торговли составлял 6,4%.

Для расширения послевоенных мировых внешнеэкономических связей важное значение имели такие фак-

дарств, становящихся на путь экономического развития. В современных условиях всемерное использование выгод и преимуществ, вытекающих из международного разделения труда, является большей необходимостью, чем в недавнем прошлом.

Существенным фактором для развития послевоенной международной торговли было образование мировой системы социализма. Возникновение наряду с мировым капиталистическим рынком нового с точки зрения принципов и законов экономического развития мирового социалистического рынка и быстрое расширение этого рынка на основе успехов социалистической плановой экономики оказали влияние не только на увеличение взаимной торговли социалистических стран, но и на рост мировой торговли в целом. Следствием более быстрого развития внешнеторгового оборота социалистических стран, чем всей международной торговли, явилось повышение доли социалистических стран в мировом экспорте и импорте.

Общие итоги мировой торговли
(в млрд. долл., в текущих ценах)

	1953 г.	1960 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г.*
Экспорт (цены фоб) . . .	82,3	127,5	133,3	140,7	153
Импорт (цены сиф) . . .	84,3	134,8	140,2	149,0	161
Оборот	166,6	262,3	273,5	289,7	314

* Оценка.

торы, как значительный, хотя и весьма неравномерный, рост производства в различных странах, углубляющееся международное разделение труда, массовое обновление и расширение основного капитала в промышленности, ускоренное прогрессом техники, повышение уровня механизации в сельском хозяйстве, развитие средств транспорта и связи, сдвиги в структуре личного потребления, рост народонаселения земного шара и особенно образование в результате краха колониальной системы империализма большого числа новых госу-

Общие итоги внешней торговли
основных групп стран
(в млрд. долл., в текущих ценах)

	1953 г.	1960 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г. ¹
Капиталистические развитые страны²					
Экспорт (цены фоб) . . .	53,1	84,6	89,4	93,8	102,2
Импорт (цены сиф) . . .	54,6	88,1	92,2	99,3	108,5
Оборот	107,7	172,7	181,6	193,1	210,7
Экономически развивающиеся страны					
Экспорт (цены фоб) . . .	21,1	27,3	27,6	28,9	31,5
Импорт (цены сиф) . . .	21,5	29,9	30,7	31,2	32,1
Оборот	42,6	57,2	58,3	60,1	63,8
Социалистические страны					
Экспорт (цены фоб) . . .	8,4	15,8	16,2	18,0	19,5 ¹
Импорт (цены сиф) . . .	8,2	16,8	17,3	18,5	20 ¹
Оборот	16,3	32,6	33,5	36,5	39,5 ¹

¹ Оценка. ² В соответствии с группировкой стран по уровню экономического развития, произведенной ООН, к развитым капиталистическим странам отнесены США, Канада, все страны Западной Европы, Япония, а также Австралия, Новая Зеландия и ЮАР.

Удельный вес основных групп стран
в мировой торговле

	1953 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г.*
Экспорт				
Капиталистические развитые страны	64,5	67,2	66,7	66,8
Экономически развивающиеся страны	25,7	20,7	20,5	20,5
Социалистические страны	9,8	12,1	12,8	12,7
	100,0	100,0	100,0	100,0
Импорт				
Капиталистические развитые страны	64,8	65,8	66,7	67,5
Экономически развивающиеся страны	25,5	21,9	20,9	20,0
Социалистические страны	9,7	12,3	12,4	12,5
	100,0	100,0	100,0	100,0

* Оценка.

Однако объективные возможности, имеющиеся для расширения мировой торговли, используются далеко не полностью в результате политики империалистических держав, направленной на сохранение в торговых и экономических отношениях атмосферы «холодной войны», на создание различного рода искусственных барьеров, особенно по отношению к социалистическим странам. Подобные ограничения политического характера сдерживают рост торговли между странами с различными социально-экономическими системами. С другой стороны, усиливающаяся обострение проблемы рынка

для современного капитализма приводит к росту заинтересованности капиталистических стран в развитии торговли с социалистическими странами.

Обострение проблемы рынка, в частности, нашло выражение в замедлении темпов внешней торговли капиталистических стран. Среднегодовой темп прироста объема капиталистического экспорта, достигавший с 1953 г. по 1957 г. 6,9%, снизился до 5,5% с 1957 г. по 1963 г. В 1962 г. внешняя торговля капиталистических стран утратила преимущество в темпах роста перед их промышленным производством (соответственно 5,6% и 6,5%). Темпы роста внешней торговли в 1963 г. несколько превысили темпы роста промышленного производства.

Огромным стимулом для роста международной торговли могло бы послужить всеобщее и полное разоружение. По некоторым подсчетам, при нормальной торговле в условиях разоружения мировой товарооборот уже в ближайшие годы мог бы возрасти не менее чем в 2 раза по сравнению с современным уровнем.

Характерной чертой развития капиталистической внешней торговли в послевоенный период является то, что она росла преимущественно за счет развитых стран, и в первую очередь их взаимной торговли. За 1953—63 гг. внешне-торговый оборот развитых стран увеличился по стоимости почти в 2 раза, тогда как развивающихся стран — лишь в 1,5 раза; экспорт развитых стран увеличился по стоимости на 92%, а развивающихся стран — на 48%, импорт — соответственно на 100% и 48%. За те же годы по объему экспорт развитых стран возрос на 88%, а развивающихся — на 60%, импорт — соответственно в 2,1 раза и на 51%.

Индексы физического объема экспорта и импорта капиталистических стран (1958=100)

	1953 г.	1960 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г.
Экспорт — всего	78	118	124	131	140
В том числе:					
Развитые страны	76	120	126	132	143
Развивающиеся страны	83	113	117	126	133
Импорт — всего	75	120	126	135	144
В том числе:					
Развитые страны	74	124	131	142	155
Развивающиеся страны	77	109	111	115	116

Доля взаимной торговли развитых капиталистических стран в мировой торговле увеличилась с 43% в 1953 г. до 49% в 1963 г. Особенно заметно расширилась внешняя торговля капиталистических стран в пределах Западной Европы. В 1962 г. на внутриевропейскую торговлю капиталистических стран приходилось 26% мировой торговли против 20% в 1953 г. Если в 1953 г. на рынках Западной Европы сбывалось 53% совокупного экспорта западноевропейских стран, то в 1962 г. — 63%. Однако развитие внутриевропейской торговли происходило крайне неравномерно и она концентрировалась в пределах замкнутых экономических группировок. Характерным примером является внешняя торговля стран «общего рынка». Удельный вес взаимной торговли в экспорте этих стран возрос с 31% в 1958 г. до 42% в 1963 г. *, тогда как доля третьих стран, не входящих в этот блок, уменьшилась. Аналогичные тенденции наблюдались и во внешней торговле стран ЕАСТ. Усиление позиций на внешних рынках одних капиталистических государств за счет других ведет к обострению конкуренции, противоречий, конфликтов.

* В 1963 г. расширение торговли стран ЕЭС, за исключением ФРГ, шло гл. обр. за счет импорта. В результате вырос дефицит торгового баланса ЕЭС.

Неравномерность развития капитализма привела к тому, что за 1953—63 гг. в мировой торговле возросло значение ФРГ, Франции и Японии, тогда как значение США, Англии и Канады уменьшилось.

Удельный вес крупнейших стран в мировом капиталистическом экспорте (в %)

	1953 г.	1960 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г.
США	21,1	18,3	17,9	17,3	17,2
Англия	9,7	8,9	8,9	8,6	8,5
ФРГ	5,9	10,2	10,9	10,7	10,9
Франция	5,1	6,2	6,2	6,0	6,1
Канада	5,7	5,0	5,0	4,8	4,8
Япония	1,7	3,6	3,6	4,0	4,1

Удельный вес крупнейших стран в мировом капиталистическом импорте (в %)

	1953 г.	1960 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г.
США	14,3	12,9	12,0	12,5	12,1
Англия	11,9	10,5	9,7	9,2	9,3
ФРГ	5,0	8,6	9,0	9,3	9,3
Франция	5,2	5,4	5,5	5,7	6,2
Канада	5,7	4,8	4,7	4,5	4,3
Япония	3,2	3,8	4,8	4,3	4,8

В 1963 г., хотя основная доля роста торговли вновь пришлось на экономически развитые страны, несколько повысился экспорт развивающихся стран. Товарооборот первой группы стран возрос на 9,5%, а второй — на 4,5. Дефицит торгового баланса развивающихся стран сократился с 2,3 млрд. долл. в 1962 г. до 0,8 млрд. долл. Тем не менее их удельный вес в мировом капиталистическом обороте опять снизился до 23% против 24% в 1962 г. При этом основное увеличение капиталистической торговли пришлось на 2-е полугодие, тогда как в первом внешняя торговля оставалась в застойном состоянии из-за спада конъюнктуры в западноевропейских странах. В 1-м квартале товарооборот всех капиталистических стран вырос всего на 1,7%, а в 4-м — возрос на 11,5%.

Увеличение роли индустриальных стран в международном товарообмене проявляется в более быстром росте торговли готовыми изделиями, основными поставщиками на внешние рынки которых являются промышленные страны.

Объем капиталистического экспорта готовых изделий за 1953—63 гг. увеличился на 93%, тогда как объем экспорта в целом — на 80%. Особенно высокими темпами развивался экспорт готовых изделий Японии, ФРГ и Франции. Так, объем их вывоза из Японии в 1963 г. превышал уровень 1953 г. в 5,3 раза, из ФРГ — в 3,2 раза, из Франции — в 2,4 раза. Вместе с тем экспорт готовых изделий Англии и особенно США увеличился за последние 10 лет гораздо в меньшей степени.

Повышение в международном товарообороте удельного веса готовых изделий является основным направлением изменений в товарной структуре мировой торговли в послевоенный период. Доля готовых изделий в мировом экспорте, составлявшая в 1953 г. 49%, увеличилась к 1962 г. до 56%, в то время как доля сырьевых товаров уменьшилась за эти годы с 51 до 44%. Если же исключить из группы сырья топливо, то снижение в международной торговле роли прочих видов сырьевых материалов еще более заметно. В 1963 г. соотношение между готовыми изделиями и сырьем в мировой торговле сохранилось примерно на уровне 1962 г.

Увеличение удельного веса готовых изделий в мировой торговле в значительной степени связано с неуклон-

Экспорт готовых изделий
из капиталистических стран

	Индексы физического объема (1958=100)						
	Все то- вары	Готовые изделия — всего	в том числе				
			США	ФРГ	Анг- лия	Фран- ция	Ино- сти
1953 г.	78	75	107	47	87	70	39
1960 г.	118	122	105	131	110	145	141
1961 г.	124	126	104	137	113	148	152
1962 г.	131	134	112	142	113	153	181
1963 г.	140	145	117	155	118	165	207

ным расширением экспорта машин и оборудования, вывоз которых за последнее десятилетие вырос примерно в 2,5 раза, что обусловлено массовым обновлением и расширением основного капитала промышленности и транспорта в индустриальных странах, осуществлением во многих развивающихся странах программ индустриализации, а также развитием торговли между социалистическими странами — участниками СЭВ на основе специализации и кооперирования производства в области машиностроения.

Ускоряется внешняя торговля химическими товарами. Особенно заметно развивается международная торговля синтетическими продуктами, изготовление которых основывается на быстром прогрессе химической науки, и, в частности, пластическими массами, синтетическими волокнами, каучуком, моющими средствами, медикаментами и т. д.

Среди сырьевых товаров быстро расширяется внешняя торговля нефтью, увеличившаяся за последние 10 лет в 2,5 раза. Это связано с ростом значения жидкого топлива в энергетических балансах стран, развитием нефтепереработки и нефтехимии, а также основных видов транспорта, особенно автомобильного и авиационного. С другой стороны, торговля каменным углем, хотя и возросла за последние 2 года, но находилась на более низком уровне, чем в начале 50-х гг. В результате удельный вес всей группы топлива в мировой торговле в течение последних 10 лет сохранялся на одном уровне. Доля других видов сырья и продовольствия в мировой торговле имеет понижательную тенденцию. В 1963 г. наблюдался заметный прирост объема торговли некоторыми сырьевыми товарами, в частности пшеницей и сахаром.

Товарная структура мирового экспорта
(в % к стоимости в ценах фоб)

Группы Стандартной международной торговой классификации ООН	1953 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г.*
Продовольствие, напитки, табак	22,3	17,5	17,3	17
Сырьевые материалы	17,9	15,9	14,7	15
Топливо, горючее, смазочные материалы	10,2	10,1	10,3	10
Химические товары	4,6	6,0	6,0	6
Машины и оборудование, включая средства транспорта	17,5	22,6	23,6	24
Прочие готовые изделия	26,5	26,6	26,8	27
Нераспределенный остаток	1,0	1,3	1,3	1
Итого	100,0	100,0	100,0	100,0

* Оценка.

Вытеснение старых видов природного сырья новыми синтетическими материалами и уменьшение потребления сырья на единицу изготавливаемой продукции в результате прогресса в технологии производства привело

к падению спроса на многие сырьевые товары. Структурные изменения, происходящие в промышленности большинства индустриальных стран, развиваются в направлении ускоренного роста отраслей, потребляющих относительно меньше сырья, например новых отраслей машиностроения, в которых доля сырья в изделиях невелика по сравнению с другими компонентами. Наоборот, систематически падает доля текстильной промышленности, которая в течение длительного времени была крупным потребителем натуральных волокон. В результате за последние годы не наблюдалось заметного расширения международной торговли, например, такими товарами, как хлопок, шерсть и натуральный каучук.

В связи с этим мировые цены на сырье и продовольствие с 1953 г. по 1962 г. понизились в среднем на 10%, тогда как цены на готовые изделия выросли на 7%. В 1963 г. произошло некоторое повышение мировых цен на сырье и продовольствие, не коснувшись, однако, всех товаров (например, металлических руд, кофе и др.).

Характерно, что наблюдавшееся в течение ряда лет снижение мировых цен на продовольствие и сырье затронуло главным образом товары, экспортируемые

Объем экспорта некоторых товаров
из капиталистических стран
(в млн. тонн)

	1960 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г. ¹
Пшеница (включая муку)	33,8	41,9	37,6	44,0
Кукуруза	10,5	12,3	17,3	16,2
Кофе	2,6	2,7	2,8	2,8
Какао-бобы (тыс. т)	897	1008	1024	1010
Сахар	11,6	11,9	11,6	12,0
Хлопок	3,3	3,0	3,1	3,4
Шерсть (на базе невытравленной)	1,3	1,4	1,4	1,4
Каучук натуральный	1,9	2,1	2,0	2,0
Нефть	359	394	443	492
Каменный уголь	64,8	63,7	68,1	76,7
Прокат черных металлов (включая заготовки)	34,4	33,4	35,0	35,3
Цветные металлы ²	4,3	4,2	5,1	5,0
Машины и оборудование, включая транспортное (млрд. долл.)	24,0	26,4	28,9	30,8
Химические товары (млрд. долл.)	6,8	7,1	7,6	8,1

¹ Оценка. ² Медь, олово, свинец, цинк, алюминий.Индексы экспортных цен
в капиталистической торговле
(1958=100)

	1953 г.	1960 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г.
Все товары	100	100	99	99	100
Из них:					
Готовые изделия	95	101	102	102	102
Сырье и продовольствие	105	97	95	94	100
В том числе:					
Продовольственные товары	106	91	90	90	103
Из них:					
Кофе, чай, какао-бобы	77	72	70	73	73
Зерновые	96	98	103	102	102
Сельскохозяйственные непродовольственные товары	112	107	103	99	103
Из них:					
Жиры, растит. масло, маслосемена	94	97	89	89	95
Текстильные волокна	104	105	102	102	112
В том числе:					
Шерсть	108	107	106	106	127
Минеральное сырье	93	93	92	92	92
В том числе:					
Металлические руды	98	100	99	99	96
Топливо	91	90	90	90	91
Цветные металлы	112	114	110	109	110

развивающимися странами. Только за 1959—62 гг. цены на продовольствие, вывозимое этими странами, снизились на 18%, а на минеральное сырье — на 10%. Такое положение отрицательно сказывается на экономике развивающихся стран, поскольку хозяйство многих этих стран полностью зависит от условий сбыта на внешних рынках одного-двух сырьевых товаров. Так, нефть составляет основу экспорта Венесуэлы (92%), медь — Чили (2/3), кофе — Колумбии (77%) и Бразилии (57%), какао — Ганы (67%), чай — Цейлона (66%), рис — Бирмы (71%), хлопок — ОАР (71%), каучук — Малайи (66%), каучук и нефть — Индонезии (74%), шерсть — Уругвая (55%) и т. д.

Индексы цен на сырьевые товары, экспортируемые развитыми капиталистическими и развивающимися странами (1957=100)

	1960 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г.
Сырье и продовольствие				
А	99	100	99	105
Б	94	90	89	97
В том числе:				
Продовольствие				
А	98	98	100	107
Б	84	82	82	100
Сельскохозяйственное непродовольственное сырье				
А	102	108	99	104
Б	114	104	99	100
Минеральное сырье				
А	96	97	97	99
Б	91	90	90	90

А — развитые капиталистические страны
Б — развивающиеся страны.

Противоположные тенденции в динамике мировых цен на сырье и продовольствие, с одной стороны, и на готовые изделия, с другой, ухудшают условия торговли для развивающихся стран. С 1953 г. по 1962 г. индекс экспортных цен развивающихся стран снизился на 10%, а для развитых стран он повысился на 2%.

Соотношение цен во внешней торговле развитых капиталистических и развивающихся стран

	1953 г.	1960 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г.
Индекс экспортных цен (1958=100)					
Развитые страны . . .	99	100	101	101	102
Развивающиеся страны	103	98	95	93	95
Индекс импортных цен (1958=100)					
Развитые страны . . .	101	98	97	96	97
Развивающиеся страны	101	99	98	97	98
«Условия торговли» ¹					
Развитые страны . . .	98	103	104	105	105
Развивающиеся страны	103	99	97	95	97

¹ Соотношение между индексами экспортных и импортных цен.

Наряду с причинами экономического и структурного характера существенным фактором, препятствующим расширению экспорта из развивающихся стран, является протекционистская политика развитых капиталистических стран.

Одним из самых серьезных торгово-политических препятствий являются явные и скрытые формы ограничения импорта. Хотя за последние годы во внешне-торговой политике индустриальных стран, наблюдалась тенденция к «либерализации» импорта, она, как правило, не коснулась многих с.-х. товаров и продуктов первичной обработки сырья и полуфабрикатов, экспортируемых развивающимися странами. Другой ограничительный барьер представляют фискальные пошлины

и внутренние сборы, которыми облагаются в индустриальных капиталистических странах, особенно в западноевропейских, такие продукты, как кофе, какао, чай, табак, занимающие важное место в экспортной выручке многих стран Азии, Африки и Латинской Америки. В результате за последние годы объем международной торговли какао-бобами и кофе находится в состоянии застоя.

Протекционистская импортная политика индустриальных стран, особенно США, сопровождается расширением экспорта ими различных видов сырья и продовольствия. Сбыт так наз. «излишков» продовольствия по различным программам «помощи» и распродажа сырья из «стратегических запасов» оказывают дезорганизующее воздействие на товарные рынки, ведут к вытеснению с них развивающихся стран—традиционных поставщиков этих товаров.

Отрицательное влияние на развивающиеся страны оказывают замкнутые экономические группировки, особенно ЕЭС. Условия присоединения к «общему рынку» африканских стран — бывших колоний (так наз. «ассоциация») сохраняют одностороннюю направленность их экспорта, ориентируя его лишь на страны ЕЭС, т. е. по существу направлены на увековечение экономической отсталости и монокультурной структуры хозяйства бывших колоний. Кроме того, «ассоциация» искусственно создает экономические противоречия между «ассоциированными» и прочими развивающимися странами, аналогичные экспортные товары которых встречаются в странах ЕЭС дискриминационный режим, и препятствует налаживанию экономического сотрудничества между развивающимися странами.

В этих условиях исключительно важное значение для развивающихся стран имеет расширение внешнеэкономических связей с социалистическими странами. Руководствуясь искренним стремлением помочь странам Азии, Африки и Латинской Америки в создании их национальной экономики, социалистические страны оказывают им значительную экономическую и техническую помощь. Кредиты, предоставляемые социалистическими странами, погашаются, как правило, поставками традиционных товаров развивающихся стран и изделиями их молодой промышленности, что способствует росту экспорта этих стран. Расширению торговых связей социалистических и развивающихся стран в значительной мере благоприятствует наличие двусторонних торговых соглашений, которые обеспечивают развивающимся странам гарантированный сбыт продукции на протяжении длительного периода и одновременно оказывают стабилизирующее влияние на рынки сырьевых и продовольственных товаров.

Социалистические страны строят свою внешнюю торговлю на основе принципов равноправия, уважения суверенитета сторон, невмешательства во внутренние дела и взаимной выгоды. При этом они стремятся развивать внешне-торговые связи со всеми странами, независимо от их общественного строя.

Ок. 2/3 внешней торговли социалистических стран составляет их взаимный товарооборот. Торговля между социалистическими странами развивается планомерно, причем ее устойчивости способствует практика заключения долгосрочных торговых соглашений, которые позволяют взаимно увязывать планы экономического развития. Новым фактором, способствующим дальнейшему углублению рационального международного разделения труда между социалистическими странами—участниками СЭВ, является прямое сотрудничество в области производства, его специализация и кооперирование. В процессе осуществления этих более высоких

Развитие внешнеторгового оборота
в торговых социалистических странах
(в млн. руб.)

Страна	1955 г.	1960 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г.*
СССР	3835	10073	10648	12133	12900
ГДР	2206	3924	4030	4252	4500
Чехословакия	2006	3371	3663	3837	4250
Польша	1666	2538	2871	3178	3400
Венгрия	1029	1666	1850	2024	2250
Румыния	795	1230	1446	1580	1750
Болгария	438	1084	1196	1395	1580
Югославия	489	1331	1393	1479	1660

* оценка.

форм экономического сотрудничества социалистических стран закладываются прочные основы дальнейшего развития их внешней торговли.

Определенные трудности в деле развития экономического сотрудничества социалистических стран создает позиция правительства КНР, которое начиная с 1960 г. от отдельных недружелюбных действий перешло к резкому свертыванию экономических связей с СССР и др. социалистическими странами. В итоге враждебной политики правительства КНР в 1962 г. общий объем экономического сотрудничества между СССР и КНР (включая торговлю) снизился до 36,5% от уровня 1959 г.

Планообразный характер народного хозяйства социалистических стран и быстрые темпы роста их экономики создают прочную основу и для расширения торговли с капиталистическими странами.

По данным ООН, удельный вес социалистических стран в мировом экспорте машин и оборудования составлял в 1962 г. 13%, топлива и горючего — 13%, металлов и руд — 14%, химических товаров — 10%, текстильных волокон — 8%, пряжи и тканей — 7% и т. д. Современная структура экспорта социалистических стран в целом близка к структуре экспорта индустриальных капиталистических стран. Доля готовых изделий в совокупном экспорте социалистических стран составляла в 1962 г. 60%, в том числе машин и оборудования — 25%, химических товаров — около 5% (данные ООН).

В СССР сочетание высоко развитой промышленности и разнообразных сырьевых ресурсов с емким внутренним рынком, одним из самых крупных в мире, открывает огромные возможности для налаживания торговли со всеми странами. Советский Союз входит в пятерку крупнейших в мире торговых держав.

Значительных размеров достигает товарооборот СССР с целым рядом как развивающихся стран (Индия, ОАР, Индонезия, Бразилия), так и индустриальных стран (Финляндия, Англия, ФРГ, Италия, Япония). Вместе с тем, в результате проводимой в отношении СССР дискриминации и ограничений, объем торговли Советского Союза с США совершенно не соответствует возможностям, определяемым экономическим уровнем этих двух крупнейших стран.

Внешнеторговая политика капиталистических стран в 1963 г. складывалась под воздействием как укрепления мирового социалистического рынка, так и все большего сличения развивающихся стран в попытке решения различных проблем своей внешней торговли. Дальнейшее нарастание трудностей сбыта, обострение конкурентной борьбы и противоречий между империалистическими державами на внешних рынках вызвали активизацию их торгово-политической деятельности.

В числе основных средств форсирования сбыта товаров на внешних рынках, применяемых империалистическими странами в 1963 г., как и в предшествующие годы, было финансирование экспорта, которое в современных условиях выступает в качестве совместной функции частного и гос. капитала. За последние годы

Доли крупнейших стран
в мировой торговле в 1963 г. (в %)

	В экспорте	В импорте
	СССР	4,8
США	15,0	10,6
Англия	7,5	8,1
ФРГ	9,6	8,1
Франция	5,3	5,4

под влиянием обострения конкуренции усилилась тенденция к удлинению сроков экспортных кредитов и расширению системы их гарантий государственными страховыми институтами. Вместо наиболее распространенных ранее кредитов на 2—5 лет расширилась практика кредитования на сроки свыше 5 лет, особенно при экспорте сложного оборудования. Расширились системы финансирования экспорта как в США, так и в западноевропейских странах. В США, например, кредитные ресурсы гос. Экспортно-импортного банка были увеличены в 1963 г. на 2 млрд. долл. В Англии частные банки и страховые компании по договоренности с правительством стали предоставлять с 1962 г. кредиты экспортерам оборудования по более низким и твердым процентным ставкам, не зависящим от колебаний учетного процента. В 1963 г. группой английских банков была создана новая организация по кредитованию экспортеров оборудования «Коммершел экспорт кредит». В ФРГ банк «Аусфуркредит А. Г.» с 1962 г. стал предоставлять экспортные кредиты сроком до 8 лет (включая время на изготовление оборудования). В Бельгии размер фондов организации «Креди-экспорт» увеличен на 25%. В Швеции с 1963 г. начала осуществлять операции новая полугосударственная организация по долгосрочному кредитованию «Свенск экспорт кредит», созданная в 1962 г. группой коммерческих банков совместно с правительством. Максимальная длительность кредита 10 лет. Аналогичный кредитный институт создан в Норвегии. В Швейцарии была образована организация по финансированию экспорта «Экспорт-финансиринг, А. Г.». Значительно возросло в прошлом году кредитование экспорта в Японии. За первую половину 1963/64 финансового года (апрель—октябрь) Экспортно-импортным банком Японии было одобрено предоставление экспортных кредитов на общую сумму в 104,3 млрд. иен, что превышает кредиты, выданные за весь предыдущий финансовый год. По предварительным данным, сумма экспортных кредитов, одобренных этим банком за весь 1963/64 г., достигла 180 млрд. иен.

В связи с ростом объема и удлинением сроков кредитования экспорта в ряде капиталистических стран дальнейшее развитие получила в 1963 г. система предоставления государственных гарантий по экспортным кредитам. В США с 1962 г. начала функционировать новая организация по страхованию экспортных кредитов «Форин кредит иншуренс ассошиейшен», действующая совместно с Экспортно-импортным банком. Она выдает гарантии как по краткосрочным кредитам (от 6 до 12 месяцев), так и среднесрочным (до 5 лет). Экспортно-импортный банк является гарантом страховых операций этой организации в пределах до 1 млрд. долл. В Англии был увеличен лимит суммы, в пределах которой Департамент гарантий экспортных кредитов может взять на себя обязательства по гарантиям. В ФРГ максимальный размер страхования экспортных кредитов, осуществляемого компанией «Гермес», в марте 1963 г. был увеличен от различных категорий рисков следующим образом: коммерческих — с 70% до 80% стоимости заказа, валютных — с 80% до 85%, политических — с 80% до 90%. В Италии сумма гарантий экспортных кредитов в 1963/64 финансовом году повышена правительством до 330 млрд. ит. лир. Важную роль в финансировании экспорта в 1963 г. продол-

жали играть международные организации, в частности Международный банк реконструкции и развития (см.) и Международная ассоциация развития (см.).

За последние годы заметно активизировалась деятельность Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ). Ввиду настойчивых требований развивающихся стран—участниц этого соглашения на сессиях и в других органах ГАТТ стало уделяться больше внимания вопросам, связанным с торговлей сырьевыми товарами. Уступая требованиям развивающихся стран, индустриальные страны—участницы ГАТТ были вынуждены принять в мае 1963 г. основные положения т. наз. «программы действия», выдвинутые в конце 1962 г. 21 страной, хотя и сделали при этом ряд оговорок (см. часть III, Генеральное соглашение о тарифах и торговле).

В 1963 г. велась подготовка очередного тура тарифных переговоров в рамках ГАТТ в 1964 г. (получивших название «Кеннеди раунд», поскольку эти переговоры базируются на принятом в США в 1962 г. Законе о расширении торговли).

В связи с обострением конкурентной борьбы на товарных рынках в 1963 г. продолжалось изыскание путей регулирования торговли отдельными сырьевыми товарами при помощи международных мероприятий. Помимо уже существовавших международных соглашений по пшенице, сахару, олову и оливковому маслу, в 1963 г. вступило в действие новое международное соглашение по кофе, охватывающее большинство экспортеров и импортеров этого товара. В этом соглашении, заключенном сроком на 5 лет, участвуют не только страны-экспортеры, но и импортеры. Для 36 основных экспортирующих стран установлены экспортные квоты. Страны-импортеры также должны придерживаться квот и не увеличивать закупок кофе в странах, которые отказались присоединиться к соглашению. В соглашении участвует СССР, который является импортером кофе.

Однако расширению сферы действия международных товарных соглашений препятствовала позиция, занятая некоторыми империалистическими державами. Так, осенью 1963 г. в результате позиции США были сорваны переговоры о заключении нового международного соглашения по какао-бобам, стабилизация цен на которые имеет большое значение для многих стран Африки и Латинской Америки. Хотя международное соглашение по сахару, в котором участвуют социалистические страны, было продлено еще на два года (до 31 декабря 1965 г.), однако оно практически бездействовало из-за политики США, проводимой по отношению к Кубе.

Характерным явлением для 1963 г. было усиление заинтересованности капиталистических стран в развитии торговли с социалистическими странами, что связано как с неуклонным укреплением и расширением мирового социалистического рынка, так и ростом внутренних трудностей в капиталистической экономике. Важное значение для развития торговых связей между социалистическими и капиталистическими странами имело общее улучшение политической атмосферы в связи с подписанием Московского договора о запрещении испытаний ядерного оружия в трех средах. Усиление заинтересованности капиталистических стран в расширении торговли с социалистическими странами нашло конкретное проявление, в частности, в росте числа посещений социалистических стран торговыми делегациями и представителями деловых кругов, организацией выставок, а также в более деловой, чем прежде, форме обсуждений торговых отношений между Востоком и Западом на международных конференциях и совещаниях.

Однако развитие торговых связей между социалистическими и капиталистическими странами в 1963 г. продолжало сдерживаться в результате политики запретов, ограничений и дискриминации со стороны отдельных западных стран и их замкнутых экономических группировок, препятствующих нормализации торговли между Востоком и Западом.

Ярким примером дискриминации социалистических стран явилось принятое в 1962 г. правительством ФРГ под давлением США решение о введении эмбарго на экспорт в СССР стальных труб большого диаметра для строительства газо- и нефтепроводов по ранее заключенным контрактам. Были предприняты также попытки оказать давление на правительства Японии и нек-рых др. стран, чтобы добиться от них запрещения своим фирмам продолжать поставки Советскому Союзу стальных труб большого диаметра. Эта затея реакционных кругов полностью провалилась, поскольку СССР принял необходимые меры по расширению внутреннего производства труб, и в результате от политики запретов пострадали лишь фирмы самих западных стран.

Другим примером дискриминации в международной торговле была попытка, предпринятая в конце 1963 г. по инициативе США, установить в рамках НАТО жесткие условия выдачи кредитов социалистическим странам, в частности ограничить сроки кредитов. Однако США не удалось навязать свою волю ряду стран НАТО, заинтересованных в развитии торговли с социалистическими странами.

В 1963 г. США пытались проводить дискриминационную политику также в области судоходства, в частности требуя, чтобы товары, покупаемые социалистическими странами в этой стране, перевозились только на американских судах. Кроме того, был установлен запрет перевозить американские правительственные грузы на иностранных судах, которые занимаются или занимались перевозкой любых грузов на Кубу после 1 января 1963 г. Стремление США в одностороннем порядке контролировать международные морские перевозки вызвало неоднократные протесты судоходных компаний других стран, в частности западноевропейских.

СССР и другие социалистические страны последовательно выступают за широкое развитие международных экономических связей на равноправной и взаимовыгодной основе, за устранение всех видов дискриминации в международной торговле и пренебрежения интересами экономически слаборазвитых стран.

Выступая на митинге в честь советско-малайской дружбы 30 мая 1962 г., Н. С. Хрущев заявил, что Советское правительство считает целесообразным созвать международную конференцию по проблемам торговли, которая обсудила бы вопрос о создании международной торговой организации, охватывающей все районы и страны мира, без какой-либо дискриминации. Проходившее в Москве 6—7 июня 1962 г. совещание стран—участниц СЭВ единодушно высказалось в пользу созыва такой конференции. Идея о созыве международной торговой конференции, выдвинутая Советским правительством, нашла широкий отклик во всем мире. Несмотря на то, что США и некоторые другие западные страны пытались посеять сомнения в целесообразности проведения такой конференции, а Франция и Италия вообще выступили против ее созыва, западные державы, встретив единую позицию социалистических и развивающихся стран, вынуждены пересмотреть свою позицию о международной торговой конференции. По предложению Советского Союза 17-я сессия Генеральной Ассамблеи ООН обсудила этот вопрос и 8 декабря 1962 г. подавляющим большинством голосов приняла решение созвать Конференцию ООН по вопросам торговли и развития в 1964 г.

Г. Зотов.